

向新而进 农商跟进

咸宁农商行

信用输血解困,技术破冰增能

7月的车间里,湖北布莱德金属的新设备正产出高耐磨刀锯材料,公司技术总监笑称:“耐磨性翻3倍,订单排到明年。”一个月前,这家四川引进的企业还因缺500万元设备款,新技术量产受阻,又无抵押物。

咸宁农商行桂花支行主动上门,行长郑瑾带队吃透技术细节,5个工作日就发放500万元信用贷款,凭的是技术报告和订单。设备到位后,20名工人上岗,月增产3万片。

这样的“及时雨”,湖北中港金属制造有限公司也接收到了。

这家在咸安扎根12年的企业,从一家初创企业成长为全国铝单板建筑行业的“单项冠军”和龙头企业,成功入选省级专精特新企业。咸宁农商行一路支持,累计投放贷款1.5亿元。今年5月,中港金属签了新材料产业园项目。“土地平整、厂房建设都需要用钱,这贷款解了燃眉之急。”公司负责人说,项目建成后,将进一步完善金属建材上、下游产业链布局,年产值能增4亿元,还能新增500个岗位。

产业强则经济强,产业兴则百业兴。咸宁农商行聚焦市政府“5+5”现代化产业体系建设目标,加大政策倾斜力度,助力产业发展。针对新型材料行业,以“三个突破”破解企业融资难题。一是

在担保方式上敢于突破。不强制要求必须有抵押,只要是看准的企业,信用、担保等方式都可以。科创企业信用贷款单笔最大可以做到1000万元,国家级高新技术企业、省级专精特新“小巨人”企业和市级纳税百强企业都可以申请,同时与省再担、省科担、省农担三家省级担保公司积极合作,主动给科创企业增信。二是在产品设计上敢于突破。在摸索服务好科创企业的过程中,先后推出“园区联合贷”“创业贴息贷”“好企贷”“人才贷”“产业集中贷”“成长贷”等适应企业的信贷产品。三是在风险承受上敢于突破。信用贷款单笔额度提到1000万元,期限最长为10年,企业只需要注册经营6个月就可以向农商行贷款融资,贷款期限也最长可以到10年。

“新材料企业要‘硬核突围’,我们的金融服务就得跟上。”在咸宁农商行党委委员、副行长李敏的笔记本上,记录着20多家新材料企业的技术瓶颈,他说“哪家缺设备、哪家装生产线,我心里都有数。”

截至7月初,全市67家新材料企业共拿到2.52亿元贷款。这些资金给新材料企业技术成果添了把火,助力它们烧得更旺。

(通讯员 陈启真 刘艺敏)



赤壁农商行

筑巢引凤育新,活水润泽生根

近日,走进赤壁市中伙产业园,奋尔富电子科技有限公司崭新的厂房已傲然矗立。简洁现代的灰白色立面,搭配通透明亮的玻璃窗,映照出内部繁忙有序的生产景象。“赤壁农商行500万元的信贷支持来得太关键了,让我们抓住了市场机遇。”公司负责人唐总站在新厂房前,信心满满。

该企业成立于2018年,是一家专注于电子元件及音视频线缆研发制造的国家高新技术企业,因业务快速扩张,原有生产场地严重制约了发展步伐。为全力支持其扩大经营场所、修建新厂房的迫切需求,赤壁农商行客户经理钟从吉主动上门对接,高效为其发放了500万元小微企业创业担保贴息贷款。这笔资金如同企业发展的“助推器”,保障了新厂房的顺利建设,为企业产能跃升注入了关键动能。这不仅是赤壁农商行开展服务的一个切片,更是其深度融入区域新兴产业发展的有力印证。

服务新兴产业,是该行践行金融服务实体经济本源使命的必然要求,更是其抢占区域未来发展制高点的战略支点。为此,该行精准发力,推出一系列务实举措。创新产品,精准破局;深度剖析不同产业特性与发展阶段,量身打造“好

企贷”“成长贷”“设备贷”等专属信贷产品,为新兴产业企业发展注入金融活水。专业服务,贴身护航:组建懂产业、精业务的专业服务团队,主动下沉园区、深入建设一线,提供“一企一策”顾问式服务,精准识别企业金融痛点,深度对接生产经营全流程,定制综合性金融解决方案。资源倾斜,通道高效:将新兴产业列为信贷资源重点投放方向,开辟“快审快贷”专属绿色通道,确保企业关键成长节点资金需求高效满足,实现金融活水精准滴灌。

截至目前,该行已为辖内54家电子信息、生物医药等新兴产业企业发放信贷支持资金1.93亿元,有力夯实了区域新兴产业发展的硬件基础和协同生态。

“我们将聚焦产业前沿、企业痛点、服务升级,以更精准、更灵活、更高效的金融服务,全力护航区域创新动能茁壮成长。”该行党委委员、行长黄森木坚定表态。

在赤壁这片充满活力的创新热土上,每一次精准的金融支持,都在为新兴产业的茁壮成长注入强劲动力。未来,该行将继续深耕本土,以源源不断的金融活水,滋养更多创新种子生根发芽、枝繁叶茂,携手绘制赤壁新兴产业蓬勃发展的壮美画卷。(通讯员 张芳)

