

归雁展翅 飞高天

——记湖北永豪科技有限公司董事长吴三刚

本报记者 陈新 马丽 特约记者 付婧辉 通讯员 柳炎华



前言

通城坪山高新技术产业孵化园内,湖北永豪科技有限公司生产线一派繁忙。一根根铜线经巧手,被加工成医疗器械、新能源汽车、航空航天领域的关键连接件,即将发往富士康、华为等科技巨头。三十多年前,公司创始人吴三刚亦从鄂南山乡出发,赴沿海闯荡。不同于产品的单向奔赴,他选择回归。昔日“打工雁”,如今已是通城电子信息产业集群中引人瞩目的“领头雁”。从东莞虎门工厂学徒,到返乡创办年产值数亿元的行业龙头,吴三刚用三十六年绘就人生循环。这循环,不仅是个人命运的轨迹,更与通城打造百亿级电子信息产业集群的雄心同频共振。近日,我们专访这位“候鸟回归”的企业家典范,听他讲述以“一根铜线”连接世界、编织梦想、反哺桑梓的初心使命。

1 一根铜线筑梦 从打工到掌舵

湖北永豪科技有限公司生产车间里,看着智能化的生产线、精密的检测仪器和兴旺的景象,吴三刚的思绪,被拉回到36年前那个命运的起点。

1989年,东莞虎门万泰电线厂的流水线上,来自通城县易畈村的吴三刚,吃力地将沉重的线圈成型。彼时,他18岁,因家境贫困中断学业,成为通城早期奔赴沿海的“打工雁”之一,在流水线上,开始了与电线电缆的不解之缘。

凭借吃苦耐劳的劲头,吴三刚迅速从一名普通工人成长为熟悉技术、管理与业务的多面手。沿海的现代工业气息深深地触动了他,不甘于永远做一名打工仔,创业梦想开始在他心中生根发芽。

命运的转折点发生在1997年。当时,亚洲金融危机席卷而至,许多企业面临严峻考验,一批企业倒在风雨中。吴三刚却看到了逆流而上的机遇,他毅然辞去高管职位,拿出所有积蓄,创办东莞三联电子有限公司,真正开启自己的实业征程。

“风险与机遇并存,如同黑夜与白昼的交替。”在吴三刚看来,危机并非仅仅是坏事,更是一种机遇。他认为,只要具备强烈的危机意识,在危机来临时保持冷静,就能找到解决问题的办法,从而绝处逢生。因此,他时刻关注市场动态,关注政策走向,关注竞争对手的动向,以便寻找对策、及时应对。

此后,吴三刚遇到无数困境,一化险为夷。“我们要懂得把坏事当好事看,利用危机纠正自己、提升自

己,这才是最好的心态和策略。”吴三刚说,不管公司还是个人,都要在痛苦中学会目光长远,拓展格局,增益其所不能。

同时,吴三刚从不忘记充实自己,多次到清华大学深造学习,开阔视野,储备知识。“从农村走出来,从田间地头到车间,这是生产方式和生活方式的巨大转变,我的思想也应一路紧跟。”

创业二十余载,他稳扎稳打,逐步建立起拥有永豪、景瑞、安瑞等多家公司的企业群,产品成功进入富士康、华为等科技巨头的供应链,在激烈的市场竞争中成长为电子线材领域的一匹“黑马”。去年,受一家世界500强企业邀请,吴三刚在菲律宾成立公司。



采访札记

“头雁”效应激活“归雁”经济

在通城,吴三刚的故事已从个人奋斗史,演进为一幅生动的“群雁归巢”产业图景。

他创办的永豪科技是龙头,但更动人的是他身后带回的十多家“候鸟”企业——玛耐龙、依伦、智刚、鑫桑泽等,共同构成了通城电子信息产业的筋骨。

一家机器人企业的经历颇具代表性。在该企业濒临绝境时,吴三刚以“江湖救急”的仗义陪其渡过难关。这份雪中送炭的诚意,化为最坚固的信任。这家企业在吴三刚的邀请下回归通城,如今该企业年产值已过亿元,成为通城产业“新星”。这揭示了一个道理:招商引资,除政策“硬实力”外,更需乡谊与人格魅力铸就的“软连接”。

然而,情怀落地,必须扎根于产业的现实。交流中,我们清晰地感受到,吴三刚作为一位“老电子人”

的清醒与远见。他深知,仅靠回归的热情无法应对市场的惊涛骇浪。他的思考早已跳出自家企业的围墙,投向整个产业集群的生态——如何补链强链?如何让回归的企业不仅能“活下来”,更能“活得好”,形成强大的区域竞争力?

