

“好巧嫂”创始人吴珍夫妇 宴席里的致富经

咸宁日报全媒体记者 焦姣

作为创业者，“90后”吴珍和丈夫程检德一起创办了湖北好巧嫂品牌管理有限公司，致力于为农村的父老乡亲们解决在家办红白喜事宴席的烦恼；作为年轻人，他们也在不断创新变革，不仅带动了1000多名农村留守妇女灵活就业，更是将农村酒席做到了全国连锁，成为全国农村酒席领域的领头羊。



足不出户，流动酒席送上门

3月23日，通山县闻王镇的卢大爷家需要办一场喜宴，有十几桌客人。仅仅打了一个电话，“饭店”立马搬到了家门口，同时带来了桌凳碗筷、各种新鲜食材。在卢大爷家门口，数位厨娘现场烹饪，不消片刻，各种花样繁多的美食流水般被端上桌，全程卢大爷一家人没动一点手。

卢大爷一脸喜悦。卢大爷说的，正是“好巧嫂”上门服务。“这样的上门家宴比上饭店经济实惠多了，如果上饭店的话，花钱多不说，还不方便，这村里老老少少的，怎么去酒店啊。在家里办酒席的话，村里人都能凑个热闹！”

提前好几天支锅垒灶、请厨子、叫帮工，准备碗碟筷子各类用具，几天忙下来，不仅把人们累得够呛，而且由于面子问题，往往会购买大量的菜品，造成铺张浪费。”程检德说。

一个电话，“好巧嫂”全部负责搞定，客户只需出场地和水电费。

就地取材，转变传统乡厨模式

在每年腊月接近过年的时候，在外打工的人都赶回家过年，办喜事的人也逐渐增多，但旺季订单多了需要的厨师也更多，也是吴珍夫妇俩最为忙碌的时候，要如何解决旺季缺厨师的问题呢？

怎么办？自那时起，吴珍便和丈夫两人决定摸索新的模式，准备培训一批在家带孩子的农村阿姨成为专业的厨娘队伍，进行标准化的操作与管理。

吴珍培训厨娘再就业人数已达1000多人，单店一天可承接60家酒席。

这种新型的不仅大大提高了“好巧嫂”的酒席承接能力，也解决了一部分农村剩余劳动力，提高了农村的闲置人员的就业率。

互联网+，连锁复制走向全国

2016年，随着互联网+模式的兴起，程检德和吴珍也没有落后，紧紧抓住商机，将“好巧嫂”流动酒店整合进淘宝店铺及微信公众号，让更多的村民足不出户，在家动动手指就能成功预约办好一场风光的酒宴。

化开单，在接收到客户的订单后，能自动收集各方面的数据，通知中央厨房统一配备食材和设备，包括菜品、原材料、一次性消耗品，桌椅设备，厨师和服务员等，然后配送至各分店，各分店再将人员和设备送达客户家中。

全国。对外扩展流动酒店市场，二人将第一个目标县级直营市场选在咸宁市咸安区，在做了品牌推广不到一个月的时间，他们就开始接到了第一笔单子。

一路走来，“好巧嫂”获得了许多荣誉，第四批咸宁创业大学生创业项目第一名，湖北省大学生创业项目第二名，咸宁市知名商标，中国餐饮蓝战略冠军等。

生财有道

咸安区大幕乡茶园负责人朱卉芳： 辛勤“采”出致富路

人物名片：41岁的朱卉芳，依托家乡茶园，将小小的茶叶打造成了增收致富的“摇钱树”，荷包鼓了，日子甜了，人生也有了新盼头。

采访时间：3月24日
采访地点：咸安区大幕乡

清明前后正是“清明茶”上市的季节，我和其他茶农们也忙碌地穿梭于丛丛茶树之间，采摘着今年的新茶。大家彼此打趣，都说我们成为了茶山上一道靓丽的风景线。

我们这里一直有种茶、采茶的历史，但零散的传统采摘并没有带来太大的经济效益。受到技术、规模、产量等因素制约，村民们采茶的积极性也并不高。

后来，我建起了专业化的制茶车间，附近的山地都改造成了茶园，以“企业+基地+农户”的产业化经营模式，带动更多农户通过茶叶种植获得实实在在的收益，我也看到了致富的希望。

