

通山出山“七步走”

本报记者 朱亚平 特约记者 金珂如 方盈颖

全年新签约亿元以上项目63个,投资金额突破400亿元;86个项目开工建设,电子信息产业园开园即满园……过去一年,通山向上争资总量居全市第一、跻身全省山区县第一方阵,交出亮眼答卷。

这座曾被山路“困住”的小城,凭什么持续吸引资本青睐,稳稳握住发展主动权?答案其实很直白:颜值够高、内涵够深、担当够硬,三者缺一不可。

高颜值是通山的先天底气。九宫山群峰叠翠、云雾缭绕,富水湖碧波万顷、渔舟唱晚,得天独厚的山水资源,为绿色发展铺就“天然底色”,让“绿水青山”成为最具竞争力的“金字招牌”。

有内涵是通山的精神根脉,自宋太祖乾德二年置县,千年文脉浸润吴楚咽喉之地,作为全国第一个县级红色政权诞生地,红色基因与生态使命交融共生,让小城既有“颜”又有“值”。

敢担当是通山的奋进底色,面对山区区位、交通不便等“拦路虎”,通山人以“万事有解”的劲头,凝心聚力、攻坚克难,打破发展桎梏,走出属于自己的“出山之路”。

背靠青山绿水,手持项目资源,通山的持续发力之路,藏在“七步走”的实干答卷里。

第一步:重点项目横屏推进

项目是县域发展的生命线,更是通山出山突围的“硬支撑”。通山县锚定投资落地、项目入库、首季开好局三大目标,以126个年度重点项目为核心,建立“三张清单”闭环管理机制,将项目各环

节责任层层分解、压实到人。针对项目前期手续繁多,该县创新推行“容缺受理、并联审批、全程代办”模式,破解用地瓶颈,保障新开工项目如期落地;严格执行“每周调度、每月通报、每季复盘”及红黄绿三色预警机制,推动大幕山抽水蓄能电站等重点项目建设,同时以督导倒逼责任落实,筑牢发展根基。

第二步:“四大板块”强链补链延链

从依赖传统产业到培育多元新兴产业,通山一直在走“生态优先、产业兴县”转型之路。该县聚焦电子信息、装备制造、新型能源、新材料“四大板块”,全力强链补链延链。电子信息领域,推进产业园建设,健全“链长+链主+链创”机制,力争引进相关项目35个以上;装备制造领域,升级南林工业园,打造零碳园区,力争引进项目10个以上、产值增长10%以上;新型能源领域,深化央企合作,推进抽水蓄能、光伏发电等项目,新增清洁能源装机10万千瓦以上;新材料领域,推动矿产绿色开采与精深加工,力争全产业链产值突破35亿元,实现传统产业“老树发新芽”。

第三步:强化招商筑牢根基

今年以来,通山明确招商目标,完善招商机制,深化“楚商回乡”行动,发挥“招商大使”作用,县党政主职每月外出招商,实体化运行产业招商专班,定期举办推介对接和专题招商活动,力争引进亿元以上产业项目及协议投资达标。聚焦县域主导产业,该县梳理产业链上下游企业,编制目标企业清单和招商图谱,

开展全链条招商。优化招商服务,该县对接龙头企业,做好安商稳商工作,对签约、在建、投产项目分类施策,推动项目落地、投产、稳健发展,保障资金高效利用。

第四步:交通发展内畅外联

“交通畅则百业兴”。今年,该县交通运输重点项目17个,总里程300公里、总投资128亿元,其中新开工8个、续建9个,新建农村公路145公里。

县交通运输局党组书记、局长朱锴介绍,将健全“一个项目、一名领导、一套专班、一抓到底”机制,挂图作战、倒排工期,深化“放管服”改革,优化审批流程,全力跑出项目建设“交通速度”,实现物资运得出、游客进得来,彻底打破区位瓶颈。

第五步:美丽乡村有“颜”有“值”

