

春天里的“订单保卫战”

编者按:
 订单,是企业的生命。突如其来的新冠肺炎疫情打乱了经济社会秩序。我市大部分企业受疫情影响,生产经营受到严重影响,保订单、留客户、稳市场,成了他们的当务之急。
 在确保疫情防控安全的前提下,如何加快复工复产进度,帮助企业完成订单?如何化危为机乘势加快发展步伐?当前,我市各级各部门迅速行动,竭尽全力为企业化解用工难、物流难等系列难题,帮助企业开足马力恢复产能,群策群力打响“订单保卫战”。本报记者分头出击,采写了一组故事,敬请关注。

紫珑涂料:化危为机赢未来

咸宁日报全媒体记者 谭昌强 通讯员 李强

如何在半个月内完成积压的订单?这个问题对湖北紫珑涂料科技股份有限公司董事长李华来说,是当前的头等大事。
 坐落在嘉鱼县武汉新港潘家湾工业园的紫珑涂料,组建于2018年3月,是一家从事工业涂料开发与生产的化工企业,产品广泛用于建筑、工程防腐,以及机械五金等行业。
 “目前积压的订单在500吨以上。”李华说。积压时间最长的一单,是2月11日交付到江西九钢的100吨涂料。按照计划,他们应该在正月初七左右就复工复产。但现在,已经晚了一个半月。
 李华说,延迟生产的这一个月,公司支付工资、财务费用近60万,这还不包括市场销售的损失。
 幸运的是,尽管晚了40多天,尽管过程比较曲折,但公司终究是运转起来了。

“目前已有50人上班,每天能生产约40吨涂料。”李华说,在工业园的协调帮助下,来自于湖南安乡的技术、管理人员和普通工人,通过自驾或大巴,全部返回了工作岗位。
 在一栋库房门口,一辆叉车将涂料抬运到货车车厢高度,再由几名工人一桶桶码放整齐。
 “这单是发往南昌的,有32吨。”李华说,恢复生产后,现在最大的问题是运输:车难找、运费高。
 由于湖北是疫情重灾区,物流行业还未恢复正常,货车很难找;即便找到货车,是因为是从湖北发出的车,司机会被隔离,所以直接推高了运费。
 “运费上涨幅度超过30%。”李华说,前几天公司发一车涂料到西安,运费是7000元,而以前最高不过5000元,“这些成本全部由我们承担。”

稍微能让李华安心的,是公司生产所需的溶剂油、钛白粉、树脂等大宗原料的库存比较充足。
 “还有约800吨库存,按一比一的比例算来,还可以生产800吨涂料。”李华指着原料库房告诉记者,这也是他坚持完成订单的底气。
 即便如此,这些库存也仅够生产20天。如果20天内全国尤其是湖北还不能全面恢复正常,那时原料短缺又将衍生出更多问题。
 但眼下,李华最挂心的还是积压订单的消化。
 “诚信是立人、立业之本。”李华说,“现在的生产是不计成本,全力保市场、保生存。”他说,这既有道德的考量,也是企业求生存、求发展的需要。
 500吨订单,完全消化掉需要两个星期。李华在慎重考虑后,暂时推掉了新的

订单。
 这将是李华忍受煎熬的两个星期,也是他积蓄力量的两个星期。
 生产车间里,工人们各在其位,各司其职。也许他们已经感受到了订单压力,但却没有被这种压力影响。
 一桶桶涂料被灌装、打包、转运。一切忙碌而有序。
 “技术、管理队伍是企业的第一资源。组织生产也是稳定员工、避免流失的最好办法。”李华说,公司备足了口罩、酒精、测温仪等防疫物资,严格执行测温登记、分餐、分房等各项防控措施,“保证他们的安全,就是保证公司的生产力。”
 “可以预见,这场疫情将让行业重新洗牌。我们现在能做的就是把企业办好,拿出担当来,带好队伍,挖潜力、挖市场。”李华坚定地说:“危机也是机遇,我们一定要抓住它。”

