

企业家精神在咸宁

用小微力量激活强大能量

——记广东永能电子科技有限公司董事长胡能武

本报记者 陈新 周莹 特约记者 付靖辉 通讯员 方丽霞



利用微小的控制信号驱动,控制一台甚至多台功率远大于控制信号本身的电器设备,实现高效能量转化。继电器的基本原理,与永能电子科技有限公司董事长胡能武的创业轨迹形成了奇妙呼应。

20多年前,他拿着2万元的借款投资,从销售代理起步,进而创办自己的品牌,如今在广东惠州购地建起5万平方米的现代化园区,年产能可突破10亿元。在电子产业风云变幻之际,胡能武将人才、技术、客户如铁屑般层层聚拢在一起,完成从销售打工到技术自立的三次跨越,在产业链重构的变局中筑起自己的“磁场中心”,在继电器领域闯出了一片天地。

寻路:电器销售成为人生新起点

1977年出生的胡能武,是通城县隽水镇人。2000年初,改革开放的前沿阵地东莞进入制造业黄金时代。像无数渴望出去的通城青年一样,高校毕业的他带着200多元积蓄和“学技术、闯世界”的念头,踏上南下的列车。

“当时,很多通城老乡在东莞打工,这里找工作的机会比较多。”胡能武回忆道,初到东莞,第一份工作是学长介绍的办公室文员。坐在窗明几净的格子间里,他握着笔杆子,月薪稳定,日子安稳。可不到半年,他便坐不住了:“二十出头,坐在办公室像养老,心里慌。”

第二份工作,他凭专业背景找了一份技术岗,与机械图纸打交道。日复一日地对着仪器设备,他发现自己的性格像被按进水里的皮球,总有一股劲儿想往外冒。公司的销售经理直言:“你口才好、人活络,不去做销售真是可惜了。”

一语点醒梦中人。2001年,胡能武辞去技术工作,在东莞一家仪器代理公司找了一份销售工作,从此正式踏入销售的行列。

“那年冬天,我自己立下规矩,客户不放假,我就不休息。”当腊月里别人都忙着购置年货、准备过年时,胡能武却马不停蹄地穿梭在各个工业区。临近放假,胡能武鼓起勇气,敲开了一位长期联系的客户的门。客户看到这个为了业务如此执着、努力的小伙子,最终给了他一个价值3万元的订单。

那是他销售职业生涯的第一笔订单,也是通往更广阔天地的敲门砖。

创业:从销售代理到自创品牌

在电子元器件行业历经4年的拼搏与沉淀后,胡能武渐渐察觉到自身发展遭遇了瓶颈。一方面,公司时常面临客户订单交付的难题,明明接到订单,却因种种原因无法按时交货;另一方面,组建了小家庭后,生活开销日益增大,每月工资渐渐显得捉襟见肘,买车买房还很遥远。经过慎重考虑,胡能武最终决定辞去公司销售工作,做了一家绳带企业产品的代理。

半年后,一个曾经合作过的客户打来电话,询问他是

否还在继电器行业继续发展。这一通电话,让胡能武敏锐地捕捉到了其中潜藏的商机。经过一番深入的市场调研和思考,他发现代理销售模式存在可观的利润空间,于是果断决定转型做继电器知名产品的代理商。

创业初期的困境远超预期。首笔订单需要预付货款时,他连两万元的启动资金都拿不出来,原本承诺借款的亲友临时变卦,最后是父亲找乡亲们借钱才把钱凑齐。

这段经历让胡能武常对员工说:“创业就像继电器闭合,看似瞬间接通,实则需克服巨大阻力。那两万块启动资金,就是撬动成功的初始力量。”

代理业务开展两年后,铜价暴涨导致利润空间被压缩。胡能武通过市场调研发现,在代理品牌销售无利可图的情况下,自主委托加工每件产品仍有一定利润。2006年10月18日,他正式注册成立东莞市永能电子有限公司,开启自主品牌建设之路。

转机出现在2010年。当时某电器企业因继电器供应短缺,通过网络搜索找到永能电子寻求合作。在完成首批订单后,对方提出实地考察生产能力。为把握这次机遇,胡能武当机立断,投资300万元租赁车间办加工厂,由此逐步构建起从研发到制造的完整产业链。

“时机成熟,办厂是水到渠成的事。”胡能武说,他在做贸易时,就开始储备力量,跟技术人员待在一起,和生产人员打成一片,慢慢把生产的那套逻辑、品控的关键节点都装进了脑子里。

求变:转型升级开拓新天地

2010年到2013年,是打基础的日子。厂房不足1000平方米,与某知名小家电品牌合作仅半年,产品就出现质量状况——灰尘侵入导致吸合不导通。那一刻胡能武明白,想做高品质继电器,环境质量这道关必须过。他下定决心自建10万级无尘车间。

