



通城县委书记刘中英在全市处级主要领导干部学习贯彻党的二十大精神 推进中国式现代化咸宁实践”专题培训班上分享“通城实践”

奋力推进中国式现代化咸宁实践

打造绿色发展先行区 推进制造业强县建设

奋力谱写中国式现代化通城篇章

习近平总书记在党的二十大报告中指出,从现在起,中国共产党的中心任务就是团结带领全国各族人民全面建成社会主义现代化强国、实现第二个百年奋斗目标,以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴。

通过认真学习,通城干部群众深刻体会到,必须切实增强政治认同、思想认同、情感认同,自觉把一切工作的重心聚焦到推进中国式现代化这个“最大的政治”上来;必须更加深刻领悟“两个确立”的决定性意义,坚定不移沿着习近平总书记指引的方向勇毅前行;必须坚持在全局中定位、在大局下行动,从省市全局谋划通城一域,以通城一域服务省市全局。



平安电工上市

推进中国式现代化,通城“该干什么”

推进中国式现代化,关键是要坚持“内因决定论”,弄清优劣势,找准坐标系,明确施工图。

经过全面梳理,通城决策者认为,通城的优势主要体现在“五个方面”:

第一,生态山水清秀、绿意动人。通城森林覆盖率54.12%,远超全省42.11%的平均水平,城区绿化覆盖率42%,年空气质量优良率93.8%,省级生态乡镇、省级生态村覆盖率分别达100%、61%,是国家生态文明建设示范点,“中国天然氧吧”。我们坚持落实“三新三高”要求,目前全县没有一家高能耗、高污染企业。可以说,生态是我们最大的优势、最大的财富、最大的品牌。

第二,工业基础成群、含新量高。初步形成了电子信息、新材料、大健康三大优势产业,拥有主板上市公司企业;国家级制造业单项冠军示范企业1家,国家级专精特新“小巨人”企业6家,数量是全省县级平均3家的两倍;省级专精特新中小企业32家,是省级“专精特新”中小企业培育试点县。2023年,三大优势产业实现产值125.6亿元,占全县规上工业总产值的93.5%。较好的工业基础,为我们发展新质生产力、抢占新赛道、打造制造业强县、实现高质量发展奠定了坚实基础。

第三,农业初具规模、融合较好。全县现有油茶、中药材等特色产业基地65万亩,培育国家级农业产业化重点龙头企业1家、国家级林业重点龙头企业1家、省级农业产业化重点龙头企业14家,创建“两品一标”农产品23个,是全国油茶基地建设重点示范县,黄陂山国家油茶产业示范园被评为“国家农村产业融合发展示范园”。

第四,区位优势三省交界、通达四方。通城毗邻湖南平江、江西修水、机湖、武深高速和106、353国道穿境而过,离武汉、长沙、南昌均200公里左右,离湖南岳阳机场新港70公里、岳阳三荷机场50公里,与正在建设的长江咸宁过境200公里,2小时交通圈覆盖武汉城市圈、长株潭城市群、环鄱阳湖生态城市群,是湘鄂赣三省的重要节点。独

推进中国式现代化,通城“能干什么”

新征程上,谱写中国式现代化通城篇章,必须要正确把握“两个关键性正确”:

首先,必须正确把握“绿色发展先行区和制造业强县”的关系。

一方面,两者是目标与路径的关系。打造绿色发展先行区是省委赋予通城的历史使命,也是我们的总体目标。打造制造业强县,是实现这一目标的具体路径。结合通城实际,当前和今后一段时期主要任务是,建设高端智能电子元器件生产基地。

另一方面,两者是高水平保护与高质量发展的关系。蒙书记指出,要把保护和高质量发展统一起来,形成保护得好、发展得越好的良性循环。我们打造绿色发展先行区,并不是只要绿色不要发展;打造制造业强县,也不是只要发展不要绿色,而是要坚定不移贯彻新发展理念,努力闯出一条“人与自然和谐共生、环境与发展相宜、生态与经济双丰收”的高质量发展之路,在高质量发展中实现高水平保护,以高水平保护支撑高质量发展。

其次,必须要弄清楚打造什么样的“绿色发展先行区

和制造业强县”?