他的布局与通城的雄心同频共振——当“通城电子信息产业纳税和解决就业均超三分之一,居百亿支柱产业之首”时,我们看到,吴三刚与他的“归雁”团,带回的不仅是资本,更是现代化的产业思维、市场网络与发展信心。

“通城有发展电子信息产业的沃土。”吴三刚说。而他,正是这片沃土上关键的播种者与守护者。一个人的回归,引动一个群体的扎根,最终助推一座县域的腾飞。这,便是“候鸟回归”战略最深刻的注脚。

企业名片

湖北永豪科技有限公司主要从事电子元器件制造、电线电缆生产及新能源汽车相关线束的研发与销售,产品涵盖家电、网络通讯、航空航天等多个领域,产品远销欧美、东南亚、日本和南非、印度等国家和地区。2020年,公司在通城县坪山高新技术产业孵化园建成新厂区,年产值可达3.6亿元。2022年,公司获评安全生产标准化三级达标企业。截至2024年,公司拥有34项专利及2个商标,并计划通过研发新产品和扩大生产,力争年销售额实现25%的增长,稳步向前迈进。

2 一片归心扎根 厚植产业沃土

2003年,吴三刚事业蒸蒸日上,正计划赴广东佛山扩大规模时,收到家乡抛来的橄榄枝——诚挚邀请他回归创业,助力通城经济振兴。

当时通城配套设施尚不完善,物流条件落后,原材料需从东莞采购,生产完成后再运往外地,运输成本显著增加。加之营商环境仍有欠缺,回归之路并不轻松。然而,他深知自己生于通城、长于通城,根始终扎在这片土地。佛山虽具地理优势,但那份萦绕心头的乡愁,始终是他无法割舍的情结。

2004年,吴三刚毅然迈出回归的步伐,投资数百万元在通城县经济开发区创办湖北永安电业有限责任公司,主营电线电缆等产品。彼时,除湖北平安电业外,通城的电子产业几乎刚刚起步。

2020年,吴三刚再展宏图,斥资1.2亿元在坪山高新技术产业孵化园创立湖北永豪科技有限公司。公司占地面积46亩,厂房面积达29000平方米,专注于新能源汽车内部连接线、汽车充电桩及电线电缆的研发、生产与销售。

凭借雄厚资金、优秀团队、技术实力、完善服务与良好信誉,吴三刚致力于打造行业领先品牌。公司于2020年12月正式投产,年产值可达3.6亿元,为通城电子线材产业迈向百亿集

群发挥了“领头雁”作用。走进永豪科技展室,各类认证证书琳琅满目:ISO9001、ISO14001、美国UL、加拿大AC、德国VDE、日本SPE以及澳大利亚、英国、瑞士等多国认证。“每一本证书都是心血与汗水的结晶,是客户与行业的认可,也是我们对市场的坚定承诺,更是一种不断前行的鞭策。”吴三刚说。

为保持企业竞争力,吴三刚高度重视创新。他设立了一套多层次的创新激励机制:对提交专利申请的研发人员给予“申请奖励”;专利获授权后,再发“授权奖励”;若专利实现量产并带来经济效益,如降本增效、突破技术壁垒等,发明人及团队还可按净利润比例获得长期分成。此外,针对解决关键技术难题(如充电桩散热瓶颈)或实现重大突破的研发人员,还有专项奖金,额度依技术价值灵活设定。