湖北康华物流园 畅通物流促复工

咸宁日报全媒体记者 黄柱 特约记者 董金健



3月16日,阻击疫情的“战事”还在进行,位于赤壁高新区的湖北康华物流园已迅速进入忙碌状态。园区企业掀起复工的热潮。
 中午12时刚过,在经过卡口工作人员的信息登记和体温检测后,3辆拉着生产原料、载着包装成品的大挂车陆续开进厂区,停在中通快递赤壁分公司门口。早早守候在此的公司总经理陈胜祖带着3名员工开始清点货物。
 陈胜祖熟练地打开扫码分拣机器,亲自上阵。他告诉记者,平常他们中午都有午休,但受疫情影响,3月10日才正常复工,很多企业10日前就打爆了公司的电话,一个劲催他们发货。
 3月10日,2200件、3月11日,3600件、3月12日,5000件,3月13日,14000件……记者看到从电子发货单上看到,13日开始,公司每天发货都在1万件以上。
 陈胜祖说,这些都是春节前接到的订单,现在必须让机器满负荷运转起来,才能把损失的时间“赶回来”。
 为了抢时间,赤壁中通的副总经理尹英伟直接睡在了仓库里。
 赤壁神山兴农业科技是一家经营高品质猕猴桃的企业,春节前接到了10万件的订单,在置办好货物后,却遭到了疫情的冲击,货物发不出去。
 在疫情最严重的那段时间,神山兴农的销售负责人天天给尹英伟打电话,说货物发不出去,省外的客户一天一天在减少订单……

尹英伟看在眼里,听在心里。他学习国家各级有关疫情防控下物流方面的政策,并向赤壁市物流局汇报情况。
 3月9日,在赤壁市物流局局长赵睦的帮助指导下,赤壁中通第一时间办理了各种手续,拿到了大挂车的电子通行证,成为赤壁市第一家正式开工的物流企业。
 这几天,在赤壁中通的帮助下,神山兴农积极争取新的订单,开始慢慢发货,公司慢慢恢复生机。
 为抢时间,挽回疫情损失,赤壁高新区及各职能部门紧紧围绕“服务企业、服务项目”,深入物流园区走访调研10多次,积极出台各种激励政策,实现按需按量送工,全力保障了园区企业顺利复工。
 目前,赤壁有48家物流快递企业复工,1048名从业人员、408台车辆返岗。

通山县星火原实业有限公司 扩充人手提产能

咸宁日报全媒体记者 宋文虎 通讯员 朱绍武



3月16日,通山县星火原实业有限公司大门前,数名求职人员正在咨询相关岗位信息。经消毒测温、信息登记后,记者成功进入厂区。
 “今年打算最少扩充到1500人,进一步提升产能,实现销售额再创新高。”公司董事长吴凤娟说,虽受疫情影响,但公司计划实现5亿元销售目标。
 星火原实业有限公司集研发、生产、销售各类电器产品配套的遥控器、控制器、智能家居于一体,是海信、TCL、LG、夏普、创维、三星、小米等国内外知名公司的合作伙伴,2019年销售额达3.5亿元。
 “目前公司已由复工时的不足200人,增加到770余人,人员招聘形势越来越好,一定能实现全年预期目标。”公司行政主管霍春霞底气十足。
 而在前不久,霍春霞还愁容满面。星火原公司年前接到大量国内外订单,本打算年后迅速恢复生产,谁知疫情形势严峻,复工复产时间一再延迟,订单堆积现象越发严重,客户催单电话不断,压力巨大。
 2月25日,经重新审核后,星火原公司顺利复工复产,本以为可奋起直追赶订单,但新问题又接踵而至。
 因湖北疫情较重,公司原本定好的400名外省务工人员一个都无法前来,加之各地仍在实行交通管制,村湾、小区层层设卡,许多老员工未能返岗,复工时,人手不足原来五分之一,无法全面复产。
 该公司第一时间向驻企“特派员”反映人手不足问题,在政府的帮助下,到各乡镇、村湾进行招聘宣传,并分时段、分批次将有就业意向的村民带往公司了解参观,现场组织面试招聘。
 线下“点对点”输入,线上全面宣传推广。该公司通过与抖音、云山通山、包庇网、公众头条等新媒体、招聘网站合作,线上发布企业招聘信息,全面引入当地待业人员。
 “今天要制作50多个上岗证,最近每天都有人入职。”公司前台,职工严爱娇忙着制作员工上岗证。严爱娇通过包庇网得知星火原招聘员工,3月12日正式入职,目前主要上行政班。
 “除了招入新员工,老员工返岗也在同步进行。”霍春霞说,在政府的帮助下,老员工都在逐步返岗。
 截至目前,有近1500人到该公司了解参观,其中800余人填写就业意向表格。