关于打造绿色发展先行区。主要是立足新发展阶段,贯彻新发展理念,融入新发展格局,以推动高质量发展为主题,以深化供给侧结构性改革为主线,以改革创新为根本动力,以满足人民日益增长的美好生活需要为根本目的,着力构建现代化特色产业体系,着力推动城乡一体化融合发展,着力提升县域治理能力和治理水平,着力深化党建引领、全面从严治政,奋力打造绿色秀美之区、蓬勃奋进之区、协作示范之区。

关于打造制造业强县。打造制造业强县,是落实强国工程的重要抓手,是破解通城经济社会发展滞后的唯一之路,也是凝聚通城发展合力的破局之举。我们将把“建设高端智能电子元器件生产基地”作为通城打造制造业强县的主攻方向,不断扩大以电子元器件为核心的制造业规模,做强特色产业。未来,通城将以电子制造为主攻方向,以新材料制造、医药制造为支撑,加快构建以先进制造业为支撑的现代化产业体系,奋力实现“绿色发展先行区和制造业强县”远景目标。

第五,城镇化率偏低。全县总人口52.7万人,每平方公里462人,人口密度居咸宁市首位。但是2023年城镇化率仅49.47%,低于全省16个百分点,低于全市9.38个百分点。

第六,城市建管比较粗放。过去,通城私建违建较多。近些年,我们虽然严格规划管控,但是截至2023年底,城区仍有私房1864栋,特别是老城区地下管网、停车位等配套设施缺失,脏乱差等“城市病”突出,还未创建省级文明城市。规范城市建管,完善城市功能,提升城市品质,是摆在我們面前的一道“必答题”。

第七,千部干事创业的能力作风有待提升。蒙书记在市委六届六次全会总结了当前干部的“十大漏洞”,对照反思,我县干部也一定程度存在:一是思想不够解放,存在“唯唯诺诺”“唯位位论”的传统观念和“小富即安”“小进则满”的小农意识。二是学习不够认真,有的不愿学、不会学,有的习惯凭主观经验办事,谋划工作、推动落实的能力有差距。三是工作标准不够高,有的把错了当了,把错了当了。四是工作作风不实,干好了当了,干不好当了,很多工作经常是“起了个早床,赶了个晚集”。针对这些短板和问题,我们将采取针对性措施,切实加以解决。

全县R&D经费投入强度0.87%,低于全市(1.25%)、全省(2.32%)平均水平。特别是企业自主研发意识还不够强,建有研发机构的规上工业企业仅52家,占比42.6%。2023

年,高新技术增加值占GDP比重10.1%,比全市(13.4%)、全省(22.15%)的平均水平都要低。

第四,物流成本偏高。一方面,“两头在外”的现象十分突出。据统计,我县企业原材料从外省采购的占比86.7%,平安电工等企业还要从非洲、印度等地采购原材料。企业产品销售往外省的占比达93.3%,主要是销往广东、江浙等地区。另一方面,交通还不够便捷。没有机场、港口、铁路,原材料、工业品、农产品等主要依靠公路运输,平均运价0.8元/吨公里,相当于平原地区的2倍左右,导致企业的生产经营成本较高,影响了产品的市场竞争力。

第二,产业链供应链还不完善。一方面,我县农产品加工业产值与农业总产值之比仅2.05,与咸安(3.3)、赤壁(2.3)也有较大差距。主要表现在生猪等产业深加工能力不足,农副产品大多以初级产品进入市场,附加值不高。二产方面,除平安电工、玉立等企业产业链较为完整以外,大多数企业缺乏终端产品和自主品牌。2023年,我县第一产业增加值70.46亿元,仅占咸宁市(594.57亿元)的11.8%,赤壁市(170.11亿元)的41.4%,平江县(152.45亿元)的46.2%。三产方面,涉商文旅企业普遍规模小,实力弱,业态不全。如,我县唯一一家4A级景区药姑山古岳村,较长时间依靠门票收入维持运营,吃、住、行、购、娱等业态发展滞后。