目前,永豪科技已拥有一支紧跟行业前沿的技术骨干队伍,34项专利及2项商标,并计划进军多功能转换插头领域,力争年销售额增长25%。同时,公司将拓展橡胶胶线产品业务,整合资源,延伸产业链。在吴三刚心中,企业未来五年的发展蓝图已然清晰,正稳步迈向更高目标。

3 一腔热血暖乡 以实干哺桑梓

“现在每月能拿3200元的工资,日子再也不紧巴巴了!”在永豪科技组装车间内,工人胡绿波一边熟练操作设备,一边笑着说。从贫困户到产业工人,胡绿波的生活转变,正是吴三刚带领企业反哺家乡、助力乡村振兴的生动缩影。

今年40多岁的胡绿波是大坪乡沙口村人,丈夫患有小儿麻痹后遗症,家中3个孩子的抚养重担曾让这个家庭举步维艰。“早年在外出工,因为听力问题总被‘嫌弃’,干重活累活也挣不了几个钱。”胡绿波回忆道。

2023年,在永豪科技“优先招聘脱贫户”的政策下,她成功入职,如今不仅有了稳定收入,还学会了组装技能,生活彻底改观。

“让家乡困难群众有活干、有钱挣,是企业应尽的责任。”自公司成立以来,“优先考虑脱贫户就业”就成了人事招聘的铁规矩。截至目前,公司已累计吸纳80余名脱贫户就业,员工人均增收超4万元。

同样因就业实现生活蜕变的,还有来自崇阳县肖岭乡金不村的魏怀

俊。“我每月工资3800多元,家庭幸福美满。”魏怀俊曾为父亲生病没钱干着急,也因家庭困难而找不到对象。现在所有问题都解决了。他坦言,正是这份工作,让他对未来充满了信心。

除了带动就业,吴三刚的反哺之路还延伸到家乡建设的方方面面。多年来,他先后捐款100万元修通易畈村村级公路,解决上千名村民出行难题;出资80多万元修复3座老旧桥梁,惠及周边6000余名群众;新冠疫情期间,第一时间捐款捐物支援防疫一线;得知学子求学困难,主动搭建助学桥梁,助力多名学子圆梦大学。

“家乡养育了我,我就要用实干回报家乡。”吴三刚表示,未来将继续带领企业深耕本土,在扩大生产规模的同时,进一步拓展帮扶领域,为家乡发展贡献更多力量。如今,在湖北永豪科技有限公司的车间里,像胡绿波、魏怀俊这样的脱贫户员工还有很多,他们用双手编织着幸福生活,也见证着一位企业家的桑梓情怀与责任担当。

财经速览

咸安(武汉)离岸科创中心 全年引企43家

本报讯 通讯员洪瑞、王敏报道:今年以来,咸安(武汉)离岸科创中心深度践行“研发在武汉、生产在咸宁”协同发展模式,加速从单一招商平台向综合性创新聚合载体转型。中心在招商引资、成果转化、科技赋能等关键领域多点突破,为咸安区高质量发展注入强劲科创动力。

中心精准锚定重点产业赛道,推行“链式招商+满园轮转”双轮驱动机制,重点瞄准装备制造、生物医药、新材料、机器人及银发经济等前沿领域。全年成功引进汇川技术等43家优质企业,其中涵盖18家国家高新技术企业、5家瞪羚企业及4家专精特新企业,优质企业占比显著提升。

为打通创新成果转化“最后一公里”,中心搭建“园区孵化+本地投产”联动通道,构建“研发—孵化—生产”产业发展良性循环。

在产学研协同创新方面,中心持续深化与武汉大学、华中科技大学等高校的合作,共建4个实训基地,签订12项产学研合作协议;同时,精准对接武汉产业创新发展研究院、光谷实验室等顶尖科创平台,联合开展关键技术攻关。今年累计引进各类专家人才及“科技副总”超30人,精准破解企业核心研发难题。

优良的创新生态是企业成长的“沃土”。中心组建全员持证的专业运营团队,全年协助企业申报省级以上项目30余项,成功争取扶持资金1300余万元、科技金融支持2570万元;开展创业培训、资源对接、技术交流等活动40余场,全力营造“引得进、留得住、长得快”的双创氛围。

