

信用添价值 服务更增值



咸宁农商行

信用赋能小微 创新融通发展

“没想到仅凭知识产权和研发投入,一周就拿到了贷款!”望着到账短信,某合成材料制造企业负责人难掩激动。这家因股权分散、缺乏抵押物而曾被挡在传统贷款门外的企业,如今通过咸宁农商行纯信用的“价值信用贷”,顺利获得生产周转资金。这正是该行以信用为桥、用服务赋能,破解中小企业融资难题的生动实践。为破解小微企业融资难问题,近年来,咸宁农商行大力研发推广信用贷款,当前,该行信用贷款占比突破50%,发放“价值信用贷”1.58亿元,支持企业62户。

该行“价值信用贷”依托省级平台,采用“数据增信+财政增信”双机制,实现智能评级和线上化服务,更好满足企业融资需求,缓解中小企业创新发展和转型升级的融资难题,着力推动科技创新和产业创新发展。其中,科技型知识价值信用贷款依托“智慧大脑”大数据平台,从企业创新人才数量、研发投入占比、知识产权数量等7个维度,为科技型中小企业精准“画像”。纯信用、无抵押的特性,搭配农商行高效的办贷流程,让那些经营稳健却缺乏抵押物的企业看到曙光。

咸宁农商行岔路口支行客户经理郭浩在深入研究产品后,将目光锁定工业园区:“这里的中小企业普遍有短期周转需求,但抵押物不足是共性难题,新产品正好能对症下药。”2023年郭浩曾对接过的一家合成材料企业,曾因股权分散,无法提供抵押而错失合作。当郭浩发现其符合知识价值信用贷条件时,立刻再次上门。

“当时半信半疑,没想到从提供资料到贷款到账,只花了6天。”企业负责人感慨道。这笔及时雨让企业顺利购入新生产线,月产能提升30%。这种“不放弃每一个潜在客户”的坚持,让更多科技企业感受到咸宁农商行信用贷款的便利。咸宁农商行相关负责人表示:“信用是企业的无形资产,更是金融服务的重要支点。我们将通过价值信用贷系列产品,让更多中小企业凭借技术实力、研发投入等‘软实力’获得融资支持。”(通讯员 陈启真)

本版策划:马冠峰

本版组稿:余少华 叶旭 陈醇

赤壁农商行

科技信用破壁 金融活水润企

“短短3天,300余万元纯信用贷款到账,这剂‘金融强心针’让生产线全速运转起来了!”湖北某卫生用品公司负责人李总指着忙碌的车间感慨道。

作为一家深耕卫生及医疗用品领域的科技型中小企业,资金周转压力曾让该企业发展脚步沉重。转机始于赤壁农商行客户经理的一次走访——敏锐捕捉企业困境后,客户经理结合其良好信用记录、稳健经营资质及科技型企业身份,精准匹配“科技价值信用贷”产品。从需求对接到资金入账,赤壁农商行以高效服务架起了金融活水直达实体的“高速通道”。

聚焦痛点,创新破局。针对科技型企业“轻资产、缺抵押”的融资瓶颈,赤壁农商行积极推广“价值信用贷”,通过重构价值评估体系,将企业的技术专利、创新能力和商业信用等无形资产转化为融资资本,为中小企业发展注入强劲动能。

多维发力,系统推进。赤壁农商行以“三个坚持”构建系统化服务矩阵。坚持深耕一线,主动问需:依托“六访六增”常态化走访机制,客户经理深入产业园区,化身“金融店小二”,动态建立企业融资需求清单,实现精准触达。坚持数据赋能,高效审批:积极对接湖北科创数据管理平台,通过大数据对企业科创能力、经营状况、信用历史等进行多维度精准“画像”,实现“数据多跑路、企业少跑腿”,大幅压缩审批链条。坚持产品适配,精准滴灌:“价值信用贷”是为科技型、成长型企业量身定制,主要突出信用核心,弱化抵押依赖,确保金融资源精准灌溉中小企业。坚持服务优化,提升体验:持续优化业务流程,强化客户经理专业素养,致力为客户提供从咨询、申请到放款的全流程高效、透明、温暖的服务体验。

自“价值信用贷”推广以来,赤壁农商行累计为44家中小企业授信12437万元,覆盖生物医药、新材料、智能制造等战略新兴领域,有效缓解了中小企业的融资焦虑。

未来,赤壁农商行将持续深化金融创新,通过产品迭代与服务优化,让企业的“信用价值”转化为发展势能,为赤壁经济高质量发展注入源源不断的金融活水。(通讯员 张芳)

