

凌晨3点,记者走进小渔村

咸宁日报全媒体记者 马丽娅 特约记者 李星

每天将村民养的或捕的鲜鱼买进,再等各地的鱼贩来收购,价格随行就市。

3点20分,杨传龙迎来了首单生意。一个70多岁的老太太,伛偻着身子,提着一筐小鱼慢慢走来。杨传龙迎上去,接过她手中的鱼筐,然后过秤、算账,不到5分钟就交易完成。

此后,又陆陆续续来了几个人,但送来的鱼却很少。“现在是休渔期,大家不入湖打渔,鱼少是常事。”杨传龙说,历史上,窑嘴就是咸宁主要的鱼市,船来人往,非常热闹。后来,交通发达了,大家运鱼不再单纯靠渔船,而是汽车或者三轮车,所以,这里的交易量骤减,收购鱼的也只剩了两三家。

还有养殖户直接将鲜鱼运往武汉白沙洲大市场进行交易,并且成立了专业合作社,合理安排各养殖户鲜鱼拉网、销售时间,合作社还集垂钓、产销、休闲为一体,形成了鲜鱼贸易新格局。

昔日养鱼人,如今养龙虾

4:25,天刚蒙蒙亮,窑嘴大桥西桥头停着一辆银色皮卡车。车前,摆放着一堆蓝色大筐和一把电子秤。这是龚武斌的龙虾收购点。

今年52岁的龚武斌是附近雨坛垴村11组人,4年前,因相中了窑嘴村的区位优势及村民养龙虾的热情,便到村里做起了龙虾收购生意。

每年从正月至九月,龚武斌每天早上

三四点钟就来到这里,等候村民送龙虾来卖,早上八九点钟收工回店里,将收来的龙虾按照大中小三个等级分类,再发往武汉、广州、深圳等行情好的地方。

记者在现场看到,龚武斌的车子刚停下不久,附近的村民就赶来卖虾。他们有的步行而来,有的骑着自行车或三轮车,还有的开着小货车,但他们中大都是头发花白的老人。

龚武斌动作娴熟地忙着过秤,然后付钱、找零钱、记账。“他们年纪大了,大多不会使用微信或者支付宝支付,所以,几乎每一笔生意都是现金交易!”龚武斌边忙边告诉记者,这里的年轻人大部分都进城了,但老人们却都不愿放弃自己的生存方式,留在村里继续当渔民。而他上门收购龙虾,也为老人们解决了销售难题。

“前些年,养鱼的市场行情不好,村里很多养鱼人改养龙虾。再加上,养龙虾资金回笼的速度快,所以村里养虾的人多了起来!”龚武斌告诉记者,在窑嘴大桥这个收购点上,自己每天能收到至少2000斤龙虾,多的时候有上万斤。

兴起“渔乐湾”,渔旅融合后劲足

8点整,太阳徐徐上升,村湾沐浴在朝霞中。在窑嘴村新修的旅游公路旁,8栋临水餐饮楼和游客接待中心已拔地而起。工人们正忙着修建停车场和人工湖等。

“再过不久,这里将会变成一个令游客向往的旅游景点!”正在现场负责施工的官埠桥镇党委副书记朱鲲介绍。

去年,官埠桥镇因势利导,以向阳湖国家湿地公园为依托,以“渔”产业为核心,投资1.2亿元,在窑嘴村建设“渔乐湾”特色旅游项目。项目按照乡村振兴示范点建设要求,规划总用地面积1200余亩,融入文化艺术主线,以田园观光、艺术采风、休闲体验为主导功能,致力于打造一个山水、田园融为一体的艺术家村落。

“目前,251栋房屋已全部翻新改造,排水管网进行了升级,曾经蜘蛛网般的电线也入了地,按照拆旧如旧的思路,我们极大限度保留渔村的文化记忆。”朱鲲告诉记者。

窑嘴曾经是乡政府所在地,很多旧址保留至今。他们通过请来华科的设计团队,对这里进行统一规划设计。将废弃的窑嘴小学保留场地记忆,建筑肌理、规划功能,打造渔文化和老街乡村文化展览馆;将窑嘴老街保留原貌,翻新后打造干货交易一条街;把原信用社房屋改建成乡村大舞台,给村湾注入文化因素;新建餐饮楼、小游园和休闲广场,全方位展示窑嘴村的民俗文化、工艺、美食等……

“项目建成后,还可以对接向阳湖湿地公园的配套设施,利用得天独厚的地理优势,进一步激发渔旅融合后劲!”朱鲲说。

休渔期,鱼市交易减少
凌晨3点,天色漆黑,在窑嘴村3组窑嘴大桥东桥头,60岁的村民杨传龙推开了自家店铺的大门,等着村民们上门来卖鱼。

“鱼要一早送进城里的市场,所以,这里的人几乎天天都起得这么早。”杨传龙告诉记者。

窑嘴村境内有众多湖汊和塘堰,水产资源丰富,再加上地处斧头湖畔,村民们靠水吃水,养鱼、养虾、捕鱼、种湘莲等成了大家谋生的手段。

杨传龙最先是在做湘莲生意的,从藕苗下种到莲子加工,有一条完整的产业链。但湘莲有季节性的,为了弥补“空档期”,他在家里开了个小卖店。店铺位于进村的必经路上,也是鱼市交易的集中点,所以,16年前,他又在店铺旁边隔出了一间小屋,开始做起了鱼生意。

