

湖北咸宁农商银行 HUBEI XIANNING RURAL COMMERCIAL BANK

# 小微金融店小二 乡村振兴主办行

## 春风送暖 马不停蹄

### 农商银行春风劲 精准滴灌促发展

#### 咸宁农商行 快贷春风纾企困

近日,走进咸宁高新区的服饰绣品生产车间,智能化绣花机飞速运转,精致花纹跃然于婚纱布料之上,企业负责人宋总紧握着咸宁农商行宝塔支行行长肖鹏的手感慨道:“没想到500万元贷款这么快就到账。购置新设备的资金难题解决了,我们扩大生产的底气更足了。”

与此同时,在咸宁消防救援大队里,刚完成紧急任务的消防队员小李,看着手机银行的到账提醒,难掩激动:“提交申请才1小时,30万元装修贷款就到了,真是解了我的燃眉之急!”而龙潭支行行长张文慧带领团队顶风冒雪上门,为长远电子有限公司半小时速批200万元贴息贷,让企业负责人万总在朋友圈频频点赞“雪中送炭”。这些发生在车间、营区与风雪里的温暖故事,正是咸宁农商行深入开展“春天行动”、精准灌溉实体经济与民生需求的生动写照。

紧扣市委“打造武汉都市圈绿色发展重要增长极”的战略部署,咸宁农商行提早谋划、主动作为,将金融服务触角延伸到市场主体和群众最需要的地方。各基层支行组建服务小队,穿梭在园区厂房、街头巷尾、一线岗位,面对面倾听融资需求,量身定制服务方案。

在提升服务效率方面,依托数字化技术与特色服务机制,打通信贷“快车道”。针对宋总、万总这样的小微企业,开启快速对接通道,上门走访、当场收资、极速审批,用高效服务为企业发展按下“加速键”;针对消防员小李这类特殊职业群体,开通绿色审批通道,采用“系统智能审核+人工快速复核”模式,实现极速放款,让资金及时到位。

“‘春天行动’是我们扎根地方、服务实体的冲锋号。全行上下要锚定目标、靠前服务,确保资金直达所需、服务精准滴灌,为咸宁经济高质量发展注入强劲金融动能。”咸宁农商行党委书记、董事长何涛表示。

(通讯员 任娟)



### 金融活水润小微 农商担当助企兴

#### 嘉鱼农商行 精准滴灌稳增长

寒冬腊月,嘉鱼县福强公司的生产车间内机器轰鸣,工人们正有序组装新能源汽车BMS线束,这批产品将发往全国多家汽车制造商。谁能想到,半个多月前,企业负责人还在为资金周转难题辗转难眠。春节临近,工人工资奖金需按时发放,开春生产的原材料也要提前备足,集中支出让企业压力陡增。

“我们的产品口碑良好,紧跟‘福耀玻璃’布局市场,订单稳定。”福强公司负责人坦言,岁末年初各项开支集中,资金周转压力巨大。这也是众多中小企业岁末年初的普遍困境,如何帮助实体经济平稳“越冬”、顺利迎春,成为当地金融机构的重要课题。

作为扎根嘉鱼、服务本土的金融主力军,嘉鱼农商行坚守服务“三农”、地方与实体的定位,将小微企业作为信贷支持核心,主动走进园区、深入企业,摸排需求、破解难题。“实地走访时,看到企业生产线满负荷运转,仓库原材料进出频繁,工人也反映企业

从未拖欠工资,这样的优质企业我们必定全力帮扶。”潘湾支行行长杨进回忆道。

让企业负责人意外的是,从提交材料到资金到账仅用了不到3天时间。“没想到向嘉鱼农商行办贷效率这么高!”这位福建籍负责人赞不绝口。近年来,嘉鱼农商行持续向小微企业倾斜信贷资源,一方面对接政府及相关部门获取优质企业名录;另一方面主动深入一线调研,建立动态融资需求台账,推动服务从“坐等上门”向“主动敲门”转变。

