

星星“支”火 也很温暖

咸宁农商行

金融星火映亮乡村振兴坦途

本报讯 通讯员陈启真、任娟报道:六月清晨,薄雾笼罩,咸宁农商行双溪支行客户经理余文松脚踩湿润田埂,穿梭于毛祠村。他手持平板电脑,里面是整村授信档案。在田垄间,他向农户详细讲解“山上换山下”政策及配套信贷产品,阳光透过秧叶,在屏幕上洒下光影。

种粮大户吴大哥快步迎上来,紧紧握住余文松的手,感激地说:“多亏了你们的贷款,我百亩田地的丰产丰收有了着落!”据悉,今年以来,双溪支行已为该村38户农户授信,210万元贷款如春雨般注入田间,让农户“田块连片、农机入田”的致富梦想逐渐成真。

双溪支行党支部严格执行党员联系群众制度,选派3名“金融村官”包联17个行政村及2个社区,每人负责6个村委,积极参与村组、社区主题党日、村民会议等活动,开展金融宣讲数十场。

咸宁农商行坚持党建引领,把支部建在服务链上,行动落在支点建设中。辖内27家支行围绕“一县一业、一乡一特、一村一品”特色产业格局,将金融服务融入乡村产业链,让“挎包精神”在数字时代重放光彩。

向阳湖支行选派党员骨干当“金融管家”,为3个村完成整村授信800万元,推动龙虾养殖、竹制品加工等特色产业规模化发展;桂花支行创新“三色窗口工作法”,绿色窗口适老,红色窗口应急,结合“前后台协同评审”机制,将贷款审批周期缩至48小时内,为桂花文旅产业与小微企业定制融资方案;贺胜支行党员带头走访292户“数字食堂”用户,实现34户用信430万元,促进“数字食堂”与普惠金融融合。同时,各支行开展“金融夜校”“红色金融驿站”等特色服务,将反诈知识、信贷政策送上门,累计开展宣传活动67场,覆盖超5000人次。

从麻纺厂的热闹生产到智慧温室的幼苗成长,从民宿客栈的温馨灯火到校园食堂的便捷支付,咸宁农商行的“金融星火”照亮着乡村振兴的坦途。

赤壁农商行商城支行

服务微光燃起商圈兴盛火焰

本报讯 通讯员张芳报道:赤壁农商行商城支行地处繁华商圈,毗邻赤壁摩尔城商场、农贸市场与批发市场。网点不大,却承载着最接地气的金融需求——补助领取、零钞兑换、小额存取、贷款周转。每一笔业务背后,都是街坊邻里的生计与期盼。

柜台之光,耐心照亮信任。一天中午,卖菜的李奶奶提着两塑料袋小额零钞前来存款。由于钱币破旧,无法过机清点,柜员关琪便耐心地用纸币一张张抚平、分类、清点、复核。在运营主管牟田慧子的帮助下,她们用了近两小时才清点完这一笔1.56万元的存款,全然忘了午饭。当李奶奶安心离开时,时间已过下午两点。这份指尖的耐心,是柜台内点亮信任的第一缕微光。

步履之光,主动送达希望。客户经理付石琪是市场里的“常客”,他经常主动走访网点周边农贸市场、批发市场,深入了解每一位商户的经营状况和资金需求。在一次走访中,他发现经营建材批发的汪先生因急需采购原材料而资金紧张。付石琪迅速行动,深入了解情况,精准匹配政策,高效为其量身定制了200万元的咸创贷资金方案。这笔“及时雨”,稳住了生意,也暖了人心。这步履间的勤勉,是照亮商户前路的又一道微光。

匠心举措,汇聚微光成河。商城支行深知服务对象的特殊性,为此精心施策:网点设立“长者爱心窗口”与“商户服务绿色通道”,最大程度缩短等候时间;主动添加微信,提供预约服务,与商户经营节奏无缝衔接;客户经理定期深入走访市场,将最新惠企惠民政策送达店铺摊前。这些带着温度的服务举措,将个体微光汇聚成服务星河,生动践行着“扎根一方热土、服务一方人民”的初心。

据悉,商城支行每年服务老年客户超6.5万人次,累计为周边小微商户及个体经营者精准输送信贷资金逾2.46亿元。

嘉鱼农商行潘湾支行

金融暖阳烘热乡村发展之路

本报讯 通讯员李洁报道:在素有“鱼米之乡”美誉的嘉鱼县境内,潘家湾镇无疑是极具特色的存在。这座小镇不仅是全县重要的交通枢纽,更坐拥“蔬菜之乡”的美称,拥有绵延十里的绿色长廊。坐落于小镇中心的嘉鱼农商行潘湾支行,多年来坚持以金融之力支持乡村振兴。

