



楚天南麓绘新篇

通城:一座县城的“态度、速度、温度”

通讯员 刘建平

通城态度:项目为王,亲商重商的决心与担当

“第一是项目、第二是项目、第三还是项目。”——这并非一句空洞的口号,而是通城县上下深入人心的发展共识,是“通城态度”最凝练的表达。

这种态度,体现在战略的聚焦与定力上。通城县坚持“工业强县”不动摇,近年来基本构建起以云母电子材料产业为主、生物医药产业为辅的现代化产业集群。

云母电子材料产业集群更是成功入选国家级中小企业特色产业集群,年产量占全国总产量的25%,年产值占全国行业总产值的30%。

通城并未止步于此,而是将目光投向了更具成长性的智能装备产业、新材料等新兴领域,精准绘制产业链图谱,谋求更高级别的产业突破。

湖北中聪项目的引入,正是其精准专业化招商、延链补链强链的关键落子。

这种态度,更体现在“一把手”躬身入局和“保姆式”的服务体系中。

“中聪项目从动工到投产仅用6个月,这背后是通城县践行‘第一是项目、第二是项目、第三还是项目’理念,以‘一把手挂帅+专员跟进’机制所提供的‘保姆式’服务。”这正是速度背后的制度保障。

当企业遇到厂房建设难题时,政府迅速响应,及时解决,让企业负责人刘文聪由衷感叹:“政府的支持力度是非常大的,不仅解决了厂房建设难题,而且在我们要的时间内完成了。”

这种态度,还体现在“亲商、重商、安商、富商”的浓厚氛围里。在11月27日同期举行的通城县智能装备产业链“楚(隽)商回归、共建支点”招商推介活动上,县委书记黄建平向广大企业家郑重承诺:“服务企业算大账不计小利,千方百计为企业发展创造最佳条件,为



企业实现梦想营造最好环境。”

从移除障碍线杆、搭建临时变压器,到通过“容缺机制”一次性办理多项证件,再到为内部道路“刷黑”提档,通城经济开发区协调各部门,真正做到了“企业有诉求,部门快响应”。这种主动服务、高效协同的作风,正是“通城态度”最直观的体现,传递给投资者的,是无比的安心与信心。



斗,跑出了项目建设的加速度,也跑出了县域经济发展的新希望。

湖北中聪董事长刘文聪展望:“项目一期预计年产值3-5亿元,二期将达10亿元以上。”

通城速度:高质高效,创造从签约到投产用时180天的奇迹

“时间就是金钱,效率就是生命。”在通城,这句话被赋予了现实的形态。湖北中聪项目,以其“180天建成投产”的实绩,生动诠释了什么是“通城速度”。

这速度,是审批流程的“极简主义”。传统的项目建设,前期审批环节往往是耗时最长的阶段。通城县大胆运用“容缺机制”,打破常规,允许企业在主要材料齐全、次要材料暂时缺失的情况下,先行办理相关证件,实现了“一次性办理多项证件”,为项目早日动工抢得了宝贵的时间窗口。

这速度,是要素保障的“同步化”。项目落地,涉及土地、水电、道路等诸多要素。在湖北中聪项目上,亮出的是并联推进、同步解决的协同作战能力。

这速度,是问题解决的“即时化”。项目建设过程中,难免遇到预料之外的困难。关键在于,问题出现后,响应是否迅速,解决是否彻底。面对建设困难,政府的快速决策和投入,消除了企业投资的顾虑,极大地提振了施工信心,直接“大大地提高了施工进度”。

这速度,最终凝结为一座占地32.2亩、建筑面积2万平方米的现代化厂房在昔日荒山上拔地而起的现实图景。

厂房内,设备已完成安装调试,将为比亚迪、富士康、安费诺等知名企业生产高端数控机床——那些能够实现复杂精密金属零件“一次成型”、打破进口技术限制的“利器”。

从一纸蓝图到机器轰鸣,180个日夜的奋

通城温度:筑巢引凤,桑梓情怀与产业生态的双向奔赴

“通城速度”的背后,离不开“通城态度”的支撑,而其最深厚的根基,则在于一种弥足珍贵的“通城温度”。

这是一种情感的温度,也是一种产业的温度,更是发展与人文关怀交融的温度。

这温度,源于割舍不断的“桑梓情怀”。湖北中聪智能装备有限公司是一家从广东东莞回归的“家乡企业”,董事长、总经理刘文聪是通城本地人。他选择回乡投资,首要因素便是“桑梓情怀,希望用产业助力家乡发展”。

