

# 与你携手 同你并肩

## ——通城农商行服务地方发展纪实

早晨7点,通城县塘湖镇龙印村村民老吴蹲在田埂上,眉头紧锁,望着眼前那片因缺肥而显得有些泛黄的稻苗,喃喃自语:“再不上肥,今年收成就悬了……”



“吴叔,这么早就在田里发愁啊?”一声熟悉的声音从身后传来。老吴回头,看见通城农商行塘湖支行的客户经理小郑大步走来,裤脚还沾着泥土路上的灰尘。

“郑经理,你来得正好!我想追肥,可手头实在紧。”小郑蹲到他身边,仔细看了看稻苗:“您这几十亩田,耽误不得。您家信用一直很好,咱行的‘农e贷’就是为您这种情况准备的。手续简单,当天审批,当天到账。”

“真能行?我啥抵押也没有……”老吴搓着手,眼里有光却又透着忐忑。小郑笑了:“您踏实肯干、信用好,就是最好的‘抵押’。”说着,他从文件袋里拿出移动终端,“我现在就帮您申请。”当天下午,5万元信贷资金顺利到账。

这株被“贷”活的稻苗,很快成了村里的“活招牌”。原本怕没抵押不敢贷款的王婶,主动申请了2万元买鸡苗,村西的老周用1万元买了小型旋耕机。截至8月末,通城农商行已完成全县176个行政村的整村授信,累计为5万余农户建立信用档案,授信金额达20.8亿元。

上午10点,刚结束早间的走访,小郑就接到了黄袍山油茶合作社负责人的电话:“小郑,啥时候来基地?上次说的更新榨油设备的事,还想再跟你细聊!”

在塘湖镇,油茶种植是传统产业,但多年来受困于种植分散、加工粗放、品牌薄弱等难题。通城农商行以整村授信为切入点,对全镇油茶产业进行深度摸排,推出“链式金融”服务模式。不仅支持农户扩大种植,还专项扶持合作社升级加工设备,更为龙头企业量身定制“重大产业基金担保+林权抵押+土地抵押”的复合融资方案,打通从种植、采摘、加工到销售的全链条。

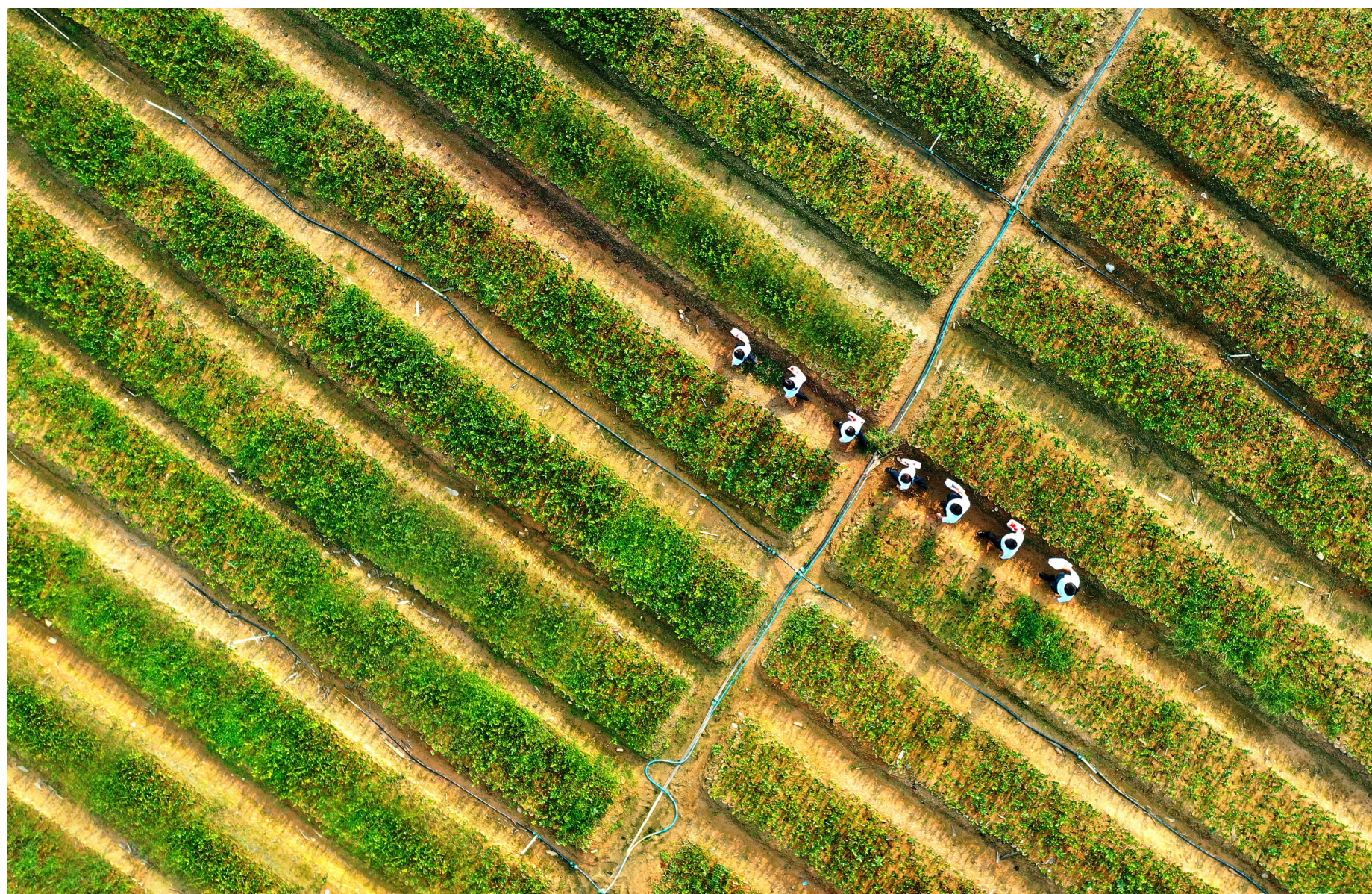
“我们从单打独斗变成了抱团发展。”当地合作社负责人表示,“有了农商行的资金链支持,我们不断开发新产品,做优做大油茶产业,既绿化了荒山,又带动了农民增收。”

