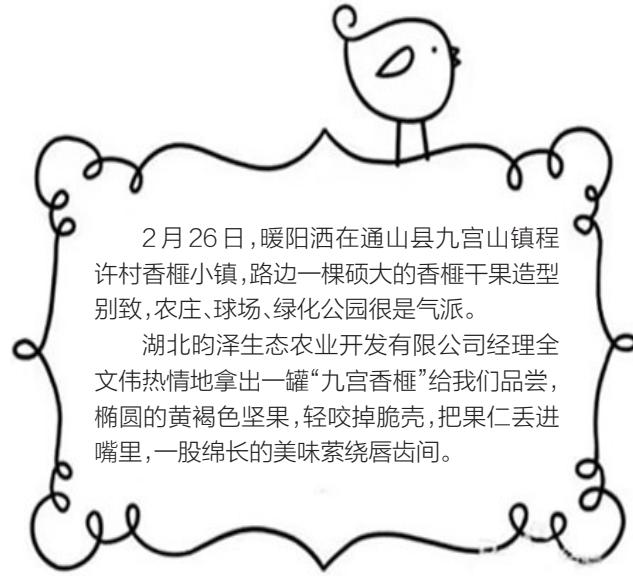


湖北昀泽生态农业开发有限公司经理全文伟

让九宫香榧香飘更远

咸宁日报全媒体特约记者 徐大发 通讯员 熊登煜



2月26日,暖阳洒在通山县九宫山镇程许村香榧小镇,路边一棵硕大的香榧干果造型别致,农庄、球场、绿化公园很是气派。

湖北的泽生态农业开发有限公司经理全文伟热情地拿出一罐“九宫香榧”给我们品尝,椭圆的黄褐色坚果,轻咬掉脆壳,把果仁丢进嘴里,一股绵长的美味萦绕唇齿间。



返乡创业瞄准特色产业

全文伟2007年从湖北大学电子专业毕业后,去深圳从事了三年外贸行业,后又考了建筑师证,从事土木工程建设,在咸宁、山西等地,四处承包工程,小有成就。

2014年,全文伟决定回乡创业,利用家乡的山水资源,成立生态农业开发公司。

全文伟先去浙江东阳市诸暨考察学习香榧产业的行情以及相关技术流程,觉得这一产业前景非

常好,回来后立马开始着手开发香榧基地,成立湖北昀泽生态农业开发有限公司。

全文伟先后流转土地2000亩,种下6万棵香榧苗,2016至2017年增植4万棵,种植可当年挂果的8-10年生的大苗1000株。

至目前,公司已投入资金1000多万元,按照现代企业制度实施规范化、科学化管理,以“公司+基地+农户”模式运作。

改良技术做优绿色产品

全文伟说,香榧子具有很高的营养价值和药用价值。食用香榧子对保护视力有益,对眼睛干涩、易流泪、夜盲等症狀有预防和缓解的功效。

在通山县厦铺镇林上村有千年的香榧树。九宫山镇程许村香榧基地地处北纬30度,海拔400米左右,每天日照平均12小时,早晚温差大,正适合出产香榧佳品。

公司特聘清华农毕业的总工李坤卫自2016年来对基地香榧进行技术管理,带领十几个人进行病虫防治、土壤改良、品种嫁接改良,至目前已完成

1200株的改良。

李坤卫说,通山属于喀斯特地貌,含钙铁锌元素高,是种植香榧的优势,可以大面积发展。

随后,研究团队将基地香榧品种分区栽培(成熟成片不混杂),更便于科学管理。

全文伟告诉记者,香榧园目前主要种植了象牙榧、珍珠榧、东榧等5个品种,通过技术改良后的香榧口感更好价格更优。

目前,基地里第一批挂果香榧每年产量2000斤,产值40多万元。十年后,十万棵香榧树全部挂

果,每株可产干果5斤,收入1000多元,每年有上亿元的产值。

在浙江香榧行业交流会上,通山香榧个大质优口感好获得好评。目前,通山九宫香榧产品处于供不应求状态。

2019年“通山香榧”获评国家地理标志证明商标,获得绿色食品标志,“九宫榧”已成为驰名商标。公司先后获评咸宁市农业产业化重点龙头企业、游客满意农家乐、九宫山香榧小镇AA级旅游景区等荣誉。