今年春节,潘湾支行借着四邑村“村晚”的欢歌笑语,化身金融知识的传播者,将普惠金融政策送进千家万户。活动现场,工作人员热情洋溢地讲解,村民们围坐倾听,互动氛围热烈。真诚与努力结出硕果,四邑村1100余户村民的5000多万元存款,如绵绵春雨注入希望的池塘,这是乡亲们用信任托起的殷切期望。

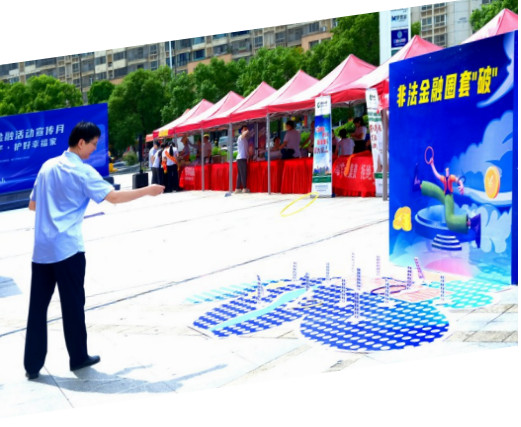
为推动农旅融合经济发展,潘湾支行传承“挎包”精神,积极开展“六访六增”“扩面增量”活动。支行内外勤紧密协作,白天走村串户了解农户需求,夜晚研究信贷方案,以专业与真诚赢得百姓的交口称赞。今年以来,累计发放涉农贷款705笔、4167万元。这些资金,化作田间地头的瓜果飘香,化作乡村旅游景点游人如织的热闹景象,为乡村振兴绘制了一幅绚丽多彩的美好画卷。

退休党员王正宏虽已离开工作岗位,但初心不改,主动请缨,带领年轻员工走村串户。他将晦涩的金融知识转化为通俗易懂的乡间俚语,把惠民政策融入贴心家常,用真挚的情感拉近与村民的距离。在肖家洲村推广第三代社保卡时,支行员工挨家挨户上门服务,20天里,他们克服重重困难,完成300余张社保卡的发放。当村民们心中的疑惑被耐心解答,服务的星火便在民心深处刻下温暖印记,传递着金融服务的温度与力量。

点点星火,汇聚成光。今年以来,潘湾支行存款净增首次成为当地银行业第一,这份来之不易的超越,背后是“敢为人先”的魄力与“服务三农”的坚守。这簇不炫目的星火持续燃烧,不仅将金融暖意注入乡村脉络,更点燃了农户、农民、农企的美好梦想。

当下,咸宁各农商行全力服务地方发展。咸宁、赤壁、嘉鱼、通山、崇阳、通城等地农商行因地制宜,从党建引领到特色服务,从金融支持到风险防控,全方位助力乡村产业升级、企业发展与民生改善。

它们如同点点星火,正汇聚成推动地方经济腾飞的强大力量。



通山农商行新都支行

金融星光闪耀特色发展征程

本报讯 通讯员陈新华报道:今年以来,通山农商行新都支行积极立足区域特色,融入地方发展大局,深耕特色产业领域,努力打造具有区域特色的金融服务样本。

在业务数据上,新都支行成绩斐然。截至5月末,各项存款较年初净增8383万元,完成县行全年计划的98.62%;各项贷款较年初净增10062万元,完成县行全年计划的157.22%;贷款客户数达2473户,较年初净增89户,完成县行全年计划的78.76%。

在服务特色农业方面,新都支行紧盯通山“六大特色产业”,以党建共建为抓手,“整村授信”为切入点,对接辖内村委会,推进下朗村、塘下村、柏树下村3个“示范村”的整村授信2.0版本复评授信工作。截至5月末,已累计用信2780万元,惠及农户455户。塘下村的王大姐就是受益者之一,她靠着农商行的贷款为桃树林育苗、施肥、请人工,今年收获了2500公斤桃子,对农商行的服务赞不绝口。

在支持工业发展上,依据通山打造“绿色低碳工业转型区”的目标定位,新都支行明确在工业“四大板块”发力,及时给予金融支持。在通山县南林桥镇南林双创(扶贫)产业园,咸宁市长河电子科技有限公司计划开展设备线扩展,增加设备采购时遇到资金难题,新都支行工作人员精准匹配300万元的“好企贷”,助其渡过难关。同样,位于通山县科奥工业园的湖北瑞兴铝塑模板科技有限公司,年初也获得了900万元的“好企贷”,产品得以远销海外。截至5月末,支行已累计为通山工业“四大板块”提供金融支持27笔,金额7856万元。