这种源于血脉、根植乡土的赤子之情,是通城实施“回归工程”多年来最强大的情感纽带。

通城经济开发区负责人介绍:“通城在东莞办电子信息企业的非常多……电子信息产业可作为我们通城一个主打产业。”

多年来,通城以亲情感召和优惠政策,吸引了一批又一批像刘文聪这样的乡贤回乡创业。数据显示,该县130家规模以上企业中,回归企业超过85%。

这是一场规模宏大的“双向奔赴”,游子回报家乡的赤诚与家乡提供舞台的渴望,共同点燃了发展的土壤。

这温度,体现在对企业家发自内心的尊重与关怀。从签约到投产的全流程“保姆式”服务,不仅仅是效率的体现,更是情感的投入。

政府工作人员想企业之所想,急企业之所急,甚至想在企业前面,解决企业后顾之忧

忧。这种“不是亲人、胜似亲人”的服务,让企业家感受到了家乡的温暖和诚意,从而“坚定了投资信心”。刘文聪感慨“政府的力度非常大”,这背后正是这种被尊重的温暖感。

这温度,更升华为精心培育、共生共荣的“产业生态”。

通城的招商智慧,不止于单个项目的引入,更在于“产业链招商+以商招商”模式的娴熟运用,营造吸引企业扎根、促进产业集群发展的深层土壤。对于企业而言,哪里能降低成本、提高效率,哪里就是投资的热土。

刘文聪说:“通城既有我们的客户,也有我们的供应链,希望在这里带动我们整个上下游产业链的协同。”

这意味着,通城已经初步形成了相关产业的集聚效应,为企业提供了便捷的配套和广阔的市场空间。

这种良性的产业生态,如同一个强大的磁场,产生着超越单一政策的吸引力。在11月27日通城县智能装备产业链“楚(隽)商回归、共建支点”招商推介活动现场,中聪二期、明智诊断、同兴机械三个项目的集中签约,便是这种“聚链成群”效应的最新体现。

湖北中聪项目的成功,是“通城态度、通城速度、通城温度”三者同频共振的必然结果。它像一颗充满活力的种子,在通城这片充满诚意、效率和温情的土壤中,破土而出,快速成长。

这颗种子,承载着打破国外技术垄断的

雄心。“我们的核心零配件均由企业自主研发生产,成功打破了进口数控机床的技术限制。”刘文聪的话语中,洋溢着科技自立自强的民族自信。这标志着“进口替代”能力在通城生根发芽,将强力带动本地高端智能装备整体转型升级。

这颗种子,蕴含着引领产业变革的潜能。高端数控机床作为“工业母机”,其落地投产,必将如涟漪扩散,引领通城制造业向高质量发展迈进,以实际行动响应国家大力发展高端智能装备的战略部署。

今日之通城,正以其鲜明的“态度”、惊人的“速度”和动人的“温度”,向外界展示着一座内陆县城的开放胸襟、实干精神与发展雄心。

——它是一座“通达之城”,背靠大武汉,面向鄂湘赣,区位优势正在转化为发展胜势;

——它是一座“发展之城”,国家级产业集群傲立楚天,上市企业接续培育,新兴产业方兴未艾;

——它更是一座“梦想之城”,以最优环境、最高礼遇,诚邀天下客商成为“通城高质量发展跨越式发展的合伙人”。

当“通城态度”成为招商名片,当“通城速度”成为常态标准,当“通城温度”成为情感共识,我们有理由相信,通城的故事,才刚刚开始精彩的序章。更多的“中聪”正在路上,更多的产业传奇正在继续,将在这片热土上不断演绎,尽情抒写。

