

让梦想发酵

咸宁日报全媒体记者 朱亚平

灵芝是一种野生真菌,被称为“百草之王”,有森林黄金的美称。听说在咸宁有人致力于灵芝的栽植研究,将灵芝从深山老林里移进盆景中,为探真伪,11月2日,记者慕名登门。

今年53的王志勇,从事食用菌研究33年,在咸宁发现两个细菌新物种,在全市推广10多种食用菌栽种技术,是咸宁职业技术学院教授、咸宁市食用菌研究所所长、咸宁市食用菌工程技术研究中心负责人,是我市食用菌科学技术体系建设的奠基人。近两年,他研究灵芝的盆景栽培技术。今年,他获评我市首届最美科技工作者。

兴趣引领，走上食用菌科研之路

在咸宁职院教授王志勇的试验基地里,树木林立,翠色葱茏,朵朵香菇花儿般绽放开来,其中的盆景灵芝吸人眼球,大的直径为40多厘米,像把撑开的小伞,小的直径为7、8厘米,模样小巧、呆萌、可爱,一件件灵芝盆景令人目不暇接。

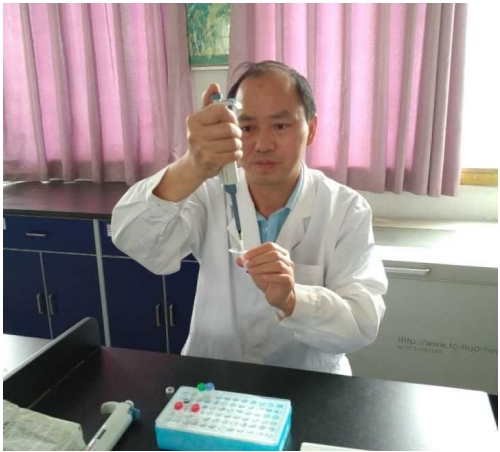
“菌类既是地球的清洁工,将各种动植物产生的废料分解掉,又是山珍美味的生产者,在分解、吸收营养后,能生长出灵芝、香菇、黑木耳……”王志勇说,园内共培育出了5个品种的灵芝。这些灵芝盆景是他花了他2年多的时间利用咸宁本地资源培植出的“宝贝”。

望着这些“大小宝贝”们,王志勇满脸的希望。咸宁市已经荣获首批全国旅游标准化示范城市、联合国人居环境范例奖获得城市、中国魅力城市、中国最具成长力创新城市等称号,市政府提出“旅游强市”战略,两年前,他意识到灵芝可能是对接咸宁旅游强市战略的一种重要食用菌,因此他在业余时间,利用本地资源,开始试种灵芝盆景。

走上食用菌科研的道路,全凭王志勇最初的兴趣使然。1987年时,王志勇在长江大学(原湖北农学院)植物保护专业就读,开始接触食用菌,那时他就在食用菌的栽种理论知识,参与食用菌的栽培。

80年代,食用菌还是个稀罕物,在众人的惊叹声中,王志勇经过学习,不断摸索试验,掌握了木耳、平菇等食用菌的种植技术,从此醉心于食用菌研究。1991年,王志勇调到咸宁职院工作。为了更好的研究食用菌,王志勇先后完成了化学专业本科、微生物学专业硕士研究生的学习。

“食用菌是一种神奇的所在。同其它木腐类型的食用菌一样,灵芝生产也需要大量的木材资源,但是随着生态保护的常态化,可利用木材资源已经越来越少了。”王志勇说,“我们的创新就是利用本地资源,开发出新的灵芝生产原料,做出更多更多的灵芝盆景。”



微观咸宁

一个数据，有时要试验几千次

早上5点多,咸宁职院的食用菌试验室里灯火通明。在实验室里,王志勇身穿白褂,使用玻璃试管、显微镜等仪器,对手中的样本进行反复的测量、勾兑、记录。实验室里的工作枯燥乏味,往往为了拿到一个有效数据,要做几百、几千次试验。

