

咸宁创新创业浪潮澎湃——

# 农商行用心用力保驾护航

在桂香弥漫的咸宁大地上,楚商回乡、游子归巢、学子逐梦,一个个创新创业的梦想正在萌芽。作为本土金融的“主力军”,咸宁农商行(含赤壁、嘉鱼、通山、崇阳、通城等县域机构)紧跟市委、市政府步伐,以“青创咸宁”农商相伴”专项计划为抓手,把金融活水精准滴灌到创新创业的每一个角落。

为什么要下力气为创新创业赋能?赋能的路子怎么走?效果到底怎么样?



## 金融担当

### 答好时代发展“必答题”

创新创业不是“选择题”,而是咸宁发展的“必答题”。“从宏观到微观,从整体到实际,都离不开金融赋能的支撑。”11月10日,咸宁农商行党委书记、董事长何涛说。

宏观看,时代浪潮与地方战略叠加,这是发展“必修课”。当下,“大众创业、万众创新”是国家推动经济增长的新引擎。省里支持县域经济培育新动能,咸宁市委明确提出“让咸宁成为创新创业创造的热土”,并出台楚商回乡、外出务工人员返乡创业、“校友回归”及高校师生创新创业三大方案。这是咸宁打造武汉都市圈绿色发展重要增长极的关键抓手,作为扎根本土的银行,咸宁农商行必须将金融资源投向创新一线,让科创这个“关键变量”成为发展“最大增量”。

微观看,创业者的急难愁盼,这是民心“必答题”。创业难,难在“开头一公里”。很多创业者有想法、有技术、肯吃苦,却卡在“钱”上:咸安合成材料制造企业负责人凭知识产权和研发投入一周获贷,道出了轻资产科创企业的声音;嘉鱼县官桥镇秦女士经营百亩鱼塘,年需三四十万元饲料款,资金压力常年存在;崇阳18岁的刘某种植20亩稻田,15万元周转金让他夜夜难眠;通山大学毕业生毕遥返乡开超市,想扩大规模却缺流动资金。这些创业者或无抵押,或无经营年限,或无贷款经验,他们的核心需求很实在:钱要快、门槛要低、成本要省。这道“民心题”,咸宁农商行必须答好。

整体看,区域发展的动能转换,这是长远“必选项”。咸宁要实现高质量发展,不能只靠传统产业“吃老本”,必须培育新动能。创新创业是培育新动能的“土壤”:一家科创企业能带动产业链上下游,一个返乡创业者能带动乡亲就业,一批青年创业项目能激活县域经济。若金融不给力,创新种子难成参天大树。只有持续注入金融活水,才能让更多市场主体活起来、强起来,完善产业生态,增强发展后劲,这道“发展题”,关系长远,必须答深答透。

实际看,本土银行的责任担当,这是初心“必践诺”。“我们要做创业者成长路上的同行者,像苗圃园丁一样浇水施肥、遮风挡雨。”咸宁农商行副行长李敏的表述,道出了本土银行的定位。作为地方法人银行,咸宁农商行的根、魂与服务对象都在咸宁,发展与地方经济深度绑定。创业者盈利、企业发展、地方经济向好,银行才能长久发展。”这既是履行地方法人银行的责任,也是培育区域发展新动能的关键举措。”何涛的话,点明了核心逻辑。

## 四维攻坚

### 打通创业融资“快车道”

创新创业的“融资坎”核心是三个问题:贷不到、贷得慢、贷得贵。咸宁农商行对症下药,拿出四招“组合拳”,把金融服务做到创业者坎儿上。

产品创新让“无形资产”变“真金白银”。针对创业者“没东西可押”的痛点,咸宁农商行推出系列“接地气”产品:

“价值信用贷”让知识产权“变现”,咸安、赤壁的科技型企业凭专利、研发投入即可贷款,无需抵押担保,赤壁农商行已发放该类贷款1.66亿元;“创业贴息贷”为创业者“减负”,财政贴息后利率大幅降低,嘉鱼秦女士坦言“提前预付饲料款的优惠比贷款利息还多”,赤壁永晟电子科技获500万元贷款解研发扩张之急;“青创贷”给青年创业者“撑腰”,覆盖返乡大学生、退役军人、农村青年等群体,通山农商行累计发放3.94亿元、2033笔,崇阳农商行发放1.32亿元、699笔,18岁的刘某3个工作日获贷15万元,稻田产量增三成;另有“人才贷”“园区联合贷”“好企贷”等,科创企业信用贷款单笔最高1000万元,注册经营门槛放宽至6个月,贷款期限最长延至10年,真正让知识变“资本”。