开发项目做强产业链条

“在开发香榧产业的过程中你们遇到了哪些困难没有?”面对记者的问题,全文伟说一开始是流转土地时百姓不认可,只能是一家一家的上门耐心做工作,尽量把荒山利用起来。

在最初的创业阶段,资金不够时,政府也提供了大力的帮助,比如修路网时政府资助了100多万元,石漠化变绿奖补了30多万元,地上管网灌溉系统建设奖补了60多万元。

发动百姓种植香榧,对这一产业认可度不高。

公司正在打算培苗卖苗或送苗给百姓,无偿提供技术和服务,让百姓在自己房前屋后种植香榧。

目前已在公司自己的职工发展了6户人家试种香榧,每家赠送了30株香榧。好在通山县已有30多家合作社种植了香榧3万亩,香榧协会已发展了20多家会员单位。

全文伟说,除了卖坚果干果外,香榧还可进行深加工,产品有香榧精油、面膜、榨油、香榧面等等,浙江省把香榧当作大健康产业来做,我们也可以借

鉴。

公司打造“文化+旅游+健康”香榧生态旅游,正在发展九宫山“香榧小镇”项目。香榧小镇二期工程生态旅游规划图《仙笔山修建详细规划》已出台,已有江西旅游开发有限公司签订了合作意向书。

接下来,全文伟打算做市场、做品牌、做销售,全县各乡镇的香榧产业抱团发展,让香榧“香”飘国内外。

不找关系不求人 农商微贷送上门 ⑪

咸宁农商行

走进校园宣传反洗钱防电诈知识

本报讯 通讯员雷涛、陈醇报道:为进一步提升公众防诈骗意识,增强在校学生防骗识骗能力,3月14日,咸宁农商银行联合人民银行咸宁市中心支行、湖北科技学院共同举办反洗钱防电诈知识宣传校园行活动,面对面向师生普及金融安全知识。

活动现场,大屏幕滚动播放“反洗钱”“防电诈”宣传视频,提醒学生们在日常生活中要提高警惕,远离洗钱,保护自己的财产安全。来自人民银行咸宁市中心支行和咸宁农商行的工作人员结合相关知识和真实案例,向同学们宣传《中华人民共和国反电信网络诈骗法》等相关法律法规,普及网络安全知识,教授大家识电诈、防电诈的方法和技巧,强化自我保护的能力。讲座还特别设置了有奖问答环节,学生们认真倾听,积极与讲师互动,现场气氛十分热烈。

湖北科技学院外国语学院学生贺一碧说:“在我们身边,来自手机、互联网的诈骗手段真的是层出不穷,通过聆听这次宣讲,我知道了要珍爱自己的信用记录,不出租、出借身份证件、银行卡,保护好自己。”

咸宁农商行运营服务部消保专员石磊介绍,这次活动,主要是想引导学校师生了解洗钱、网络赌博、非法集资、校园贷等犯罪特点、手法及危害,现场教授他们如何去防范这些



金融犯罪行为。

与此同时,活动还通过现场搭建展台、设置宣传展板、派发宣传折页等多种形式,向高校师生宣传展示抵制非法集资、不宣通人民币、消费者权益保护等内容,青年志愿者还对大家在金融安全方面存在的疑惑进行了现场解答。

人民银行咸宁市中心支行调研员刘红云说,下一步,将继续联合全市银行业金融机构,组织开展好反洗钱防电诈知识宣传校园行活动,真正增强在校学生的金融风险防范意识和金融素养,提高师生反洗钱意识和防诈意识,在全市营造和谐安定的育人环境。