嘉鱼农商行

流水授信解渴,信用赋能破茧

“真没想到仅凭公司在农商行一年的4000万元流水记录,就成功拿到了500万元信用贷款。”近日,福强新材料(武汉)有限公司负责人话语中难掩喜悦。今年,该公司曾因订单激增面临原材料采购资金缺口,嘉鱼农商行在“千企万户大走访”活动中主动上门,迅速提供专业金融服务,为企业生产经营注入动力,助力其持续发展。

福强新材料是嘉鱼县潘家湾镇重点招商引资的高新技术企业,公司研发的汽车橡胶密封条、泡棉模切制品等产品已通过国际认证。其下游客户名单堪称汽车行业“明星榜”:既服务奇瑞、吉利、宝马等传统车企,又供货理想、问界、小米等新能源汽车新势力,同时还为20余家二级供应商提供配套服务。2024年该企业项目初期产值实现4792万元,缴纳税收20万元。

为深入支持新质生产力发展,近年来,针对科技型企业普遍面临的“轻资产、重技术”现状,嘉鱼农商行敏锐捕捉市场变化,致力打造“四个一”服务体系:区域内科技型小微企业,即,一个专项额度、一套评分工具、一批特色产品、一支专业团队。通过持续开展走访调研,做到始终问需于企、贴心服务;通过持续打磨金融产品,不断加强多元化金融产品的综合运用,进一步提高融资的可得性与便利性,助力更多小微企业破茧成蝶。

据了解,越来越多像福强这样的企业,通过嘉鱼农商行的“咸创贷”“商

业价值贷”等一系列特色产品,享受到“一户一策”的定制化授信服务。截至今年6月末,嘉鱼农商行共计为辖内2.16万户个体工商户、小微企业等市场主体发放信用类贷款31.44亿元。

“获得资金支持后,公司正按规划扩建厂房、扩大产能,目前已基本完工,生产线全部投用后,预计年产能将提升30%,后期效益提升将出现新的增长点。”福强公司负责人信心满满地说。

商海逢困处,源头活水来。下一步,嘉鱼农商行将持续深化落实支持小微企业融资协调机制,通过扎实开展“六访六增”“千企万户大走访”等活动,准确捕捉小微企业融资需求,为企业提供流程更简、效率更高的定制化融资服务方案,为区域小微企业发展增信心、添活力,让金融活水精准滋养更多创新种子生根发芽。

(通讯员 李浩)

通山农商行

陪伴成长添翼,滴灌助力腾飞

“从刚来的时候单纯收废品,到如今通过对废旧物资进行分拣处理再加工,销往江浙沪,多亏了通山农商行的500万元的贷款。”近日,湖北某再生资源有限公司的江总指着厂内分类整齐的塑料瓶、废铁件,笑得合不拢嘴。去年该公司想对一条3A级别纯白净砖生产线进行技术改造,却苦于资金不足,迟迟没有动工。通山农商行的客户经理在了解到这一情况后,主动上门,通过“好企贷”快速审批放款,让他的新生产线顺利通过改造,成了通山县小有名气的“回收达人”,2024年更是入库湖北省科技型中小企业名录。

这样的蜕变在通山并非个例。在通山县经济开发区低碳产业园,湖北诺田科技有限公司的生产车间里,全自动注塑机正高速运转,一批批塑胶材料即被发往全省各地。“多亏了通山农商行的‘成长贷’,1000万元贷款到账后,我们的二期生产线顺利投产。”该公司负责人程总指着墙上的订单表说,如今产品不仅覆盖湖北地区,还打入了广东市场。

作为地方金融主力军,通山农商行深知,产业的兴旺发展关系着千家万户的就业增收。为此,该行针对装备制造、新型建材、食品饮料等行业特点,依据经

营年限、经营情况、征信记录等推出“好企贷”“价值贷”“楚银贷”“税e贷”等产品,提供5万-1000万元贷款,并给予利率优惠。

“建材行业资金周转快、季节性强,我们不仅要‘贷得出’,更要‘贷得快’。”该行相关负责人介绍,通过“线上预审+线下核验”双轨模式,企业提交申请后最快24小时即可放款。同时,16家支行联动开展“金融进四区”活动,客户经理每月驻企服务3天,提供账户管理、资金结算等附加服务,为企业解决了转账手续费减免、电子承兑汇票贴现等实际问题。

此外,该行还依托“党建+产业链”模式,联合县科经局、市场监管局建立县域企业白名单,对诚信经营、带动就业多的企业提高授信额度。截至6月末,该行已累计向装备制造、食品饮料、新型建材等行业客户投放贷款3.4亿元,支持该类型企业28家,间接带动全县建材产业发展。

下一步,通山农商行将持续聚焦建材行业痛点,优化金融产品,延伸服务触角,让金融“活水”精准滴灌产业链的每一个环节,为县域经济高质量发展注入源源不断的动力。(通讯员 陈新华)

