

咸宁农商行

链式金融激活农业链上动能

初秋的汀泗桥镇,楠竹采伐季的忙碌漫进车间。咸安区古田康寿竹业专业合作社内,竹筷成型机有序运转,新鲜楠竹经加工变为光滑竹筷。“之前只做简单加工,咸宁农商行汀泗支行的200万元‘咸创贷’,让我们增配了生产线,现在产品更丰富,竹筷订单排到年底。”合作社负责人余庆寿满是干劲。

这股“焕新劲”,是咸宁农商行落实“以工业化思维抓农业产业建设”的实践。针对汀泗桥镇楠竹特色产业,汀泗支行深知“链强才能业兴”:古田康寿竹业作为核心主体,曾因圃压导致资金不足,难升级设备,既限自身产能,又让周边农户楠竹因无法及时加工而霉损耗。而“咸创贷”恰好满足其“扩规模、提品质”需求,成了打通楠竹产业链“加工堵点”的关键。

有了“咸创贷”助力,合作社不仅成了本地楠竹产业链“链主”,还串起“农户+合作社”利益纽带。余庆寿为缺钱买采伐设备的农户牵线,借助农商行“荆楚小康贷”,古田村村民王叔获5万元贷款,买了油锯和运输车,既顺利采收自家20吨楠竹,还帮邻里运输赚运费,助力他人采伐。

针对茶叶、生猪、楠竹等本地特色产业链,咸宁农商行跳出传统“单点放贷”,将工业供应链管理思路融入农业服务,围绕古田康寿竹业、胜霞养猪、黄荆塘茶叶等合作社,搭建“合作社+农户+加工/销售端”产业链金融闭环,让资金精准滴灌种植、加工、运输全环节。

今年以来,咸宁农商行共投放涉农贷款131亿元,占各类贷款投放总额的53%;涉农贷款余额302亿元,较年初净增5.6亿元,精准支撑“3+7”农业产业体系发展。

农商行聚焦支农支小支微本地,围绕乡镇特色农业企业、合作社提供链式金融服务,让更多产业链从“小散弱”走向“集聚强”。咸宁农商行党委委员、行长熊精干表示。该行将持续推动“链主+合作社+农户”模式,覆盖“3+7”农业产业体系中的特色水果、中药材等领域,让更多农户和经营主体共享发展红利。

(通讯员:陈启真)

赤壁农商行

链式金融赋能特色产业提质

深秋的赤壁,层林尽染间,赵李桥镇茶叶合作社基地里,赤壁农商行客户经理谢陈旭正与负责人李总查看茶园冬管。“多亏了农商行资金支持,有机肥购置、冬季封园的钱有了着落,来年春茶丰收有了底气!”李总的话,正是该行以“工业化思维抓农业产业”,用链式金融助推特色产业发展的缩影。

面对传统金融难匹配现代农业产业链的瓶颈,该行主动转型,将金融活水精准滴灌至特色产业链全链条,破解新型农业经营主体“融资难、融资慢、融资贵”问题,通过“强链、补链、延链”,助力乡村产业振兴、带动农民增收。

“我们聚焦茶产业、楠竹、文旅等地方特色产业,把金融资源投到产业链关键环节,构建‘链主企业+合作社+农户’闭环服务体系,推动服务从‘撒胡椒面’转向‘精准滴灌’,让链上每个主体活起来、强起来。”该行党委委员、行长黄森木说。

为落地这一模式,该行推出三项举措:一是链式营销,围绕五大特色产业,以“链主”企业为核心,延伸服务至上下游合作社、家庭农场及农户;二是走访对接,客户经理常态深入田间地头、工厂车间,提供“一对一”服务,变“被动等贷”为“主动送贷”;三是优化流程,依托科技简化审批,开辟绿色通道,对链上客户实行“三优先”(优先调查、审批、放款)。

截至目前,该行已向地方特色产业投放信贷资金7.87亿元,支持128家链主企业、10家专业合作社及15余户产业链农户。在金融活水的滋养下,赤壁青砖茶、楠竹制品等产业规模扩大、韧性增强、品牌影响力提升,实现农业增产与农民增收双赢。

下一步,该行将继续深化“链式金融”,为赤壁乡村全面振兴注入更坚实的金融力量。

(通讯员:张芳)

嘉鱼农商行

链式金融助推蔬菜链上增收

秋日暖阳下,连片大棚泛着金光,青翠甘蓝与西兰花在风中摇曳,不远处晚稻垂穗,勾勒出嘉鱼丰收图景。“咱嘉鱼蔬菜是块‘金字招牌’,但想做大,光有认证和订单不够。”富德蔬菜专业合作社负责人王国雄坦言,基地改造、技术升级缺资金,发展遇瓶颈。