在每年完成400多课时教学工作量的同时,王志勇大部分业余时间都在做食用菌的培养研究。

“做试验,失败是常有的事。”王志勇说,“能让菇农们有效降低成本,从而增收,是利国利民的好事,再多的失败也是值得的。”

从事食用菌的研究是个苦活。王志勇换下了帅气的西服和皮鞋,亦无暇打理个人形象,经常带着背包,率领技术团队,“泡”在咸宁的各个竹林产区、各个食用菌生产基地中。他们拜访当地技术员、经验丰富的农民,并与武汉市农科院、华中农业大学等专家教授建立联系;先后成立了咸宁市食用菌研究协会、咸宁市食用菌研究所、咸宁市食用菌工程技术研究中心,确定了食用菌在咸宁的林下资源综合利用技术的研究方向。



王志勇深知良种与良法是产业提质增效的根本。除了下乡去生产基地里,其他时间王志勇都是5点钟到实验室做研究,晚上11点多了还在办公室里查阅文献,撰写资料。在基地里、在实验室里,王志勇每天平均工作时间达17小时以上,最多的时候一个月有29天都在乡下,常常废寝忘食一天只吃1餐饭。有时为了不耽误正常的教学工作,王志勇还经常睡在实验室里。33年的食用菌研究,王志勇从满头黑发的英俊青年变成了“头顶一片光明”的大叔。

3年多不懈地研究和试验,王志勇与他的团队逐步引导菇农构建起属于咸宁市的食用菌资源循环利用产业链;在长期的食用菌研究中,王志勇先后在国际国内刊物上发表30余篇论文,两篇SCI论文,拥有4个实用型专利;他和他的团队在咸宁市发现了砗矿土地杆菌、天南星根际鞘氨醇单胞菌两个细菌新物种;在全市先后发展100多名食用菌研究会员,建立1000多平方米的食用菌基地品种园,建立了10个食用菌技术推广基地。

摊铺机驾驶员罗宇：铺出幸福路

一关,记者才发现,这里只能容纳得下2个人位置。

“你穿的白衣服、白鞋子,在我们这里,一下子就变成灰的了。”今年27岁的罗宇,6年前跟师傅学习摊铺机的维修、驾驶技术,后来加入了师傅所在的公司,为城区一些道路建筑工程提供沥青摊铺服务。

“机器好不好操作,我也想试试。”“可简单了。但一下子也跟你说不清楚,上面有20多个按钮,可以重复使用,这台机器可以做一百多个动作。”说是驾驶室,其实是一个带方向盘的斗封闭式空间,里面有各种仪表、仪表盘和操作按钮。在罗宇的介绍下,记者尝试了一下操作按钮,但因为短时间无法熟练掌握,真正的工作开始时,记者便重新回到了副驾驶上。

随着一车沥青被倾倒在了料斗里,地面上腾起一股青烟,罗宇操作机器上前进行摊铺、碾轧工作。耳边是摊铺机工作时

的轰鸣声,发动机阵阵热浪直接传递到没有任何降温设置的驾驶室内,室温逐渐攀升,一股刺鼻的气味往驾驶室内袭来,这气味呛得记者直咳嗽。“习惯了就好了。”罗宇笑着说。

“和开其他工程车辆不一样,速度要快稳结合,一天有时候坐在机器上面有10个小时,但真正作业下来才2公里路。”罗宇说,道路沥青共要铺3层,最底下一层是7厘米,中间是5厘米,最上面一层是4厘米。最下面两层的沥青都是普通沥青,最上面一层的沥青是加了改性剂的沥青,温度高达150摄氏度以上。沥青遇到高温时容易化,遇到低温时容易裂,加了添加剂抗温度变化的性能就有所提高。

“我们特别喜欢阴天有风的天气,这样的天气干活很舒服。”罗宇说,机器一开就不能停,如果停了再开就会影响路面的平整度,尤其是最上面的一层。半个小时后,一段15米的通道铺设结束,记者走下

