

财经速览

真奥药业集团

跻身中医药企业百强

本报讯 记者陈希子报道:日前,2023中国医药健康产业共生大会在浙江湖州发布2023中国医药工业百强榜单。咸宁真奥药业集团迎来了五年跨越式发展的辉煌时刻——跻身2023年中国中药企业百强系列榜单。

据介绍,中国医药工业百强系列榜单,作为行业内较具权威性和影响力的评价体系,其评选标准严格,涵盖了企业的市场表现、创新能力、研发投入、产品质量等多个维度。能够跻身这一榜单,意味着企业在激烈的市场竞争中展现出了非凡的实力和潜力。

真奥药业集团此次荣誉的获得,得益于其长期以来对中医药文化的传承与创新,以及对产品质量和研发能力的不懈追求。集团坚持以患者需求为核心,不断优化产品结构,提升服务水平,赢得了市场和消费者的高度认可。

咸宁源华建诚汽车

为学子提供爱心岗位

本报讯 记者陈希子、通讯员吴丰、陈凯兵报道:“感谢开发区驻村工作队的帮助,我在这里工作非常开心。”7日,位于咸宁经济开发区的咸宁源华建诚汽车销售服务有限公司内,今年9月即将入学中国地质大学环境学院资源与环境专业研究生的李容掩饰不住自己的高兴说道。

据了解,早在6月下旬,咸宁经济开发区驻阳湖镇广东畈村乡村振兴工作队通过开展“下基层、察民情、解民忧、暖民心”活动走访时,发现广东畈村21组居民李容考上中国地质大学环境学院资源与环境专业研究生,其父母、爷爷早已不在,她与75岁的奶奶和妹妹一起生活,一直想利用暑假赚点学费、生活费,减轻家中负担。

驻村工作队第一时间向咸宁经济开发区企业发出倡议,咸宁源华建诚汽车销售服务有限公司积极响应,随即为该名大学生提供暑期实习和工作机会,并帮助她筹集学费。“尽企业的一份爱心、一份社会责任。”同时,该公司承诺,可为李容及其妹妹提供帮助或实习岗位,解决对方暑期生活、学费等问题,提升大学生的就业能力和社会实践能力。

赤壁泰博服饰有限公司

照亮残障人士就业路

本报讯 记者朱亚平、通讯员阮丽娟报道:6月29日,位于赤壁市鲫鱼桥社区车路站的赤壁泰博服饰有限公司的生产车间内,电子注塑机、热合机、压油机、缝边机等生产一次性雨衣的60余台(套)设备同时运转,一位残障员工穿梭于机器之间检查生产情况。

赤壁泰博服饰有限公司创办于2010年10月,注册资本100万元,年生产总值超过2000万元,公司下设两个分厂,生产的各类一次性雨衣及各种工装和包装件等畅销国内外。

该公司相关负责人介绍,公司实行人性化的科学管理,建立健全劳动保护、安全生产规章制度和安全生产操作规程,各种管理制度健全,依法为每一位公司员工签订劳动合同并报市劳动和社会保障局备案,按月缴纳职工养老保险、基本医疗保险、失业保险和工伤保险。

2020年,受疫情影响,企业停工停产将近两个月,但依旧为全厂职工发放基本工资60余万元,为政府捐赠5万元防疫物资,在复工复产后,每天也坚持执行高标准的消毒杀菌流程。

目前,公司总职工人数约101人,其中残疾职工48人,占公司总人数的48%。公司在自强不息、艰苦创业的同时也热心公益事业,大力推动残疾人事业的发展,维护保障残疾人的合法权益,为社会的和谐稳定贡献力量。