每年从正月至九月,龚武斌每天早上



通山有群贴心“秘书”

专攻项目落地“疑难杂症”

安排的对口服务人员,专攻项目落地过程中的“疑难杂症”。

正硅新材料与通山签约后,因对业务不熟悉,注册公司材料准备、具体操作流程等方面存在问题。项目“秘书”鲁有锡得知后,一次性告知全部所需材料,并主动带其前往办理,很快公司注册成功。

厂房装修完毕、设备准备齐全,但因南林工业园暂未正式开园,水电等未通,生产受阻。鲁有锡迅速向上级汇报情况,很快解决水电网等问题,正硅新材料顺利投产。

“没想到可以这么快投产。”公司负责人陈兵兵说,从签约到投产不到两个半月,多亏了项目“秘书”的贴心帮忙。

陈兵兵口中的项目“秘书”,是该县为促进项目早落地、早建成、早投产而

项目“秘书”可有效解决客商的烦心事,让项目落地更快速,客商办企更舒心。

过去,部分客商在签约后,因对政策、业务办理流程不熟,导致前期准备工作周期较长,外加自身事务较为繁忙,无法久留通山办理业务,从而出现项目落地慢、客商办事烦问题。特别是疫情爆发后,问题更加显著。

达科医疗科技项目是通山第三季度集中开工重点项目之一,该项目能顺利开工同样离不开项目“秘书”的贴心服务。

今年6月,该项目注册公司时发现名称存在重复,需修改后重新注册。然而,项目负责人根据疫情防控要求需暂停广东,不知何时能回,但公司注册不

能再拖。项目“秘书”吴颖得知后,主动联系得到委托书,并快速帮忙重新准备相关材料,一周时间,公司注册完毕。

此外,在项目协议拟定、征地、证件办理等方面,只要出现困难,吴颖第一时间帮忙解决。

今年,该县为进一一步当好“无事不扰、有呼必应、应必有果”的“店小二”,

全力推行项目“秘书”制,给项目配备贴心“秘书”,提供全方位、全流程的优质高效服务,解决项目落地过程中的“疑难杂症”,确保项目落地投产快速、企业投资发展舒心。

目前,通山南林工业园16个项目均已配备“秘书”。

嘉鱼医保局倾力解民困

235名透析患者将年均降费120万元

例测算,较去年将增加约8000元。

据了解,在嘉鱼县,和徐明英一样的透析患者有235人,其中居民医保208人,职工医保27人,目前均在院透析,普遍反映透析治疗个人自负费用较去年增加,请求帮助解决治疗费用居高的呼声不断。

5月13日,嘉鱼县医保局局长郑兴民了解到该情况后,召开专题会议分析研究,寻求解决费用过高难题的方式方法,并将这项工作列为该局党史学习教育“我为群众办实事”实践活动的内容。

说干就干。次日,该局组织专班分别到嘉鱼县人民医院、县中医医院、县康泰医院走访,提取了所有住院透析患者近两年的医疗费用和今年1至4月

发生的医疗费用,进行比对分析。随后,联合嘉鱼县卫建局、医保经办服务机构,与3家医院就降低透析费用开展协商谈判。

扛起谈判这块“难啃的骨头”的是嘉鱼县医保局党组成员李铭枝。她回忆,因为谈判协商的价格与3家医院的心理预期相差甚远,他们提出医疗成本压力过大,导致前后上门4次谈判未果。

为打消院方的疑虑,李铭枝和同事们尽可能多地收集资料,解读相关的医保政策。同时,特别注重“站在3家医院的立场上去想事儿”“大道理要讲给医院听,小算盘也要帮医院打”……

功夫不负有心人。5月28日,在第5次谈判会中,3家医院同意参照市

医疗保障局规定的透析费用标准,实行按次包干定额核算,统一支付价格。

6月1日,该县医保局医疗保障服务中心分别与3家医院签订了《嘉鱼县血液透析单病种费用支付结算管理协议》,正式执行新的收费标准。

“三家医院平均降费分别为166元/次、76元/次、550元/次。”李铭枝介绍,此结算标准为最高限价,不得上浮,下浮不限。据测算,新标准执行后将为全县235名透析患者年均降费120余万元。

“该政策之所以获得广大患者的好评,实实在在帮助患者解决实际困难,减轻了负担。”郑兴民表示,将推出更多惠民举措,把实事办办好,为群众提供更优质、快捷、高效的医疗保障服务。

市市场供应保障和进口冷链食品防控工作专题会要求
提高认识 细化措施 压实责任

本报讯 记者李嘉、通讯员杨杰报道:8月2日,市市场供应保障和进口冷链食品防控工作专题会议召开,副市长李丽出席会议并讲话。

会议指出,要时刻紧绷疫情防控这根弦,不折不扣把中央、省、市相关会议精神贯彻落到实处,把疫情防控要求传导到市场站所的终端末梢,切实做到防控不松懈、疫情不反弹、发展不停步。