嘉鱼农商行

信用助力成长 产业提质增效

这是一场长达六年的信任长跑。2019年,咸宁外婆湖食品有限公司落户嘉鱼,斥资千余万元在铁坡工业园购置了22亩土地、厂房及设备,主营业务是将鲜藕带、鲜鱼加工为泡藕带、醉鱼块等预包装食品。次年5月,正是藕带产出旺季,公司急需大批量收购藕带的同时,也需租用大型冷库进行存储,短期资金周转成了难题。“那时新冠疫情刚解封不久,湖北的农产品面对很多不同的声音,鲜藕带、鲜鱼经过我们进行切割、腌制、真空包装后,消费者更有信任感,可顺利进入各大商超出售。”企业负责人方明至今记忆犹新,“我们的上游端是农民,不能让农产品烂在地里,必须想办法大量收购、大量存储。”

关键时刻,嘉鱼农商行营业部股役人园走访时敏锐捕捉到这—需求,第一时间快速响应。短短数日,200万元贷款便精准到位,及时化解了企业的资金周转危机。

凭借扎实的加工技术与过硬的产品品质,几年来,外婆湖食品成功跻身“专精特新”企业行列。今年5月,公司计划搬迁至新街绿色食品产业园,面积扩大到30亩,但又遇到了难题:原有厂房已签订收购协议,新厂区的购置与建设面临巨大资金压力。就在企业一筹莫展之际,嘉鱼农商行再次主动对接,采用“价值信用贷”为其增贷300万元,再次解了燃眉之急。“都说信用有价,不到困境时难以体会到,这次,又是农商行用真金白银兑现了宝贵承诺。”方明感慨万千。

“我们始终坚持主动问需于企、主动让利减费、主动信用增额,用更务实的举措精准捕捉市场需求,帮助实体经济持续增长。”嘉鱼农商行相关负责人介绍。

下一步,嘉鱼农商行将坚持做好“三个持续”:持续扩大优质中小微企业、个体工商户、农户的“信用白名单”覆盖面,让更多诚信经营的市场主体凭良好信誉获得融资“通行证”;持续深化“链式金融”服务,围绕绿色食品、绿色文旅等核心产业,以信用为纽带构建链条金融支持体系;持续探索“人才贷”“知识产权贷”等创新模式,让更多企业与个人凭借良好信用获得成长资金,在支持地方经济高质量发展中彰显嘉鱼农商行的责任与担当。(通讯员 李洁)

通山农商行

价值信用引路 产业动能迸发

“作为咸宁地区非物质文化遗产,我们致力于把旗黄膏做大做强,这次多亏了通山农商行的500万元‘价值贷’,才让我们顺利渡过资金难关!”湖北金鹰生物科技有限公司负责人袁总看着车间里运转的无菌生产线,难掩激动。作为通山县重点培育的生物科技企业,该公司曾因研发投入大、抵押物不足面临资金瓶颈,通山农商行在了解到企业的发展困境后,第一时间上门对接,通过“科技型企业知识价值信用贷”产品,仅用5个工作日就完成审批放款,助力其攻克技术升级难题,顺利获评省级“专精特新”企业。

在通山县通羊镇李渡村,湖北亿强新型材料有限公司的车间同样一片忙碌。“农商行200万贷款就像‘及时雨’,给我们的高性能复合材料带来了新希望。”该公司负责人陈总指着新投产的全自动生产线介绍道。依托通山农商行推行的“商业价值贷”,该企业成为县域新材料产业的佼佼者。

近年来,随着县域经济转型升级加速,通山农商行瞄准电子信息、生物医药、新型材料等战略性新兴产业,依托市行推出的“价值贷”“好企贷”“咸创贷”等产品,构建“精准画像+梯度授信”服务模式。该行联合县经科局、开发区建立相关企业数据库,根据企业研发投入、专利数量、成长性指标,将服务对象分为“孵化期—一成长期—一成熟期”三个阶段,匹配100万至1000万元不等的贷款额度。目前已为通山县20户装备制造、新型能源、新型建材、电子信息“四大板块”企业建立专属金融档案,累计投放贷款1.49亿元。

“服务科创企业,既要懂金融更要懂产业。”该行相关负责人表示,通过推行“1+N”服务机制,即1名客户经理+N项配套服务,为企业提供从政策解读、融资规划、支付结算的全周期支持,破解轻资产企业融资难题。

