



崇阳县

143名校园保安持证上岗

本报讯 通讯员甘源、黄让报道:8月30日,崇阳县举行校园保安资格证书颁发仪式,为取得合格成绩的143名校园保安颁发保安资格证书。

仪式上,咸宁市公安局、保安协会,崇阳县公安局、教育局等单位相关负责人,为崇阳县林世纪保安、众平保安公司旗下的143名校园保安颁发保安资格证书。据悉,这143名校园保安通过网上报名、资格审查、理论考试、体能测试等环节的层层筛选,最终取得了合格成绩。

保安员是学校安全的第一道防线,是维护正常教学秩序,维护学校治安及周边环境安全稳定的一道屏障,校园保安队伍的建设对维护校园安全具有重要意义。此次校园保安持证上岗将进一步增强崇阳县中小学、幼儿园安全保卫工作,切实保障广大师生人身与财产安全。

爱心人士葛小桃累计捐资1.5万元 助困难学子圆梦

本报讯 记者朱亚平、通讯员周雪微报道:“非常感谢,非常感恩,谢谢葛总对唐念的帮助!”8月27日,在咸安区桂花镇盘源村,桂花镇人大主席陶军受爱心人士葛小桃的委托,将4000元助学金送到盘源村困难学子唐念的手中,退职村干部唐建平激动的说到。

今年17岁的唐念,在鲁迅高中高三状元班就读,平时学习非常刻苦。2012年,父亲因车祸不幸离世,母亲改嫁,姐弟二人与爷爷唐建平及奶奶相依为命,虽然有困难学子补贴及亲友的帮助,但经济压力依然较大。

爱心人士葛小桃在昊天建材城经营建材生意,家中兄弟姐妹较多,全家都坚持捐资助学,帮助了多名困难学子求学。受哥哥姐姐的影响,在事业取得了一定的成绩后,葛小桃也希望能够帮助寒门学子完成学业回馈社会。

一次偶然的机会葛小桃听说了唐念的遭遇,她决心要帮助她完成学业。在桂花镇镇干部的协助下,去年7月,葛小桃来到唐念家中,当场拿出2000元交到唐念手中,并承诺在唐念上学期间每个月资助她1000元的生活费。目前已累计捐资助学15000元。

通山县通羊四小

应聘进岗激活教学活力

本报讯 通讯员张远杰、赵冬平报道:“通山县通羊四小依照上级竞岗规程,通过竞聘演讲、民主测评、组织考核等程序,我们竞聘为班子成员,今后我要协助校长,团结班子成员,尽心竭力抓好教学发展,以实际行动感谢大家对我的信任和栽培。”8月17日,应聘为班子成员的华华玲在全校教职工竞聘进岗工作结束会上,代表新选的4名副校长对大家作出了诚恳的承诺。

该校现有在岗教师211名,89个班,4700名学生。为了提高教学质量,促使教职员工抓好新学期教学工作,该校按照县政府及教育局等有关文件精神及该校生源定编原则,由原来211名在编人员,核定为206人,精减在编人员5人。

面对通山县中、小学教师“县管校聘”管理体制改革的课题,该校党委一班人,利用各种会议宣传上级文件精神;成立了“竞聘进岗工作领导小组”,聘出校级管理岗位4人,中层管理岗位33人,教辅及工勤岗位2人,专任教师144人,其中专任教师有一部分兼工勤和教辅岗位。

访全国优秀辅导教师徐剑梅

一个孩子都不能掉队

咸宁日报全媒体记者 王恬



课堂上做小动作,把学生撵出教室或者罚站。

“想想他写一遍都写不好,罚写十遍或二十遍,他能写好吗?他的心里只是在数着遍数或是对老师充满了怨恨。至于罚站,站着那么多同学在看他,能听好吗?他是听不好的。本来学过的知识没掌握好,新的知识又没听进去,不会的东西越来越多,差生就这样被‘培养’出来了。”

“我相信,每个孩子都有自己的潜能,在我的眼里没有差生。对待学生,最重要的是看到他们的优点,多表扬、多鼓励,让学生懂得自尊、自重,产生自我上进的动力。”

有教无类,因材施教,不让一个孩子掉队,让她的学生成为天底下最幸福的孩子。

真爱,让牙齿天天晒太阳

“让我们的牙齿天天晒太阳”,是徐剑梅最爱说的一句话。

徐剑梅喜欢笑,喜欢“脚齿天天晒太阳”的感觉。

她为什么如此快乐?熟悉她的同事们这样描述:“她不仅仅是一位好老师,更重要的是一个好人。她爱学生,爱教育事业,爱家庭,爱生活,爱自然,爱朋友……她乐观向上,心中充满美好。这样的人怎么能不美丽?”

