

崇阳雨山30万斤辣椒愁销路

网友获讯上门开展采摘活动

特约记者 甘明强

8月17日,本是浪漫的传统“七夕”,然而,一大群青年男女却赶到崇阳雨山村的农户家上门采摘辣椒,以此特殊方式迎接节日的到来。原来,今年以来,崇阳雨山的辣椒长势良好,但没想到由于山高路远的原因,当地有近30万斤的辣椒滞销,获此消息后,崇阳不少网友纷纷在各自“朋友圈”转发消息,并相约开展自驾游,到农户家上门采摘辣椒,帮忙联系销售,既体验了乡村的户外乐趣,又帮乡亲们解决了燃眉之急。

崇阳县路口镇雨山村,地处路口镇之东南部,座落于海拔1028米的高山上,这里地理位置十分特殊,属亚热带季风气候,清晨雾气氤氲,白天阳光充足,日照时间长,晚上凉风习习。然而当地的水资源匮乏,农田耕地大多只适合干作旱种。但其特殊的土壤却适宜种植辣椒,当地的辣椒由于皮薄肉厚,味辣而甜,口感脆而酥,是公认的无公害“绿色食品”,一直久负盛名。

当地党委政府因势利导,引导和鼓励村民们发展特色蔬菜种植,尽快脱贫致富。据雨山村支部书记杨青华介绍,今年该村共种植辣椒150亩,长势喜人,亩产量可达2000多斤,但由于地势偏僻的原因,辣椒的销售面临



网友采摘雨山辣椒

困境。农户没有精力和时间去菜市场卖,而菜市场的摊贩受利润影响,普遍愿意进售外地价格较便宜的辣椒。眼下,正是辣椒急需采摘上市的时节,为此,村委会的干部人人出动,全部把销售辣椒当成当前的大事来抓,有的帮忙到县城各单位联系销售,有的跑亲戚朋友做宣传发动,有的亲自坐摊经营。

“昨天一天就卖了4000多斤,仅上周差不多卖出去上万斤,其中也包括农户自己卖的。”杨青华说,但按目前的销售情景来说,远水完全解不了近渴。他粗略计算,应该还有近30万

斤的辣椒愁销路。“加之这几天连续下雨,有的想晒干却又没赶上天!”崇阳雨山辣椒滞销的情况引起了当地党委政府的高度重视,他们想方设法,开辟销售途径,提供一切便利条件,帮助农户销售。

崇阳县路口镇党委书记丁元华说,镇政府采取“走出去和请进来”的办法,一方面出面找市场中心要了摊位进行专卖,并且联系了县商务局等单位,邀请从事电子商务的单位进行网上销售,另外,镇政府发动全体党员干部带头买,鼓励大家发“朋友圈”,号召网友上门采摘,以缓解滞销

危情。8月17日上午,崇阳县政协主席王崇琳等领导也冒雨赶到雨山村,深入农户家中,现场调研辣椒销售行情,探讨如何破解当前销售难的困局。

73岁的杨顺凡是雨山村7组的村民,他告诉记者,他家共种有2.5亩辣椒,可产5000斤辣椒,但因为没销路,除零零碎碎卖出去几百斤外,现在的辣椒都挂在枝上不敢摘。看着辣椒一天越来越熟了,老杨的心里也越来越着急。“好在这段时间不少城里人都到这儿来上门采摘,每天也能销几百斤!”当天,在老杨的菜地里,记者

看到三三两两的网友结伴而来,他们一般都是自驾而来,然后自己动手采摘,最后过秤“买单”。来自县城的李女士说,她是因为看到“朋友圈”后,所以就约了几个同事一起到雨山村来采摘辣椒,“早就听说雨山人玩灯笼非常出名,能玩九龙盘顶,再就是这里的辣椒十分出名,今天终于能到这里现场采摘,心里十分高兴。”李女士呵呵地说。

