



咸宁光彩之星

汪有军:从山里娃到企业家

咸宁日报全媒体记者 刘会文



16岁就南下打工,搬过砖头,做过泥工、跑过运输……30岁,他用打工积攒起来的7.6万元,带着3个工友在惠州市创办成立了惠州进一家具有限公司,经过18年的打拼,产品敲开了国际市场的大门。

34岁,他回乡投资1000多万元开发3000亩荒山种植油茶,让荒山变成金山银山。

44岁,他积极响应政府号召,在咸宁高新区投资1.5亿元,创立高新技术企业武汉明乔科技有限公司。

他,就是汪有军,1974年出生于通山县黄沙铺镇的一个贫困小山村梅田村。现如今已是武汉明乔科技有限公司、惠州进一家具有限公司董事长,广东湖北商会第14党支部书记、广东通山商会执行会长、广东咸宁商会副会长。

为了生计——毅然南下打工

由于家庭困难,汪有军高中还未毕业,16岁就辍学到广东惠州打工,先后在砖厂搬过砖,建筑工地做过泥工,电镀厂里当过电镀工……今年已48岁的汪有军,提起往事仍历历在目。他感叹,为了生计,不能言弃。

1998年,他把手上仅有的8万元钱拿回来想开发荒山,由于资金缺口太大,他不得不返回惠州卖海鲜、开夜宵摊……

2004年,他与人合伙开了一个五金厂,凭着超人的毅力和胆识,最终把这个小五金厂发展成为一家专业出口成品家具的生产企业,同时也为返乡开发荒山攒足了“第一桶金”。

绿化家园——回乡种植油茶

他至今还记得小时候,母亲把从山上的老茶树摘回来的茶籽榨成山茶油,舀一勺来拌饭吃,那种美味一直刻在心底。家乡黄沙铺镇境内处处是山,又十分适合油茶生长,加之近年来油茶市场俏销看涨。要是把这里的荒山种上油茶,既能绿化家乡改善环境,又能产生经济效益丰富乡亲,还能记得住乡愁实现心中的夙愿。汪有军认定了这条绿色产业路,说干就干。

2008年底,正值黄沙铺镇泉塘村长泉垓荒山开发对外

发包。汪有军瞄准机会,一次性包下3000亩荒山70年经营权,并成立养殖专业合作社。为了带动乡里人脱贫致富,他让农户以劳动入股的形式参与,立体养殖走地鸡、稻田鹅、乡下猪等,推进油茶种植和林地经济同步发展。经过8年的培育,目前,油茶基地的茶树大部分进入挂果丰产期。

2018年6月,汪有军回到咸宁,在咸宁高新区投资1.5亿元建起高新技术企业。2019年1月,公司生产的“龙山绿缘”牌山茶油系列产品顺利通过农业农村部食品质量监督检验测试中心(武汉)检测,成为国家认证的绿色食品。

创立品牌——进军高端市场

基地的油茶树是有机种植,好品种必出好产品,汪有军始终坚信这一点。在生产上,一是引进304食品级不锈钢生产线,二是全程低温物理压榨,避免了高热和化学处理,保留多种生理活性物质的天然营养成分,产出一级食用油标准。三是所有的油茶籽只做头道压榨,舍弃几乎超过10个点的残油在茶饼里,用作肥料或者鱼饲料。

2021年,生产出来的“龙山绿缘”精品山茶油系列产品成功打入大湾区高端市场,当年实现产值7000多万元。汪有军还充分利用在广东惠州打拼多年的出口经验和国外的客户资源,重点瞄准日本、韩国、新加坡等亚太地区,国内一线城市和香港、台湾地区的中高端消费群体,走出一条与咸宁现有油茶加工企业不同质的发展之路。

目前,该公司不仅与台湾企业达成了合作意向,还与湖北科技学院等院校启动了相关科研课题,利用咸宁丰富的桂花资源和楠竹资源,从桂花、竹叶和茶饼中提取精油香料元素,打造独特的咸宁特产深加工新品,让咸宁的绿色资源走向全国、香飘世界。