崇阳农商行

快审快贷纾困,信用赋能突围

盛夏时节,走进湖北昌奇电子科技有限公司车间,机器轰鸣,生产繁忙。这家省级专精特新“小巨人”企业负责人金某,指着高速运转的薄膜开关生产线感慨道:“关键时刻,是崇阳农商行的那1000万元‘好企贷’资金支持,解了我们的燃眉之急,保障了原材料采购,让我们能心无旁骛抓生产、拓市场。”在金融活水的有力支撑下,湖北昌奇电子科技有限公司发展势头强劲,不仅产能实现大幅跃升,更凭借硬核实绩斩获“湖北省工人先锋号”荣誉,成为该县电子信息产业的一张闪亮名片。

昌奇电子的成长故事,正是崇阳农商行服务理念的生动画卷。面对县域经济转型升级中蓬勃兴起的电子信息、生物医药、新材料、绿色能源等新兴产业,崇阳农商行主动作为、科学应变,将服务重心向“新”倾斜,步伐向“新”跟进,致力于成为新兴产业发展的坚实金融后盾。

该行的服务重在“精准”与“务实”。“农商跟进”常态化:客户经理队伍坚持下沉一线、深入园区,变“等客上门”为“主动寻访”,建立重点新兴产业企业名单库,动态跟踪企业经营状况和融资需

求。昌奇电子案例的成功,正是源于客户经理任巧巧在常态化走访中敏锐捕捉到企业的资金瓶颈。“快”字当头解急忧:针对新兴产业普遍面临的轻资产、技术迭代快、资金需求急等特点,该行优化流程,创新产品,结合“301”普惠快贷模式,从需求对接、授信审批到资金发放高效衔接,有效满足了其抢抓订单、扩大生产的时效性要求。“信”用赋能破瓶颈:“科技型企业知识价值信用贷”创新性依托湖北科创企业“智慧大脑”平台,构建以创新人才、研发投入、知识产权等七个维度为核心的量化评价体系,系统自动生成A至E五个信用等级,为企业提供精准的信用评级与授信依据,让无形的知识转化为有形的融资信用。

崇阳农商行始终坚守服务实体经济的初心,以“快、准、稳”的金融服务,为县域新兴产业纾困解难。截至6月末,崇阳农商行已累计支持10家专精特新企业,提供贷款支持7536.89万元。未来,该行将继续深化新兴产业对接,以更灵活的金融产品和更贴心的服务,陪伴企业成长,为地方经济高质量发展注入强劲动能。(通讯员 程仕琛)

通城农商行

金融入链赋能,药香满园生金

近日,在通城县瑶乡某草药业有限公司的千亩林下种植基地里,村民吴大姐正娴熟地为白芍苗除草,“家门口一天挣150元,日子稳当。”这份稳当,源于通城农商行150万元“共同富裕贷”的及时注入。这笔资金不仅稳住了基地经营,更助力企业升级组培室,推动种苗脱毒快繁等技术应用,显著提升了种苗品质,使企业竞争力增强,带动周边120余户药农稳定增收。

通城县地处幕阜山北麓,中药材资源丰富。近年来,该县积极融入生物医药与大健康产业浪潮,大力发展中药材规范化种植和现代中医药产业。通城农商行立足中医药产业发展需求,从良种选育的源头创新、标准化种植的精细化管理、精深加工的现代化生产到市场渠道的拓展升级,主动将金融服务嵌入产业链各环节,助力通城中医药产业向现代化、智能化、品牌化迈进。

“资金链就是生命线,没有农商行及时高效的续贷支持,我们这条饮片生产线可能就得停摆。”湖北某康中药负

责人李总坦言。作为以医药制造为主的高新技术企业,该企业每年需收购本地药材1200吨以上,资金周转压力巨大。通城农商行深入了解其经营周期和融资痛点,运用“无还本续贷”政策,为其提供了800万元流动资金,确保了400多个中药饮片品种的连续稳定生产,保障了湖北省中医院、咸宁市中医院等多家医疗机构的中药饮片供应。

面对产业链上下游主体分散,需求差异大的特点,通城农商行的服务在不断深化。针对中药材种植散户资金需求“小、频、急”的特点,该行全力推进“整村授信”模式,通过批量授信、小额信用贷款等方式,实现随用随贷、随借随还,让广大药农便捷享受产业发展红利;聚焦收购、加工、贩运等各环节需求,创新推出“共同富裕贷”“新农快贷”“咸创贷”“价值信用贷”等系列产品,为中医药产业链上下游各类主体“量体裁衣”;结合企业经营数据,合理设置贷款期限与还款计划,灵活运用“无还本续贷”“展期”等方式,减轻企业融资压力。

截至目前,通城农商行已累计发放中医药产业贷款1.37亿元,并倾斜支持优质药材种植户、规范化收购商、科技型中小加工企业等相关主体61户,金额0.99亿元,有力推动了中医药产业的全面发展。(通讯员 周旖)

本版策划:马冠峰 本版编辑:余少华 叶旭 陈醇