当天采摘的游客中,记者发现有一位游客在采摘过程中十分认真仔细,并且时不时拿起一个辣椒在手中欣赏,据他称自己从事烹饪行业多

年,现在担任崇阳县烹饪协会会长,今天过来主要看看辣椒品种,觉得不错,是正儿八经的本地辣椒,回去后他将邀约发动同行业的人士主动带头采购崇阳雨山辣椒。“要是泡着吃,口感更好!”庞建新说。

当地媒体人看到雨山辣椒滞销的信息后,积极主动与当地村委会联系,洽谈拟将当地辣椒纳入“乡采易购”电子商务销售,并利用其从事的媒体途径和电商平台,热心帮忙解困。

朋友们,如需联系购买崇阳雨山辣椒,请致电雨山村支部书记杨青华,电话:15271268723。



房前屋后种植辣椒

汗水谱写田园诗

——记崇阳县劳模青山镇铺前村农民吴正刚

特约记者 汪淑琴 通讯员 蔡云开



种粮大户吴正刚

早年组建崇阳县第一家农机专业合作社,拥有各类农机具108台(套),流转承包农民土地1200亩种粮油,建起了3600平方米的办公楼和粮食加工厂,闯出了“合作社+公司+基地+农户”产加销一条龙的农业发展新路子,成为全国闻名的种植大户。他就是通过种植致富的崇阳县青山镇铺前村村民吴正刚。

穷小伙返乡创业改变命运

7月28日,崇阳县青山镇铺前村八组,村民吴正刚正在家中张罗着田里施肥的事,对今年粮食大丰收信心十足。谈起当初的种粮初心,吴正刚满脸泛笑。

吴正刚今年43岁,在五个兄弟姐妹中排行最小,早年,全家7口人全靠父母挣工分养家糊口,父辈们过着日出而作、日入而息的生活。在上世纪大集体时,他家是全村有名的超支户,全家人很难混过肚子圆。

父母勤劳打拼的精神给吴正刚幼小的童年留下了深深的烙印。每逢放学回家,农忙时他都要帮父亲提秧头、

随母亲打猪草,十分勤快。1987年,由于兄弟多,供不起昂贵的学杂费,刚入12岁的吴正刚放弃了上初中的机会,在家当猪倌、放牛娃,跟前父母干起了农业。成长中,吴正刚也出门在外打拼,远赴他乡做泥工、当小工头、开机械,尝尽打工的苦头。吴正刚告诉记者,之所以后来返乡一是在外务工有被欠薪情况,二是在家创业自由还能方便照顾老人,后决定留在家依靠自己的双手谋生活。

他说,最初家里只有三四亩地,2005年返乡后自购2台大型农业机械帮助当地人打田耕种,收获农作物,使大多农民从繁重的劳动强度中释放出来,吴正刚也因此获得了一定的收入,通过几年摸爬打滚,节俭积蓄,腰包逐渐鼓了起来……

后来,他觉得一个人的力量太单薄,加上崇阳农业机械化程度不高,农机推广是个薄弱环节,便萌生建设一支庞大的农业机械队伍的念头,满足农民生产需求。2010年,得到了崇阳县农机部门的大力支持和

鼓励。当年7月,“崇阳县为民农业机械专业合作社”挂牌成立。合作社由15位社员组成,有19台农业机械,每年经营收入达到200万元。

2011年,他决定利用农机合作社的优势,集中连片承租420亩农民土地,当年产出35万斤粮食,收入40余万元,改变了自己贫穷的命运。

“走四步棋”成全国种粮大户

大量土地季节性的抛荒和长年搁荒,土地“黄金”没有“挖”出来,造成土地资源的浪费,吴正刚一度感到可惜同时又觉得是机遇,决定将土地的承包面积再扩大。2017年,吴正刚连片流转承包的土地已达1800余亩,成为崇阳县第一种粮大户。

