



## 农商动态

### 赤壁农商行与赤壁市供销社 签订服务“三农”战略合作协议

本报讯 通讯员张芳报道:2024年12月25日,赤壁农商行与赤壁市供销社联合社成功签署战略合作协议。此次签约标志着双方合作进入了新的发展阶段。

签约仪式上,双方就合作内容、合作方式等方面进行了深入探讨与交流,并达成一致共识。双方表示,将秉承“诚实合作、互惠互利、长期发展”原则,整合利用双方优势资源,共同探索“银社合作”新路径。赤壁农商行将充分发挥本土银行人熟、地熟、情况熟的“三熟”优势,为供销社及农民专业合作社、农资经营户等市场主体提供综合授信、支付结算、资产管理等一揽子金融服务,协助搭建农产品网络销售渠道,助力本地优质农产品做大做强。

此次战略合作,是赤壁农商行服务“三农”、做实普惠金融、支持乡村振兴的路径拓展和服务延伸。赤壁农商行将持续坚守初心定位,不断创新支农支农信贷新产品,创新服务方式,为打造城乡融合发展示范区和助推乡村全面振兴贡献更多农商行力量。

## 金融温暖 群众心坎

## 服务送到 企业门口

### 咸宁农商行 普惠金融再下沉

本报讯 通讯员陈醇、张友芳报道:“既节约了成本,又提升了效率,这下我们能安心投入生产了!”1月3日,湖北漫居饮品实业有限公司熊总点赞咸宁农商行。这是咸宁农商行落实小微企业融资协调工作机制,对符合条件的小微企业应放尽放、应贷尽贷的一个服务缩影。

漫居饮品公司是一家主营天然矿泉水开发、生产的小微企业。公司在扩大生产、提升品质的过程中遇到了资金瓶颈。在上门走访时,咸宁农商行双泉支行金融“走访小队”了解到公司的困难,通过创新运用贷款产品“周转融”,双泉支行行为漫居饮品公司提供了无还本续贷服务,直接为其提供了255万元的融资支持,避免公司因“先还后贷”而增加不必要的“过桥”成本,不仅有效缓解了公司的资金压力,更为漫居饮品公司的持续健康发展注入了新的活力。

自小微企业融资协调工作机制启动以来,咸宁农商行高度重视、迅速响应、精准发力,全力推进小微企业融资协调工作机制建设。该行迅速成立小微企业融资协调工作机制专班,并抽调专门的人员到地方金融监管局全程参与小微企

业融资清单的筛选、任务分发等工作,精心部署小微企业对接走访、营销工作。该行开展“六访六增”活动,组建113支金融“走访小队”,深入小微企业聚集区、开发区、商圈、社区等关键区域,宣传咸宁农商行小微企业融资协调工作机制落实方案“使用指南”。

该行还推行“三个一”工作法,即,获取清单后1天安排走访、1人全流程跟进、1天内反馈授信结果,真正做到走访一批、对接一批、申报一批、支持一批,确保上门走访率达到100%、有效融资需求满足率达到100%。同时,该行对全行信贷产品进行梳理,归集形成小微企业信贷专属产品35个,其中创新推出好企贷、成长贷、设备贷等13个新产品。

咸宁农商行董事长何涛表示:“农商行必须争当落实小微企业融资协调机制的主办银行。”

截至2024年12月末,咸宁农商行已通过支持小微企业融资协调工作机制走访摸排企业后纳入申报清单企业4437户,纳入推荐清单企业4437户,为推荐清单内企业授信4227户,累计授信金额22.7亿元,为小微企业发展提供坚实资金支持。

### 通山农商行 不漏一户覆盖服务

本报讯 通讯员陈新华报道:1月1日,一辆满载货物的集装箱货车从通山县科奥工业园的湖北瑞兴铝塑模板科技有限公司驶出,这批货物将跨越太平洋,远销美国。瑞兴铝塑模板公司负责人舒总介绍:“这批货物的顺利出运,得益于通山农商行前期的资金支持。为了帮我完成二期投产,今天上午农商行又给我们发放了900万元的贷款,使我的二期生产线与一期生产无缝对接,农商行真是我们小微企业发展的坚强金融服务后盾。”

为了当好小微企业的伙伴银行,通山农商行党委书记、提名董事长王清说:“小微企业融资协调工作机制是贯彻落实党中央金融工作会议精神的的重要举措,是践行金融工作政治性和人民性的重要体现,全行上下务必从战略高度充分认识推动协调机制的重要性,充分发挥‘责任银行’担当,当好金融‘店小二’,切实支持小微企业高质量发展。”