2013年是个转折点。先是搬进新厂房,启动无尘车间建设,美的、格力、苏泊尔、小熊这些叫得上名的品牌都成了他的客户。紧接着产能需求激增,当年又搬到东莞横沥镇一个独门独院的1万平方米厂房,一待就是12年,业务拓展一步一个脚印。2019年开始进入新能源领域,做充电桩、光伏逆变器的继电器,优优绿能、驴充充等知名品牌都是他的客户。2021年进入电力行业,2022年又迈进工控领域。如今,家电、新能源、电力、工控四大行业,永能电子都深深扎下了根。

2023年1月,又是一个转折点。胡能武作出重要决定:自己拿地建园区。30亩土地、1.3亿元真金白银投入,2025年9月新厂房竣工,12月30日顺利完成搬迁。现在这个厂在惠州博罗园洲镇,拥有5万平方米的现代化厂区,满负荷生产年产值可破10亿元。目前,年产值超3亿元,税收近千万。

企业越做越大,胡能武回通城的次数也越来越多。这些年,他不断为家乡贡献力量——出资安装路灯,让夜晚的乡村公路亮起来;给学校建篮球场,让孩子们文体活动更加丰富;给老师发奖金,让三尺讲台上的坚守多一份温暖。2025年,他又为通城县启航教育基金会捐了11万元。

“在继电器行业,利润空间正不断被压缩,唯有持续创新,推动产品不断迭代升级,才能紧跟时代步伐,引领行业前沿。”胡能武如是说。这个从通城走出去的企业家,正用他半生的奋斗,为自己,也为电气行业接通一条通向时代前沿的电流。



记者手记

民营企业家的“变”与“不变”

初见胡能武,这位从通城走出的企业家,谈起往事时语气平和,眼神却依旧坚定明亮。二十余年商海沉浮,他身上最动人的,不是亿元投资项目、10亿元产能的数字,而是那份在“变”与“不变”中始终如一清醒。

变的是路径:从代理别人的品牌,到拥有自主技术的高新企业——胡能武的每一步,都踩在时代的节点上;变的是赛道:从最初的家电行业,到2019年初入新能源,再到电力、工控领域,如今四大行业齐头并进;变的是规模:从不足1000平方米的小工厂,到投资1.3亿自建5万平方米现代化厂房;从为两万元发愁,到年产能可破10亿元。永能的版图,一直在扩张。

不变的是敢闯敢拼的底色。当年“客户不放假,我就不休息”的那股劲,如今依然刻在他的骨子里。创业时为两万元发愁时如此,坐拥5万平方米厂房时亦然;不变的是真诚待人的初心。父亲挨家挨户借来的两万元,他记了二十余年。这些年为家乡修路、建球场、捐资助学,不是功名就后的施与,而是记得自己从哪里出发;不变的是自我颠覆的勇气。2013年产品出现质量问题,别人想着“差不多就行”,他却咬牙建无尘车间。每一次跨界转型,看似瞬间切换,实则需积蓄多年的定力与胆识。

采访结束时,胡能武说:“继电器是电路里的守门员,永远在等待指令,永远要快速响应。”他的人生亦是如此,守得住初心,跟得上时代。

匠心筑梦 桃李芬芳

——记咸宁市五一劳动奖章获得者、嘉鱼县第一初级中学副校长周晓敏

本报记者 贺春音 通讯员 陈慧君 阮玉洁 周雄

他的兴趣爱好入手,逐渐打开他的心扉。

为了让小宇摆脱对网络的依赖,周晓敏鼓励他参加学校的篮球队。在篮球场上,小宇找到了自信和乐趣,也逐渐远离了网络。周晓敏还利用周末时间,为小宇辅导功课,帮他补上落下的课程。在她的悉心关怀和耐心教导下,小宇的学习成绩有了显著提高,最终考上了理想的高中。

还有一位叫小丽(化名)的女生,母亲体弱多病,父亲一人打工维持家庭生计。小丽性格内向,总是默默坐在教室里。周晓敏发现后,主动与她交流,给予她更多的关心和鼓励。她不仅在学习上帮助小丽,还积极为她申请助学金,解决她的生活困难。在周晓敏的帮助下,小丽逐渐变得自信开朗,学习成绩也名列前茅。后来,小丽以优异的成绩考上了重点高中,她在给周晓敏的信中写道:“老师,是您改变了我的命运,我会永远记住您的恩情。”

这样的故事,在周晓敏的教学生涯中不胜枚举。她始终把“立德树人”放在首位,将对党和教育事业的忠诚融入日常教学与育人的每一个细节。她坚持走村入户家访,与家长促膝长谈,为学生排忧解难。办公室里的暖心沟通、教学楼下的轻声鼓励、操场上的并肩漫步、食堂里的细心叮嘱……这些平凡的瞬间,汇聚成她育人路上的温暖长河。