第三,创新驱动力度还不够强。研发投入不足,2022年全县R&D经费投入强度0.87%,低于全市(1.25%)、全省(2.32%)平均水平。特别是企业自主研发意识还不够强,建有研发机构的规上工业企业仅52家,占比42.6%。2023

年,高新技术增加值占GDP比重10.1%,比全市(13.4%)、全省(22.15%)的平均水平都要低。

第四,物流成本偏高。一方面,“两头在外”的现象十分突出。据统计,我县企业原材料从外省采购的占比86.7%,平安电工等企业还要从非洲、印度等地采购原材料。企业产品销售往外省的占比达93.3%,主要是销往广东、江浙等地区。另一方面,交通还不够便捷。没有机场、港口、铁路,原材料、工业品、农产品等主要依靠公路运输,平均运价0.8元/吨公里,相当于平原地区的2倍左右,导致企业的生产经营成本较高,影响了产品的市场竞争力。

第二,产业链供应链还不完善。一方面,我县农产品加工业产值与农业总产值之比仅2.05,与咸安(3.3)、赤壁(2.3)也有较大差距。主要表现在生猪等产业深加工能力不足,农副产品大多以初级产品进入市场,附加值不高。二产方面,除平安电工、玉立等企业产业链较为完整以外,大多数企业缺乏终端产品和自主品牌。2023年,我县第一产业增加值70.46亿元,仅占咸宁市(594.57亿元)的11.8%,赤壁市(170.11亿元)的41.4%,平江县(152.45亿元)的46.2%。三产方面,涉商文旅企业普遍规模小,实力弱,业态不全。如,我县唯一一家4A级景区药姑山古岳村,较长时间依靠门票收入维持运营,吃、住、行、购、娱等业态发展滞后。

第三,创新驱动力度还不够强。研发投入不足,2022年全县R&D经费投入强度0.87%,低于全市(1.25%)、全省(2.32%)平均水平。特别是企业自主研发意识还不够强,建有研发机构的规上工业企业仅52家,占比42.6%。2023

年,高新技术增加值占GDP比重10.1%,比全市(13.4%)、全省(22.15%)的平均水平都要低。

第七,千部干事创业的能力作风有待提升。蒙书记在市委六届六次全会总结了当前干部的“十大漏洞”,对照反思,我县干部也一定程度存在:一是思想不够解放,存在“唯唯诺诺”“唯位位论”的传统观念和“小富即安”“小进则满”的小农意识。二是学习不够认真,有的不愿学、不会学,有的习惯凭主观经验办事,谋划工作、推动落实的能力有差距。三是工作标准不够高,有的把错了当了,把错了当了。四是工作作风不实,干好了当了,干不好当了,很多工作经常是“起了个早床,赶了个晚集”。针对这些短板和问题,我们将采取针对性措施,切实加以解决。

全县R&D经费投入强度0.87%,低于全市(1.25%)、全省(2.32%)平均水平。特别是企业自主研发意识还不够强,建有研发机构的规上工业企业仅52家,占比42.6%。2023

年,高新技术增加值占GDP比重10.1%,比全市(13.4%)、全省(22.15%)的平均水平都要低。

第四,物流成本偏高。一方面,“两头在外”的现象十分突出。据统计,我县企业原材料从外省采购的占比86.7%,平安电工等企业还要从非洲、印度等地采购原材料。企业产品销售往外省的占比达93.3%,主要是销往广东、江浙等地区。另一方面,交通还不够便捷。没有机场、港口、铁路,原材料、工业品、农产品等主要依靠公路运输,平均运价0.8元/吨公里,相当于平原地区的2倍左右,导致企业的生产经营成本较高,影响了产品的市场竞争力。

