



人物名片:24岁的彭南庆,自小便喜欢书法和画画,大学时便运用手中之笔开始创业,2018年,他来到咸宁,不遗余力推广国学,先后创立了咸宁市思齐艺术培训有限公司和咸宁市艺德思齐装饰工程有限公司。  
2016年4月,彭南庆的作品在共青团省委、省学生联合会举办的第十二届“楚风杯”大学生书画大赛暨第三十一届全国大学生樱花笔会中获软笔组二等奖;2017年7月,作品入选襄阳市庆祝建军90周年书画展;2017年11月,作品入展襄阳市首届篆刻篆书刻字艺术展;2017年12月,作品《使至塞上》在湖北省第六届大学生艺术节优秀美术作品评选中荣获书法类二等奖;2018年10月,作品入围“陆羽杯”首届全国茶文化书法大赛……

# 一支画笔绘宏图

## ——对话“95后”创业青年彭南庆

咸宁日报全媒体记者 盛勇 朱亚平

“45岁以前希望一直保持这份不安定,一颗不安定的心,一份不安定的生活。这样我的人生才有更多的可能,也才能迎接更多的人生挑战。”12日下午,在位于咸宁实验外国语学校玉泉校区对面的咸宁思齐学堂内,彭南庆如是说。

“喜欢一样东西,我会喜欢一辈子。所以爱好与职业对于我来说并不冲突。”

记者:在“大众创业,万众创新”的大环境下,选择创业的大学生虽然很多,但能够创业成功的却是凤毛麟角,在这样的时代背景下,你取得了哪些成就?

彭南庆:谈不上成就,就是做了一些事情。咸宁青年创业中心大楼,各个楼层的走廊上,我手绘画了咸宁抗疫英雄传、6个县市区的美食特色馆、6个县市区的风景区集成风景图,得到了业内好评;思齐学堂目前服务城区100多名学员,最小的5岁多最大的50多岁,为一些居民装饰家居,为一些村庄、企业装饰环境,积累了一些经验和口碑。

今年,咸宁市思齐艺术培训有限公司入选省人社厅、省教育厅和团省委实施的“2020年度湖北省大学生创业扶持项目”,并获资金扶持。

记者:有人说,千万不要将自己喜欢的东西变成职业。你如何看待?

彭南庆:在自己喜欢的行业里打拼,会将爱好变成坚持的力量,我就是这样。

我出生在江西上饶市上饶县,因父母常年在外打工,我由爷爷奶奶一手带大。因父母常年不在身边,我内心很孤单,而画画就像帮我开启了另一扇窗。

小学五年级我开始喜欢上了画画。上初中后,每个周末我都要从乡下坐车去县城学画画。

在中考艺考中我以全县第二名的成绩被保送进上饶市广信中学,上高中后,作为美术生,我除了学习素描、水粉、速写等课程,课余时间,我还练字。艺培期间,我参观了浙江美术馆、吴昌硕美术馆等各大展馆,深受启发。2015年6月20日,在学校艺术节上,我精心准备了近50幅书法和国画作品,在母校举办了个人书画展。对我来说,那是我第一次用努力向别人证明自己。

2015年,我考入湖北文理学院艺术学院。来到“中国书法名城”襄阳后,我了解古城历史,拜访名师、参观全国书画名家作品邀请展、临摹宋代著名书法家米芾的作品……我铆足了劲想做点什么。在学校里,我申请成立了思齐书画社团,最多时招到了100多名社员。大二上学期,我和同学联合成立了书画工作室。在中国书法家协会会员、襄阳市书法协会副主席徐礼金的指引下,我更加明晰了创业的方向。

喜欢一样东西,我会喜欢一辈子。所以爱好与职业对于我来说并不冲突。

“刚开始只招收到几个学员,每天的生活费只有15元,吃过最多的荤菜便是蛋花汤。”

记者:行业竞争压力大,你创业时遇到过哪些困难?你是如何打开创业局面的?