回馈乡梓——坚持乐善好施

在农村长大的汪有军,对家乡有一种特殊的情感。

2016年,他回乡过春节,看到村门口的小河到处漂浮着垃圾,河堤两岸到处是塌方,一遇大水就出现险情,老人小孩下河洗菜洗衣十分危险。汪有军看在眼里记在心里,不跟任何人商量,个人出资60万,把村边400米河堤全部护砌,80多岁的汪有炳老人夸赞:“村里人几十年的心病被有军这仨一朝治好了”。

2018年,村委会计划到破旧的老房子里搬到新办公楼,他得知村委会还欠账不少,于是捐资10万元解燃眉之急。自己汪家湾要建设村民文化礼堂,他个人又捐资20万元;通组公路拓宽硬化,他又出资30万元。

特别让村民暖心的是,每年春节回家,他都要给村子里生活困难的村民、老人发红包,已连续坚持了10年,累计派送10万余元。

今年4月,上海出现严重疫情,汪有军随我市爱心大军一路向东,把捐赠的3.5万元紧缺物资运送到上海。回来后,又先后为通山县黄沙铺镇老年人活动中心送去10000元现金。为咸宁市残联“爱心助残超市”捐赠11088元物资。

据不完全统计,他乐善好施的各种捐赠已超150万元。

汪有军捐的不是数字而是情怀。

照亮你我前行

胡幼平:拼出来的实业家

通讯员 聂晓东 黄俊



干出来的实业家

2003年,决定放弃家里所有的产业,一心在东莞落业发展。说干就干,当年,胡幼平创立的东莞市奔俊电子成功落户于制造加工名城——东莞市东城区。“那段时间,他真的好辛苦!一面要筹办公司,事务繁杂;一面要钻研技术,从不懂到内行,简直就是拼命三郎啊!”妻子李龙回想当时的情景,依然动容。

功夫不负苦心人,通过几年的发展壮大,奔俊公司成为一家专业从事各种规格线材、耳机、麦克风周边配件设计、生产、销售为一体的制造企业。拥有一流的机械加工设备和经验丰富的工程技术人员,以及高精度的实验室。

2015年,胡幼平又创办了康逸电线厂,专业生产TPE电线料、玩具料、包胶料、弹簧线、膜片及耳机线、数据成品与半成品。

“我们立志于不断提升技术含量和开发新产品,坚持以一流的技术、一流的品质为客户提供一流的产品与服务。”胡幼平信心满满。

2016年,又组建成立汇鼎电子科技有限公司,公司主要从事电线、防弹服等研发与生产,已与索尼、三星等国际名企建立战略合作关系,成为世界品牌的代加工制造商,现有员工1000多人。

选出来的领头羊

2019年1月14日,在东莞通城商会第三届全体会员大会上,东莞奔俊电子董事长、通城北港籍企业家胡幼平先生当选新任会长,扛起了新一届商会的大旗。

胡幼平在就职发言中表示,将切实发挥商会优势,带领商会全体成员围绕通城的项目投资、返乡创业、人文关怀等诸多领域,进行卓有成效的工作,为通城的经济建设积极建言献策,奔走呼吁,为通城的崛起尽绵薄之力。

7月28日,广东东莞通城商会会长胡幼平率考察团回乡考察,并牵线搭桥促成通城与广东东莞威成王电子塑胶五金有限公司等8家企业签约8个项目,总投资10.2亿元。

2019年7月28日,东莞通城商会动员商会会员开展爱心捐赠,94名商会成员慷慨解囊,累计捐赠善款12.21万元,善款交由通城县扶贫办,用于对家乡特殊困难户的救济与扶助。

通城新冠疫情发生后,他带头捐款近3万元。短短的两天时间,140位会员募集善款294633元。已向通城红十字基金会捐款25万元,因考虑到通城防疫物资十分紧缺,商会多方采购了价值5万余元的107个电子测温仪,定向捐赠给了县医院、县中医院以及县防控指挥部。

“东莞商会,一流团队!”在胡幼平的带领下,东莞通城商会用行动朝着创一流商会的目标,正在阔步前行。

熊志斌:把小餐饮做出大文化

通讯员 聂晓东 黄俊



熊志斌,嘉鱼县粥膳和罗曼园两家酒店的老板,现任嘉鱼县政协委员和嘉鱼县工商联副主席。从农民、厨师,到拥有千万资产的老板,无疑是一位商界传奇。他的成功绝非偶然,一路走来,到处可以寻觅其拼搏奋进的足迹。