乡村振兴是通山实现共同富裕的必经之路,该县以巩固脱贫攻坚成果、促进农民增收为核心,从产业、就业、监管、宜居四方面发力。县农业农村局有关负责人介绍,立足特色农业,该县深耕种养、精深加工及三产融合,培育龙头企业,打造“一村一品、一镇一特”格局;依托三资管理平台,健全资产监管机制,确保集体资产清晰规范;拓宽就业渠道,鼓励企业吸纳困难群众,用好公益性岗位,保障稳定增收;推进和美乡村建设,整治人居环境,补齐设施短板,深化文明乡风建设,让乡村既有田园风光,又有幸福温度。

第六步:营商环境持续优化

县市场监督管理局相关负责人介

绍,营商环境是核心竞争力,通山转变服务理念,当好企业“店小二”,秉持“万事有解”理念,变“事后管理”为“事前帮扶”。深化“放管服”改革,推行一网通办、一窗受理,压缩审批时限,对招商项目专人对接、全程帮办,让企业少跑腿、好办事。同时,靠前服务破解企业诉求,指导企业完善标准、申报专利,坚守安全生产底线,落实公平竞争审查,营造规范有序的市场环境,让市场主体安心投资、放心发展。

第七步:乡镇产业提档升级

产业兴则县域强,乡镇兴则县域旺。通山以特色产业为引领,推动乡镇产业从单一传统种养向多元高质转型,让每个乡镇各展所长。大畈镇枇杷产业便是生动样本,从荒山秃岭到“黄金果”满枝,带动1.2万余农户增收,年产业收入达5.8亿元。该县深化“一核一带多基地”布局,建设标准化基地,支持龙头企业扩能,发展高附加值产品,推动产业从“卖原料”向“卖产品、卖品牌”转型;串联山水、采摘园等资源,打造全域全季旅游;深化“公司+基地+合作社+农户”机制,让群众实现租金、薪金、股金“三金”增收,让乡镇成为出山发展的坚实支撑。

从千年古县的历史积淀,到脱贫摘帽后的奋力赶超,通山以“万事有解”聚合合力、抓落实,将各项任务落地见效。如今,通山正踏着“七步走”的坚实步伐,奋力跑出县域经济发展加速度,为山区县高质量发展,闯出一条特色鲜明、实干奋进的突围之路。

财经速览

咸宁高新区

赋能企业出海

本报讯 记者谭宏宇、通讯员章雨薇报道:3月18日,咸宁高新区举办“链接全球资源 赋能企业出海”业务宣讲会,特邀启迪之星海外市场部专家团队开展专题宣讲,旨在推动高新区外向型经济高质量发展,助力园区企业把握海外市场新机遇。奥瑞金(湖北)销售有限公司、湖北省三胜工程机械有限公司、湖北浩华生物技术有限公司等10余家重点外贸企业代表参会。

会上,咸宁高新区科创局聚焦企业实际需求,系统解读国家、省、市外贸扶持政策,明确申领流程与要点,助力企业用足政策红利、降低出海成本。

启迪之星海外市场部专家林诗雨结合典型案例,围绕海外市场认知、跨境合规管理、海外落地服务等关键内容进行专业讲解,为企业出海提供实操性指导。

在交流环节,企业代表围绕政策适用、市场布局、风险防范等方面踊跃提问,政企双方深入互动、精准对接。

咸宁高新区相关负责人介绍,该区将聚焦企业出海全链条需求,完善常态化服务机制,深化与启迪之星等专业机构合作,常态化开展政策解读、资源对接、合规指导等精准服务。同时,搭建覆盖出海前市场调研与政策咨询、出海中跨境合规与投融资对接、出海后海外落地与市场拓展的全链条支持体系,全方位降低企业出海风险,提升业务成功率,助推园区企业拓展海外市场。

华新水泥(赤壁)有限公司

蝉联先进集体

本报讯 记者黄柱、通讯员李攀龙报道:3月18日,记者从华新水泥(赤壁)有限公司获悉,该公司荣获赤壁市2025年度“冲刺百强县”先进集体荣誉称号,成功蝉联此项荣誉。大会进一步凝聚了上下同心、实干奋进的强大合力,为赤壁市冲刺全国百强县持续注入华新力量。