生财有道

烤肠摊老板王冲
用味美俘获粉丝

人物名片:每晚7点钟,王冲会准时出现在他的抖音直播间里,一边卖烤肠,一边讲述自己的创业故事。作为一位返乡创业者,他选择从低成本的小摊经营做起。

采访时间:6月2日
采访地点:购物公园
口述实录:
今年春天,我从深圳回咸宁准备创业,最终决定从小成本的小摊做起。

4元一根的淀粉肠是不少年轻人的童年回忆。看准了部分年轻人爱吃烤淀粉肠,我决定先从烤肠生意做起。

我在网上买了烤肠设备,一套桌子椅子,在视频上学调料配方,通过不断尝试,调整口味。

1个月,我用赚到的钱又买了一辆电动三轮车,不管是出摊收摊还是转移点位,都很方便,成本大概增加到了三千块钱。

我每天从下午4点半一直经营到晚上12点,会在学校、购物公园、十六潭公园等人流量多的地方摆摊,有时候生意不好就坚持到凌晨1点半,每晚大概能卖100至200根。

现在有很多回头客来我这里买,他们喜欢我做的这个调料口味,还觉得我烤得比较脆,口感好。

做小生意主要图个时间自由,因为家里还有老人孩子需要照顾。等到今年忙完,就知道赚了多少钱了。

摆摊卖烤肠,选址很重要,要考虑人流量,还要考虑时间,同行也需要考虑,有时候会遇到定价比我低的摊主,这样的价格战也很让人头疼。

我的秘诀是用品质打动消费者,味道香辣中带一点麻,淀粉肠会选择进价高些的,肠要烤得焦焦的,一咬就爆汁,一吃就难忘。

(本报记者 朱亚平 整理)

湖北敏实汽车零部件有限公司 智造力释放新质生产力

本报记者 朱亚平 通讯员 吴丰



2日,位于咸宁经济开发区湖北敏实汽车零部件有限公司的智慧工厂内,数十台工业机器人正在生产新能源汽车铝电池盒等配件。

生产部经理冉庆介绍,企业与东风日产、长安福特及东风乘用车等知名汽车生产厂合作,为其提供零配件。2023年产值为4亿元,上缴税收1100万元。

湖北敏实汽车零部件有限公司占地153.1亩,计划新建厂房两栋,其中2号厂房于2021年7月投入使用,建设面积约3万平,拥有全自动化新能源汽车电池盒生产线3条,员工200余人,总投资6亿元。

在这个国内率先达到传统技术和新能源技术全覆盖的汽车零部件制造基地,



记者看到了咸宁正在加速完成“智造”引领,释放澎湃的新质生产力。

汽车零部件龙头厂商——敏实集团(以下简称敏实集团)是一家集研发、设计、生产、销售于一体的汽车零部件百强企业。公司成立于1992年,2005年在香港主板上市。目前集团已在全球设立了50余家工厂,现有员工两万多人,在东京、慕尼黑、底特律建立了销售和研发中心,客户囊括全球汽车市场超过80%份额的汽车集团,如通用、本田、丰田、日产、大众、宝马、戴姆勒、福特、现代和三菱等。

2019年9月30日,敏实集团正式与咸安区签约,拟投资20亿元在咸宁经济开发区建设汽车零部件产业园,项目计划用地近千亩,主要生产汽车铝电池盒、铝门框、常规门框、天窗等配件,将建成未来工厂+绿色生态农业园为架构的现代智慧产业园区。园区内将广泛使用机器人等智能设备、SAP等系统的运用实现集团数字化转型战略的目标。

随着全球汽车销量上升,集团业务量猛增,2019年,敏实集团准备在全国布局建设新厂,当时有5个落地方案,最后选择落地咸宁。

“龙头企业”的到来,不仅在很大程度上补齐了咸宁现有汽车零部件产业链,还通过以商招商、和本地企业组建联合体的方式,吸引了华劲铝业基地建厂,为雄志、金湛等现有企业提供上游配套。