随后,吴正刚利用农机合作社的优势走了四步棋:一是自己承包抛荒农田办作业基地;二是服务缺农户实行机械作业;三是成立个体粮油贸易公司走产加销一条龙之路;四是扩大农业机械化在周边乡镇的影响。

2012年,为了再扩大种植规模,他又马不停蹄地与相邻的三个村联系,连片流转承包800亩农民土地,经营总面积达到1200亩,推广油—稻—稻以及麦—稻—稻—稻三季连作,全部实行机械化作业,成为全县第一种粮大户,还实行“合作社+公司+基地+农户”模式,走产加销一条龙之路。

此外,他还帮本村和周边村缺农户开展农田“保姆式”服务,每亩收取260元服务费,收割机、插秧机、拖拉机等有具有,从翻耕、购种、育秧、插秧、田间管理、收割等环节全程包揽农户达到380户。

同时,农机服务区域由本地800

余农户扩大到青山、天城、石城、港口四个乡镇2800余农户。服务项目由开始时的耕、收2项扩大到现在的耕作、育秧、插秧、播种、直播、机收6项,年机耕面积达到3.5万亩,年服务收入达到320万元。

在粮食增收的同时,吴正刚也遇到麻烦:2013年,因那时没有仓库、晒场和烘干机,七八万斤粮食随后发芽,损失了10余万元。事后,吴正刚在2014至2015年投入300余万元修建了一个3600余平方米的储物仓库,既能存储粮食,又能减少损耗。

从2005年开始,吴正刚通过土地流转承租村里的大量农田,进行科学种植水稻,成为全县“种粮状元”。2014年12月,他被农业部授予“全国种粮大户”称号。后来,他还被评为咸宁市劳动模范、咸宁市人大代表。

据崇阳县农业局局长杨清丹介绍,2017年,该县全年农作物规划种植面积99.13万亩。其中:粮食作物播种面积66.83万亩,其中水稻38.18万亩,农民通过科技种田,也越种越“甜”了。

无人植保省六万余元

“今年承包流转土地2000余亩。”吴正刚告诉记者,大量的农田种植需人工机械化操作,针对农田施药这一环节,他于今年已购买了植保无人机高效作业。

吴正刚说,之所以现在使用植保无人机,是因为如今人力成本高且不好请,效率低,之前虽说也在使用半自动打药器,但前后施药也得一个多月。无人机启动后不仅可以按指定区域指定剂量完成喷洒任务,还可以自动返航回到起飞原点,通常一个人每天早晚作业两三个小时,就能完成三



机械插秧



机械收割

四百亩水稻的喷药。

他向记者介绍,有时天气很热,再加上农药挥发,极易中毒。用无人机喷洒,一般都在晚上或者早晨,避开太阳热的时段,效果好又高效安全。今年购买植保无人机进行施药后,成本降低6万余元。

为了提高效率,他还向植保无人机厂家、操作手虚心请教操作技术,经过一段长时间钻研,俨然成了一名无人机施肥专家。

乡村振兴发展再生稻品牌

“实施乡村振兴战略,为‘三农’发

展描绘了灿烂的前景,为做好‘三农’工作指明了方向,作为一名基层的农民代表,我非常振奋。”吴正刚说,今年,他打算发展再生稻品牌,在扩大规模的同时,向加工生产进军。

日前,记者在吴正刚家中注意到,其自产的钻石水晶米“雨会”已申请商标。据其介绍,目前开始产品品牌打造,这一产品已开始销往全国。

吴正刚的个人振兴之路,不仅成为引领致富的领头雁,也促使本地大批农民在家就业创收,成为当地农民有口皆碑的“好汉”,正为当地乡村振兴吹响集结号。

吴九完:养着猪儿奔小康

特约记者 黎志远 徐功频 通讯员 饶兴旺

“太感谢了,谢谢你们帮助,要不是你们帮我贷款,我带着残疾儿子,你们老母真不知道怎么生活下去。有了这笔钱,我也能在家发展产业致富了。”8月10日,崇阳县青山镇大坪村贫困户吴九完如是对村支部书记程鹏说。

