

高考志愿填报为何成“热门生意”?

咸宁日报全媒体记者 王恬

高考落下帷幕,对考生来说,随之而来的,既是崭新的人生起点,也是重要的抉择时刻——作为迈进大学的最后一关,填报志愿成了另一场“大考”。

被无数学子和家长视为“人生大事”,志愿填报已成为一桩热门生意。少则几百元,多则上万到几十万的一对一服务,甚至还有几分钟自动生成志愿。这些机构和背后的含金量,极度参差不齐,而志愿填报师这一新兴职业,也充斥着混乱的现象。

那么,昂贵的志愿填报服务,靠谱吗?考生和家长在选择志愿填报服务机构时又该如何避免?



机构可靠吗? 当心虚假宣传

采访中,也有一部分家长会选择自主研究,将机构提供的方案仅作参考。“毕竟专业的人做专业的事,他们整天研究这些东西,比我们家长精通。当然,他们给的意见只能是参考意见,必须要结合孩子的想法,再综合考虑。花钱买个安心吧!”学生家长董女士对机构的意见持中立的态度。

也有一些家长对这样的机构产生怀疑,熊女士就是其中一位。她告诉记者:“与其相信那些机构,还不如相信自己的孩子,不能把命运交到别人手里。”熊女士感叹道,自己身边就有被机构误导的例子,“我朋友的孩子去年高考超常发挥,听了机构的建议,志愿填报太低,孩子到现在都跟家长生着气。”

跟熊女士有着相同看法的陈先生告诉记者:“他们的预测方式,也就是参考往年的数据,把资料汇总起来。这样的方式学校老师也能提供,我自己也可以。对他们的专业性我打问号,不能用孩子的未来去尝试。”

动辄几千、上万的“一对一”服务,价值究竟在哪?市教育招生考试院院长骆名录告诉记者,现在网上志愿填报师

的要价,是可以接近一万块。一个好的填报师,可以把专业选择试错成本降到最低,并把职业规划融入到志愿填报中去。

有人为了上个不错的学校,调剂去了非常不喜欢的专业,经常挂科,面临退学的窘境,这就凸显了选专业的重要性;有人想当牙医,选择了口腔医学技术,但这个专业并不是医师岗,是配牙套的技工岗,学生可能因为选错专业,耽误了几年的时间。

在骆名录看来,志愿填报是刚需。近年来,各地高考纷纷改革,新的专业和录取规则层出不穷,促使了高考志愿填报行业的兴起。高考志愿填报只是一个环节,最终会形成一个学业生涯规划的闭环,覆盖从学业到就业、出国、艺考、体育生,各方面多元化的咨询,使得这个行业需求很大,未来还会蓬勃生长。

“目前也要承认,这个行业参差不齐,目前没有行业规范。有好多是临时入行的,只是为了挣快钱;但也有比较专业的、正规的机构,有资深的教育一线工作者,还有心理学工作者,是专业的人在擅长的事情。”骆名录说。

从几百到几万 价格和服务参差不齐

小刘是去年的咸宁高考考生,高考成绩中段,他纠结于冲刺一本学校,还是去二本。在网上五花八门的志愿咨询服务里,他挑中一家做了五六年的资深机构,号称是985博士+海外名校咨询团队,好多人下过订单,“看起来比较靠谱”。

咨询费5000元,算是中档水平。对方表示全程一对一服务,只要告知分数、文理科,直到填报满意为止。一番线上沟通之后,小刘心里犯起了嘀咕:“老师一上来就和我谈,你的分数,上不了你想去的一本学校,而且这个专业是王牌,竞争很激烈,不如去更稳妥的选择。”

小刘不甘心,还是报了自己想去的学校,果真报上了。“有的老师不会给学生选能冲刺一下的学校,因为需要承担风险,他们推荐的,大多是稳妥的、保底的学校。有人的成绩可以去一个不错的公办学校,但在老师建议下,进了民办学校。”

记者了解到,目前市场上的高考志

愿填报服务大致分为“人工志愿填报规划服务”与“AI智能填报服务”两大类。在各大社交平台上,有不少教育博主在分享填报志愿的知识,号称专业的升学规划专家,他们同时也推销志愿卡,以及价格几百到几千元的填志愿课程,还有一些线下一对一咨询,价格高达上万元。

“我们的收费标准分三个梯度,分别是6800元、8800元和12800元。”记者以考生的名义向一家机构咨询时,工作人员表示,该机构开设了一对一的志愿填报指导服务,指导老师涵盖省级招生考试院的老师、高校教授。

“如果你选择12800元的服务,我们会为你安排省级考试院的老师。除了志愿填报,机构还提供整体的升学规划,包括大学入学指导、考研计划等。”机构工作人员表示,他们机构的收费在市面上处于中等偏下档次,“很多一对一志愿填报的专家服务都是一两万一年的。每年来这边报名的考生有近四百人,没有达到录取的效果,我方会全额退费。”