在湖北敏实金属饰条生产基地内,40余条门框、金属饰条、水切等生产线一字排开,生产场景火热异常。

生产车间负责人介绍,金属饰条生产基地占地309.69亩,计划新建两栋厂房,其中1号厂房于2022年7月完成建设并投入使用,建设面积约6万平方米,员工800余人,总投资7亿元。

湖北敏实汽车零部件有限公司相关负责人介绍,未来工厂项目建成达产后预计2026年企业年产值可达15亿元,上缴税收1亿元以上。集团将依托数字平台,融合5G、AI、大数据等新一代ICT技术,以“流动的美、我们智造”为灯塔,以数字化建设、人才小镇、智慧农业为发展方向,将敏实·咸宁未来工厂打造成为标杆数字化工厂。



嘉鱼簪洲湾镇苗源基地 “苗”绘家乡新前景

本报记者 王恬 通讯员 魏明明 许长虹

4日,记者走进嘉鱼县簪洲湾镇刘家堤村育苗基地大棚,放眼望去,一排排育苗盘摆放整齐,一株株甜瓜苗青翠欲滴,长势喜人……基地负责人刘发敬和工人们分工协作,熟练地对幼苗进行嫁接。

今年42岁的刘发敬,是簪洲湾镇刘家堤村村民,之前一直在武汉从事餐饮业。

“往年簪洲湾镇一直没有育苗基地,村民们买苗都是去外地买,价格贵不说,成本还高。”刘发敬说,去年,在刘家堤村党总支的感召下,他回乡成立了育苗种植基地,建成了联栋棚、单栋棚、生产车间及办公区等基础设施。

“村里争取的乡村振兴产业发展项目,助力了合作社发展。”刘发敬说,在村书记陈旭峰的协调下,他们的项目采取“村党组织+合作社+基地+农户”的发展

模式。目前,育苗基地硬化沟渠5000米,铺设排水管3200米,完善了全自动播种机及配套遮阳网、防薄膜等设备。

育苗合作社成立后,刘发敬开始了“招兵买马”。

“今年我管理了4个育苗大棚,每个月5000元工资,在本地算是高工资了。”合作社管理人员王春香告诉记者,“我是刘家堤村人,管理大棚这段时间不仅学到了技术,还增加了收入,如果自己种地还得靠天吃饭,现在不管天气如何都有收入,非常踏实。”

“我一共雇了100余名工人,每个月工资都要发20多万元。”刘发敬笑着说,项目一期共培育商品苗约3500万株,辐射簪洲湾镇蔬菜种植面积20000余亩,流转农户土地300余亩,实现年产值150万元,助推刘家堤村集体经济年均增收10万元,带动周边脱贫户64户

182人增收。

刘发敬在家乡这片肥沃的土地上,凭着自己的一腔热血和顽强毅力,编织着自己的创业梦想。

“苗发出来一定要给覆膜扣出洞,这样苗才能长好。”“瓜苗想要长大的话,长到80-90厘米就要掐尖,不要影响后面长功能叶……”在育苗基地,刘发敬耐心指导工人如何掌握要领种好苗。

“刘总很有毅力,无论刮风下雨都会坚持来田里指导我们,这些苗经过刘总指导管理就会长得更好。”村民李德香说,“我之前在武汉工地做事,后来生了大病就不能出去工作了,家里有老有小,还好有刘总让我帮忙,这里离家近,不仅能赚到钱还能照顾家庭。”

“能帮一个算一个嘛,看到大家都能赚钱我才开心。工人主要负责打窝、播种、覆膜、理苗出土等种植管理工作。”刘

发敬说,育苗基地实施“订单模式”,农户需要什么就有什么,根据市场行情还会引导农户优选育苗。

“种菜是门大学问,要懂技术、看市场、控风险、会管理。”刘发敬称自己不仅有专业的生产团队,还有专业的技术团队、管理团队和销售团队,无论基地里种的什么苗都可以卖到各地的批发市场,解决农户的后顾之忧。