荒山蝶变与“通城速度”

11月的鄂南,寒意初显,但通城经济开发区一座崭新厂房内,却是一片热火朝天的景象。机器轰鸣,工人忙碌,标志着通城县首个高端数控机床项目——湖北中聪智能装备有限公司正式建成投产。谁曾想到,仅仅半年前,这片土地还是一片荒山。

从签约到投产运营,仅仅用了180天。

这令人惊叹的“通城速度”背后,是通城县委、县政府“保姆式”服务的全力托举,更是一位游子怀着产业报国理想与反哺家乡深情的倾力回归。

这位游子就是湖北中聪智能装备有限公司的董事长兼总经理——刘文聪。

筚路蓝缕:从打工仔到行业“领军者”

刘文聪的故事,是典型的草根逆袭的奋斗史。

他出生于通城县五里镇季山村,如同千千万万在时代浪潮中寻找出路青年一样,1998年,他从技校毕业后,背起行囊,南下广东东莞,成为一名打工仔。

沿海地区是中国改革开放的前沿,更是制造业的摇篮。在这里,刘文聪与机床结下了不解之缘。他敏锐地意识到,精密制造是工业发展的基石,而高端数控机床更是“工业母机”,是整个制造业的脊梁。然而,当时的市场,高端机床领域几乎被国外品牌垄断,价格高昂,核心技术受制于人。

怀揣着“造中国人自己的高端机床”的梦想,刘文聪在2000年开启了创业之路。从最初的小作坊开始,他深耕行业,不断积累技术与经验。

2013年,他创立广东中聪智能科技有限公司,毅然决然地投入高端数控机床制造这一硬骨头领域。

创业维艰,尤其是在技术壁垒高筑的领域。但刘文聪带领团队,以破釜沉舟的勇气,将“自主研发”刻入企业基因。

他们夜以继日地攻关,啃下一个又一个技术难题。截至目前,公司已拥有100多项专利,其核心零部件均为自主研发生产,整机自主化率超过90%。这意味着,中聪智能的设备,不再仅仅是组装,而是从“心脏”到“骨骼”都流淌着中国制造的血液。

“我们的产品质量足以媲美进口设备。”刘文聪的话语中充满了自豪。

这份自豪来之不易,它成功打破了高端数控机床领域的“进口依赖”,为国家高端装备制造领域的自主可控贡献了力量。

正是凭借这份硬实力,中聪智能迅速崛起,成为国内高端智能数控机床制造领域的领军企业,同时也是国际一线数控车床品牌的主力供应商。其产品广泛应用于汽车、无人机、机器人、医疗、智能家居,乃至航空航天、3C电子、新能源汽车等前沿领域,核心客户名单上闪耀着比亚迪、富士康、安费诺等知名企业的名字。公司产品远销全球20多个国家,年产值增幅高达40%至50%,一个从鄂南季山村走出的“机床大王”已然屹立于行业潮头。

赤子归来:三重考量下的战略回归

企业如日中天,产能持续饱和,扩张势在必行。当全国众多城市抛出橄榄枝时,刘文聪却将目光坚定地投向了生他养他的故乡——通城。这个决定,并非一时冲动,而是源于三重深重的考量。

——首先是割舍不断的桑梓情怀。刘文聪的根在季山,他的心始终系着家乡。这份情怀,早已在他创业成功的多年里,化为了点点滴滴的实际行动。

早在2007年,当听说村里要硬化道路时,他主动邀请村干部到广东地区募捐,并个人出资,及时解决了资金缺口。

2009年,季山村饮水工程建设,他个人捐资15万元,让近800乡亲喝上了安全水。

2014年,党员群众活动中心建设,他率先捐资3万元;2018年,村里亮化工程,他主动捐资10多万元安装太阳能路灯,让季山村实现了“组组通路灯、处处亮闪闪”。

在“百日攻坚”行动中,他自费近5万元从东莞购买重达10吨的大石碑,立于和谐村湾口,为家乡建设添上了画龙点睛的一笔;疫情期间,他捐资献物

……据统计,多年来他为家乡各项建设捐资已达百余万元。

村民们动情地说:“不管大小建设,他都主动出力,献计献策,帮季山排忧解难。”

