

刘正源:从贫困户到典型户

咸宁日报全媒体记者 焦姣 特约记者 李星

有一种苦难,叫命运多舛;
有一种责任,叫养家脱贫;有一种志气,叫自立自强。这是咸安区汀泗桥镇大桥村贫困户刘正源的真实写照。

近日,记者来到咸安区汀泗桥镇大桥村,近距离倾听他的故事。



A 家贫辍学,外出打工

11月18日,记者到达咸安区汀泗桥镇大桥村时,刘正源正在晾晒自家收获的吊瓜子。

刘正源今年32岁,出生于汀泗桥镇大桥村一个贫苦农家。

“从我记事起,家里的条件就不是很好。”刘正源的父亲患有冠心病、脑梗塞、神经痛等多种慢性疾病,因为长期疾病的折磨而劳动力低下。刘正源的母亲是一位聋哑人,平时只能依靠手势和大家沟通交流。

“这么多年,父亲的身体一直不好,还曾经病危过好几次。”谈到父亲,刘正源回忆道,高二的时候,在学校读书的他接到家里的电话,说父亲病危,慌乱的他赶回家里发现父亲话都说不清楚了。在那之后,他又陆续接到过好几次医生下达的病危通知书。

“因为出身环境,我从小就体会到生活的艰辛和不易。好在有党和政府的关心,还有父老乡亲们无私的帮衬,我才得以长大成人。”刘正源说。

高考后,刘正源如愿考上了大学。但面对沉重的家庭负担,他选择了读大专,学习模具设计与制造业。“因为我想尽快学得一门专业技能,好早日出来工作。”

可家庭负担实在太重,面对父亲的医药费和四处借来的学费,只读了一年,他无奈选择辍学,前往深圳成为流水线上的一名普工,扛起养家的重担。

“穷人的孩子早当家。”面对挫折,刘正源表示,“我一直都希望能通过自己的努力奋斗,来改变家庭的困境,让父母过上衣食无忧的好日子!”

2016年,为了就近照顾年迈的父母,29岁的刘正源选择辞去工作,回到了家乡大桥村,开始谋划创业。

经过再三思考和多方考察,刘正源用打工攒下的一点积蓄和向亲戚朋友借来的创业款,开始在家里尝试散养土鸡。

第一年,他养了400只鸡。

在他的精心照料下,几百只土鸡长势很好。就在他期待着丰收时,当年受禽流感病毒的影响,养殖市场行情不好,土鸡只零散卖出去了只几只。

但刘正源并没有气馁,而是快速转换了思维:“当年卖不出去

B 返乡创业,立志脱贫

的鸡,可以再养一年,来年不光可以卖土鸡,还可以卖土鸡蛋,这样收入不就跟上去了吗?”

就这样,2017年养殖市场好转,土鸡供不应求。他的坚持得到了回报,当年养殖土鸡就挣了3万元钱。同年,他又购买了30头仔猪发展生猪养殖,通过养猪又获得收入1万多元。

就在刘正源满心欢喜的时候,生活再次和他开了个玩笑。当年腊月,在处理猪肉的过程中,他左手的中指不慎被砍断。虽然被及时送往医院救治,但中指直到现在仍没有知觉,无法弯曲……

但病痛并没有击垮他,反而更坚定了他脱贫致富的决心。

2018年,刘正源得知同村的曾庆武种植吊瓜赚了钱,在向同村人学习种植技术的同时,他还前往崇阳等地的吊瓜基地实地考察。就在这一年,国家大力推广贫困户扶贫贷款帮扶政策,通过政府贴息贷款,刘正源贷款10万元作为起步资金,流转26亩土地开始种植吊瓜和八月瓜。平整土地、栽水泥桩、搭棚、买苗……凡事都亲力亲为,尽心尽力。

因管理得当,24亩吊瓜全部顺利挂果,秋收后产值效益都不错,纯收益达到3万余元。2018年家庭收入达到了6万元。

C 带领乡亲,共同致富

渐渐地,刘正源种植吊瓜脱贫致富的名声传出去了,村里一些跟他一起长大的年轻人,也纷纷找他取经,想发展相关产业。面对大家的咨询,他总是知无不言、言无不尽。“能用我的经历帮助大家一起奔小康,也是乐事一桩!”