富德蔬菜合作社的困境,是嘉鱼农业发展的缩影。小农户跟着大户干,大户联动农业企业,却常因资金断链难进阶。嘉鱼农商行走访调研后,创新构建“链主企业+合作社+农户”金融服务模式,将有技术、懂市场的合作社或企业定为“链主”,精准注入金融活水。

富德蔬菜合作社正是“链主”代表。农商行不仅为其投放210万元贷款支持基地升级,还延伸服务至合作农户,累计为链上主体授信650万元。金融纽带让合作社与农户拧成“价值共同体”,推动富德实现产业蝶变:6个绿色标准化基地落地,智能灌溉、物理防虫同步推进,节水提质;“家余富德”9个子品牌完成升级,包装与定位优化,附加值提升;甘蓝、西兰花等蔬菜稳定供应粤港澳大湾区,还走进国内高端生鲜超市与线上平台。

今年以来,富德合作社已向全国输送蔬菜超1000吨,带动周边农户户均年增收1万元以上。金融赋能,真正变成了农民口袋里的“真金白银”。

不止服务富德,嘉鱼农商行持续深耕蔬菜全产业链。截至目前,已累计向蔬菜产业投放贷款2.57亿元,助力全县蔬菜种植面积达46万亩,预计年产值突破60亿元。“链式金融”将资源嵌入产业链各环节,让“链主”更强、合作社更活、农户更富。

如今,“产业兴、乡村美、农民富”的振兴画卷在嘉鱼徐徐铺展,“嘉鱼蔬菜”这块金字招牌,正朝着更绿色、更高效、更富裕的未来稳步前行。

(通讯员:李洁)

“链”上农业 “贷”动增收

秋日咸宁,乡野间尽是产业振兴图景:汀泗桥楠竹成簇、赤壁茶园冬管、嘉鱼大棚菜鲜香、通山生猪壮、崇阳雷竹翠、通城油茶香。这生机背后,是咸宁农商行体系服务市委“以工业化思维抓农业产业化”要求搭建的链式金融网络。

跳出“单点放贷”,全市农商行围绕“三重七特”产业,构建“链主+合作社+农户”闭环:解楠竹加工之困,助蔬菜闯大湾区,让油茶从“论斤卖”变“论滴卖”;更有“荆楚小康贷”“创业快贷”惠及农户。

咸宁农商行金融活水精准滴灌农业产业全链条,既让产业从“小散弱”变成“集聚强”,更让农民口袋装满“真金白银”,为咸宁乡村振兴筑牢金融根基。

通山农商行

链式金融滋养农业多元发展

“37万元‘创业快贷’一到账,猪舍扩建、饲料采购的难题就解决了!”通山县某家庭农场负责人乐老板看着栏内生猪,难掩欣慰。此前,他因扩大养殖规模缺资金犯愁,通山农商行客户经理上门走访后,精准匹配“创业快贷”,仅3天贷款便到账。如今农场规模接近翻倍,还带动周边3户农户稳定就业,每户年均增收1.5万元。

同样受益的还有通山县庄家山生态农业发展有限公司。“50万元‘楚银贷’就是及时雨,让油茶基地敢扩种了!”公司负责人孙总指着满山油茶树说。此前,企业在油茶收购、加工设备升级中遭遇资金压力,农商行针对油茶产业“周期长、投入大”特性,量身定制“楚银贷”方案,高效投放50万元。如今,企业打通“种植—加工—销售”全链条,带动20余户农户参与种植,让油茶成了“黄金树”。

这两笔精准信贷,正是该行践行市委“以工业化思维抓农业产业化”号召的缩影。为激活县域农业潜力,该行以工业化理念梳理产业链,组建专项团队深入调研,摸清“种植—加工—销售”全流程金融需求;依托“支持乡村振兴示范支行”建设,在特色产业集聚区设专属服务站点,配备懂农业的客户经理,通过“驻点服务+线上对接”,把银行服务延伸到田间地头、厂房车间。客户经理还定期走访,动态更新需求清单、匹配信贷产品,确保“产业链延伸到哪里,金融服务就覆盖到哪里”。

截至目前,该行已累计对接“3+7”农业产业链上贷款3.02万笔,金额达11.75亿元,推动县域农业产业化水平稳步提升。下一步,通山农商行将继续坚守“立足本土、服务农业、赋能产业”初心,优化信贷产品,提升服务效率,让更多金融“活水”滋养农业产业化沃土,为县域经济高质量发展注入“农商力量”。

(通讯员:陈新华)