未来,新都支行将持续立足通山区域特色,不断提升服务质效。在特色农业领域,进一步优化整村授信工作,让更多农户受益;在工业支持方面,精准对接企业需求,助力企业转型升级。以实际行动为通山加快“一区一县一基地”建设贡献更多金融力量。

崇阳农商行高视支行

金融暖流涌动乡村振兴阡陌

本报讯 通讯员雷晶报道:在高视乡的阡陌田野间,高视支行的金融工作者们以“阳光、月光、灯光”三种光影,绘就乡村振兴服务画卷。

阳光下,是柜台前暖心对话,彰显服务温度。晨光未散,李奶奶攥着残币焦急地来到营业厅,担心无法给孙子交学费。大堂经理吴攀迅速迎上安抚,与柜员谭星鹏仔细核验,按流程快速办理兑换。不到五分钟,崭新钞票递到李奶奶手中。阳光映亮“零钞兑换优先窗口”标识,快速通道与人性化关怀,让金融政策照进现实需求,李奶奶感动不已。

星辉下,是田间地头精准纾困,量身定制金融方案。夜幕降临,客户经理廖坎驱车三十里来到养鸡大户周老板院中。周老板想扩建鸡舍、引进新品种,却受资金周转困扰。廖坎选在农闲时段上门,在月光下与周老板细细推敲扩建预算、产能、前景等,结合惠农政策和产业扶持方向,敲定30万元信贷方案。次日资金到账,为产业升级注入动力,这趟月光之行,照亮乡村振兴升级路。

灯影中,是档案室里坚守质量,筑牢风险防线。乡镇寂静时,信贷办公室灯光依旧明亮。汪柏松伏案整理资料,核查贷款申请。暖黄灯光下,他对照清单反复核查,对存疑数据及时沟通补充。装订机的按压声,是严谨的回响。深夜九点,5份规范档案编号入柜,他疲惫却欣慰,为乡村振兴护航。

该支行负责人表示,要当好乡亲们金融顾问和乡村振兴的金融后盾。截至目前,支行贷款余额达1.97亿元,较年初增长9.31%;电子渠道年替代率达94.15%,构建起“基础金融不出村、综合服务不出镇”的服务体系。

高视支行的金融工作者们,在不同光影下各展所长。他们用阳光般的温暖关怀服务百姓,以月光般的精准助力产业升级,借灯影下的严谨防控金融风险。他们的坚守与付出,就像一条条金融纽带,将金融服务延伸到乡村每一个角落,用专业与温度书写着新时代农村金融服务的精彩答卷。

通城农商行锦山支行

金融丝线编织城乡共荣画卷

本报讯 通讯员周旖、续博宇报道:清晨的凉风轻拂过旭红街道,通城农商行锦山支行的“红马甲们”已整装待发。在这片城乡交融的特殊地带,他们用脚步丈量责任,用专业传递温暖,将普惠金融的阳光洒向千家万户。

早餐店蒸腾的热气中,大堂经理汪婷婷蹲在早餐店门口,手指在手机屏幕上滑动,耐心地帮店主刘阿姨梳理扫码流水。“婷婷啊,以前看着手机上的数字直犯晕,现在多亏了你,我这账目清楚得很!”刘阿姨轻拍着汪婷婷的肩,感谢之情溢于言表。五金店内,客户经理龚玲靠在嗡嗡的旧冰柜上,翻看着打印出的交易明细提醒道:“张哥,去年12月这笔花呗支付混在跨行转账里了,难怪您总对上不上账。”这些日常场景,正是锦山支行将金融服务融入市井生活的写照。

锦山支行服务的区域,一边是繁华的商品楼,一边是阡陌纵横的农田,新开发区域更亟待金融助力。这支9人团队如同活跃的“金融细胞”,深入城乡各个角落。农忙时节,他们背着移动终端走进田间地头,当场为农户办理贷款,确保春耕生产顺利进行;企业遇到困难,他们收集资料为企业量身定制融资方案,助力企业引进智能生产线,实现转型升级;针对老年客户,他们制作了图文并茂的“简易版”手机银行操作手册,让科技金融不再遥不可及。

“服务不是单向输出,而是心与心的交融。”支行行长柳明明的这句话,深深烙印在每位员工心中。信贷员逐户走访养殖户,制定“一户一策”的贷款方案,帮助他们扩大规模;柜员们主动上门服务,为行动不便的老人办理业务,解决他们的燃眉之急;员工们自发成立爱心小队,为忙碌商户照顾孩子,消解他们的后顾之忧。翻开支行服务日志,61家合作商户背后是48次扫码设备调试、18回访后走访、5轮贷款方案优化,每一个数字都诉说着他们的付出与坚守。