三固建材的复工“礼包”

咸宁日报全媒体记者 谭昌强

挖掘机、压路机,混凝土、砂石料……看着工地上的这一切,尽管场面算不上宏大,但秦胜江还是满怀欣慰:至3月17日,三固建材项目已经复工5天。
 尽管还只是基建阶段,但它未来的样子,却早早刻进了项目负责人秦胜江的脑海:在咸宁高新区长岭余,湖北三固建材科技有限公司将投资2.6个亿,新建一个占地90亩,生产特种砂浆、灌浆钢筋桁架钢筋以及装配式钢筋预埋件等产品的基地。
 “装配式建筑,就像搭积木。我们生产的,就是积木块以及积木块的粘合材料。”秦胜江比喻说。
 “这是建筑行业的发展趋势。”他说,

目前这类产品主要应用于房地产、桥梁建设领域。
 2019年7月签约,12月完成场地“三通一平”。原本准备在春节后大干快上的三固建材,遭遇了新冠肺炎疫情。
 “原计划正月初八(2月1日)开工,谁曾想这一延误就是40多天。”眼看着时间一天天流逝,秦胜江心似火燎。
 3月,咸宁高新区的好消息和晴好的天气一起来到:3月10日可以动工。早就着手筹备的项目部,在按要求完成复工准备工作后,于12日正式复工。
 “我们调整了计划,将一期建成时间从5月调整为7月。”秦胜江说。
 阻碍计划实现的,除了疫情,还有人

员、材料、施工方面的重重困难。
 “非常感谢咸宁高新区送来的‘大礼包’。”秦胜江说。
 咸宁高新区政务服务中心干部董亚,详细介绍“大礼包”的内容:为支持企业复工复产,高新区免费提供一星期用量的口罩、酒精、消毒液、体温枪等防护物资。另外,组建6个专班,分别包保已投产企业和在建项目,复工复产中的问题随时提出、随时协调解决。
 犹如一场及时雨,收下“礼包”的三固建材项目施工进度明显加快。
 在基地一侧,工人们正在铺设道路排水管,两天后这条道路将进行水稳层施工。
 项目经理胡先强介绍说,目前项目部

已从咸宁本地组织了35人的工人队伍,高新区也正在帮助办理来自各县市工人的通行证、工作证,人员问题不日将得到基本解决。
 在施工组织方面,公司已通过高新区协调了兴达路桥和经元建筑两家公司,分头开展基建工程。现在两家公司已开始组织人员设备进场。
 “咸宁高新区一举解决了我们的人员、建筑材料和施工组织问题。”胡先强说,这让他们对项目如期建成更有信心。
 “这个建成后可实现年产值4.2亿、税收2000万的项目,之所以落户咸宁,就是因为他们服务周到。”秦胜江说,事实证明,这个选择没有错。



18日,崇阳县天城工业园,湖北众盼科技包装有限公司生产车间内,高速宽幅瓦楞纸生产线正在加紧生产。咸宁日报全媒体记者 马丽娅 通讯员 陶然

崇阳文昌印务:跑出抗疫“加速度”