今年55岁的吴九完,是大坪村5组人,十多年前丈夫突发精神病失踪,寻找多方,毫无音讯。剩下儿子和年迈的婆婆,祸不单行,儿子也因遗传发病,无劳动力。面对如此的打击,生活生产得继续,赡养老人,抚养儿子,吴九完发誓要撑起这个家,一心梦想能够脱贫。

2014年,吴九完将破旧老宅改造为猪舍从事生猪养殖。刚开始养殖,

由于资金不足、不懂技术,一直是小打小闹,边伺养,边摸索,边学习,她做梦都想在养殖上做出大篇文章。2016年底,积累了一些养猪经验的吴九完,想要规模化发展性养猪,却苦于资金的难题,就在她一筹莫展之时,精准扶贫小额贷款项目给了她希望,在镇村两级的帮助下,吴九完依照相关程序申请到了10万元政府贴息的小额扶贫贷款。同一批申请到贷款的贫困户还有刘勇、代丙祥。

为了降低养殖生猪风险,这三户贫困户主动与回家创业、正在兴建生猪养殖场的大学生廖伟刚联系,希望与他合作。

廖伟刚是村里最早走出去的大

学生,每次回老家看到家乡那么多的山荒芜着,总想在家干一番事业,带领大家脱贫致富的想法。吴九完、廖伟刚等四人想法一样,并干了起来。不到两个月的时间,把土地租赁合同和养殖场兴建前需要的各项手续全部办理完成,并在工商成功注册“崇阳县安鑫种养专业合作社”。

经过5个月的兴建,总投资超过100万、建筑面积1800平方米、年养殖规模2400头的现代化养殖场正式投产。宽敞的院落、整洁的圈舍,各区域标志明晰,管理严密而有序,与沿路其他的农户散养猪模式形成了鲜明对比。

据了解,合作社通过与正大集团

合作,采取“公司+合作社+贫困户”的模式,由正大集团提供仔猪、饲料,派驻技术人员,提供全周期的技术培训和他支持,负责生猪销售,合作社、贫困户负责养殖。目前,崇阳县安鑫种养专业合作社已吸收15名贫困户就业,据估算,合作社年净利润可达20万元以上,同时带动村里20余户贫困户发展养殖,有推动贫困户增收。

采访时,吴九完说:“在申请小额贷款入股安鑫种养专业合作社前,我自己养猪年收入2000元左右,而今年,我在养猪场工作,能拿到1万多元工资,再加上猪场每年6000元的分红,我家也可实现脱贫致富的梦想了。”

县司法局

开通远程视频会见

本报讯 通讯员李天龙、特约记者汪国文报道:8月20日,崇阳县服刑人员家属卢某带着女儿来到县司法局远程视频会见室,在电脑屏幕上看到远在湖北省某地服刑人员陈某时,女儿兴奋地叫喊“爸爸、爸爸……”,让卢某顿时泪流满面。看见丈夫焦虑的表情,卢某鼓励丈夫说:“你放心,我会带好女儿,你在监狱要好好表现,接受改造……”这是该县首例开通远程视频会见系统,让服刑人员家属在家门口就能与监狱服刑的亲人进行“面对面”交流的一幕。

据该局相关负责人介绍,这种

“互联网+会见+帮教”的方式,有利于帮教人员与服刑人员之间的沟通。县内服刑人员亲属只需携带身份证、户口本等身份证明材料到县司法局预约登记,或经12348湖北法律服务网进行网上预约申请,经审查符合申请条件,与监狱、戒毒所预约对接,申请人即可远程会见。截至27日,已成功办理远程视频会见13例,申请预约登记7人次。

公共法律服务之窗

崇阳县司法局协办