第二,产业链供应链还不完善。一方面,我县农产品加工业产值与农业总产值之比仅2.05,与咸安(3.3)、赤壁(2.3)也有较大差距。主要表现在生猪等产业深加工能力不足,农副产品大多以初级产品进入市场,附加值不高。二产方面,除平安电工、玉立等企业产业链较为完整以外,大多数企业缺乏终端产品和自主品牌。2023年,我县第一产业增加值70.46亿元,仅占咸宁市(594.57亿元)的11.8%,赤壁市(170.11亿元)的41.4%,平江县(152.45亿元)的46.2%。三产方面,涉商文旅企业普遍规模小,实力弱,业态不全。如,我县唯一一家4A级景区药姑山古岳村,较长时间依靠门票收入维持运营,吃、住、行、购、娱等业态发展滞后。

第三,创新驱动力度还不够强。研发投入不足,2022年全县R&D经费投入强度0.87%,低于全市(1.25%)、全省(2.32%)平均水平。特别是企业自主研发意识还不够强,建有研发机构的规上工业企业仅52家,占比42.6%。2023

年,高新技术增加值占GDP比重10.1%,比全市(13.4%)、全省(22.15%)的平均水平都要低。

推进中国式现代化,通城“怎么干”

谋划启动,谋划决定,认准了就要坚定不移、久久为功。通城咬定打造绿色发展先行区总体目标,坚决做好“生态保护、制造业发展、环境支撑”三篇文章,奋力推进中国式现代化湖北实践落地生根。

一、实施流域综合治理,夯实绿色发展先行区的生态保障

通城以实施流域综合治理为抓手,着力推动绿色低碳发展,促进生态美与百姓富有机统一。

守底线。根据省市规划,编制了《通城县流域综合治理和统筹发展规划》,划为流域片区4个,谋划重点项目99个,坚决守牢安全底线。水安全方面,针对通城水安全领域的短板,深入贯彻落实习近平总书记“十六字”治水方针,围绕河道行洪安全、水庫运行安全、城乡供水安全,积极谋划“幸福勇水”现代水网和水利先导区建设,大力实施“4321”水利建设工程(即:四大水资源配置工程、三大防洪减灾工程、两大幸福河湖工程和一项智慧水利工程);水环境安全方面,近三年完成水土保持治理85.98平方公里,拆毁零星采砂点4处,整治入河排污口60个,全县集中式饮用水源地水质及国控、省控、市控断面水质达标率均为100%;通城河湖长制工作经验被评为“全省十大典型案例”;粮食安全方面,坚决落实最严格的耕地保护制度,创新开展耕地复垦复垦,积极开展“城市耕田”试点,近三年推动2800亩“碎片田”变“规模田”、“天收田”变“双麦田”。

促业态。聚焦把1140平方公里的整个县城建成一个大公园,完成全域国土绿化9.61万亩,修复治理山水10个,戮次清理有机质532吨、补种4548株,大力发展具有生态效益又有经济效益的油茶、中药材等产业,三年来没有建设一个荒山荒地光伏项目,自然生态公园城市的外部形态更加靓丽。

促转化。把大健康产业作为促进“两山转化”的重要路径,坚持三产融合,重点发展油茶和中药材产业。油茶产业方面,大力推进油茶标准化、规模化种植,全县油茶种植总面积达32.8万亩。依托黄陂山油茶公司,开发茶油、油茶皂角素、洗涤剂化妆品等四大系列46种产品,年可加工油茶籽4万吨,生产高品质茶油1万吨。茶油由过去的“论斤卖”到现在“论亩卖”。中药材方面,着力围绕“药材、药企、药商”做文章,发展中药材种植基地12万亩,培育市级以上中医药龙头企业3家,3万多名通城药商遍布全国各地,建立了良好的产业发展基础,建设了一座2000亩的医药健康产业产业园。2023年,全县中药材产业链产值达到18亿元。福人药业成功申报为国家级农业龙头企业。此外,生猪、茶叶、楠竹等产业也稳步发展,为巩固脱贫增添了更多更强后劲。