作为赤壁市冲刺全国百强县的重要支撑力量,华新水泥(赤壁)有限公司始终将企业发展与地方经济建设紧密相连。2025年,面对多重压力挑战,该公司全体干部职工以“逢山开路、遇河架桥”的奋斗姿态,紧盯目标任务不放松,抓安全、保设备、拓销售,变压力为动力,深入推进传统水泥行业向商混、骨料、砂浆、城市垃圾和危废处置等项目的转型升级。

作为赤壁市首家国家级“绿色工厂”,华新水泥将智能管理、绿色生产与发展循环经济并举,努力打造用地集约化、原料无害化、生产洁净化、废物资源化、能源低碳化的绿色工厂。2025年,该公司销售收入和上交税金保持全市前列,连续16年被评为赤壁市纳税信用A级企业,以实际行动支持地方税收发展。

该公司党委书记、总经理叶文明表示,今年,全体干部职工将以年度目标为导向,全力以赴抓实各项工作、攻坚各项目标,奋力交出高质量发展优异答卷。

湖北硕东精密

开足马力赶订单

本报讯 记者丁伟、通讯员卢文浩报道:近日,走进湖北硕东精密工业有限公司生产车间,只见一派热火朝天的繁忙景象。数十台尖端设备全速运转,注塑车间与钣金冲压车间的自动化生产线有条不紊地作业,各类原材料经过多道精密工序加工,摇身变成适配多领域的精密结构件。

“开年之后我们就一直铆足劲赶订单,去年的存量订单加上今年新接的,现在生产计划都排到4月份了。”公司副总经理卢山笑着介绍,目前企业主要生产模具、五金结构件、塑胶件、钣金冲压件等产品,眼下产销两旺的状态还在持续提升。

湖北硕东精密于2024年12月投产,公司下设机加工模具、注塑、钣金冲压、组装、代购五大事业部。凭借数十项专利技术和微米级的精密制造能力,企业产品广泛应用于安防光学、汽车、3C电子、服务器、新能源等领域。

“大到工程机械,小到入耳式耳机,各类尺寸、各种类型的外壳和零部件,我们都能提供生产服务。”卢山告诉记者,面对持续攀升的市场订单和不断扩大的市场需求,公司计划对注塑车间和钣金车间进行全面升级,配备各类生产机械设备,以此进一步扩大生产规模、提升产品供应能力。“公司将深耕精密制造专业领域,与通城本土多家企业达成合作,整合上下游产业资源,构建完善的产业链生态圈,持续实现降本增效、强链扩群,力争今年实现年产值突破3亿元的目标。”

通山县市场监管局

召开网络餐饮食品安全培训会

本报讯 记者朱亚平、通讯员李浩报道:3月11日,为扎实推进网络餐饮食品安全专项整治工作,通山县市场监管局组织召开网络餐饮食品安全培训会。县网络餐饮食品安全问题专项整治工作专班成员、美团、淘宝闪购平台管理人员及骑手代表参会。

会议集中学习了《网络餐饮服务经营者落实食品安全主体责任监督管理规定》,重点围绕外卖平台关于网餐饮服务商户资质审核、信息公示、食品安全管理制度、外卖骑手管理、消费者投诉举报等情况,进行详细解读与讨论交流。专班工作人员通报了前期网络餐饮食品安全专项整治工作进展情况。

县市场监管局党组成员、副局长徐能贤介绍,外卖平台方作为网络餐饮食品安全的“第一道关口”,必须严格履行主体责任,坚决杜绝无证照、环境脏乱差的商户上线经营,倡导实施“互联网+明厨亮灶”。

会上,工作专班针对前期检查发现的问题,对两家平台负责人进行了约谈。两家平台负责人均表示,会后立即开展内部培训,全面自查整改,严格落实配送环节食品安全管理。积极推进“互联网+明厨亮灶”建设,鼓励骑手“随手拍”参与社会监督,共同促进网络外卖行业健康有序发展。

“90后海归”陈亚男 用新思维做活“梨”经济

本报记者 朱亚平 特约记者 方盈颖 通讯员 熊慧倩

通山县闯王镇的北山,曾是一片被遗忘的废弃矿场,乱石嶙峋、杂草丛生。2023年,1992年出生的“海归”女孩陈亚男,带着海外留学积淀的视野与工商管理、旅游管理双专业素养,放弃城市优渥的发展机遇,毅然扎根这片荒山,计划种植400亩砂梨。