如何营造良好填报环境? 专家建议共同发力

“切勿盲目轻信高价志愿填报指导服务。”湖北科技学院教授商文斌说,自2014年国务院印发《关于深化考试招生制度改革的实施意见》以来,国内已有14个省份参与新高考改革试点。

随着近年来多省(市)高考招生录取批次的合并,高校及专业新增与撤销的变化以及独立学院转设工作形成大批转设而成的新大学,诸多因素导致家长及考生面对最新的高考志愿填报,由于信息不对称,家长和学生的心理亦处于极度焦虑状态。

与传统的高考志愿填报模式相比,“院校专业组”或“专业+院校”的模式虽降低了学生的调剂风险,但平行志愿投档和退档风险依然存在,考生对每个意向报考的院校及专业的了解要求反而更高,在此背景下,催生了庞大的付费高考志愿填报咨询市场。

教育部在2021年高考季已经发布预警,谨防“高价志愿填报指导”诈骗陷阱,提醒广大考生和家长,国家部委层面已经足够重视此现象并加以监管,而从家长及考生私权利保护层面,志愿服务机构与接受服务的考生家长形成的是服务合同关系。

《民法典》第五百八十四条规定,当

事人一方不履行合同义务或者履行合同义务不符合约定,造成对方损失的,损失赔偿额应当相当于因违约所造成的损失,包括合同履行后可以获得的利益;但是,不得超过违约一方订立合同时预见或者应当预见到的因违约可能造成的损失。

家长享有接受报考辅导的权利、承担履行支付费用的义务;机构享有收取费用的权利、承担履行报考辅导的义务。明确约定好合同的条款有利于相关权利义务的确认。家长应与志愿服务机构签署书面服务合同,明确记载机构承诺考生能够报考成功的院校,并且对于产生“高分报低”“低分报高”等情况的违约责任进行约定。家长通过合同来约束志愿服务机构,这样即使在报考结果公布后发现报考院校不理想或者落差很大也可以依据合同进行维权。

尚文斌认为,需要联合网信、公安、市场监管等部门,加强对社会培训机构或个人开展志愿填报咨询活动的监管,对于存在夸大宣传、虚假宣传、收取高价咨询费用、违规开展培训服务的中介机构、网站、APP等依法依规严肃查处,切实保障广大考生权益。

教育问答

学习技巧如何掌握?

咸宁日报全媒体记者 陈希子

正确的学习技巧,可以帮助学生取得事半功倍的效果。那么,该如何科学掌握学习技巧呢?

咸宁紫荆花教育集团王老师介绍,学习方法应针对不同学习类型的学生进行定制。每个人都拥有不同的能力,关键要找出属于哪种类型的学习者,哪些学习的方法最适合自己。

上课专心听讲是提高学习成绩的基础和前提条件,课堂教学是老师传授知识、解答疑难的主要渠道,只有在上课时专心听讲,把课堂知识学懂弄通,才能谈如何提高学习效率。

在上课的时候,不要求面面俱到,把老师所讲的内容全部记下来,只要把最难的部分、最难理解、最难知识以及易错的地方记下来,把短暂的课堂学习时间用完整、用扎实。

记忆是随着时间的推移而减退的。因此,课后及时复习、反复复习是非常必要的。对于所学的难点、重点知识以及易错的地方,反复进行复习、经常进行复习是提高学习效率和学习成绩的关键。

孔子曰“敏而好学,不耻下问”,意思是指天资聪明而又好学的人,不以向地位比自己低、学识比自己差的人请教为耻。在学习上,虽然“学霸”在总体的学习成绩上比一般同学要好,但总会有自己不懂的地方。遇到不懂的问题及时提问,向老师提问,向同学提问都是很不错的途径。既可以向互相学习,又能够提高学习效率,可谓是一举多得。

制定学习计划时,查看课程计划表,并思考还需要完成哪些工作。关注考题中的问题类型和将涵盖哪些主题,才知道应该关注哪些点。为每个学习章节设定具体目标,例如在每一章节结束时将涵盖多少考点。

知识点需要反复记,也需要反复理解,但更需要通过考试或者练习来检验。所以多学多练,适当进行题海战术训练也是提高学习能力和学习成绩的重要途径。通过多做题,既能够巩固知识点、检验学习效果,还能够丰富自己的错题笔记,也是一个一举多得的学习技巧。

每学习30分钟,休息10-15分钟时间充电。短期的学习间隔能更有效地帮助人最大限度地利用学习时间。了解更多关于进行有效的学习休息的信息。

孩子想染发怎么办?