未来,通山农商行将持续优化科创金融服务体系,建立科创企业“白名单”动态管理机制,让金融“活水”精准滴灌发展土壤,助力通山工业“四大板块”产业从“集聚发展”迈向“集群突破”,为县域经济高质量发展注入强劲金融动能。(通讯员 陈新华)

崇阳农商行

知识可作资本 信用创造财富

“‘不用看房看地’,凭借企业的知识和技能就能获得贷款,太感谢崇阳农商行了。”当300万元信用贷款顺利到账,湖北闲玩网络科技有限公司实际控制人汪洋伟难掩激动。他介绍,这笔资金将用于公司新增开发人员和服务器设备,进一步提升技术实力。这正是崇阳农商行推动“科技型企业知识价值信用贷”落地见效的生动体现。

针对科技型企业普遍存在的“轻资产、难抵押、融资难”痛点,“科技型企业知识价值信用贷”创新性地依托湖北科创企业“智慧大脑”平台,构建以创新人才、研发投入、知识产权等七个维度为核心的量化评价体系。系统自动生成A至E五个信用等级,为企业提供精准的信用评级与授信依据,让无形的知识技术转化为有形的融资信用。

湖北闲玩网络科技有限公司便是首批受益者。该公司计划推进人才与设备升级,却因缺乏传统抵押物,难以满足资金需求。崇阳农商行城区支行获悉后,立即开辟专属服务通道,客户经理上门协助企业高效完成“智慧大脑”平台的贷款申报及资料准备,并快速推动审批流程。3个工作日内,贷款资金即发放到位。

“这笔贷款如同‘及时雨’,彻底解决了我们研发投入的资金周转难题。”深耕网络科技行业五年的汪洋伟表示,公司将抓住机遇,坚持“技术立身”,加大研发力度,推动产品加速拓展全国市场。

崇阳农商行相关负责人表示,将始终坚持深耕本土,充分运用好“知识价值信用贷”政策工具,致力于将企业的技术实力切实转化为融资信用,有效破解科技型中小企业的融资瓶颈,陪伴它们在县域经济舞台上稳健成长,为地方经济高质量发展注入强劲动能。

据统计,截至7月10日,崇阳农商行已累计为32家科技型企业授信1.05亿元,其中成功发放贷款7笔,金额达0.28亿元。下一步,该行将持续推进“知识价值信用贷”扩面增量,助力更多科技型企业盘活创新资产、加快成果转化,为崇阳县经济社会高质量发展提供更为坚实的金融支撑。(通讯员 程余莲)

通城农商行

知产转化资产 信用激活发展

“多亏了农商行的大力支持,不然我们采购原材料的钱都没着落。”近日,通城县某电子科技有限公司负责人吴总对前来回访的通城农商行隼水支行工作人员连连道谢。

据了解,该公司以数据线、电缆生产为核心,兼顾五金产品研发、电子器件制造,年销售额约为3000万元,是拥有7项专利、4项软件著作权的国家级高新技术企业。然而,企业厂房设备均为租赁的“轻资产”特性,使其在传统融资渠道中遭遇阻碍,原材料采购的资金缺口一度制约了发展。

通城农商行隼水支行在“六访六增”走访中敏锐识别到企业困境,迅速响应需求,精准匹配“科技型企业知识价值信用贷”产品,仅用3个工作日,400万元纯信用贷款就直达企业账户,让企业的采购难题迎刃而解。

该电子科技有限公司的经历并非个例,它折射出科技企业苦于“轻资产”、中小商户困于“缺担保”、农业主体难在“抵押少”的共性问题。为此,通城农商行积极响应湖北省财政厅《湖北省信用贷款风险补偿实施办法(试行)》政策导向,将推广“价值信用贷”作为全行深化普惠金融、支持实体经济、缓解小微企业“融资难、融资贵”的重要战略举措。

该行成立了由行领导牵头、多部门协同的工作专班,各支行客户经理化身“金融专员”,主动下沉园区、深入企业摸排需求。运用“数据增信+财政增信”双机制,依托“鄂融通”“智慧大脑”等平台,自动完成企业信用A—D级评估,为贷款决策提供客观依据;推行“线上审批、快速放贷”的极简服务流程,大幅压缩了传统贷款审批环节与时间,让企业融资体验更高效、更便捷;制定专项营销方案,组织全行客户经理进行产品及风控要点培训,主动对接辖内企业,建立需求台账,实施名单制管理,确保政策红利精准滴灌。

从首单破冰到全面铺开,通城农商行推动企业“知产”变“资产”,将技术“软实力”转化为融资“硬通货”。截至目前,全行累计投放价值信用贷72笔,金额1.7亿元。(通讯员 周旖)