“金融服务既要‘锦上添花’,更要‘雪中送炭’。”嘉鱼农商行相关负责人表示。今年1月,该行已新增发放小微企业贷款56笔,金额超3亿元。如今,福强公司生产计划有序推进,车间机器轰鸣声响亮,这个春节,企业和员工都格外温暖有盼头,农商行与小微企业的“双向奔赴”,正为县域经济高质量发展注入持续动力。(通讯员 李洁)

#### 通山农商行 金融活水润微企

在通山县域经济中,小微企业是最具活力的细胞,扎根乡土、连接民生,却常因融资瓶颈发展受限。作为本土金融主力军,通山农商行坚守“立足县域、服务实体”初心,以“咸创投”为桥梁,将金融活水精准注入小微企业,既解燃眉之急,更激活就业增收、产业升级链式反应,书写了普惠金融助力乡村振兴的答卷。

“以前觉得银行贷款门槛高、流程繁,没想到‘咸创投’这么给力,100万元资金一周就到账,新生产线总算投产了!”近日,通山县某汽车销售企业老板感慨道。该企业因年底进车急需资金,却因缺乏抵押物而难以融资。农商行客户经理在走访中获悉后,立即上门对接,依托“银行+自然人担保”模式,量身定制100万元“咸创投”。这笔资金助力企业完成设备更新,月销售额提升30%,稳住10余名员工岗位,还成功拿下3笔新车订单。100万元“咸创投”的价值远超资金本

身,成为撬动产业升级与民生改善的支点。这样的故事在通山屡见不鲜:特色产业加工小微企业借贷款升级冷藏仓储与物流,让枇杷、大畈芝麻饼远销全国,带动农户增收;初创新文旅企业改造民宿,打造网红打卡点,激活乡村旅游产业链,让闲置农房变财富;五金加工企业凭资金完成技术迭代,从个体户升级为规模企业,吸纳60余名返乡人员就近就业。

正如咸宁返乡创业政策倡导的“以创业带就业、以就业促增收”,“咸创投”化作金融活水,滋润小微企业成长土壤,浇灌出乡村振兴的繁茂枝叶。截至目前,通山农商行已累计发放“咸创投”146笔、17293万元。

未来,该行将持续深化与地方经济融合,以更精准高效的金融服务,让“咸创投”成为小微企业创新发展的“助推器”,为县域经济高质量发展注入更多金融力量。(通讯员 毛嵩华、乐婷)

### 春风送暖千企旺 金融活水百业兴

#### 崇阳农商行 绿色金融暖城乡

马年开局,崇阳农商行积极响应“春天行动”攻坚号召,主动靠前服务市场主体,加大对小微企业、重点项目的金融支持力度。全行客户经理弘扬“挎包精神”,深入园区厂区、走访万户企业,精准对接融资需求,高效授信放款,为县域经济发展注入强劲动力。

在崇阳县桂花镇雷竹小镇,一幅产业兴、农民富的图景正徐徐展开。曾经,这里的竹产业面临产业链短、附加值低的困境,老篾匠的手艺“藏在深闺”,鲜笋难出深山。在乡村振兴战略引领下,当地能人蒋国庆母子与返乡青年庞超携手,探索“以竹代塑”新路径,推动竹产业向“竹加工—竹文旅”全链条升级。

产业发展,资金是关键。了解到蒋国庆扩大雷竹种植规模、建设标准化加工基地的资金需求后,崇阳农商行客户经理主动上门,深入竹林基地和拟建厂区实地调研,全面评估产业前景与还款能力。基于其良好信用、扎

实产业基础及清晰发展规划,该行迅速定制专属信贷方案,及时发放180万元贷款,为种养专业合作社升级发展提供有力支持。

如今的雷竹小镇焕发新彩:节节升竹器厂的“竹编景观”在羊楼洞景区一炮而红,订单纷至沓来;竹篱笆、竹亭与生态菜园相映成趣,吸引八方游客;“竹林宴”备受青睐。30余名老篾匠重拾手艺,非遗竹编变成“金饭碗”,一条“竹种植—竹加工—竹文旅”的绿色产业链日趋成熟。