在通山县九宫山中湖畔的云仙湖酒店,建筑工人们正在紧锣密鼓地开展酒店外墙粉刷工作,想赶在第一场雪到来前完成所有工期,交付工程。酒店负责人李

总介绍说:“现在湖畔边的酒店都更新了装修,为了跟上营销潮流,我趁现在旅游淡季把酒店装修上,好迎接明年的旅游旺季,得亏农商行这次170万元的资金支持,才让我的酒店装修顺利进行。”

小微企业作为经济发展的生力军,承载着无数创业者的梦想与希望,然而融资难、融资贵、融资慢等问题一直是制约小微企业发展的瓶颈。面对这一挑战,通山农商行积极响应国家号召,深度融合支持通山县小微企业融资协调工作机制,建立绿色审批通道,进一步简化贷款审批流程,实行“阳光办贷”和“限时办贷”,缩短贷款审批周期。同时为了解决乡镇支行交通相对不便的问题,审批部门每周末均安排工作人员值班,确保业务畅通,助力辖内小微企业破浪前行。自工作机制运行以来,该行累计投放普惠小微贷款5341笔,金额5.7亿元。

下一步,通山农商行将持续把“支持小微企业融资协调工作机制”与“春天行动”工作有效结合,对辖内小微企业、个体户、新型农业经营主体等上门服务,确保宣传走访全覆盖,为小微企业发展注入一针“强心剂”。

### 咸宁农商行与阳光社区 开展党建互联共建

本报讯 通讯员任娟报道:为牢固树立“小微企业小二”“乡村振兴主办行”两大品牌,2024年12月19日,咸宁农商行咸安支行与阳光社区签订党建互联共建协议书,双方将依托党建共建平台,以共同发展为原则,积极开展共同缔造活动,推动高质量发展。

此次合作协议是在党建引领下,进一步深化“党建+金融+社区”的服务模式,由农商行选派“党员先锋+业务精英”与社区网格员一起组成金融网格员,常态化举办金融知识进社区、“千企万户大走访”等普惠金融活动,为居民提供有针对性的特色金融服务和暖心服务产品,共同打造“红色驿站”“金融驿站”等阵地,提升基层治理能力,为实现人民对美好生活的向往贡献农商行力量。

咸宁农商行将继续以高质量的党建为引领,以共建互联为纽带,将银行优势和社区治理、乡村振兴有机结合,为奋力推进中国式现代化咸宁实践贡献农商行力量。

### 咸宁农商行联合公安机关 开展反诈培训

本报讯 通讯员陈醇报道:近日,咸宁农商行举办全市农商行2024年反诈专题培训会,212名参训学员参加,现场气氛热烈,此次培训采取专家授课和现场答疑两种方式结合,双管齐下,进一步提升了培训质效。

此次培训邀请了咸宁市反诈中心江汉现场授课,以《警银合作新思路,遏制电诈新手法》为主题介绍了电信网络诈骗、分析了电诈案件转移资金模式、如何强化警银合作。深度剖析了网络诈骗诈骗犯罪的真相,解锁各类诈骗作案手法的防范要点,打通了警银合作渠道,获得了参训学员的好评。

咸宁农商行将以此次培训为契机,进一步深化警银联动协作机制,多措并举,形成合力,提高防骗、识骗能力,在源头资金预警和末端资金拦截上下功夫,提升员工懂法用法的能力水平,为守好老百姓“钱袋子”,服务咸宁电信网络诈骗犯罪打击预防工作和平安咸宁建设贡献力量。

### 通山农商行 助力企业产品远销海外

本报讯 通讯员陈新华报道:1月1日,一辆满载货物的集装箱货车从通山县科奥工业园的湖北瑞兴铝塑模板科技有限公司驶出,这批货物将跨越太平洋,远销美国。

瑞兴铝塑模板公司负责人说:“这批货物的顺利出运,得益于通山农商行前期的资金支持。为了帮我完成二期投产,今天上午,农商行又给我们发放了900万元的贷款,使我的二期生产线与一期生产无缝对接。”