大桥村贫困户王三三,母亲身患癌症,妻子早年去世,2个小孩在上学,家庭十分困难。在刘正源的鼓励和帮助下,今年也种植了7亩吊瓜,预计可以带来1万多元的收入。在农忙时节,刘正源又先后聘请6名贫困户人员到吊瓜基地务工,让他们人均增收

3000多元。

“今年,我在扩大种植规模的同时,也在尝试深加工。”刘正源表示,虽然去年吊瓜子不愁销路,但他预测到,随着种植的人越来越多,市场一旦饱和,收购价格势必会发生波动,走深加工的路子迫在眉睫。

2019年8月底,刘正源注册成立了湖北亿山源农业发展有限公司,以及商标“瓜目乡看”。

“下一步,我想成立一个合作社,让大家以土地入股,年底分红,带动更多乡亲一起致富奔小康。”刘正源说道。

烘焙艺术爱好者宋洁:

“烘”出甜蜜生活

了一个烤箱,尽情享受烘焙的乐趣。

第一次正式接触到烘焙是在大学。当时学校的烹饪与营养教育专业举办美食大赛,品尝完美食之后还可以去免费体验烘焙,教我们做曲奇饼干。我还记得当时做的是玛格丽特曲奇饼干,超开心,也觉得自己做的曲奇真的超级好吃。当时还一度后悔,为什么当初大学填报专业的时候没有选择烹饪与营养教育。

我觉得烘焙是一件非常享受的事情,特别是在我心情不好的时候,就想着烘焙。从准备材料开始,甚至从购买材料开始,脑子里就想着这一步要做什么,下一步要做什么,其他的什么都不会去想了。

看着打发得细腻有光泽的蛋白霜;看着丝滑的黄油逐渐融化;看着小小的紧实的面团们慢悠悠地涨大然后变得松软柔软;看着他们浅浅的颜色逐渐加深最终成为诱人的金黄……随着甜蜜的香气扩散开来,总感觉所有的坏心情和丧气事都在暖暖香香的空气里消失掉了。

最后出炉装饰,一口一口地放心咬下,感受慢慢融化在口腔里的松软甜蜜,整个人都被治愈了。

我一直很喜欢吃各种蛋糕,但工作之后,口味慢慢变得清淡,外面的蛋糕面包对于我来说总是有些过于甜腻了。自己在家做可以很好的控制糖分和甜度,不仅健康也不容易发胖。在馅

料上,也可以尽情搭配自己喜欢的食材,放上满满的最充足的馅料。

我现在做的最多的就是带不同馅料的各种欧包。今天的早餐吃的就是蔓越莓芝士欧包,前两天还做了榴莲欧包,也很好吃。可能我在烘焙上有些许天赋,朋友们也都夸我做的欧包好吃。

现在天气慢慢转凉,面包不容易坏,我有时间就会烘焙,烤些面包饼干当早餐或者饭后点心吃。



快餐店服务员寇雯雯:

“忙”出贴心服务

每个环节都不能疏忽。”27岁的服务员寇雯雯说。这家快餐厅记者之前经常光顾,真心没发现服务有多么辛苦。可是,“上班”的第一天,记者接触到的这看似简单平常的服务员工作,竟然一共包括近10道流程。

进店、点单、上餐、用餐、买单、离店,这是顾客们再习以为常不过的,可对应到服务员身上,就成了每一道考核环节。记者注意到,在服务过程中,寇雯雯也确实是按照这样的要求在做。

到餐厅打扫卫生、装碗筷、接待客人,将客人带至座位以及点单、核算食品、收银、将餐盘送到顾客手上……记者跟着寇雯雯忙得不亦乐乎。到了中午的高峰期,顾客多了,寇雯雯还要忙着监督后厨不要混淆了食物。记者粗