敢为人先的闯劲

熊志斌是个善思敢为之人,有时,他一个人在办公室沉思,有时想到凌晨1点钟,思路、想对策、思规划、谋发展。他经营的两个酒店能在同行业保持常胜不败的地位,与其经营理念 and 定位发展方向不无关系。

餐饮行业不是简单的从生到熟,赚取差价的过程,县城几百家大大小小的餐馆,顾客光顾总要经过一番环境、价格、服务、菜品、味道等综合权衡。能把顾客迎进门、留得住、再回头,不花一番心思是不行的,有位居住在武汉的嘉鱼籍顾客,只要回嘉鱼吃饭必选粥膳,说这里有乡愁的味道,是他魂牵梦绕的地方。

熊志斌从后厨走到前台,再到自己独立的办公室,其实是一个理念的转变过程,也是企业文化凝聚的过程,更是站位和格局提升的过程。

熊志斌喜欢做第一个吃螃蟹的人,2004年他在全县开了个首家潮州养生海鲜粥的餐馆,生意异常火爆,并首推给顾客发送酒店起宣传作用的餐巾纸。随着酒店发展壮大,设立基金,为困难员工提供帮助,每年开年会,给优秀员工进行奖励。并把员工的家人一起接到酒店,开联欢晚会,发放各种礼物做纪念品。

以人为本的理念

熊志斌自从出社会就在餐饮业里摸爬滚打,粗略算

来已近30年的光景,从学徒到厨师,经历多少老板,他已无法细算,每位老板都有自己不同的管理经营模式和经营理念,利弊得失各有千秋。看多了、见广了,也就有了自己经验的积累。现在自己当老板,前期的付出和积累也就成了财富。

他两个酒店吸纳60余人就业,每位员工身后都有一个家庭,他认为作为老板就要替员工着想,也就是替每位员工的家庭负责,积极推行按劳取酬多劳多得多做好的管理理念,鼓励员工敢想敢为,给他们提供职务提升空间。

疫情冲击最大的就是服务性行业,特别是餐饮行业。2020年春节期间,新冠肺炎疫情突然来袭,令人猝不及防,在通行受阻,购物艰难的时候,熊志斌把酒店储备的菜分给员工及周围群众,以解决他们生活的燃眉之急。

熊志斌在自己的酒店积极推行养老保险制度,以解决员工的后顾之忧,也为留住优质人才提供了保障。为了这个目标他花重金不定期请专家、教授为员工讲课,以提高他们业务水平和管理能力。他说:如果只能培养领班,最多只能做经理,如果能培养老板,才能做行业的翘楚。

回馈社会的情怀

经过几十年的坚守和努力,熊志斌的事业上了一个台阶。他说:“良田千顷不过一日三餐,广厦万间只睡卧榻三尺”,他开始积极投身于社会公益活动。

他经常在过年的时候带着酒店员工到福利院去慰问老人;2020年武汉疫情期间,他筹钱、筹物支持武汉的疫情防控;今年上海疫情,他与县工商联其他人一起筹备两大卡车的物资送到上海;今年高考结束后,他在罗曼园酒楼,花费2万余元请专家指导莘莘学子们填写志愿。

站在罗曼园3楼办公室向下远望,是熙熙攘攘行色匆匆的芸芸众生,熊志斌已开始思考自己可以承担的社会责任,他是个实在人,他的每一分钱都是劳动所得,他希望自己每一份付出都能治到痛处,落到实处,切切实实地产生社会效益!

“鱼跃龙门,过而为龙”。熊志斌一心想把嘉鱼的鱼文化展示到餐桌上来。

“南有嘉鱼,蒸然罩罩。君子有鱼,嘉宾式燕以乐……”从诗经里走出的江南小县——嘉鱼,被誉为“中国鲷鱼之乡”。有着浓郁的鱼文化,而系统地嘉鱼的鱼文化融入饮食文化中,熊志斌做足了功夫。他一直从事着这方面的研究,并在首届嘉鱼县文化乡村旅游节上,获得“全鱼宴烹饪大赛银奖”。在这次旅游节,他推出的“鲷鱼美食特色菜”,获评委高度评价。

现在,熊志斌致力打造嘉鱼鱼文化的食品品牌,他把这定为此生奋斗的目标和努力的方向,他说:爱拼才会赢!