不仅如此,育苗基地还与省农科院深度合作,引进新品种在示范基地种植,试种成功后便大面积推广。

“对于育苗,我始终是越干越起劲,并且将种植蔬菜作为我奋斗一生的事业。”近日,刘发敬在村“两委”支持下继续在村里流转土地,不断发展壮大村集体经济。“壮大村集体经济,不让土地荒废,让农民都能够实实在在增收,是我最大的心愿。”刘发敬说。

源创力电子有限公司董事长龚主锋 众人拾柴火焰高

本报记者 黄柱 特约记者 但唐静

今年43岁的龚主锋是赤壁市八王庙村人,2001年,他离开家乡投奔在广州办企业的同学,20多年来,先是打工,后是创业,经历过坎坎坷坷,起起落落,尝过酸甜苦辣、人情冷暖,现在终于拥有了比较稳定的事业和清晰的发展方向。

8日,广东赤壁商会副会长、深圳市源创力电子有限公司董事长龚主锋说:“回想这20多年来的经历,一个农村人到大城市,我没有办法,遇到任何困难,只有不停地奔跑,没有后退的余地。”

龚主锋在深圳创办的源创力电子有限公司,是一家专业的集开关电源、电源适配器、充电器等设计、生产、销售和运营于一体的高新技术企业,主要生产经营各类动力电池充电器、开关电源、电源适配器、调压器、稳压器等,产品广泛应用于电动三轮车、电动摩托车、电动

自行车以及各类电动工具,产品远销世界各地。

从一个打工仔到年销千万的企业负责人,龚主锋是如何逆袭的?

2001年,刚到广东的龚主锋接触的就是电器行业,在同学的公司学习电器测试,他苦学钻研,不知不觉对电器产品的知识、性能及市场都有了很深的了解。一年后,他在广州一家电器厂打工,被派往深圳分公司从事采购业务,这一干就是5年。

2007年,龚主锋和家人凑了20多万元,开启了创业生涯。刚开始他只能做一些简单的电器材料加工。材料加工属于体力活,劳累并且赚钱不多,但就是这些材料加工,让他积累了资本和管理经验。

干了三四年电器材料加工后,他开始自己生产产品,从最简单的开关电源、电源适配器做起,一直做到各类

电池充电器、调压器、稳压器等系列产品,成立了自己的技术研发团队,随后取得了15项专利技术,产品在市场上有了一定的竞争力,不仅为国内新能源汽车企业提供配套产品,还远销世界各地。

“企业发展到现在,其实经历了很多波折。”龚主锋感慨道。从事材料加工的第二年,为别人加工了20多万元的货,由于对方企业亏损,款收不回来,对方最后用酒抵债。

2016年,龚主锋的客户由于公司倒闭,欠他的160万元货款没了着落。这严重挫伤了他干实业的信心。

于是,他萌发了转行的想法,在不放弃公司业务的情况下,投资办了一家酒店。但“隔着如隔山”,他投资酒店300万元,辛辛苦苦干了三年,虽然没有亏损,但一分钱没赚到。

这次经历给龚主锋上了深刻的一

课:每个行业都是一座山,登山必须从山脚起步,扎扎实实一步一步向上爬,才有可能登上山顶。

龚主锋说,做企业挣钱不是为了自己一个人享受,而是为了家人的生活更好,员工有更好的前途,朋友有更好的发展。

这么多年来,龚主锋一直把员工当作合作伙伴,把企业的利益和发展与员工绑在一起,增强员工的主人翁意识。他在管理上重视员工,在生活上关心员工,并竭尽所能给予帮助。

正是老板和员工一条心,公司才有了大发展。目前,公司拥有专业的研发团队,还拥有恒温恒湿试验箱、盐雾试验机、多路温度测试仪、全电脑电源综合测试系统、全电脑安全检测仪等一批先进的产品试验设备和产品检测仪器,拥有员工100多人,年销售额5000多万元。