是爱,让她如此快乐,如此幸福!是爱,让她在教师岗位上,如此投入,如此陶醉。

她总是“变着花样”教育学生,让孩子们在新鲜与好奇中学习新知,学会做事,学会做人。

她信奉陶行知“生活即教育,社会即学校”,认真地去实践。她带领学生走出校园,走进自然,走进生活。

太行山上,她常带领学生感受秀丽风光,体会自然之趣;富水湖边,她常带领学生踏青春游,让心随湖水徜徉……

随着城镇化的推进,孩子不识庄稼。“把韭菜当成杂草,以为花生是树上结的,真是一件很悲哀的事情。”于是,她把自家阳台当作实践基地,让学生种菜,让学生亲眼见证植物成长的过程,学会观察,学会记录;她买来西红柿种子发给学生,让他们回家栽种,让学生体会一颗小小种子生长的奇迹……

真心、真情、真爱,造就出徐剑梅老师美丽“知性”。教学27年,徐剑梅的学生遍布全世界,每逢人生大事,他们都会第一个给徐剑梅电话。说到这里,徐剑梅脸上的笑容更加灿烂了。那种满足比她获得荣誉时更灿烂。



朴素的外表,朴素的话语,更为朴素的是那颗心灵。这就是记者见到徐剑梅时的感觉。

20岁登上讲台时,她还是个懵懵懂懂的姑娘。什么数学课、语文课、体育课她都敢教。这就是徐剑梅,通山县实验中学里,一个心直口快,却对自己要求严格,不干则已,干就必须使出全身力气的人。

勇敢向前的性格让她获奖无数:国家级优秀辅导老师、省级优秀辅导老师、咸宁市骨干教师、咸宁市数学优质课竞赛、优秀教师、模范班主任、通山名师,写的论文多篇在国家刊物发表。

问起人生最大的梦想是什么,她脱口而出:一个孩子都不能掉队!

蹲下,我永远是你的好朋友

短信:“好朋友,您的脚痛好了吗?”

短信回复:“感谢好朋友的关心。有好朋友的关心我的脚就不快点好哪。”

前一阵徐剑梅脚痛,班里学生每晚都会发来短信问候。“好朋友”,是她与学生间约定好的称呼。

有不少教师说,现在的学生不是以前的学生了,难教,难管了。但在徐剑梅那里,这个问题迎刃而解,法宝就是:真心喜欢每一名同学,蹲下身来,做学生的朋友。

因为喜欢学生,所以才被学生喜欢,这是徐剑梅从教27年得出的结论。“‘喜欢’是相互的,教师对学生的感情要纯真、要深厚,爱自己的学生就像父母爱自己的孩子那样用心、那样用情,才能真正地走进每一个学生心里。”

徐剑梅曾经教过一名智障学生,她5岁那年从平台上摔下来,大脑受伤。“我开始教她的时候,做的第一件事就是在操场上,用自行车载着她在全班同学面前转了一圈。”徐剑梅说,我用行动告诉我的学生们:我很喜欢她,我知道你们会和我一样喜欢她。后来,再也没有人欺负这名学生,她生活得很快乐。后来,她因为迷恋徐老师,哭着不肯上高中。再后来,她参加了工作,成长为一名自立自强的少女。

为了做学生喜欢的老师,她每接手一个新的班级,就会让学生们告诉她“喜欢什么样的老师”,然后她会照着学生喜欢的去做。同时,她还会告诉学生们自己“喜欢什么样的学生”,让学生照着自己喜欢的去做。下课了,学生们在办公室门口向她一招手,叫她一声好朋友,她立马换好鞋,成为学生的玩伴,和学生一起跳绳、踢毽子,转呼啦圈,和他们讲讲小笑话。

“喜欢他们,就要关注他们的内心情感体验,注意在一些生活的细节上与他们进行心灵的沟通,我有了喜悦,第一个与孩子们分享,孩子们有了苦恼,第一个跟我诉说。就这样,我们成了好朋友;就这样,孩子们的成绩名列前茅,孩子们的品行令人骄傲。”