去年,这位农业领域的“新人”被推选为通山县水果行业协会会长,成为这群以“60、70后”为主体的团队中最年轻的“领头羊”。

让一项技术落地

走进陈亚男位于刘家岭村的梨园,看到的不是恣意生长的繁茂,而是一种被精心规划后的秩序。

百亩的土地上,翠冠、苏翠一号等优质品种整齐排列,不久前,这些梨树刚刚经历了一场“大刀阔斧”的修剪,每一颗梨树都被修剪成为Y字型,枝条上花苞饱满,即将盛开。

“之前树型比较蓬松,我们目前在改造树型,重新培养主枝条,以便于后期的机械化作业和采摘。”陈亚男的这个大胆决定意味着盛果期要推迟两年。

“眼光要放长远。”陈亚男说:“虽然暂时没有收益,但我们要让每一棵树都能健康结果上百年。”这种不急功近利的思路,源于她对现代农业的理解——以技术和规划换取长久的生命力。在她的规划里,未来每一棵树的产能将稳定在100至150斤。

这份底气的背后,是她独特的思维模式。6年留学经历和工商管理专业背景,让她从一开始就没有把自己定位成一个

种梨的农人,而是果园的经营者。“我不懂农业技术,但我知道如何整合资源,让专业的人做专业的事。我把专家请进来,然后用管理的思维把这些资源整合好。”陈亚男蹲在田埂上,和省农科院的专家一起查看枝条长势,指尖拂过花苞,眼神里满是专注。

她选择直接与最专业的“大脑”合作——从品种选育、种苗引进到技术指导、肥料配比,陈亚男的梨园全程由省农科院签约扶持。

专家团队定期深入田间地头,为她提供标准化的种植方案和现代化的管理技术,让这片曾经的废弃矿山上,生长出真正有科技含量的“智慧梨园”。

做一个产业“枢纽”

2025年,陈亚男当选为通山县水果协会会长。这个身份,让她从经营好自己的果园,转向思考如何带动整个区域的水果产业。

“我是协会里最年轻的,也是‘最有资历的农人中最不懂农业的新人’。”陈亚男笑着自嘲。在她看来,自己能当选,并非因为种植技术最精湛,而是因为带来了不一样的思维、理念和行动。

她的核心定位是做一个“枢纽”:连接科研与土地,她积极对接省农科院,引入专家团队,选定优良种苗,带来标准化的种植理念和现代化的管理技术。让专业的人做专业的事,从技术上管控风险,为产业托底;连接政策与农户,她将政府的扶持政策传达、推广下去,同时收集农户的需求,成为政策落地的桥梁;连接个体与集体:搭建起一个共同交流学习的平

台,组织“剪枝”等技术培训,推动大家进行土壤、海拔、肥料的划区域对比试验,从细节上规范品质。

“品牌效应起来了,所有人都会受益。”陈亚男深知,与其单打独斗,不如提升整个区域品牌的认可度。“闯王砂梨”具有皮薄、肉白、核小、水多、香甜可口等独特品质而畅销省内外,并荣获“国家绿色食品认证”和“国家农产品地理标志”,依托闯王镇发展砂梨产业的政策东风、水土优势以及“闯王砂梨”这个成熟市场,规模和品牌效应是未来的关键。

树一种管理思维

当被问及“做农业辛苦吗?”陈亚男给出了一个出人意料的答案:“不辛苦。”

在她看来,辛苦与否取决于思维方式。“如果用传统农民的思维,面朝黄土背朝天,那确实辛苦。但我们用的是企业化、工业化的思维,未来依靠的是完善的社会化服务体系。”

她将果园视为一个企业来管理:基础的除草等工作由自己团队把控,而特定时间节点的大量用工则聘请专业人员来完成。这种精细化的管理模式,大大提高了效率,也降低了人为因素带来的风险。这种资源整合、分工协作的企业化思维方式,让她在农业这条路上走得比许多传统农人更从容。

对于未来,陈亚男正计划对梨子进行精深加工,延伸产业链,提升附加值。“我不觉得农业风险大,反而觉得它有‘托底’的属性。虽然周期长,但持续性也长,是有长期价值的。”