创新教学,打造高效课堂

课堂是教育的主阵地,周晓敏深知这一

点。从教以来,她始终坚守教学一线,不断探索创新教学方法,致力于打造高效课堂。

她打破传统英语教学的局限,将中华优秀传统文化融入课堂。在教授英语阅读时,她会选取一些与中国传统文化相关的文章,让学生在学英语的同时,了解中国文化的博大精深。为让学生更好地理解,她还会组织学生进行小组讨论,分享自己的感悟和体会。这种教学方法不仅激发了学生的学习兴趣,还增强了他们的文化自信。

在教学语法知识时,周晓敏会别出心裁地将语法知识点设计成情景剧。学生们在表演的过程中,不仅记住了语法知识,还提高了口语表达能力和团队协作能力。在布置作业时,她创新作业形式,节日手抄报制作、中西方美食制作、英语歌曲学唱、英语诗歌创编等都成为她的英语日常作业。

她还积极引入社会热点话题,让英语课堂与现实生活紧密相连。在教授写作时,她会引导学生关注社会热点问题,如环境保护、科技创新等,让学生发表自己的观点和看法,并鼓励他们用英语写下来。这样的教学方式不仅培养了学生的社会责任感,还提高了他们的写作能力。

周晓敏的课堂总是充满活力和趣味。她注重培养学生的自主学习能力,鼓励他们大胆提问、勇于探索。在她的引导下,学生们逐渐爱上了英语学习,课堂气氛十分活跃。

多年来,周晓敏所带班级的英语成绩长期稳居全县前列。在全国中学生英语能力竞赛

中,她的学生屡获国家级一、二等奖,她也多次被评为“国家级优秀指导教师”。她主讲的课程在全国“一师一优课、一课一名师”活动中获评部级优课,实现了从县级到国家级荣誉的跨越。

辐射带动,共促教育发展

“独行快,众行远。”在实现自我成长的同时,周晓敏始终牢记教育者的引领责任。她以团队之力推动区域教育质量提升,用实际行动诠释着劳模的担当与奉献。

2019年以来,周晓敏先后担任嘉鱼县首届名师工作室主持人和咸宁市第三届名师工作室主持人。她带领20余名优秀教师走出了一条“教学教研”一体化的发展之路。

近7年时间里,她带领工作室成员足迹遍布嘉鱼县及咸宁各县市初中学校,组织开展教学研讨、送教下乡、同课异构、优质课大赛、专题讲座等活动三十余场,展示优秀课例百余节。她打造的工作室公众号发布教研文章150余篇,吸引全国各地千余名教育同行关注,搭建起优质的教研交流平台。

为点燃全县初中学生英语学习的热情,周晓敏主持的工作室精心策划并组织了多项特色活动,包括县级学生英语竞赛、“中国年·中国风”手抄报创作赛、嘉鱼县首届“用英语讲述中国故事”展演、“情系端午”文化体验活动,以及初中学生综合风采大赛等。

这些活动不仅为学生提供了展示英语能力的舞台,更通过文化浸润激发了师生双方的教学热情与创造力。

在周晓敏的悉心培养下,本校的一批青年教师得到了成长,嘉鱼县各初中学校的一批青年教师也快速成长为市县骨干教师、教坛新秀等。她的工作室也凭借优异成绩获评“咸宁市优秀名师工作室”“嘉鱼县三八红旗集体”。

2023年,周晓敏担任嘉鱼县第一初级中学副校长后,依然坚守教学一线,从未离开三尺讲台。在学校管理中,她大力推进“青蓝工程”,悉心指导青年教师成长;创新集体备课模式,提升教研团队效能;制定科学教研方案,推动学校教学质量稳步提升;她深耕“暖心育人工程”,深入学生管理一线,坚持常态化巡班听课、面对面交流,精准掌握学生思想动态与学习生活情况,聚焦行为习惯养成、心理健康疏导、学业困难帮扶三大核心,建立全员、全程、全方位的精细化育人体系,用心呵护每一位学生成长成才,以严管厚爱筑牢学生成长根基。她也因此赢得了领导、家长与社会的广泛赞誉,先后获评嘉鱼县先进教育工作者、咸宁市德育先进个人、咸宁市五一劳动奖章等荣誉称号。

此外,周晓敏还多次担任市县级教学赛事评委,在跨区域教学交流会上点评交流、分享经验。作为咸宁专家库成员,她参与英语新教材选定工作,以专业力量服务更多教育工作者。

24载风雨兼程,周晓敏初心不改,匠心坚守。她用爱与责任,在乡村教育的土地上播撒希望的种子;用创新与智慧,打造高效课堂,点亮学生的梦想;用引领与担当,带动区域教育发展,书写教育华章。在未来的教育道路上,周晓敏将继续以匠心筑梦,让桃李更加芬芳。