说实话，在山坡上采茶，还是很累的，基本靠手工作业。不仅要长时间站立采茶，还要在茶园里不停地来回穿梭，尤其采茶过程中，我经常热得满头大汗，却又没有更凉爽的衣服可以换，只能忍着闷热坚持劳动。

不过现在好多了，因为产业规模化了，茶叶加工车间就建在茶山旁边。我和同事们只需要按标准把鲜叶采摘下来，集中称重，工资灵活日结，不需要自己加工，收入还提高了很多。

小时候，我就跟着家里长辈在私人茶园帮忙，日子久了，练就一手娴熟的采茶技巧。

我采茶的方法是双手采，这是提高采茶工效的手采方法，比单手采茶会提高一半的效率。春茶是一天一个价，按照采摘速度，快的一天能采十来斤，收入会多些，如果不熟练，采茶慢，收入就没有那么多。每年这个时候，茶园里都会很忙，家里人也会专门过来，帮我的忙。

现在，村里通过大力发展茶叶产业，不仅美化了乡村环境，还鼓了大家的“钱袋子”。不少农户在田埂上、房前屋后都种上了茶树，我也是茶产业发展的受益者之一。今年还没过完，光靠采茶一项，我已经增收近万元，比外面辛苦打工好多了。

（咸宁日报全媒体记者 陈希子 整理）

梓山湖影视文化公司总经理车浪浪： 镜头记录家乡美

人物名片：36岁的车浪浪，曾在电视台负责栏目策划、撰稿、摄像和后期制作等工作，曾在内蒙古一电视台从事编导工作10余年，摄制各种专题片多次获得各种奖项。2019年，车浪浪辞去电视台工作回家乡咸宁，创办了湖北梓山湖影视文化有限公司。

采访时间：3月20日
采访地点：未来天地

回咸宁创业，要不然就不做，要做就要做得最好。我们公司要成为湖北领先的创意视频出品机构。

刚到咸宁，成立公司准备大干一场时，刚好遇到了疫情，也许是时间对我的考验，也许是市场对我的锤炼。公司刚开始便没什么单子可以接。

参加过市里很多公益性拍摄活动后，我开始对外承接非公益项目。公司的业务包括文创设计、外拍、剪辑等。公司开始正式盈利后，应市场需要，增加了公众号运营及短视频账号的运营等工作。公司迄今已为多家机构提供了影视宣传服务。

2020年3月制作的短视频《抗击疫情 这是咸宁人答案》，被团中央和中国青年报转载；2021年，公司帮城区几所学校拍摄了“7.1建党百年”视频，攻坚文明城市公益视频，短视频创作、公益组织义务活动拍摄等作品；为空军某部拍摄形象宣传片；帮助咸安区双溪镇返乡种虎瓜的吴海兵拍摄短视频，挖掘创业故事，视频在央视上面播出……其中乡村振兴题材的就有多个作品在学习强国平台发布。

科技的进步带动行业发展，现在一个文案创作人员、一个设计人员、一个视频剪辑人员，外加一台电脑就能成立一家公司，一台摄像机一部手机一个人也能成立一家公司。

随着公司接的活动策划越来越多，业务范围也越来越广泛，遍及乡厨公司、婚纱摄影、网红机构等，只要一个电话，我们的团队就上门服务了。

下一步，公司将聚焦家乡农业行业的建设，挖掘咸宁好的农产品、先进的乡村建设案例，通过镜头记录家乡美。

（咸宁日报全媒体记者 朱亚平 整理）

咸宁农商行：假币风波

本报讯 通讯员 陈醇、赵婷报道：4月1日中午，咸宁农商行温泉支行营业室大厅突然传出争吵声，一位女客户激动地对着窗口大嚷着：“这是我的钱，你凭什么不给我！我要投诉你！”