略估算了下,像这样在餐厅各个角落奔波,一天下来行走近万步。

“近日薯条有特惠,看你是要单点还是点套餐。”顾客一个接一个,寇雯雯在服务台站了近一个钟头,水都没喝上一口。然而她并不敢有一丝松懈,顾客的需求就是命令。

别看电脑上各类菜单一应俱全,真正想操作做到有条不紊,还是得花点心思和功夫的。汉堡、薯条、炸鸡、可乐……寇雯雯要将顾客的点单一一对应好,确保没有差错,且餐厅有足够份额供应时,才能确定下单。记者也跟着仔细对比食材,再将小票和食物端上顾客餐桌。每次传送食物,记者都要眼睛盯着小票看好几遍,生怕出什么差错。

顾客用餐完毕,寇雯雯就得拿着毛

巾和拖把满厅转悠,主动清理餐桌;接着做卫生,扫地、拖地,或者擦拭餐厅墙壁,细致地做清洁工作。

快餐厅的人流量一般都很多,这对服务员也是一种考验。他们尽心尽力、不厌其烦的服务好每一位顾客,努力给大家营造一个良好的就餐环境。像这样忙碌的工作,已是寇雯雯生活的常态。

“工作都辛苦,哪有不辛苦的呢,就像你们上班一样。”寇雯雯笑着说。累对她来说就是家常便饭,而顾客的笑容,就是对自己辛苦工作的最大认可。

(咸宁日报全媒体记者 陈希子)



空调安装员王清圣:

悬空作业送温暖

咸宁日报全媒体记者 刘念

11月27日早上7点,王清圣和同事前往温泉书苑小区为用户安装空调。“用户家在4楼,楼层不高,室外有空调架子,安装难度不大。”

今年34岁的王清圣,是咸宁海尔售后网点的一名工作人员,主要工作是空调、热水器的安装、维修,从事这一行已有8年。

空调安装过程中,内机安装在室内,相对安全,外机安装则需要悬空作业。

安装空调一般有两人,外机安装时,一个在里面拉绳子、递工具,一个人在室外安装。低楼层室外人员系上安全绳,拉绳人员将绳子卡在一个地方使之不易滑动,然后再拉。“安全绳比较长,方便室外人员安装。”王清圣说,高楼层会系两根绳子,安全带和安全绳。安全带挂钩挂在牢固的地方,安全绳系到床脚等地方。

“室外有空调架子还好,如果没有空调架子,还要自己打一个。”王清圣介绍,打架子之前,会看墙外是否有凸起的地方作为落脚点。架子打好后,将几十斤重的空调外机用绳子运到架子上进行安装,“说不怕是不可



能的,但工作时不会想那么多。”户型不一样,空调安装的难度不一样,花的时间也不一样。有的要打孔,有的要先拆百叶窗,有的外机安装位置狭窄,不方便操作……一台空调安装完毕,快的只需30分钟,慢的要4个小时。

王清圣表示,从事这份工作,不仅要有安全意识,还要会与顾客沟通,“最怕顾客不理解”。房屋本身设计了空调安装位置,有的顾客想换个位置,但如果果此地方不适合安装,就需要与顾客沟通。

不管什么天气,不管什么时间,只要顾客需要就会上门,王清圣说,“以用户需求为主,以顾客时间为准。”

空调安装员熊良栋:

负重百斤运送忙

咸宁日报全媒体记者 焦姣

“嘿呀!”伴随着一声呐喊,熊良栋略显吃力地将一台百来斤的空调室外机背了起来,准备运往客户的家里。

今年40岁的熊良栋是一名海尔空调安装人员,专门负责空调的安装与维修工作,今年是他做这份工作的第十年了。

“像这种大空调的室外机比较重,小空调要好一些,只有四五十斤。”熊良栋笑着说,现在大部分的新小区都有电梯,会好一些,遇上没有电梯的房子,就只能自己一个人将空调背着扛上去了。“刚开始的时候背会有点疼,时间长了就习惯了。”