咸宁日报全媒体记者 马丽娅 通讯员 杨昀琰

中健医疗:按下复工生产“加速键”
 咸宁日报全媒体记者 马丽娅 通讯员 沈强
 3月18日,位于崇阳县金城大道上的湖北中健医疗用品有限公司车间内,机器滴滴答答响个不停。当天,该公司70%的员工都已回归岗位。
 中健医疗用品有限公司主要生产医用脱脂纱布、纱布片、脱脂、药棉、腹部垫、医用绷带、卫生口罩、纱布球和纱布卷等,是我省医用敷料主要生产厂家之一。
 1月21日,正当该公司原定春节放假的时候,新冠肺炎疫情突如其来,市场口罩告急。
 “我们要众志成城抗击疫情,取消一切活动,服从口罩生产。这不是生产多少产量的事,而是一场举国上下的战争,不追求公司利益多少,只求广大百姓的安全,请大家服从大局安排!”凭着对多年突发事件的敏感经验,董事长汪定邦在微信群里发出“紧急指令”。
 “若有战,召必回”,100多名员工放弃休假、加班加点,投入到满负荷生产中,以最快速度把口罩送往一线。开工当天,公司就向地方政府供应了15万个防护口罩。
 恢复生产短短几天后,原材料又极为紧张,怎么办?汪定邦又通过多方沟通协调,积极与客户对接,在崇阳县委、县政府的全力支持下,紧急从仙桃添加6台口罩生产设备和300万个口罩的原材料,在2天之内运到崇阳并安装到位,投入生产。
 “从1月21日至今,口罩生产总量已达1000万个,其中60%供应崇阳县疫情防控工作,40%供应市场和客户。”汪定邦说。
 其实,疫情暴发后,该公司口罩外销订单量非常大,而且价格也比国内市场高出近40%。但汪定邦始终密切关注疫情动态和防控进展,切实履行企业的社会责任,向政府及各职能部门、群众团体、一线值班人员捐赠口罩达26万余个。
 “目前,订单比较多,尤其是口罩外销需求大,有2000万个口罩订单正在加紧生产中。”该公司董事长汪定邦介绍,当前,复工的400多名员工,正在加速赶订单。

19日上午,崇阳县文昌印务股份有限公司内,一名负责营销的员工正通过线上模式与客户进行沟通。
 该公司创建于2004年,是一家主要从事各种出版物、包装装潢及其他印刷品印前、印中、印后、制作、设计、装订为一体的规模印刷企业。
 “我是做企业的,但我更是一名共产党员,只要疫情防控得到,我一定积极响应号召。”该公司董事长代俊辉给记者讲起了复工生产的故事。
 1月28日,代俊辉接到崇阳县防控指挥部的任务——加急印刷防疫宣传资

料。随后,代俊辉亲自担任生产组长,积极动员党员职工冲在一线,组成10人生产小队,不分昼夜,三班联动作业。同时,严格遵照县疾控中心指导,认真落实联防联控措施,加强疫情监测、人员排查和内部消毒清洁,确保员工安全生产。
 通过三天三夜不间断生产,公司印制的《如何预防新型冠状病毒肺炎》、《防控新型冠状病毒肺炎做好8件事》、《新型冠状病毒肺炎健康科普小知识》等14万册宣传资料顺利交付相关部门。
 “这些加急赶印的宣传资料价格比平时低了30%,完全是按成本价交付。”代俊

辉说,国难当头,必须为国家作贡献。他个人向咸宁市印刷协会捐款2000元,向崇阳县新的社会阶层人士联合会捐款2000元,用于支持当地疫情防控。
 1月31日,得知崇阳县医学隔离留观急需征用宾馆,代俊辉毫不犹豫地将旗下的华逸酒店贡献出来,为医护人员、集中隔离观察人员提供优质的服务。
 “尽管受疫情影响,今年公司订单是只有往年的一半,但140多名员工已于3月2日就全部上岗,目前正在全力赶订单!”代俊辉说,他相信“阳光总在风雨后,疫情过后企业会迎来生产高峰”。