今年以来,崇阳农商行围绕一季度攻坚目标,聚焦小微企业、制造业、绿色产业及重大项目,创新推广“再担贷”“商e贷”等专属产品,实行优先审批、优惠利率。截至目前,已投放贷款1.48亿元。该行相关负责人表示,将持续深化“春天行动”内涵,以更有温度、力度、速度的金融服务,支持市场主体发展壮大,为崇阳经济高质量发展贡献坚实金融力量。(通讯员 程仕琛)

#### 通城农商行 全域深耕兴实体

近日,走进通城县经济开发区,某制造业企业生产车间内机器轰鸣,生产线高速运转。“订单骤增本是好事,可原材料采购资金一时跟不上,差点耽误交付。”企业负责人感慨道,“多亏农商行客户经理上门服务,第一时间匹配300万元‘成长贷’,从申请到放款不到一周,真正解了燃眉之急!”

年初以来,通城农商行紧扣“开局即决战、起步即冲刺”工作基调,全员深入园区、商圈与项目一线,开展清单式走访、面对面对接,精准摸排融资需求,加大信贷投放力度,以金融“活水”助力地方经济发展。

为确保服务触达“最后一公里”,全行组建16支专项走访队,实行“分片包干、责任到人”机制。在城区,外勤小组深入工业园区、重点商圈,逐户了解企业经营难点与资金需求;内勤团队通过系统梳理客户信息,开展精准回访与需求匹配,确保服务响

应“不断档”。

在乡镇区域,各支行利用元且前后人员返乡契机,提前制定走访计划,客户经理深入村组街道,对小微商户、新型经营主体开展“地毯式”对接,逐户登记经营信息与融资需求,动态更新服务台账。走访中,客户经理既当“信贷员”,也做“政策宣讲员”,现场讲解信贷产品、申请流程与惠企政策,让市场主体“知政策、懂流程、会申贷”。

同时,通城农商行聚焦县域发展大局,对交通、能源、民生等重点领域设立专项服务专班,主动对接项目单位,提前介入规划筹备环节,提供全周期融资方案。通过优化审批流程、创新担保方式、合理设置贷款期限与利率,确保项目资金“供得快、用得好、还得上”。截至目前,该行在“春天行动”期间已累计投放各项贷款6400万元,其中小微企业及重点项目贷款占比达28%。(通讯员 周楠)

#### 赤壁农商行 金融暖流助新局

深冬时节,鄂南大地寒意正浓,但赤壁农商行的服务热度持续攀升。在赤壁高新区中伙产业园,湖北申泰医疗用品有限公司生产车间机器轰鸣,企业负责人刘总紧握着农商行客户经理王栋的手感慨道:“500万元贷款很快批下来,采购原材料的资金难题迎刃而解,我们能全力冲刺生产了!”

与此同时,乡镇田间地头,客户经理王银萍记录着农户春耕备耕的资金需求;三国商业街上,客户经理魏璇针对个体工商户魏老板的经营特点,现场敲定“烟商贷”方案。这些奔走于城乡的身影,正是赤壁农商行深入开展“春天行动”、精准灌溉实体经济的生动写照。

为助推地方经济发展,赤壁农商行提早谋划、主动作为,将金融服务触角延伸到市场主体最需要的地方。21支“金融服务先锋队”走进园区、走访商户、深入田间,通过“六访六增”大走访,面对面倾听融资需求,动态更新服

务清单,确保金融活水精准“浇灌”实体经济根脉。

在提升服务效率方面,银行依托数字化技术打通信贷“快车道”,大幅优化流程、压缩环节。针对像申泰医疗这样的优质科技企业,开启专属的绿色审批通道,实现调查、审批到放款全流程提速。银行领导带头下一线,客户经理背包进村入户,不仅“身入”基层,更“心到”企业,用真诚聆听需求,以专业回应期盼。

“‘春天行动’是我们深耕赤壁本土、坚守服务实体经济的集结号”。全行上下要以实干为要、把金融服务精准送到田间地头、园区商户,以直达快享的资金支持和精准滴灌的政策落实,切实为地方经济高质量发展筑牢金融根基。”赤壁农商行董事长、党委书记夏广韬说。

今年以来,全行已累计投放各项贷款5.2亿元,有力支持了本地特色产业、制造业升级和春耕备耕。(通讯员 张芳)



本版策划:马冠峰 本版组稿:余少华 任娟