通山农商行新都支行工作人员在持续的走访中了解到该企业的需求,便积极跟进对接,根据企业实际经营情况和需求,为企业精准匹配了“好企贷”,有效解决了该企业的融资需求。

通山农商行将持续聚焦小微企业金融需求,始终把服务实体经济放在突出位置,将辖内小微企业作为重点服务对象,制定专属服务方案,匹配专属服务团队,满足企业不同发展阶段的金融需求;并通过支持小微企业融资协调工作机制,深入了解企业发展需求,成为辖内企业高质量发展的金融服务后盾。

本版策划:马冠峰  
本版组稿:余少华

### 赤壁农商行 融资质效再提高

本报讯 通讯员张芳报道:1月3日厂房里,张总正在指导着工人操作,看到赤壁农商行大客户经理熊仁志的到来,立刻笑着迎了上去。“感谢支持小微企业融资协调工作机制,在我们最困难的时候为我们送来了农商行的服务和资金,帮助我们渡过了难关。”

张总在赤壁市经营着一家包装公司,因采购设备急需资金周转。2024年12月下旬,该行客户经理熊仁志通过小微企业融资协调机制专班下发的“推荐清单”,及时摸排到该企业的融资需求。通过实地走访了解、确定融资方案、审批资料等环节,最终成功为该企业发放了一笔230万元的小微企业创业担保贴息贷款,为该企业送去了金融的春风。

该行通过推出“五专”工作措施,全面落实支持小微企业融资协调工作机制。成立工作专班,成立由董事长为组长、班子成员为副组长,相关部门为组员的工作专班,统筹协调小微企业融资工作;开展专项对接,选派专人进入当地政府工作专班,协助各项工作开展,及

时获取“两个清单”;以“六访六增”“千企万户大走访”活动为抓手,高效走访“推荐清单”,全面摸排清单企业融资需求;开展专项培训,针对小微企业融资中的痛点和难点,组织专人人企宣讲,讲政策、讲产品,进一步提升小微企业主金融素养和融资能力;优化专项流程,简化贷款审批流程,提高审批效率,确保助企资金及时到位;提供专项服务,立足小微企业实际,坚持一户一策定制金融服务方案,满足企业多样化融资需求。

通过“五专”工作措施,该行不仅有效缓解了小微企业的融资难题,也为地方经济发展注入了强劲动力。截至2024年12月末,该行累计走访企业2148户。其中申报企业349户,推荐清单349户,授信企业349户,授信金额5.77亿元;成功发放贷款349户、金额4.59亿元。

“我们将以支持小微企业融资协调工作机制为切入点,坚持下沉服务重心,不断创新金融产品,用优质的产品和服务护航小微企业健康成长。”赤壁农商行党委书记、提名董事长夏广韬说。

### 崇阳农商行 银企协同高效服务

本报讯 通讯员程余莲报道:近日,湖北泛宁家居有限公司法定代表人曾老板脸上笑开了花,他说:“小微企业融资协调机制,利用清单化服务架起银企连心桥,让我们不用跑腿,不找关系不求人,农商行贷款送上门。”

崇阳农商行客户经理通过走访,了解到湖北泛宁家居有限公司急需资金购买原材料,立即现场收集资料,针对该公司无抵押担保实际问题,主动运用担保公司增信,于2024年10月18日为其发放小微企业创业担保贴息贷款100万元,为该公司订单生产提供资金保障,也帮助其降低了2.475%的融资成本。后因该公司还需扩大规模,便利用曾老板企业及个人名下交易流水作为授信标签,为其发放了100万元咸创贷。曾老板算了一笔账:有了崇阳农商行200万元信贷支持,可增加1000万元的销售,还能节约融资成本约5万元,脸上的笑容更加灿烂了。

为推动支持小微企业融资协调工作机制落实落地,崇阳农商行第一时间召开党委扩大会议,专题学习相关政策文

件,并成立小微企业融资协调工作机制专班,有序推动开展各项工作。专班成员积极沟通崇阳县相关职能部门,获取摸排企业台账清单,按照企业经营所在地,将台账清单细分到各支行进行精准走访对接。

同时,该行建立小微企业贷款审批绿色通道,对名单内符合准入要求的小微企业应贷尽贷、能贷快贷。辖内各支行按照属地去对接,拿着名单去走访、带着产品去营销,全面系统摸排、精准高效对接小微企业融资需求,多措并举,打通金融惠企利民的“最后一公里”。