一般的空调都有室外机和室内机,两个主机搬上客户家里,至少要来回跑两趟。不仅如此,记者还注意到,熊良栋的脚边还放着一个大大的工具包,里面满满当当的装满了冲击钻、铁锤、钢管、安全绳等工具。“这些工具大概有七八十斤。”熊良栋说。

“今天已经有7位客户预约空调安装了。”熊良栋表示,最近双十一刚过,购买空调的客户比



较多,也会比较忙碌,估计晚上十一点多才能下班。

“空调安装员的工作就是这样,旺季的时候从早忙到晚,事情做不完,但淡季的时候又可能没活干。”熊良栋介绍,忙的时候,基本上都没时间回家吃饭,有时候晚上11点多结束才有时间吃饭。“昨天晚上,十多多的时候我还在官塘桥装空调。”

不仅如此,这份工作也十分危险,空调的外机一般装在室外的墙上,遇上二三十层的高楼,高空作业就如同的刀尖上跳舞,一点也马虎不得。“怕肯定是怕,但工作还是要做。”熊良栋表示。

空调物流员范齐盛:

物流配送不马虎

咸宁日报全媒体记者 陈希子

都说物流岗位是“铁打的营盘流水的兵”,然而49岁的空调物流一线员工范齐盛,在这个岗位一干就是十四年。

一台空调从制作到出售的整个流程,物流配送、货物跟进是其中重要的一环,范齐盛丝毫不觉得有嫌麻烦。有时候遇到问题,顾客不理解,甚至言辞过激,他都会耐心地一一解释和解决。范齐盛热情诚恳的工作态度,让很多空调经销商都成了他的朋友和回头客。

范齐盛的工作琐碎而细致。用他的话说,“是一点马虎都不敢打,不然就是大损失。”在接到不同型号、批次的空调入库通知后,范齐盛要告知具体负责的工作人员,货品分流到哪个区。同时,组织专业设备,一并放到指定的卸货门口。

同时,要准备好终端设备、条形码、中性笔等待司机。司机驾驶车辆到达后,将进仓单(收货凭证)提交给仓管员。范齐盛检查其车辆施封(亲眼盯着司机将施封拆下,确保施封条未被破坏)、空调型号是否跟单据上的一致,无误后,安排工作人员拆



卸空调。

这还仅仅是工作的一部分。运输空调的大型车辆到达指定的区域后,范齐盛首先要对提货的车辆进行检查,比如车辆的密封性是否完好(避免下雨时雨水进入)、是否有异味、车厢地板是否平整是否有突出物(防止空调运输中磕碰变形或者残损)等。车辆检查合格后,安排司机对所要提的货物进行清点,并跟司机完成交接。无误后,才能在进货清单上签字确认。

虽然工作辛苦,但在范齐盛看来更重要的,是自己做空调物流员时的坚持和努力得到了领导、同事和家人的认可,也得到了回报,自己很开心。



微观

咸宁

采访时间:11月26日
采访地点:邮电路
采访人物:90后女生宋洁热爱烘焙,一有时间就会沉浸在厨房里烘焙各种蛋糕点心,然后拍照发在朋友圈里,每每引得朋友们交相称赞。
口述整理:咸宁日报全媒体记者 焦姣

一直很喜欢烘焙,每次经过面包房,闻着空气中面粉、黄油、牛奶混合的香味,总觉得无比的治愈和幸福。因此,毕业自己独自居住之后,就果断买

采访时间:11月28日
采访地点:咸安区南大街
体验职业:快餐店服务员

11月28日,记者选择了南大街的一家西式快餐店体验大厅服务员岗位,短短半天时间,留下的深刻感受就一个字:累!

几名年轻的服务员正在紧张且秩序井然地忙碌着,一盘盘新鲜出炉的食物被服务员快速送到顾客的餐桌上。27岁的寇雯雯告诉记者,餐厅大厅服务员的工作是不能离人的,他们平均一天要上班八个小时,基本都是站立状态,确实很辛苦。

“我们是直接和顾客打交道,所以