灵芝盆景，明年将正式面市



“这个天气比较潮湿,可以减少通风次数。”在赤壁市官塘驿镇白羊村竹荪种植户张逢的生产基地里,王志勇翻开刚刚在培养料中萌发的菌种,检查竹荪的生长情况。今年夏,这里开始试种食用菌名贵品种竹荪。

20年来,王志勇教授的团队一直坚持咸宁市食用菌种植户进行技术支持与技术推广,足迹遍布咸宁市六个县市区的名食用菌种植大户。他们为食用菌种植者解决香菇越冬、病虫害防治、品种引进、食用菌产品初加工等难题。

致力于食用菌引种、技术研发与推广,王志勇和团队是认真的。每年他们都会到全国各地的食用菌基地学习新技术,再将学来的知识进行加工再送下去。

在全国科普活动日活动上,王志勇向市民宣传科普知识;在全国卫生日、食品药品安全知识的宣传工作中,他到社区向市民进行食用菌科普宣传;在多个不同场所,他为“阳光工程”和“新型职业农民”的农民朋友开展培训……在王志勇和团队的推进下,平菇、木耳等10多种食用菌品种成了我市农民的“钱袋子”。

据介绍,市食用菌研究协会每年要送技术下乡达80多次。近三年来,为农业合作社的农户增收2000多万元。

什么样的动力让你坚持33年如一日的食用菌研究和推广工作? 王志勇说:“食用菌是我的梦想,也是我生活中的朋友和伙伴。每看到一种食用菌在咸宁落地生根,在香城的大地上奔跑、欢欣时,心里高兴,再多苦也不觉得累。”

两年来,王志勇发现灵芝可能是对接咸宁旅游兴市战略的一种重要的食用菌。对于陌生的灵芝来说,他兴奋又高兴,他期待着揭开灵芝的神秘面纱和探索它的生长奥秘。

王志勇说:“盆景灵芝今年下半年将大面积培育,预计在明年4、5月份,用咸宁当地资源生长出来的灵芝盆景将面市。”

近年来,我市食用菌的栽培方式从段木发展到代料,增设双层遮阳网、水帘、风机、架架等种植形式,种植品种也从群众熟悉的平菇、香菇、木耳等大宗品种,发展到灵芝、竹荪等珍稀品种。“时代在变化,技术也要提升。我们在根据生产实际、市场需要,开展优新品种选育和绿色高效栽培技术的研发,不断推进食用菌产业升级发展。”王志勇说。

与你同行

社区广角

婆婆看守副食店 男子买酒却偷烟

咸宁日报全媒体记者 葛利利 通讯员 刘众伟

看见副食店内仅一人,就假意购买东西,实则趁着老板不备实施盗窃。近日,咸安公安分局特巡警大队破获了这起盗窃案,将嫌疑人小石抓获归案。

10月13日,咸安一副食店老板小范拨打110报警电话称,店里有一名男子盗窃香烟。接警后,咸安特巡警大队民警迅速赶往现场。经多日侦查,民警很快锁定犯罪嫌疑人小石,当天在其家中民警将56岁的小石抓获。

经审讯,小石交代,他没有固定经济来源。当天他驾驶一辆摩托车,到银泉大道附近闲逛,看到了这家副食店里只有一位婆婆在看店后便起了“歪心”。

小石走进副食店,声称要买2瓶白酒,婆婆表示店内没有那么多酒,需要去仓库拿,小石立即同意并表示就在店内等候。趁着婆婆转身拿酒时,小石迅速将两条价值1000余元的香烟夹在衣服里,出门放到摩托车上后又回到副食店。然后花了130元买了两瓶酒,随后又说酒少了要求婆婆再去仓库给他拿两瓶,等婆婆再次去仓库拿酒时,小石又到柜台拿走了3条价值1500余元的香烟夹在衣服里,出门骑上摩托车离开。目前,小石已被依法刑事拘留,案件仍在进一步办理中。