建机制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

建控制。把产业发展落到助力农民增收、促进共同富裕上,全面建立“龙头企业+合作社(大户)+村集体+农户”的紧密型联农带农机制,真正让农民深度融入产业链价值链,更多地分享产业增值收益。截至2023年底,全县共培育龙头企业44家,发展农民专业合作社1604家、种养大户112户,村民入社率达51.76%,带动42563户农户参与产业发展。

二、打造制造业强县,厚植绿色发展先行区的产业基础

对于一个山区县城来说,发展高端制造业并不容易,培育2家上市公司更是难上加难。现在,通城打下的良好基础,很关键的一条就在于,始终把工业强县不动摇,在同一件事上干了40多年。在长期的探索实践中,聚焦做好“产业树”,形成了全生命周期培育产业的“通城模式”。

明确主攻方向。从当前和今后一段时期来看,重点是建设高端智能电子元器件生产基地。首先,推动产业集聚。电子元器件有较强的产业协同作用,可同时带动多个产业发展。而通城电子信息企业基础,单项冠军企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

推进“双集中”。通城把共同缔造的重点放在城市,通过城市更新推进“双集中”,破解城市发展无规划、无资金、无项目、不集中等问题。一是坚持以产聚人兴城。按照“布局集中、用地集约、产业集聚、环境友好”的原则,将四大园区打造为新型城镇化工业发展区,着力打造一条“产业园区、园区更新”的新路子。据统计,县开发区企业用工人数2021年为14368人,2022年为14611人,2023年为15043人,2024年将达到16050人,呈逐年增长态势。

二是坚持以城留人促产。谋划城市更新三年滚动计划。按照“一年有成效,两年上台阶,三年大转变”的工作目标,制定三年滚动计划,统筹推进、分步实施。2022年,通城被列入全省城市更新、地下市政基础设施改善、排水防涝系统化试点县。建

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

推进“双集中”。通城把共同缔造的重点放在城市,通过城市更新推进“双集中”,破解城市发展无规划、无资金、无项目、不集中等问题。一是坚持以产聚人兴城。按照“布局集中、用地集约、产业集聚、环境友好”的原则,将四大园区打造为新型城镇化工业发展区,着力打造一条“产业园区、园区更新”的新路子。据统计,县开发区企业用工人数2021年为14368人,2022年为14611人,2023年为15043人,2024年将达到16050人,呈逐年增长态势。

二是坚持以城留人促产。谋划城市更新三年滚动计划。按照“一年有成效,两年上台阶,三年大转变”的工作目标,制定三年滚动计划,统筹推进、分步实施。2022年,通城被列入全省城市更新、地下市政基础设施改善、排水防涝系统化试点县。建

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

推进“双集中”。通城把共同缔造的重点放在城市,通过城市更新推进“双集中”,破解城市发展无规划、无资金、无项目、不集中等问题。一是坚持以产聚人兴城。按照“布局集中、用地集约、产业集聚、环境友好”的原则,将四大园区打造为新型城镇化工业发展区,着力打造一条“产业园区、园区更新”的新路子。据统计,县开发区企业用工人数2021年为14368人,2022年为14611人,2023年为15043人,2024年将达到16050人,呈逐年增长态势。

二是坚持以城留人促产。谋划城市更新三年滚动计划。按照“一年有成效,两年上台阶,三年大转变”的工作目标,制定三年滚动计划,统筹推进、分步实施。2022年,通城被列入全省城市更新、地下市政基础设施改善、排水防涝系统化试点县。建