对于刘文聪而言,回乡投资,是将对家乡的点滴回馈,升华为用产业带动家乡发展的宏大叙事。

——其次是企业自身发展的迫切需求。公司近年来业务呈爆发式增长,年产值增幅高达40%至50%,东莞原有的产能已无法满足市场需求,急需建立新的生产基地来承接外溢的订单。回乡办厂,是公司战略布局的必然选择。

——最后是关键性的决定因素——通城优越的营商环境。通城县委、县政府深谙“引老乡、回故乡、建家乡”的重要性,大力推动楚商回乡行动。

从中聪项目签约开始,通城县各级各部门就提供了全程“保姆式”服务。项目建设中遇到的一个难题,成为了“通城速度”的最佳注脚:因厂房背靠山体,建设出现难题。政府得知后,迅速响应,出面解决,彻底消除了企业的后顾之忧。

“政府的支持力度是非常大的,他不仅帮我们解决建设难题,而且能够在我们的时间内做成了。”刘文聪的感慨,道出了无数回归企业家的心声。

情怀为帆,发展为桨,环境为风,三者合力,最终促使这位游子满载着技术与梦想,荣耀归来。

产业报国:扎根通城,辐射全国

总投资5.18亿元的湖北中聪智能装备有限公司项目,分两期建设。一期已投产,预计年产值可达3亿至5亿元;待二期全部建成后,总年产值将突破10亿元大关。这不仅填补了通城高端装备制造领域的空白,更将成为推动湖北乃至全国高端智能装备产业升级转型的重要引擎。

“未来我们将以通城公司为中心,把产品辐射到全国各地。”刘文聪信心十足地展望。

这份信心,不仅源于企业自身的技术实力,也源于通城日益完善的产业生态。通城经济开发区负责人介绍,通城在东莞从事电子信息产业的乡贤非常多,经过多年认证和引进,电子信息产业已成为通城的主导产业之一。

而中聪智能的产品,正是电子信息、新能源汽车等产业链上的关键一环。

刘文聪表示:“通城有我们的客户,也有我们的供应链,希望在这里,带动我们整个上下游产业链的整个协同。”

这是一种“产业链招商+以商招商”的良性循环。中聪智能的落户,如同一颗强大的磁石,将吸引更多上下游配套企业集聚通城,形成产业集群效应,从根本上提升区域制造业的核心竞争力。

他的回归,已超越个人企业的扩张,成为一场带动区域经济高质量发展的“链式反应”。

一位共产党员的初心与使命

在五里镇季山村的党员群众活动中心,挂着一张优秀共产党员刘文聪的荣誉证书。他用自己的行动,诠释了一名新时代共产党员的初心与使命:产业报国,反哺桑梓。

从南下求生的打工青年,到打破垄断的技术先锋;从热心公益的家乡骄子,到带动区域的产业龙头。刘文聪的人生轨迹,交织着个人奋斗的时代印记、产业报国的家国情怀和回报乡梓的赤子之心。

他带领企业攻克技术难关,让“中国制造”在高端机床领域挺直了腰杆,这是他对“产业报国”最生动的实践。

他致富不忘乡亲,一次次慷慨解囊,并将代表着核心竞争力的产业项目带回家乡,这是他对“反哺家乡”最深情的告白。

刘文聪的故事,是无数优秀楚商“敢为人先、仁心济世”精神的缩影。

他的回归,不仅是一座工厂的落成,更是一个信号的释放:家乡,永远是游子可以依托的港湾,也是梦想再次起航的广阔天地。

在刘文聪和他的湖北中聪身上,我们看到了个人命运与家乡发展、与国家战略的同频共振,看到了一个更加繁荣的通城,正在鄂南大地上加速崛起。

刘文聪的产业报国与桑梓情深

通讯员 刘建平