服务升级从“等客上门”到“主动敲门”。过去办贷款“跑银行、交材料、等审批”的模式,让创业者分身乏术。咸宁农商行主动转型,当好“金融管家”:

组建专班“跑一线”,咸宁本级“青年创业服务专班”活跃于园区、农区、街区,赤壁组建21支金融服务小分队走进工业园区、科技孵化器,通山依托城乡网点深入乡镇集市宣讲政策,截至10月末,咸宁本级累计走访创业主体1.23万户;“整村授信”惠三农,在咸宁110个行政村创建40个“整村授信示范村”,将服务延伸至田间地头,嘉鱼秦女士、崇阳刘某均在客户经理上门走访时获贷;绿

色通道“加速度”,推行“三优先”机制(优先受理、优先审批、优先放款),简化流程、压缩时限。退役军人余某获贷后,客户经理还“陪跑”办理就业登记;通山毕遥申请贷款后当天上门核实,3天获批20万元;创业贷款全流程线上完成,最快2天到账。

政银协同打通“最后一公里”。单靠银行发力不够,咸宁农商行主动对接政府部门,形成“1+1>2”合力:

与人社、财政合作搞贴息,通城农商行搭建“团委初审、人社认定、银行审批、财政贴息”一站式服务机制,创业者“只进一次门、只跑一次路”,嘉鱼农商行与人社、农业农村局、招商部门建立信息共享机制,精准筛选需求主体;与担保集团合作降风险,咸宁本级与省再担、市担保集团合作,为专精特新、高新技术企业增信降率,让银行敢放贷、创业者能贷到;与园区、孵化平台合作扩覆盖,通过“青创联盟”“青年创业协会”等精准对接需求,不仅送资金,还送培训、送资源,通城三竹熊竹制品公司经团县委推荐,获200万元创业贴息贷。

全周期陪伴从“起步”到“壮大”不脱节。创业不同阶段需求不同,咸宁农商行打造全周期服务:

初创期“扶一把”,放宽准入门槛,提供小额、低成本贷款,黎胜夫妻开早餐店扩分店,靠“创业贴息贷”顺利开业,财政贴息后个人仅承担50%利率;成长期“推一把”,企业扩大产能、研发新品时及时跟进,赤壁永晟电子科技获500万元贷款推进新项目,通城郭咏靠20万元“青创贷”建起加工车间;发展期“送一程”,为具备技术成果、市场潜力的企业提供大额、长期贷款,科创企业贷款期限最长延至10年,支持企业安心研发、拓展市场。

## 百亿势能

### 铸就青创崛起“新丰碑”

空谈不如实据,咸宁农商行的赋能成效,藏在一笔笔贷款、一个个案例、一组组数据里。

贷款规模持续增长,覆盖面越来越广。截至目前,各县域农商行“成绩单”亮眼:

咸宁本级(含咸安):累计发放创业类贷款6.05亿元,惠及2900户,四季度计划再投放2000万元;赤壁农商行:累计发放“创业担保贴息贷”4.02亿元、“价值信用贷”1.66亿元,惠及143家企业;嘉鱼农商行:累计发放创业担保贷款1.23亿元,惠及超700户;通山农商行:累计发放青创贷、创业贷2033笔,3.94亿元;崇阳农商行:累计发放“青创贷”699笔、1.32亿元,知识价值信用贷为7家科技型企业授信超千万元;通城农商行:累计向1926名创业者发放贷款8.96亿元,返乡创业大学生占比25.78%。

汇总数据显示,咸宁农商行系统累计发放创业类贷款超25亿元,惠及创业者近万户,服务触角从城市园区延伸至乡村田野,覆盖科创企业、个体工商户等各类主体。

创业主体“活起来”,带动就业成效显。金融活水浇灌下,创业者纷纷站稳脚跟:

青年创业者挑大梁,通山毕遥升级超市后带动2名村民就业,崇阳李某用20万元“青创贷”将养猪场规模从50头扩至200头并配套环保设施,通城三竹熊竹制品公司年销售收入近800万元,带动30人就业;返乡群体扎下根,通城创业贷款中返乡创业大学生占比超四分之一,不少外出务工者带技术、想法回乡,靠贷款建起厂房、农场,实现“家门口创业”;农户创业有底气,嘉鱼秦女士无需再为饲料款发愁,崇阳刘某稻田产量增三成,收入同步提升。

产业生态“旺起来”,多元发展格局成。贷款投向覆盖多领域,咸宁产业生态愈发丰富:

农业领域焕发新机,特色生态种养殖、乡村民宿、农产品电商蓬勃发展,崇阳黄某用20万元贷款开办生鲜超市,对接12家本地果蔬基地,实现“当日采摘、当日上架”;制造业稳步升级,竹制品加工、电子设备制造、合成材料等产业壮大,通城三竹熊竹制品公司新增环保炭生产线实现研发突破,赤壁永晟电子科技顺利推进新产品推广;服务业活力迸发,早餐店、超市、乡村民宿等业态层出不穷,黎胜夫妻的早餐店分店,郭咏的原木全屋定制生意红火。

创业信心“足起来”,发展劲头更强劲。资金支持不仅是“救急钱”,更是“信心钱”。赤壁永晟电子科技陈总说:“关键时刻,是农商行贷款注入了强心剂”;通城郭咏感慨:“这笔钱让我终于能放开手脚”;嘉鱼秦女士坦言:“手里有了活钱,心里踏实多了”。当贷款不再“高不可攀”,服务愈发贴心,咸宁创新创业氛围日益浓厚。

桂香满城,梦想绽放。咸宁农商行的赋能实践,彰显了金融活水的力量,更展现了咸宁创新创业的无限可能。从市委、市政府战略部署到农商行精准发力,从创业者不懈奋斗到政银企协同发力,一股股力量汇聚,让咸宁这片热土充满生机。

## 桂香伴潮起 金融护梦生

桂香漫溢的咸宁大地,楚商归巢、学子逐梦的身影交织成创新创业的动人图景。当一个个创业梦想亟待破土,咸宁农商行以金融为犁,以担当为种,用精准滴灌的服务让创新种子茁壮成长。这场金融与创业的深度共鸣,不仅解答了本土银行的任使命题,更勾勒出地方经济高质量发展的清晰路径。

金融担当从来不是选择题,而是咸宁农商行扎根本土的必答题。从国家“双创”战略到省市县域经济培育部署,时代浪潮与地方需求的叠加,让金融赋能成为发展必修课。面对咸宁科创企业的知识产权变现需求、嘉鱼养殖户的饲料款压力,农商行没有因“轻资产、缺抵押”而却步,反而将这些“民心难题”作为服务导向。这种担当源于地方法人银行的本质属性——其根在咸宁、魂系地方,创业者的盈利、企业的壮大与地方经济的向好,本就与银行发展深度绑定,这种共生逻辑让金融活水自然流向最需要的地方。

破解融资困局,精准施策是硬核底气。针对创业者“贷不到、贷得慢、贷得贵”的核心痛点,农商行打出的“四维攻坚”组合拳直击要害。产品创新让专利、研发投入等“无形资产”转化为贷款资本,1.66亿元“价值信用贷”为科创企业卸下抵押包袱;服务升级打破“等客上门”惯性,1.23万户创业主体在专班走访中获得精准对接,通山毕遥的超市扩张资金3天即达;政银协同构建起“一站式”服务链条,担保合作让银行敢放贷、创业者能贷到;全周期陪伴则根据企业成长阶段精准供能,从初创期小额贴息贷到发展期十年长期贷,全程守护不脱节。这套组合拳既解燃眉之急,更筑发展之基。

25亿元创业贷款、近万户受益主体,一组组数据印证着金融赋能的实效。在崇阳,18岁农户刘某凭15万元贷款让稻田产量增三成;在赤壁,永晟电子靠500万元贷款实现新品突破;在通城,三竹熊竹制品公司带动30人就业,年销近800万元。金融活水不仅激活了个体创业活力,更让产业生态愈发繁茂:农业领域的生鲜超市对接本地果蔬基地,制造业的竹制品加工实现研发突破,服务业的早餐店、民宿蓬勃发展。当创业者感叹“手里有活钱,心里才踏实”,这份底气正是创新创业最珍贵的养分。

咸宁农商行的实践,为地方金融服务创新创业提供了宝贵启示。它证明金融赋能不是简单的资金投放,而是要扎根本土实际,将政策导向与群众需求精准对接;不是单一的信贷支持,而是要构建“产品+服务+协同”的全链条体系。从田间地头的农户到园区里的科创企业,从18岁的青年创业者到返乡的大学生,农商行用全覆盖的服务诠释了“本土金融主力军”的内涵。

桂香年年溢,潮起岁岁新。咸宁农商行以责任为帆,以创新为桨,为创新创业浪潮保驾护航。当金融活水持续滋养,当政银企协同发力,咸宁这片创业热土必将绽放更多梦想之花,为打造武汉市圈绿色发展重要增长极注入源源不断的动能。

本版策划:马冠峰

本版组稿:余少华 赵钰