咸宁日报全媒体记者 张欢

高考结束后,你最想做什么事情呢?考生们的答案可谓是五花八门。众说纷纭中,“染头发”成为高频答案。不少同学早已“看不惯”自己的头发了,想要“折腾”一番,部分家长却为此有些苦恼。

“好好的孩子,青春活力,黑头发就非常好看。想不通为什么要染得花花绿绿的?”13日,家住温泉城区的李女士咨询,高考后孩子想换发型、染头发,家长应该干预吗?

咸宁高中陈蕾老师介绍,高考结束对于学生来说是一个重要的人生节点,染头发对于他们来说,是一个有“仪式感”的举动,有纪念意义。很多学生在备战高考时,被紧张的节奏掩盖和压抑,等到高考结束卸下面具,想趁着假期做点不一样的尝试,是可以理解的。对此,家长不用过度担忧。

陈蕾老师建议,家长最好能问清孩子想染发的原因。原因可能有多种,比如想有一次不一样的人生体验,或是在人群中更加“出挑”等等。绝大多数孩子染发,单纯是为了让自己的外貌变得更好看而已。

即便对孩子的选择不甚理解,家长也应该保持心平气和,好好地和孩子谈谈心。和孩子沟通的过程中,需要注意表达方式,千万不要无缘由地阻止。目前,许多考生早已度过了成人礼,具有独立的思考能力和较强的个人意识,强行阻止会让他们产生不公平感和被束缚感,加重不必要的亲子矛盾。

其实,家长们的顾虑基本上可以归纳成了两派。一种是担心孩子们过于追求与众不同、标新立异,影响个人成长。而且孩子们即将进入大学,始终是个学生,还是“清清爽爽”的好。另一种,就是担心染发剂对身体会产生一定的危害,没有必要接触。

爱美之心人皆有之。孩子高考后想染头发,家长可以告知其自己的想法,但具体怎么做,还是留给孩子决定吧。毕竟,经过高考,孩子已经慢慢长大,今后的每一步,该学着自己做选择啦。

把课本变成剧本 把讲台变成舞台

赤壁市举行“戏曲进校园”课本剧比赛

本报讯 通讯员刘麗、汪玲玲报道:感受课本韵味,传承文化精神。为贯彻落实国务院办公厅《关于加强和改进学校美育工作的意见》精神,全面加强和改进我市学校艺术教育,日前,由赤壁市教育局、市文联联合主办,市青泉学校承办的2022年赤壁市“戏曲进校园”中小学课本剧比赛在市青泉学校隆重举行。

在比赛现场,我市16所中小学校300多名学生登上舞台,让教材中的人物粉墨

登场,给大家带来了一场别开生面的演出。同学们从戏剧文学的角度拉近了与课本的距离,他们精湛的演技让大家看到作品中透露的鲜明的现代文学意识,揭露了社会黑暗,反映了道德伦理,表现了英雄主义,尤其是通过歌颂忠良、鞭挞奸佞,传达了民族风骨、民族精神。一个个故事从历史、社会、人性等不同角度,着力刻画了人物个性特质,镌刻于时代年轮上的命运与情感中,所呼唤的是使得人们在观赏审美

的冲动中,心灵受到洗礼,精神受到感染。此次展演他们真正做到了将课本带进生活,将生活带入课本。

来自市中伙铺镇中学的樊吟娅老师感慨道:“我深刻的感受到在目前‘双减’背景下,课本剧可以发挥很多正面的作用。除了可以丰富学生的课后生活以外,还可以培养他们的想象力、提升他们的自信心、提供展现自己才能的舞台,让课本剧的光芒照亮每一个孩子的幸福童年。”

经过激烈角逐,市第五初级中学、市第二实验小学、市第二实验小学周画校区、中伙铺镇中小学部、赵李桥镇小学荣获一等奖。

戏剧艺术的薪火相传,离不开一代代人的踏实奋进、砥砺前行。此次“戏曲进校园”中小学课本剧比赛汇报展演充分体现了我市教师“一课一剧”创作编写能力的提升,为促进全市中小学艺术教育水平的进一步提升奠定了有力基础,为发扬我市“以育人”教育理念的工作添上了浓墨重彩的一笔。

面对面倾听呼声 一对一助企纾困

通城县遍访企业解难题出实招求实效

本报讯 通讯员吴明军、吴颖报道:面对面倾听呼声,一对一助企纾困。6月29日,通城县召开遍访企业解难题座谈会。这是该县党员干部开展下基层察民情解民忧暖民心实践活动以来为企业现场解决遗留问题、助企纾困的重要举措。