徐剑梅发现,教育的秘密其实就是轻轻地推开那一扇门:不要拿出老师的架子,老师和孩子是平等的。

孩子,在我的眼里没有差生

徐剑梅从来不会将学习差的学生称作“差生”,而是创造性地发明了一个词:“潜生”。她说,学习不好的孩子仅仅是学习方面出了问题,其它的方面也许比别人优秀。

每个班级都会有几个在学习、纪律等方面比较落后的学生,由于他们屡遭失败,心

灰意冷,破罐子破摔,所以对班集体有较大的“破坏力”。对这样的学生,徐剑梅总是给予特别的关注。

27年来,徐剑梅除了教数学,带的都是班主任,每接一届新学生,她都要先检测一下他们的学习水平,然后根据每个学生的水平设置3种“作业套餐”,第一种是针对优秀生的,重在能力的培养,题量大一些难一点,最后一种是基础知识的巩固,题少而简单,针对基础没有打好的孩子,让他们根据自己的能力自由选择,以便让每个学生都能体验到学习进步的快乐。

小壮,长的高而健壮,就是不爱学习,最愁的事是写作业,从不按时完成作业。小壮开始选择的是第3种作业,第二天他果真完成了,徐剑梅借机大大表扬了小壮,小壮也许是第一次得到表扬,脸上写满了兴奋。第二天,他又选择了第3种作业,徐剑梅不仅表扬他,而且对他表示出信任,小壮更兴奋了。第三天,小壮选择了第2种作业,字写得很认真,徐剑梅还是表扬,同时奖给他一本本子。一星期以后,小壮选择了第1种作业,优等生的作业,最后期末检测他真就得到了优等生的成绩。小壮上高中后还担任了数学课代表。

徐剑梅说,有两件“傻事”她不干:第一,学生没完成作业,罚写十遍甚至几十遍。第二,学生上课回答不上来问题,甚至学生在

如何调整孩子开学心态?

咸宁日报全媒体记者 陈希子

“孩子疯玩了一个暑假,一说要开学了,好像还是没收心。”1日,家长廖女士咨询,该如何才能调整孩子的开学心态呢?

咸宁市第二小学教师黎碧老师介绍,开学更要提早帮助孩子收收心,做好开学前的准备工作。

首先做好开学的心理准备。孩子可以提前在心里设想一下开学后的生活和学习情景,有规律的校园生活,戴口罩上课,可能还有作业和考试。尤其是住校生要离开父母,难免会想家,这会适应新环境增加难度,可以提前设想一下宿舍里和舍友的欢乐时光,这些都有助于更快地接受新环境。

同时由于休息了一个暑假,孩子们可能对上学知识有所遗忘,因此不妨抽空回顾一下知识要点,温故而知新。要进行自我调

节,要求自己今天的事情必须今天完成。如果在假期里的懒散造成了没有时间紧迫感,那么自我调节要从提高生活节奏和做事效率开始。

当孩子们从完全放松的家庭状态进入到学校这个高强度、快节奏的学习生活中,极大的落差容易导致情绪焦虑、紧张。这种现象是正常的,而且是暂时的,引导孩子给自己一点时间,就能慢慢调整,适应新的环境,时间可能三两天,也可能一两周,因人而异。当校方、老师、家长积极主动采取措施,就可以加快适应过程。



怎样培养小学生良好习惯?

咸宁日报全媒体记者 王恬

8月31日,记者在咸宁市第二实验小学,现场聆听了一场生动的新生家长课堂。许多家长提出疑问:如何培养小学生良好习惯?

市第二实验小学小学校长谭璐说,孩子的好习惯是培养出来的。让孩子们有个好习惯不是一朝一夕就能养成的,需要持之以恒,更要保持家与校同步,如果坚持做下来一年后就会有明显的成效,时间久了,这种习惯就成了孩子们的财富。好习惯养成得越多,个人的能力就越强。养成好的习惯,就如同为梦想插上了翅膀,它将为人生的成功打下坚实的基石。小学阶段正是培养学生行为习惯最关键的时期,控制和把握好这个阶段,对于小学生来说是有重要意义的。

首先,要给孩子做一个健康规划。让自己的孩子每天尽可能多地锻炼,时间一定要

超过1个小时。小学六年,会游泳、会打一种球、学个跆拳道等是必须的,如果可能,让孩子与同学组建自己喜欢的运动队,这肯定是影响终身的。

其次,做一个读书规划。按照国家规定,孩子小学一二年级课外阅读量是5万字。如果想你的孩子优秀,请增加十倍量的阅读,即九年义务教育期间,要读完4000万字。每天只要读五六十分钟的书就可以达到了。

最后做一个关于写字、书法规划。一年级开始用铅笔写字了,一年的字,很重要。在家里写字,一定要给孩子一个规范的书桌,一定要关注孩子的坐姿,一定要让孩子一笔一画、认认真真、规规矩矩地写好每一个字。不少孩子握笔姿势是不对的,一定要让孩子改正过来。