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

推进“双集中”。通城把共同缔造的重点放在城市,通过城市更新推进“双集中”,破解城市发展无规划、无资金、无项目、不集中等问题。一是坚持以产聚人兴城。按照“布局集中、用地集约、产业集聚、环境友好”的原则,将四大园区打造为新型城镇化工业发展区,着力打造一条“产业园区、园区更新”的新路子。据统计,县开发区企业用工人数2021年为14368人,2022年为14611人,2023年为15043人,2024年将达到16050人,呈逐年增长态势。

二是坚持以城留人促产。谋划城市更新三年滚动计划。按照“一年有成效,两年上台阶,三年大转变”的工作目标,制定三年滚动计划,统筹推进、分步实施。2022年,通城被列入全省城市更新、地下市政基础设施改善、排水防涝系统化试点县。建

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑的困境时,接到了大华股份、荣耀等公司的大量订单,为企业发展下了一场“及时雨”。

推进“双集中”。通城把共同缔造的重点放在城市,通过城市更新推进“双集中”,破解城市发展无规划、无资金、无项目、不集中等问题。一是坚持以产聚人兴城。按照“布局集中、用地集约、产业集聚、环境友好”的原则,将四大园区打造为新型城镇化工业发展区,着力打造一条“产业园区、园区更新”的新路子。据统计,县开发区企业用工人数2021年为14368人,2022年为14611人,2023年为15043人,2024年将达到16050人,呈逐年增长态势。

立城市更新项目“三库”。统筹风险防范和动力转型,建立城市更新项目库、储备库、实施库,谋划重点项目96个,协议引进资金406.03亿元。比如,投资近21亿元的安芯美半导体封装测试项目老板是通城一位企业家的朋友,该项目原计划落户广东韶关,通城主动出击“三顾茅庐”,邀请老板来通城考察,最终老板被通城专业的工业园区、完整的产业链吸引过来了,填补了全县乃至全市芯片封装测试行业的空白。

培育专精特新。注重梯度培育和精细服务“双管齐下”,按照“创新型中小企业—省级“专精特新”中小企业—国家级专精特新“小巨人”企业—国家级制造业“单项冠军”企业”的遴选培育格局,营造持续发展的良好环境,必将形成集群、聚力成势。其次,市场前景光明。随着5G、物联网、人工智能等新兴技术的快速发展,以及汽车电子、可穿戴设备等市场的不断扩大,电子元器件行业的需求将持续增长。2023年,全县电子元器件市场规模已达2.4万亿元,全国电子元器件企业数量已超过140万家,成为电子元器件行业的重要生产基地。从产业发展路径和市场规律来看,具有终端产品的企业,才更具有品牌溢价、技术迭代主导权、行业标准定义权、价值链利润分配权。未来,将大力发展终端电子产品,致力打造智能终端产业体系。通城公司立足产业基础,主动谋求转型,布局未来市场,成功研发了助听器等一系列终端智能产品。今年6月18日,成功举办了中国听力医学发展基金会助听器专业委员会成立仪式暨城乡一体助听器普惠服务高峰论坛,省疾控中心、湖北楚象等供应链公司,学习供应链平台建设经验。另一方面,向外对接“融链”。对于县内终端智能产品的龙头企业,我们以“千百万”产业链供应链活动为抓手,书记县长当“销售员”,带着企业“跑订单”,努力帮助企业融入全省全国供应链体系。去年以来,县委书记多次带着通城、三赢兴、安芯美等企业的老总拜访海康威视、大华股份、华为、荣耀、深圳智能终端产品协会等,让通城企业成为了他们稳定的“一手供应商”。通城、三赢兴、悦佳智能、硕尔精密等重点企业与华为、荣耀、大华股份、海康威视等头部企业达成合作。近两年,累计帮助县内企业争取订单超10亿元,其中2024年新增订单5亿元。特别是三赢兴在面临疫情冲击、上市受挫、订单下滑