朱忠景:一位企业家的家国情怀

通讯员 张长征 袁玉开



省授予“隐形冠军科技小巨人企业”“湖北循环经济试点示范企业”“湖北省重合同守信用企业”等荣誉。朱忠景个人被湖北省人民政府授予“中国特色社会主义建设者”“咸宁发展贡献奖”“咸商杰出贡献奖”“抗击新冠肺炎疫情捐款捐物先进个人”“资助助学先进个人”等荣誉。

企业称他“信得过”

朱忠景从事酒精生产经营40年,所经营企业能够生存、发展、壮大,诚实守信经营是根本与关键。

景源创建之初,拿不出钱来购买原材料,老客户安徽丰原国际贸易有限公司闻讯后,相信他的为人,愿意先提供价值5000万元木薯酒精原料的三个月周转期,一下子解决公司的燃眉之急。

2020年,由于疫情的原因,国内木薯原料紧缺,景源公司每年要从泰国进口木薯15万吨,船靠泰州码头即需紧急转运,湖北鑫鑫物流有限公司主动上门联系,采取运费先运后结的方式,先后出动车辆400多台次,日夜兼程,快速及时地将木薯原料及时拉进公司仓库。朱忠景讲信誉、讲效率、守法经营的作风有口皆碑,大家都说他打交道,那就是彼此两个字“放心”!

百姓颂他“做得好”

2020年初,新冠疫情暴发,面对省内抗疫酒精的严重短缺,他义无反顾地将库存2800吨酒精以低于市场价支援全省疫情防控,公司被国家列为疫情防控物资定点生产企业。朱忠景不计成本地提前复工复产,按平价供应确保了全省防疫酒精的需求,为全省防疫做出了巨大贡献。

疫情缓解后,外省大量低成本酒精涌进湖北市场,一下子造成公司高成本酒精积压,短短一个月,景源公司净损失400多万元。但是,朱忠景并没有气馁而放弃防疫的担当责任,陆续向市、县防疫指挥部、全县各中小学、防控点、医院等重点单位捐赠酒精50吨,捐款捐物20余万元,充分体现了企业家责任担当情怀,以一系列的实际行动驰援疫情阻击战,受到省、市、县领导和群众的好评。

企业发展壮大了,朱忠景时刻不忘通山人民的养育之恩。多年来,积极投身公益事业,对捐资助学累计投入20万元,资助困难学生20多名,解决残疾人就业8名,带动就业和隐形就业达300多人,为大路乡下朗村和厦铺双河村投入路灯、化肥及扶贫物资累计达40多万元,个人先后为社会捐赠资金累计达5万元。

朱忠景做好事一大摞,老百姓称颂他身上流淌着崇高的家国情怀。

政府赞他“靠得住”

1982年高中毕业,他成为通山厦铺镇酒精厂的一名粉碎工,因吃苦耐劳、勤奋好学、工作有头脑,先后担任设备技术员和车间主任,1995年,经职工选举全票当选厂长,当年酒精厂扭亏为盈,酒精产量超3000吨,成为通山县乡镇企业的一颗亮丽明珠。

朱忠景离任后厦铺酒精厂步入破产倒闭的边缘。1999年,面对县政府父母官员的轮番劝说,朱忠景放弃了在河南邓州酒精厂个人经营的产业,迎难而上,承包经营厦铺酒精厂,一年时间,就迅速让企业起死回生,成为全县唯一税收过百万元的乡镇企业。

2010年,为了保护饮用水源地,酒精厂必须搬迁,历时一年半时间,通山开发区新建了一座科技型绿色环保的现代化酒精厂,税收从过百万元跃升为过千万元。

短短12年,公司连续多年被通山县委、县政府授予“十佳企业”“十强企业”“十强企业”等荣誉。先后被评为湖北省“农业产业化重点龙头企业”“湖北省高新技术企业”“安全生产红旗单位”“咸宁民营企业30强”“抗击新冠肺炎疫情捐款捐物先进单位”;被湖北