据了解,该行以企业商会为桥梁,利用行业协会、商会开展走访对接,助推惠企政策直达快享;以担保公司为纽带,协同担保公司开展园区大走访,破解小微企业弱抵押、弱担保融资难题;以“六访六增”为抓手,开展好“千企万户大走访”行动,实现小微企业服务“零距离”。目前该行已累计为286余户小微企业、个体工商户、农村新型经营主体提供授信支持17258万元,发放贷款17258万元。

### 通城农商行 直达速达精准服务

本报讯 通讯员邹晏修、周旖报道:“硕东精密工业就像刚刚播种的一粒种子,感谢你们为它送来的第一场春雨。”近日,湖北硕东精密工业有限公司负责人激动地说道。

该公司专注于高端金属、塑料结构件及核心零部件的生产,作为通城县重点推进的工业项目,于2024年12月正式进入试投产阶段,计划引入30条通用零部件制造生产线,并购置150台套相关机械装备。然而,由于企业运营初期资金流转紧张,周转资金短缺成为困扰其发展的难题。

关键时刻,通城县支持小微企业融资协调工作专班通过摸排企业融资需求,审核并形成融资需求清单,及时向通城农商行推送了“推荐清单”。通城农商行第一时间安排专班人员上门服务对接,在了解到该公司有700万元的融资需求后,迅速开辟小微企业融资协调机制“绿色通道”。

该行以“直达基层、快速便捷、利率适

宜”为宗旨,由县行行长亲自带队调查,专班人员协助准备信贷资料,风委会企业现场评估,信贷部门优先审批,短短3天即完成700万元“房联融”贷款的发放,为企业直接节省了26.6万元的融资成本。

据了解,为建立支持小微企业融资协调工作机制,通城农商行成立了“支持小微企业融资协调工作专班”,通过开展“千企万户大走访”活动,深入了解小微企业的融资需求,优化信贷服务流程,依托“两张清单”实现精准对接,打通了金融惠企的“最后一公里”。截至2024年12月末,累计走访小微企业、个体工商户及其他经营主体等1213户,发放贷款3.58亿元。

通城农商行还将聚焦“直达”,充分利用点多面广的线下服务优势,为小微企业提供更加便捷、高效的金融服务。同时,突出“速达”,为“推荐清单”内的小微企业建立“绿色审批”通道,确保低成本信贷资金更多、更快、更准地流向小微企业,充分激发小微企业活力。

### 嘉鱼农商行 服务水准再优化

本报讯 通讯员李浩报道:冬日暖阳,煦照大地。每年此时,正是农民殷切期盼丰收旺、企业紧锣密鼓忙生产、商户全力以赴抓收入的黄金节点。

“大资金能在24小时放到位,确实快,农商银行效率高。”湖北嘉腾新材料科技集团有限公司负责人王总的喜悦之情溢于言表。据了解,该企业年底结账导致流动资金不足,嘉鱼农商行仅用一天时间,迅速为其发放贷款990万元,解决了公司融资难题。

“从走访名单上接触到这个企业,进厂看了之后,我们很有信心,务必要在第一时间将这笔钱送到位,让企业‘过好年’‘过好年’!”嘉鱼农商行相关负责人说。

2024年12月,嘉鱼农商行正积极开展2025年支农支小“春天行动”,为贯彻落实国家关于小微企业融资协调机制的部署要求,该行深入践行“千企万户大走访”,以“直达群众、快捷方便、利率适宜”的目标对接,精准了解企业需求,当月累计走访企业及个体工商户1729户,

授信520户,有力缓解了市场主体融资难、融资贵问题。

该行持续推出多种低利率贷款产品,让利于企,惠利于民,向市场提供利率更优惠的信贷资金,帮助企业解决创业初期及成长阶段遇到的困难。

该行优化审批流程,开辟绿色通道,结合“301”模式,加快放款效率,让企业在发展过程中“吃饱穿暖”,在扩大生产规模、购置生产设备、吸纳发展人才等方面不再再有资金阻力。

该行员工深入农区、商区、社区摸排,借助大数据的力量,积极获取中小企业、个体工商户、农村合作社名单,累计为县内市场主体授信21135万元,其中信用类贷款9237万元,充分释放了市场活力。

据悉,截至2024年12月末,嘉鱼农商行信贷余额达70.87亿元,较上月末增长3.16亿元。下一步,该行将持续增强信贷投放,不断为市场主体“输血补气”,增强企业发展信心,为社会生产高质量发展源源不断提供金融支持力量。