该县在下基层过程中,及时将企业反映的意见

和建议梳理形成问题清单、任务清单和效果清单,并将具有代表性的清单以“企业座谈会”形式面对面倾听呼声,现场协调、现场解答、现场落实。

此次企业座谈会是今年首次召开。会上,湖北炳彰科技公司、湖北纱之绣绣品公司、通城宏耀置业等5家企业代表就企业发展中办证难、融资难、补偿

通城县市场监管局引导农超对接

推动脱贫户土特产进城闯市场

本报讯 通讯员吴颖报道:6月25日,在县市场监管局的积极推动下,来自全县各乡镇脱贫户生产的50多种农副产品,上架鸿联悦客购物超市三合店,以联农带农的方式拓宽农副产品营销渠道,促进脱贫户农产品销售。

6月8日,为帮助脱贫户解决产品销售难题,该局建立了信息平台及微信群,及时发布脱贫户农副产品品种、价格、质量等信息,并在鸿联悦客超市三合店设置了2个农副产品销售专区,为通城县18家规模较大酒店建立一个畅通的农副产品购销渠道。

通城鸿联悦客购物超市负责人罗蔚表示,该超

市脱贫户农副产品专区,聚集了多个乡镇的特色农副产品,既方便外地游客购买本地特产,也帮助脱贫户拓宽销售渠道。

鸿联悦客购物超市三合店作为通城县规模较大的购物中心,为了搞好产销对接,从6月8日起,已在超市内划分出脱贫户农副产品专区,乘着定点帮扶的东风,让藏于深山的一些优质品种农产品,搭上了消费帮扶这辆“直通车”。销售的土猪肉、手工红薯粉条、豆制品、蔬菜、茶叶等农副产品新鲜充足,不时有群众上前询问购买。

通城市民胡林芳说:“平时我们很难买到土猪肉,现在超市设置了脱贫户土猪肉销售专柜,给我们

难等的遗留问题进行了现场陈述。

县政府分管副县长和行业主管单位“一把手”作了政策解答并提出了具体解决办法。县委书记刘中英,县长杨修伟等主要领导要求牢固树立“帮企业就是帮自己、助企业就是强自身”的理念,县直单位要制定措施,明确责任,限时妥善解决,以优化营商环境的实效打通政府及部门与企业发展的“最后一公里”。

据悉,该县将定期召开此类会议,积极探索常态化助企纾困工作机制。目前,该县通过遍访企业解难题共收集企业的意见建议199个,已解决161个。

带来了很大的方便。”

通城小家庭酒店采购经理熊正祥称:“我们小家庭酒店积极响应,前来购买土猪肉和农副产品,助力脱贫户农副产品销售。”

在农副产品的进货查验上,县市场监管局重点围绕农产品生产基地的投入品使用、生产记录档案以及食用农产品达标合格证明开具情况等等方面进行严格把关,严把农副产品质量安全关。

目前,鸿联悦客购物超市农副产品销售情况良好,通城县18家规模较大酒店购买农副产品均做到统一地点购买。

下一步,县市场监管局将以点带面,在全县支持和鼓励更多的农产品批发市场、零售企业设立脱贫户农副产品销售专区,与农户建立长期稳定的产销关系,争取让更多本土农产品中的精品进入超市,联农带农助力通城县乡村振兴。

通城县市场监督管理局

上门指导办理生产许可证

本报讯 通讯员吴颖报道:为贯彻落实县委关于下基层察民情解民忧暖民心实践活动有关要求,6月27日,县市场监管局局长徐庆富、副局长黎逢林带领相关监管人员走访基层,为企业申请办理食品生产许可证、食品小作坊办理小作坊生产许可证开展事前上门服务指导。

在云岳智农(通城)农业开发有限公司,徐庆富一行与企业负责人在现场一同分析研究,共同讨论工艺流程和厂房布局需注意事项,并按照《食品生产企业通用卫生规范》(GB 14881-2013)《肉制品生产许可证审查细则》的要求,对厂房、生产设施设备、工艺流程及布局、化验室建设等方面进行现场帮扶指导。徐庆富要求相关监管人员继续深入服务指导,帮助企业顺利取得食品生产许可证早日投产。

在塘湖镇狮子山村,获悉刘某的

白酒小作坊拟申办小作坊生产许可证时,为使该小作坊少走弯路,一次性通过小作坊生产许可证现场核查。徐庆富一行听取了该小作坊详细情况后,针对拟设立的白酒(固态法)申证单元,要求相关专业监管人员对生产加工场所的功能间布局、生产工艺流程、设备布局、食品安全管理规章制度及申办许可证的其它注意事项等进行了现场指导。

下一步,该局将继续开展党员干部下基层察民情解民忧暖民心实践活动,创新发展思路,强化事前服务,主动对接拟申办食品生产许可证的企业和小作坊,继续送服务上门,并做好事中事后的监管与服务,着力打造小作坊示范点,进一步引导辖区食品生产企业抓产品质量、保食品安全、促企业发展,助力我县食品产业高质量发展。

来自通城县优化营商环境的报道