“为了鼓励老百姓种植,镇里免费提供种苗,每亩配套一吨有机肥料,并由两家大型合作社进行保底收购,解决销售的后顾之忧。”闯王镇党委书记陈瑞祥介绍,今年预计将新增1000亩梨园基地。同时,县域引进的物流公司,也为梨果出山打通了“最后一公里”。

从修剪下的第一根枝条,到连接起科研、政策与市场的“枢纽”,再到整个乡镇的产业蓝图融为一体,陈亚男这位“最懂农业”的年轻会长,正用她的新思维,在通山的青山绿水间,嫁接出一个关于现代农业的崭新梦想。



以中国人的智慧培养人工智能

近年来,科技领域的创新突破持续引发关注,科技与艺术的深度融合正不断产生新的内容与审美,也带来关于人机协同的新思考。

科技浪潮奔涌向前的今天,如何借助其磅礴力量激发深层次的文化原创力?文化原创力的彰显,并非简单的技术叠加或传统复刻,而是在深刻理解技术潜力与局限的基础上,坚守人的创造与体验、独特性与伦理价值,智慧地运用科技手段,让优秀传统文化基因在新时代焕发新生。文化原创力的未来,注定是科技与艺术“跨界”“共生”的协奏——我们要积极拥抱技术进步,更要坚持弘扬中华优秀传统文化,以中国人的智慧培养人工智能(AI)。

运用技术,我们正在努力编织新的美学语言和叙事体系,拓宽艺术表达的

维度和视野。2024年12月,中国国家话剧院原创音乐话剧《受到召唤·敦煌》在国家速滑馆“冰丝带”演出三场,全部满座,深受观众喜爱。我们运用人工智能生成内容(AIGC)技术,生动再现敦煌跨越千年的历史盛景,从西汉末年作为丝绸之路的重要节点,到南北朝时期名士大德隐居敦煌,“古林葱郁”“水渠纵横”“二月含青绿,三秋带紫花”,再到唐代文化商贸交流频繁,敦煌成为“华戎所交一都会”。由AI生成的千年敦煌盛景呈现在60米高台阶巨幕上,“AI+3D+二维动画+即时拍摄”等多重视觉方式,用震撼力十足的视听效果呈现过去和未来多个时空盛景,观众从AI新形态的创造中获得满足。

AI辅助人类创作,除了在数据收集和资料整理上的高效便捷,还可能产

生更丰富的主题内涵、更多元的艺术形态。由于戏剧观剧场域限制,戏剧精品不容易实现广泛传播。中国国家话剧院开启“第二现场”新业态尝试,当话剧在北京首演,观众可以在不同城市的剧场看到当晚演出的直播,做到“同时共在,千里共赏”。

“第二现场”这种靠传输传播的新业态,需要优质的内容和完备的可视画面。原创话剧《苏堤春晓》是中国国家话剧院的首次尝试。该剧讲述了苏东坡波澜壮阔的一生,在AI技术的辅助下,内容资料的搜集与整理工作得以高效推进,传统上需由4人耗费数周时间翻阅典籍的烦琐流程,借助AI工具仅需数秒至十几秒即可完成。其次,AI技术帮助呈现北宋美学。当17组高清LED屏幕和全息纱幕构成的超大屏风出现在舞台上,AI技术辅助生成

的蔚为壮观的北宋画卷徐徐展开,无论朝堂还是民间,杭州还是成都。以“第二现场”方式,我们第一次尝试在6个城镇——上海、成都、南京、深圳、杭州、乌镇,与北京演出同步直播。当“第二现场”新业态呈现的时候,观众能够真切感受到“科技+艺术”带来的获得感、幸福感。

科技赋能舞台艺术,目前正处于积极实践阶段。当前,关于“AI颠覆艺术创作思维”的讨论不绝于耳,但我认为,仍需在审慎前行中不断深化我们的认识。这需要我们在数智时代凝聚共识,将技术作为驱动文化创新的引擎、孕育创新创造的土壤,激发文化原创力。无论科技如何发展,带来怎样的变革,我对人类的创造力与思想价值永怀信心。

(转载自《人民日报海外版》,作者为田沁鑫)