彭南庆:大二下学期,团队为了生存,试着走出校外。

因为社会知名度和信任度不高,在咸宁也人生地不熟,第一年,思齐学堂只招收到几个学员,我们每天的生活费只有15元,吃过最多的荤菜便是蛋花汤。

暂时的困难并没有吓倒我们。为了打开局面,我们转变思路,在学堂增

设了成人书法班和国画班,通过口口相传,学员逐渐增加到近30人,思齐学堂也慢慢步入正轨。

为了解决生计,我们开始谋划接绘业务,为了能接到单子,我买了一辆二手摩托车,主动出击到大街小巷“找单子”,推销墙绘业务和装饰画。我们连续一个月每天早出晚归,拿着宣传册在大街小巷徒步推广。为了跑业务,摩托车都跑坏了几辆。

功夫不负有心人,我们终于接到的第一笔墙绘单子:一位朋友介绍我

们给一家烧烤店画墙绘,当时内心既激动又有些忐忑,因为以前都是在纸上画,上墙还是第一次。在团队的通力合作下,首单就得到了客户的认可。随着墙绘的单子越来越多,我们团队的凝聚力和协作能力也不断增强。

最艰难的时候我也气馁过,但就是没想过放弃。我们咬牙坚持换来的是源源不断的订单,通宵工作、早出晚归换来了客户的信任和回馈。

2019年4月,思齐学堂从时代广场

搬到咸宁实验外国语学校玉泉校区对面。一方面,我着力打造教学团队,提升师资力量,在认真教学的同时,注重和家长、学员的沟通互动;另一方面,我不断完善课程体系,除了开设书法、国画班,还增设了少儿美术、素描和创意美术等课程。

记者:在创业过程中,什么才是企业的核心竞争力?

彭南庆:我觉得人、团队的合作能力、每个员工独挡一面的能力,应该是创业中最重要的核心竞争力。

“大学生创业一定要根据自身特点,找准落脚点,才能闯出一片真正适合自己的新天地。”

记者:创业对于你来说是什么样的体验?

彭南庆:在学校创业,我希望为学生提供好的学习平台,在校外创业,我希望为我自己、为我的合作伙伴、为我的员工打造一个好的发展平台。创业对于我来说就是换个岗位,为社会做一些力所能及的事,也是为自己博得更好的未来。

记者:对现在正在准备创业的青

年,你有什么一起分享?

彭南庆:虽然如今创业商机无限,但对资金、能力、经验都有限的大学生创业者来说并非是“遍地黄金”。在这种情况下,大学生创业一定要根据自身特点,找准“落脚点”,才能闯出一片真正适合自己的新天地。

记者:下一步的计划是什么?

彭南庆:今年疫情期间,思齐学堂近半年未开业,我借机改造校区,让学

堂提档升级。场地拓展后,思齐学堂暑期班的学员达到近百人。

能用画笔装扮咸宁的街头巷尾,看着自己的画作在咸宁各地被大家所认同,是一种幸福;能让孩子们自小接受到国学教育的熏陶,亦是一种幸福。

创业这趟“万里长征”我还只是迈出了第一步。下一步,我准备不断提高老师们的教学水平,增加在校区、公司

方面业务的人员拓展投入。一边开展国学培训弘扬国学文化,一边继续用手中国画扮靓咸宁,勾勒、描绘咸宁的山山水水,为咸宁的城市建设献一份微薄之力。



## 从头再来

工行咸宁分行

## 推进产业+消费扶贫助力农户脱贫增收

本报讯 记者叶子、通讯员焦金发、庞江峰报道:近年来,通山县厦铺镇青山村,正从以前一个经济落后的山区贫困村,摇身变成一个以养殖和种植业为主导产业,逐步走向富裕的美丽乡村。而这一转变,归功于工行咸宁分行在该村长达三年的驻点扶贫。三年来,工行咸宁分行始终坚持推动产业+消费扶贫模式,用心、用情扶贫并巩固脱贫成果。

三年前,青山村还是一个既无集体经济、又无主导产业的“双无”村。为了发挥该村林地多的资源优势,工行咸宁分行在支持青山村村民开展黄桃种植的同时,将林下养鸡项目作为贫困户脱

贫致富的又一重要产业。目前,该村黄桃种植面积达150亩,每年预计产出黄桃30万斤,村民增收180万元。此外,全村近半数脱贫户发展了“林地养鸡”产业,养鸡业也变成了村民脱贫致富的主导产业、希望产业。

“咱老百姓的日子是越过越红火啦!今年我家仅养鸡这一项,就增加收入5000元。这得感谢工行扶贫工作队同志的帮助呀!”正提着篮子在鸡舍旁边捡拾鸡蛋的脱贫户黄良明乐呵呵地说。黄良明介绍,工行扶贫队为了提高贫困户林地养鸡的积极性,不但向贫困户们赠送了鸡舍和鸡苗,而且还帮助销售鸡和蛋。去年,工行扶