按照人民银行《货币鉴别及假币收缴、鉴定管理办法》假币收缴第十五条规定“金融机构柜面发现假币后，应当由2名以上业务人员当面予以收缴，加盖‘假币’字样的戳记，被收缴人不能接触假币。”

柜员郑柔在向客户说明情况后，在另一名综合柜员王敏的见证下，在假币上盖上了“假币”戳记。而在此过程中，客户一直要求郑柔将假币还给她，看到被盖章后，更是大发脾气。

想到客户辛辛苦苦开店，却平白无故损失一百元，郑柔完全可以想象客户此时的委屈、不甘和愤怒。郑柔对客户说：“现在大家都用手机支付，居然还能遇上假币？这犯罪分子太猖狂了啊！太可恨了！”

客户立马附和道：“就是的！你看看，这是新版的100元，见都见得少，跟别谈来鉴别了！我看就是一样的！连我店里的点钞机都没报警！”

“哎，现在疫情当前，大家赚点钱也是不容易。看看这个钱，还真的是做得蛮逼真的。”郑柔又安抚客户，“只是，你看这磁性开窗安全线上没有100的图案。”客户疑惑的追问：“到底在哪里看呀？”

眼看客户情绪有所缓和，郑柔立刻从内厅拿着一真一假人民币到客户身边，手把手教客户如何辨别人民币。了解到客户已经开通了农商行的扫码付业务后，郑柔更贴心地拿了几本人民币宣传册子给客



户，嘱咐客户一定要定期维护和升级点钞机，并向客户承诺：“这样吧，您看您什么时候方便，把店里的员工都召集起来，我们上门给你们培训一次人民币鉴别技巧。”客户此时平静下来，从心底也理解了银行假币收缴工作。

咸宁农商行将持续开展形式多样的人民币知识宣传活动，引导群众更好地了解人民币和提高假币的鉴别能力。2021年，该行共收缴假币512张，金额46280元。

嘉鱼农商行 为中小微企业减费让利1970万元

本报讯 通讯员杨惠春报道：近年来，嘉鱼农商行认真贯彻落实中央决策部署，围绕做好企业“六稳”“六保”工作，充分发挥农村金融优势，为中小微企业减费让利，降低企业融资成本，全力支持中小微企业稳步发展。

为进一步帮助中小微企业纾困解难，营造良好的银企营商环境，嘉鱼农商行着力采取有效措施，大力推行中小微企业减费让利政策，为中小微企业解决困难，推动企业有序发展。

一方面实施延期还贷政策。该行全面对接和服务辖内中小微企业，了解企业经营情况和实际困难，将金融服务送上门。对生产经营正常、无逾期欠息的企业到期贷款，通过展期、无还本续贷等措施实现企业融资周转“无缝对接”；对暂时出现经营困难的企业贷款，提供延迟付息、变更还款计划、征信保护等措施，持续为中小微企业输入“金融活水”；一方面实施让利政策。对经营特别困难企业贷款，按照

“应免尽免、能让尽让”的原则，通过降低贷款利率，减少企业贷款利息，帮助企业渡过难关，支持企业维持正常的生产经营。同时，该行认真贯彻落实《商业银行服务价格管理办法》，严格执行“七不准”“四公开”要求，对中小微企业各项服务收费进一步实施一系列减费让利政策，加大落实优惠力度，缓解企业财务支出和流动性资金压力。

据统计，自2021年以来，该行已为中小微企业减费让利1970万元，其中降息让利1936万元、减费34万元，缓收利息542万元，惠及企业167家。

下一步，该行将进一步落实人行和银保监会各项政策要求，用好普惠小微贷款延期还本付息和贷款降费让利等金融政策工具，常态化推进优惠政策和专项产品，对吸纳中小微企业贷款“应延尽延”，确保将“减费让利”金融政策落到实处，惠及中小微企业。