在通城县,像塘湖镇油茶这样获得产业链金融支持的特色产业,还有麦市豆干、沙堆生猪、北港酒等。通城农商行针对不同产业特性,量身定制“牲猪贷”“设备贷”等专属产品,大力推行“一链一策”。各支行立足辖区特色,积极打造“一行一品”“一行多品”。截至8月末,已对接大健康产业油茶种植户71户,贷款1.02亿元;对接医用材料加工企业4户,贷款4750万元;对接电子信息产业企业76户,贷款6.11亿元;对接新材料产业龙头企业34户,贷款3亿元;对接食品饮料产业龙头企业14户,贷款6980万元。

“这边是做手机TP组件的,那边是做智慧消防产品的,我们的产品主要运用在3C消费类电子、汽车周边及5G智慧城市产品等方面。”下午3点,通城经济开发区产业园内,某电子科技公司的生产车间里机器轰鸣。公司财务总监正向通城农商行营业部的客户经理介绍新投产的生产线。

电子信息产业是通城县重点培育的新兴产业,但科技企业普遍存在轻资产、缺抵押的融资难题。通城农商行紧紧围绕县委、县政府“专精特新”企业培育工程和支持“专精特新”中小企业高质量发展要求,聚焦“专精特新”企业生产经营特点,从产品、服务、机制、政策落实等多方面入手,不断提升信贷融资便利性。截至8月末,通城农商行已累计支持23家专精特新企业,提供贷款支持7.06亿元。

“金融服务地方经济,没有什么惊天动地的大事,就是把一个个小需求回应好,小困难解决到位。”通城农商行党委书记、董事长熊勇军表示,“我们的初心,就是让每一位通城人都觉得:农商行不是‘外人’,而是与你携手、同你并肩的自己人。”



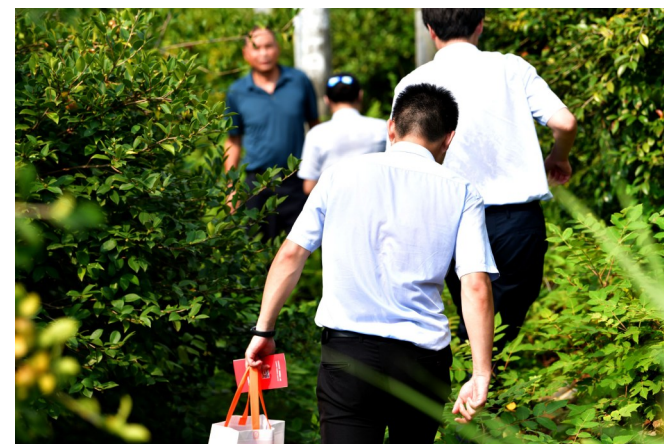
编后语

### 金融活水润乡土 共富路上见担当

通城农商行这家扎根乡土的银行,把服务写成了“接地气”的注脚:不看房子车子,只看信用口碑;不搞繁琐手续,当天审批、当天到账的效率解了燃眉之急;不搞“一刀切”产品,从“牲猪贷”到“设备贷”,从油茶“链式金融”到“专精特新”专项贷款,精准对接种植、加工、新兴产业的需求。

更令人欣喜的是,他们不仅送资金,更搭桥梁:油茶合作社从“单打独斗”到全链条升级,电子科技公司轻资产难题因专项贷款迎刃而解,7.06亿元“专精特新”贷款托举创新梦想,20.8亿元授信激活乡村活力……当客户经理的脚印印满176个行政村,“农商行是自己人”的承诺,早已融入每一笔贷款的温度里。

金融服务的担当,不在数字多大,而在是否真正扎根泥土。通城农商行用行动证明:好的金融,本该是乡土里长出的“共同富裕人”——它懂农民的急难,知产业的痛痒,以真心换信任,让每一个努力生活的人,都能触到向上的希望。



本版策划:熊勇军 柳明明  
本版组稿:吴鹏 周旒