邻家婆婆帮煎药 善解人意暖心房

咸宁日报全媒体记者 刘珊珊

一个人在咸宁上班的小孙,这段时间因为身体不好需要吃中药,正苦恼没办法自己在家熬煮,隔壁的王婆婆瞧见了,主动帮小孙煎中药,小孙对此感激万分,逢人就夸王婆婆好。

小孙是外地人,前几年独自来咸工作,租了间离公司近的民房独住。平日里工作忙,和邻居们也是点头之交。那日小孙提着一大包中药和罐子回家时,正好在楼道里遇到了王婆婆,小孙随口一说,但没想到婆婆心善热情,竟然把这件事记在心上。王婆婆对她说,姑娘家一个人在外面打拼不容易,反正自己退休了闲着没事,帮忙煎煎药举手之劳。随后连着7天,王婆婆每天都准时给她把药煎好端过来,怕药苦难以下咽,还给她准备了一颗糖。

“从来不敢想还能有陌生人对我这么好,王婆婆又细心又温柔,就像自己的奶奶一样,我真的不知道怎么感谢她。”小孙说。从那天后,小孙和王婆婆走得越来越近了,成了她家的常客,小孙一下班回家会陪王婆婆出门散步购物,王婆婆也不时叫她来家里吃饭。小孙感觉特别幸运,自己身在异乡还能获得一份这么温暖的亲情。

付款预订拍写真 一年过后全变样

咸宁日报全媒体记者 焦姣

“付款前说是什么风格都能拍,古风也可以,如今却又变成了规定的才能拍。”近日,说起自己的遭遇,家住桂花路社区的马女士很窝火。

原来,马女士之前偶然间添加了某摄影工作室的微信,时常能看到该工作室分享拍摄好的成片。去年双十一,该工作室推出套餐活动,1280元可拍摄任意风格的写真一套,还会送写真集、底片等等。马女士一直想拍摄一套古风汉服写真,之前看该工作室分享的模特汉服成片感觉不错,便在询问对方确定古风也能拍摄之后,当即便通过微信下单购买了该套餐。

此后遇上疫情等种种原因,马女士拖了一年都没来得及拍摄。谁知前不久马女士联系该店商定拍摄时间、服装等时,却被告知,她预订的套餐内不包括古风,不能拍摄汉服,只能拍摄普通的服装。

“时间过得太久,聊天记录早已清空,而且是直接微信付款的,也没有写清楚是哪一种套餐,去年他们打广告的海报如今也找不到了,现在对方一口咬定不能拍古风,我真是有理说不清!”马女士无奈表示。

商家招数太精明 想要优惠难实惠

咸宁日报全媒体记者 陈希子

“还是商家精明,我这种数学不好的,买东西还是要三思而后行。”近日,说起自己最近网购的“折腾”事,家住咸安青龙社区的郭女士哭笑不得。

这不,双十一网购季来临,郭女士作为家里的“财政一把手”,各项支出是必不可少的,小到柴米油盐酱醋茶,大到父母老小一家人的年度各项理财、教育、健康项目经费,还有杂七杂八各种需要添置的东西,郭女士的网络购物车早早就塞满了一大堆东西,只等下单付款。

按理说,买东西选好直接结算就行了。可郭女士到结算时才犯了难,比如有的店家,如果东西付了预付款,后期结算尾款能有一定的折扣,但不能同时参与其他跨店满减优惠。如果一次性结算,倒是可以参与跨店优惠,但不能参与会员积分。更别说什么其他的购物发现、抽红包抵扣券等五花八门的折扣项目……郭女士整整纠结了3天,头昏眼花,连计算器都用上了,还是没明白怎样支付最划算。

“该买的还是得买,不能所有的优惠都想要。”郭女士决定,按照自己认为最实惠的方式支付,再也不精打细算“做数学题”了。