崇阳农商行

链式金融绘就多链共富图景

深秋,走进崇阳县桂花泉镇,连片雷竹生机勃勃。如今雷竹种植成当地农业主导产业,带动雷竹小镇与周边140多户、300余村民形成上下游合作。“多亏了崇阳农商行180万元流动资金贷款,今年雷竹收购加工的资金难题解决了!”崇阳县县长福雷竹种植专业合作社负责人难掩喜悦。这笔2023年3月发放、期限2年的贷款,经今年年审续贷后,正为合作社规模化发展注入持续动力。

这是崇阳农商行深耕地方农业的缩影。该行跳出传统“点对点”放贷模式,围绕崇阳“茶、竹、药、猪”四大主导产业及渔、菜两大特色产业,以全局视角绘制产业链图谱,让金融“活水”精准滴灌关键环节。

金融助力不仅惠及雷竹产业。在崇阳县沙坪镇进口村,种油大户黄斌指尖划动遥控屏,无人机便将油菜种精准播撒在百亩农田。“过去人工三天的活,现在半天搞定。农商行的贷款,买的不只是种子,更是效率和未来。”

为匹配农业产业需求,崇阳农商行针对产业链不同主体、不同生产周期的资金需求,推出“新农快贷”“楚银担”“再担保”等产品,合理设置还款金额与期限,契合农业生产及销售回款周期。

同时,该行积极联合政府部门、担保机构,发挥“4321新型政银担”风险分担机制作用,破解农业主体抵押物不足的融资瓶颈。此举不仅降低银行贷款风险,更提高对新型农业经营主体的放贷积极性,更多农户因此受益——村民既可入股分红,也能务工挣钱,实现家门口就业,助推农民增收与农村经济发展。

在长福合作社雷竹基地里,村民刘大姐忙着给雷竹“盖被”:“以前农闲没事干,现在天天有活,一个月能挣三千多元。合作社好了,我们‘链’上的人日子也跟着好。”

截至今年9月末,崇阳农商行已支持产业链客户452户,金额9.18亿元。在这片土地上,金融“活水”从田间流向车间,从生产端延伸至销售端,滋养着日益强健的农业产业链,绘就“链上农业 贷动增收”的乡村振兴新图景。

(通讯员:程仕琛)

通城农商行

链式金融驱动油茶产业蝶变

在咸宁“三重七特”农业产业升级倍增战略下,通城农商行贯彻“以工业化思维抓农业产业化”要求,聚焦油茶产业,构建“链主企业+合作社+农户”金融服务模式,以精准信贷助力产业链协同发展,推动通城油茶从“满山绿”变“满山金”。

湖北黄袍山绿色产品有限公司作为省级林业产业化重点龙头企业,是油茶产业发展关键推手。针对其精深加工与全产业链拓展的资金需求,通城农商行采用“重大产业基金担保+林权抵押+土地抵押”的综合担保模式,发放1910万元贷款,缓解资金周转压力,支持其在油茶籽脱壳冷榨技术上创新,并向洗护、化妆品等高附加值领域延伸,实现油茶从“论斤卖”到“论滴卖”的价值跃迁。

合作社是链主企业与农户间的关键纽带。塘湖镇阁壁村的湖北省阁壁湖绿色产品有限公司,由返乡能人创办,依托“公司+合作社+农户”模式,带动300多名农民就业,辐射5个乡镇23个村。通城农商行看中其发展潜力与带动效应,通过“好企贷”专项产品,提供500万元流动资金贷款,支持企业收购原材料、扩大生产规模,助其实现从“百亩试验田”到“万亩产业带”的跨越,还通过“土地流转+租金、基地务工+薪金、入股分红+股金”的“三金”模式,让村民实现家门口就业。

“以前山上多杂草,现在种满油茶,我在基地干活收入约4000元,山地人股年底还有分红。”大坪乡花墩村农户李百福的话,道出了产业发展带来的实惠。通城农商行始终以“联农带农”为落脚点,简化贷款流程、上门办理业务、创新“信贷+产业”模式,推动资金惠及产业链末端。针对农户种植、管护等环节的小额资金需求,借助链主企业和合作社信用支撑,推广“农e贷”“新农快贷”等普惠产品,解决融资难题;同时加强贷后管理,确保资金用于油茶产业,形成“企业稳健发展、合作社持续壮大、农户稳定增收”的良性循环。

截至目前,通城农商行已累计向油茶产业链投放信贷资金1.28亿元,支持培育省级以上龙头企业2家、专业合作社13家。

(通讯员:周旖)

本版策划:马冠峰 本版组稿:余少华 赵钰