武汉高正新材料 开足马力忙生产

本报讯 记者黄柱、通讯员王小军报道:近日,位于赤壁高新区的武汉高正新材料科技有限公司生产车间内机器轰鸣,一派繁忙景象。穿着统一鞋套、工作帽和防护服的技术人员正一丝不苟地操作着智能设备,各条生产线满负荷运转,全体员工正开足马力赶制订单。

据悉,武汉高正项目是赤壁市2017年5月引进的重点项目,由浙江嘉兴高正新材料科技股份有限公司投资约5000万元设立。作为母公司的全资子公司,企业深耕高分子薄膜领域,经营范围涵盖光伏组件耐候保护专用膜、高端建材氟素膜、可降解膜及军工领域特种膜的研发、生产与销售。经过八年发展,已成为湖北省隐形冠军培育企业。

“我们虽然块头不大,但在PVDF细分领域做到了专精水准。”该公司负责人介绍,企业始终坚持创新驱动发展战略,目前已累计申请专利100余件,多项核心技术填补国内空白。其光伏组件专用膜产品凭借优异的耐候性能和可靠品质,成功进入多家头部光伏企业供应链,为新能源产业发展提供关键材料支撑。

作为赤壁市新材料产业链的重要一环,“武汉高正”持续发挥“小而强”的标杆作用,不仅带动本地就业,更通过技术溢出效应促进产业集群发展。当前,公司订单充足,生产计划已排至明年一季度。

公司相关负责人表示,公司将加大研发投入,拓展环保领域市场,力争产值实现新突破,为赤壁经济高质量发展贡献更大力量。

赤壁银轮 掘金新能源赛道

本报讯 记者黄柱、通讯员王小军报道:近日,记者从赤壁银轮工业换热器有限公司获悉,作为国内散热器领域的领军企业,该公司今年积极调整战略布局,将发展重点向新能源专用车领域倾斜,截至目前已斩获新项目、新客户订单超1.5亿元。

赤壁银轮深耕热管理系统二十余年,在传统商用车散热器市场占据领先地位。面对新能源汽车产业爆发式增长,公司依托专业制造优势,前瞻性布局新能源专用车热管理解决方案,产品覆盖纯电动、氢燃料电池等多种技术路线。

“新能源车辆对热管理系统的要求与传统燃油车截然不同,电池、电机、电控等核心部件都需要精准温控。”公司技术负责人介绍,企业投入数千万元建成智能化生产线,研发出高效轻量化换热器产品,具有散热效率高、抗腐蚀性强、使用寿命长等特点,可有效解决新能源车热管理难题。

据悉,该公司已与国内多家主流新能源车企建立合作关系,配套产品应用于物流配送、市政环卫、港口牵引等专用场景。订单的快速增长不仅印证了企业转型战略的成功,也为赤壁市先进制造业发展注入新动能。

银政联动 护航外贸稳健发展

本报讯 记者叶和平、通讯员王淦报道:12月16日,中国农业银行咸宁分行国际部联合咸宁市外汇管理局组建专项工作组,深入我市某重点外贸企业进行实地走访,并成功为该外贸企业办理400万美元汇率避险期权业务,精准锁定经营收益,为企业稳健发展筑牢金融屏障。

工作组与企业负责人、财务团队开展面对面座谈,详细了解该企业外贸出口占比超七成,以美元结算为主,近期汇率波动持续挤压利润空间,避险需求迫切。针对这一诉求,工作组结合外汇政策导向和企业贸易场景,解读政策红利并提出期权业务的一揽子避险方案。

座谈后,农行咸宁分行国际部迅速启动业务流程,安排专人对接完成全环节工作,当日即落地400万美元期权业务,有效规避了利润缩水风险。企业负责人对银政联合服务赞不绝口。

此次走访及业务落地是银政协同服务实体经济的生产动实践。下一步,双方将建立常态化走访机制,通过政策宣讲、产品推介等形式,扩大避险业务覆盖面,提升服务精准度,助力外贸企业增强风险应对能力,为咸宁外贸高质量发展注入金融动力。