相约春天里 聚力再出发 ——赤壁农商行开展妇女节登山踏青活动



春雨落,万物生。3月8日,为了让女员工们在紧张的工作之余感受春日美景、享受生活乐趣,进一步激发奋进春天里、建功新时代的热情和干劲,同时增强女员工的凝聚力和幸福感,赤壁农商行组织女员工赴葛仙山开展登山踏青、赏花团建活动,以低碳、健康、欢乐的方式庆祝第113个“三八”国际妇女节的到来。

尽管出发的时候微雨蒙蒙,大家出行的兴致却丝毫不减。在葛仙山,

女员工们三五成群,踏着欢快的步伐向山顶攀登,用脚步在山间草木里感受着春的气息。

她们一边欣赏着云雾里的浪漫樱花,一边分享着生活工作中的趣事,一路欢声笑语,一路打卡拍照,既缓解了工作上的疲惫和压力,也陶冶了性情。

可谓春色好景花舞人间,笑靥如花人舞花间,她们活泼可爱的步伐、自信欢乐的笑脸,充分展现了赤壁农商行女员工的蓬勃朝气。

在休息间隙的拔河团建活动中,领导班子们也热情洋溢地加入到女员工一起,所有人一改往日工作的紧张忙碌,放飞身心,在比赛中表现出了争强好胜、勇夺胜利的集体荣誉感,团队彼此默契配合、团结协作,使劲儿的小表情和活跃的身影,与此起彼伏的欢笑声、加油声交

通山农商行通羊支行成功拦截一起电信诈骗案件

“真是多亏了你们,要不然自己辛苦挣来的血汗钱就让骗子给骗啦!太感谢你们了……”客户林某向通山农商行通羊支行的工作人员连声称谢。日前,通羊支行成功拦截一起电信诈骗案件,为客户挽回直接经济损失10万元。

3月6日中午12时,客户林某急匆匆的走进通羊支行营业大厅,大堂经理王丽群看到焦急的林某,主动迎上前去,询问状况。林某慌忙说道:“自己前不久在网络认识妹妹的妈妈生病了,需要汇钱过去动手术”。网络那头,“妹妹”温软的声音,一波一波而来,让林某欲罢不能。林某一边接着视频,一边催促大堂经理帮助其通过手机银行办理转账汇款。

在与林某的交谈中,细心的大堂经理在进一步了解细节后发现,网络那头“妹妹”的卡号发在“直播裸聊”上,有多年从业经验的王丽群立即警觉起来,意识到林某可能是遇到电信诈骗,立即劝导林某停止汇款行为,同时耐心帮林某分析,是不是每天都有嘘寒问暖,没过多久

就找你借钱,原因多是家人生病急需用钱等现象,并向其介绍了典型的电信诈骗案例。林某在大堂经理的劝说下,到公安局进一步核实,最终,林某意识到自己确实遭遇到了一场诈骗,停止了汇款。

近年来,电信诈骗犯罪手段层出不穷,通山农商行作为“小微金融店小二 乡村振兴主办行”,以“责任银行”的担当,始终将客户资金安全放在首位,帮助广大客户“守好钱袋子”,守住幸福家。(汪丽娜 王丽群)



生财有道

美容店老板田芬

攒下好口碑

人物名片:35岁的田芬,2019年开始,开启了自己的美容事业,历经3年,完成了创业梦,也赚到了人生中的第一桶金。

采访时间:3月4日

采访地点:温泉城区

口述实录:

我以前是一名宝妈,孩子上小学后,我想做点自己喜欢的事。我喜欢美容,所以在温泉租下了一间120平方米的小店铺做美容美体服务。

经营美容院比我想像的要困难。我花了好几万元买来了只值几千元的仪器;困难的顾客不知如何应对,经营上的压力扑面而来。

我一度动过退出这行的念头,可经过休整后,我又很快地回到自己的阵地。

为了适应美容行业,我参加了各种学习班,不断提升专业水平和能力。自我增值后,我的经营也开始渐入佳境。

做美容是一项技术含量很高的活儿,每位顾客的肤质都不同,我们要根据顾客的皮肤情况做不同的方案。

刚开始时,客户当中有一部分是过敏性皮肤,而我擅长的就是护理问题皮肤。经过一段时

间,我护理好了不少顾客。美容院的名声就这样打出去了。

但美容市场的竞争也很大,如果技术不好,服务不到位,美容院很难发展壮大。通过这几年的人脉累积,凭借过硬的技术和服务,我用“口碑”为美容院发展了一批忠实的老顾客。

真正进入到这个行业之后,我才发现当时的市场很乱,由于竞争激烈,很多美容院为了吸引顾客,将自己的价格压到最低。有些美容院甚至靠着所谓的高科技,来欺骗消费者,这一点我无法忍受,为什么美容院不能够为顾客提供专业的服务,用服务来吸引顾客呢?我一直以来注重从细微处提高服务水平,所以才有了今天的成绩。

顾客的认同比赚钱更重要,这是我的经营之道。金杯银杯不如口碑,一位顾客的后面是更多的顾客,只有给顾客们提供更多富于个性化的增值服务才能立于不败之地。

现在人们生活质量高了,对美的追求也越来越高,我准备扩大店面,将美容院发展成一家覆盖全面、服务精良的优质会所。

(咸宁日报全媒体记者 王恬 整理)

棉花加工坊负责人魏业成

弹出新乐章

人物名片:“弹棉花”是不少咸宁人的儿时记忆,现如今,这门古老的手艺也正在与时俱进。54岁的魏业成,就是靠这门老手艺“弹”出了创业的新乐章。

采访时间:3月5日

采访地点:咸安区西大街社区

口述实录:

我的店虽然不起眼,但附近的顾客都知道。很多新顾客也会上门参观,你看,弹棉花机运转着,一头把雪白的棉絮不断“吃”进去,另一头“吐”出一团团又松又软的棉花卷,这就是基本的操作流程。

弹棉花的目的是让棉花更加松软,适合使用,虽然现在羽绒被、蚕丝被等越来越流行,但是在很多老一辈人的心中,棉花更加吸汗、保暖。

弹棉被可有大学问,棉花弹松软以后,要将棉絮的两面用纱纵横布成网状,以固定棉絮,“上线”上的好,棉絮才美观牢固。被子四周要弹得稍微薄一点,这样盖起来更贴合,不然边角就会翘起来,盖着冷。

去年秋冬季节,我们店的生意还可以,因为天冷的时候,邻里

街坊都需要一床厚实温暖的棉被。店里仓库还堆了几大袋子棉花和先前弹好的棉被,都是顾客预订好的,等着他们方便的时候来取货。

也有一些顾客拿家里的棉被来二次加工,我们就会将棉被覆盖上网纱,用压盘旋转压实,让纱线与棉絮紧密结合,这样一床崭新的棉被就做好了。

以前弹棉花的匠人很辛苦,要跑乡下,走村串户,如果顾客需要,会上门弹棉花。现在没那么麻烦啦,随着时代进步,现在弹棉花已不再是纯手工活,像我自己开了店,店里购置了压棉花的机器。借助网络朋友圈,大家都知道这里有棉花加工坊,我也不需要长途跋涉远门了。

老一辈人总有个怀旧情怀,过去一条棉被用个十多年。现在生活好了,每隔几年就翻新一下。其实,只要工序扎实,重新弹过的棉絮,既松软又温暖,不输外面动辄上千元的羽绒被,顾客得到了实惠,我们也就赚点加工费,两全其美又环保。

(咸宁日报全媒体记者 陈希子 整理)