贫队就给他免费资助一个“鸡别墅”和50只鸡苗,今年又赠送鸡苗30只,支持他在屋后的林地里养鸡。两年以来,工行咸宁分行帮助黄良明销售鸡蛋6000个,实现销售收入9000元,纯收入达5000元。

该村脱贫户陈金星、夏美丽夫妇经营的星丽生态养殖农场,是工行咸宁分行通过消费扶贫推动贫困户发展产业、实现脱贫致富的示范企业。去年以来,该行通过帮扶干部认购、文艺演出平台推销、机关党员主题活动认购、节日员工福利采购、向合作伙伴推销等多种办法,帮助该农场销售鸡蛋10万余枚、土鸡和野鸡1000余只,金额

达30万元。

为了把星丽生态养殖农场培养成为带动村集体和贫困户共同致富的龙头企业,今年3月末,工行扶贫工作队提供5万元驻村帮扶资金作为村集体股金投入到星丽生态养殖农场,同时动员没有养殖技术的8户贫困户参股养鸡。目前,该农场在养成鸡6000余只,预计全年销售收入可达80万元,实现利润40万元,村集体分红收入2万元,脱贫户平均分红收入2000元。

人不负青山,青山定不负人。青山村村民们说,在工行咸宁分行及扶贫队的悉心帮助下,该村产业扶贫、消费扶贫的路子一定越走越宽广。

据统计,截至目前,新街支行已累计向近100户合作社和农户,累放贷款近2700余万元,支持发展田园综合体面积约4300亩,形成了“一年四季、天天采摘”的产业发展格局,新街镇的田园经济综合体已成为嘉鱼县的一张靓丽名片。

## 风雨相守

嘉鱼农商行新街支行整村授信

## 发展田园经济助力乡村振兴

本报讯 通讯员杨惠春报道:“今年,在嘉鱼农商行新街支行整村授信60万元贷款的支持下,合作社对300亩流转土地进行升级改造,增加了生态特色水果、蔬菜种植品种,提升了水果、蔬菜质量,目前一年四季都有瓜果、蔬菜出售,也招来了络绎不绝的游客,合作社效益越来越可观。”近日,嘉鱼县新街镇嘉多宝生态果蔬专业合作社负责人高兴地说。

据悉,为提升普惠金融覆盖面,改

进“三农”金融服务水平,助推乡村振兴,近年来,嘉鱼农商行新街支行与新街镇各村委会签订《整村授信协议书》,并分别对各村实行整村授信,解决村民发展的融资难题,支持田园经济发展。

新街镇地处351国道旁,距离武汉仅80公里,具有得天独厚的地理条件和乡村生态资源优势,为支持该镇田园经济产业发展,打造生态乡村旅游特色品牌,新街支行围绕“果蔬小镇、魅力田园”的发展定位,按照“农户+专业合作

社+田园经济”的发展模式,通过整村授信信贷服务,支持全镇新优特色水果、蔬菜等田园经济发展,助力乡村振兴。

“农商行新街支行整村授信有力帮助我们镇将十里百果长廊纳入田园综合体管理范畴,促进了田园经济发展,推进农旅、文旅融合品牌提升,‘果蔬小镇·魅力田园’品牌实现了从纸上构图到初具规模、从各自为阵到连片成带的发展蜕变。”该镇负责人介绍。



## 此地有银

## 中国船舶重工集团应急预警与救援装备股份有限公司

中国船舶重工集团应急预警与救援装备股份有限公司,隶属中国船舶重工集团公司,创建于1967年,国家重点保军企业。公司于2016年8月5日首次公开发行A股成功上市,证券简称“华舟应急”,证券代码300527。

该公司是国内应急行业第一家上市公司,拥有应急交通工程装备、专用设备、专用车辆、工程承包四大业务板块。主导产品获国家科技进步奖3项,军队和省部级科技进步奖30余项,拥有10余项自主知识产权产品,20余项国家发明专利科研成果。应急交通工程装备系列化、通用化、模块化、数字化设计制造,国内领先。

2011年以来,公司在赤壁市高新开发区建设赤壁应急装备产业园,园区建设投资规模为15亿元。园区建设用地为1000亩。一期工程已于2015年建成投产,二期工程建设总投资5.63亿元,规划建设用地为586亩,将建成7个车间,厂房总面积达到10万平方米。二期工程完工后,将形成应急钢桥生产线、机械化桥总装总成生产线、舟桥总装总成生产线、车辆改装生产线四条现代化、专业化、数字化的生产线,产能达到30亿元。