会议要求,要慎终如始抓实抓细常态化疫情防控措施,坚持常态监测、“人物地”同防、多点触发的早发现机制,聚焦重点区域、重点人员、重点场所,紧盯进口冷链食品、市场供应保障等重点领域,落

细落实各项工作。要借助科技赋能手段,结合智慧化监管平台,运用大数据、网格化、“铁脚板”的作用,持续做好农(集)贸市场、冷库、商超等重点场所的环境监测工作,织紧织密防控网络。

会议强调,要进一步强化责任担当,落实属地责任、行业主管部门监管责任、单位主体责任、个人家庭责任,做到闭环管理、人物地同防全覆盖,严格落实“六专四全”“四本台账”等工作要求,提前补好防控漏洞。对暗访督查发现的问题进行分类整改,扎实做好应急预案和应急演练,发现情况立即开展应急处置,把常态化防控举措抓实抓细抓到位。

咸宁优品走进浙江

拓宽农产品销售渠道

本报讯 记者镇强、通讯员王曙峰报道:7月29日,“湖北特色农产品浙江行暨农商互联赋能乡村振兴走进批发市场活动”在杭州新农都会展中心热烈举行,咸宁优品两家企业——嘉珍和联创与省内30余家蔬菜产业链和淡水产业生产企业现场推介产品,浙江本土的60余家采购企业现场选品,寻求合作。

据悉,本活动由商务部流通业发展司指导,商务部流通产业促进中心、中国蔬菜流通协会、浙江省商务厅、湖北省商务厅共同主办,活动旨在深入

实施乡村振兴战略,推动农产品产销对接,做好农商互联对接工作。

湖北嘉珍作为咸宁地区莲藕精深加工企业代表,现场与浙江省大型批发市场、连锁商超、连锁餐饮企业、电商平台负责人面对面交流,探讨合作。

据介绍,通过这次浙江行活动,让浙江采购商对湖北优质特色农产品有更加深刻的认识,扩大了咸宁优品在内的湖北优质特色农产品在浙江的知名度和影响力,拓宽了优质特色农产品销售渠道。

嘉鱼妇联乐当“红娘”

壮大乡土人才队伍

本报讯 记者谭宏宇、通讯员熊琦、尹文路报道:“真心感谢你们举办的婚恋交友活动,让我有机会跟爱人认识。”7月27日,雷先生将一面印有“人间鹊桥红线团 牵成姻缘盛名传”的锦旗送到嘉鱼县妇联办公室。

雷先生到嘉鱼工作多年,一直没有找到合适的伴侣。去年10月,报名参加县妇联举办的“香城之恋、乡村有约”嘉鱼县单身青年联谊交友活动后,认识了蔡女士并互生好感。如今,经过几个月的了解,雷先生和蔡女士相互认定对方就是自己要终身相伴的人。目前,两

人已见过对方父母,并定好今年七夕领证、11月举办婚礼。

“通过我们开展的婚恋交友活动促进这对年轻人喜结连理,这对我们是一个鼓励。接下来我们将创新活动开展形式,充分发挥基层公益红娘作用,打造嘉鱼婚恋交友工作品牌。”嘉鱼县妇联主席雷玉萍说。

近年来,嘉鱼县妇联为了让更多的人才留在乡村、服务乡村振兴,先后联合团县委、第三方公司等开展婚恋交友活动10余场次,全县300余名单身男女参加活动,其中有近30对单身男女达成进一步接触意向。

崇阳在隽水河边安放救生杆

为溺水救援提供保障

本报讯 记者丁伟、通讯员沈存华、何芬报道:7月19日,在崇阳隽水河岸边,爱心义工协会志愿者正在将一根根竹制救生杆安放在绿地中,并向过往群众讲解救生杆的使用方法。

据了解,防溺水救生杆长约7-8米,平均重量4公斤左右,如遇到有人不慎落水时,周边群众可在第一时间拿起救生杆对落水者实施救援。

“夏天是意外溺水事故发生的高发期,当有人发生溺水时,不管是拨打110还是呼喊救

助,常因等待太久而错过最佳救援时间。如果这时身边有一根救生杆,就可以大大缩短等待救援的时间。”崇阳县爱心义工协会会长汪从英说。

救生杆身贴有标语:加强孩子监护,杜绝溺水发生。每一根救生杆都是一份生的希望,在溺水险情发生时,分布在河岸的救生杆有效地缩短了救援时间,也降低了施救者溺水的风险。

据悉,当日在隽水河下流区域设置救生杆52处,向群众讲解救生杆使用方法36人次。



八一前夕,咸宁市安居工程开发有限公司组织慰问物资专程到武警咸宁支队,向部队官兵送去节日的祝福。张田 摄影(咸宁)

湖北咸宁农商银行

责任银行 合规银行 智慧银行

服务热线:96568

我为群众办实事