目标导向 机制发力

咸宁农商行:让作风成为起作用的“风”

本报讯 通讯员陈翔、雷涛、王子燕、谭玮报道:咸宁农商行把作风建设看得很重,7月初,该行再次在全市农商系统开展作风建设回头看。

回头看,农商行上下很重视。领导层清楚作风关乎方向。支行长明白,作风关乎发展。员工懂得,作风关乎业绩。

一场大调研,梳理了坏作风8个画像:领导不说的都不是事;基层的事不是自己的事;自己的事尽可能搞成别人的事;把现在出的事说成是过去的事;事在眼前假装看不到事;首问推事不揽事,生怕多事;看着基层办事走弯路也无关自己的事;自己的事永远大于公家的事。

一场大讨论,树立了4股清风:争先出彩之风,攻坚克难之风,创新创造之风,实干实效之风。

“作风建设永远在路上。它不是一阵风,而是用源源不断的春风,来助推农商行实现高质量发展。”咸宁农商行党委书记、董事长

陈继华说。

农商行的领导也在反思:作风建设年年抓,做了不少思想教育,做了许多道德说教,为什么还是有人不想做事,不会干事,干不成事?

调研、讨论给出了答案:没有位子,少了票子,缺了面子,软了班子。

对此,咸宁农商行以“小微金融店小二、三大银行农商行”为目标导向,从机制上着手,推行“五个让”,让实干者实惠、让有为者有位、让进取者进步、让优秀者优先、让落后者让位。

绩效考核上,持续推进薪酬制度改革,不断优化考核方案,强化一级支行绩效考核责任,授予支行绩效分配权限,优化机关员工薪酬等级,出台经营目标责任制等,为全员干事创业提供资源保障。

选人用人上,建立微贷工作约谈督办、末位淘汰、业绩导向三项机制,出台员工进城进机关管理办法,树立先进典型,坚持正确用人导向。

考核督办上,建立市行领导基层调研督

办“四不四有”“五必看五必问”、轮流值班、规范公务用车、课题调研、小微金融论坛授课等制度,出台机关正副总经理“十个强化落实”考核、安排重点工作清单制管理、年度个人述职考评、行务会汇报评议好中差等机制。

机构改革上,下放员工调整权限给一级支行,建设微贷示范行,强化资产经营部职能,集中经营公司业务,理顺管理架构。

队伍建设上,开展“如何当好一名支行行长”大讨论,出台客户经理队伍、柜员队伍、大堂经理队伍建设方案,开展培训到支行、文件解读到支行活动,建立会前考试制度,推进全员履职能力提升。

营销管理上,建立立体宣传机制,开展“小微金融店小二进会场”,微贷现场会活动,实施微贷月基础量考核、微贷专案营销、微贷拓展典型事例月度评选,实行大户存款“三级”维护。

授信前置 信用变现

咸宁农商行浮山支行发放首贷户108笔

本报讯 通讯员陈醇报道:8月25日上午10时,咸宁万达广场开美发店的朱老板,手机上收到了10万元的贷款,这是一笔纯信用、无抵押的“码商e贷”。咸宁农商行浮山支行又增添了一位“首贷户”。据统计,元至8月份,浮山支行发放首贷户108笔,累计授信2128.40万元。

浮山支行行长郑路介绍,在银行内部,给老客户、大客户贷款是锦上添花,是一种能耐;而给小微新客户贷款是雪中送炭,是慧眼识珠,叫本事。

由于银企信息不对称,加上小微客户信息不透明、抵押物不足,银行不敢贷;同时,小微客户对国家普惠金融政策了解不足,不知贷,从而形成了面向小微企业的普惠金融政策落地难、落地慢的局面。朱老板说:“我以前借

钱,总是找亲戚、找朋友,很多时候是人上托人、保上托保。怕银行门槛高,不敢找。”

为了突破信息壁垒这层窗户纸,浮山支行充分利用人熟、地熟、情况熟的优势,与咸安区政府各职能部门全面对接,入驻关联平台,获取多方数据;同时,强力推进整村、整厂、整园授信,走村串巷,走进厂入店,弥补风控信息、补齐信用短板;该支行打破传统贷款的先申请、再调查的模式,反哺琵琶,将调查与授信前置;并大力推广手机银行、网上银行,优先线上操作,借助智慧平台,让贷款变“秒贷”。

“首贷户实现了信用积分零的突破,就有了信用积累,今后与农商行打交道就顺畅多了。”郑路说,“为了让普惠金融走进千家万户,我们将努力让更多的手机成为农商行线上终端设备。”

小微金融店小二 三大银行农商行