## 赤壁市蒲圻起重运输机械有限责任公司

赤壁市蒲圻起重运输机械有限责任公司始建入2005年6月,是由原蒲圻起重机械总厂改制形成的一家股份制企业。公司位于赤壁市经济开发区凤凰山路8号,公司注册资本6000万元,占地面积25亩,建筑面积10000平方米。

公司主要产品为电动葫芦、桥(门)式起重机的制造与安装。公司已形成电动葫芦年产量5000台,单、双梁桥(门)式起重机等钢结构产品年产量近万吨。公司建立了现代化企业管理制度,是中国重型协会会员单位。

公司具有多年设计、制造、安装起重机的经验。生产产品有10个系列,100多种规格起重机,在同行处于领先水平。公司产品主要应用于国家重点工程建設,有的出口俄罗斯、印度、越南、印尼、孟加拉等国。公司开发的DI型环链葫芦在2012年被评为湖北省高新技术产品。公司生产的钢丝绳电动葫芦在2014年至2017年被评为湖北名牌产品。“赤起”牌商标被评为湖北省著名商标。公司自2015年来连续二届被评为湖北省高新技术企业。公司拥有实用新型专利19项。公司2019年完成工业总产值2100万元。

## 赤壁市祺乐针纺印染有限公司

赤壁市祺乐针纺印染有限公司始建于2005年,是生产针织产品民营企业。2005年收购原蒲纺天龙(国际)针织企业有限公司。公司共拥有总资产1600万元,占地面积14230.04平方米,有5个生产车间。

该公司拥有国内外先进的针织大圆机27台、染色机18台、染纱机12台、定型机一台、印花机一台、各种检验机6台,年产量达1500吨针织产品。公司主要出口产品是针织各种面料,主要出口国家是日本、美国、德国、澳大利亚、以色列。公司充分发挥长期生产出口产品的优势,按照出口欧美的产品的标准生产,并在生产中按照ISO9000标准对产品实行全面质量控制,使产品质量达到国内先进水平,所有产品都经国家质量监督部门检验合格。2019年完成工业总产值3200万元。

(咸宁日报全媒体记者 王恬 整理)



## 居家理财

## 老年人理财的“黄金法则”

咸宁日报全媒体记者 焦煦

近日,居民程女士发现自己的母亲开始关注股票市场,经常和他人在微信中聊到炒股的话题,似乎在做股票相关的投资。

在程女士的追问之下,程女士的母亲表示,自己不知何时被人拉入了一个微信群,群里每天都有“老师”上课教如何炒股。听到稳赚不赔,群里又天天有人晒收益,便心动了想试一试。在下载安装了“老师”推荐的炒股APP之后,小小投入了一万余元,目前已有三千多的收益。在程女士的提醒下,要将钱取出时,发现平台无法打开,联系“老师”也无人回复,这才发现被骗。

每年在新闻中,我们总能看到老年人投资理财被骗的案例,本该是含饴弄孙、安度晚年的日子,因为轻信了一些所谓的“投资理财”,可能将毕生积蓄都损失其中……

随着我国人口老龄化程度的越来越高,老年理财市场的需求也是越来越旺。股票交易大厅里的“银发一族”早已是著名的风景。据有关调查显示,老年人比年轻人更关注理财信息,对于理财这件事,老年人比年轻人更为积极。

在证券公司工作,且拥有理财规划师证书的王女士认为,老年人理财需掌握两个“黄金法则”,在两个基本法则下灵活选择、长期坚持,不仅能轻松理财,也能防止被骗。

首先是安全性原则。老年人一般退休后收入多会低于退休前的收入,退休收入的增长率也低于通胀率,这样就是造成每年的储蓄不断降低,这时在退休前积累的财富的安全性就非常的重要。所以老年人理财的首要原则就是要“安全”。理财时需谨记,就是收益永远与风险成正比,收益越高,风险必定越大。

其次是方便性原则。有许多老年人喜欢存三五年的定期或是国债,原因是利率高。但由于老年人存在生病、住院诸多不可预料的因素,用“急钱”的频率会随着年龄的增长而增长。因此在理财时需考虑方便性。一来不怕急需用钱,二来也不必承担提前支取造成的利息甚至是本金的损失。

最后是“老年理财黄金100法则”,就是用100减去投资者的年龄,得出的数字即为适合投资高风险理财产品的比例。如果老人今年65岁,100减65为35,即他最多只能将35%的资产投向有风险的产品。