

从年产值4000万到6个亿

——看湖北合加如何成为环保装备引领者

图/文记者 江世栋 通讯员 李朝阳 李炯

湖北合加环境设备有限公司,是上市公司启迪桑德在咸宁市高新技术产业园内全资建设的现代化环保装备和环卫专用车研发、设计、制造基地。

公司先后获得国家知识产权专利100余项,拥有国内先进的环保机械设备和环卫专用车辆生产线,工序齐全,装备精良,具有年产各类环保设备1000台套、环卫专用车辆3000辆,产值逾10亿元的制造能力,是行业最具规模的环卫专用车和环保设备制造企业。

2016年,湖北合加荣获智汇平台百强技术称号奖、五星品牌认证、环境服务模式创新标杆企业“绿英奖”、中国循环经济专利奖一等奖、固废十大影响力奖。



湖北合加环境设备有限公司生产的各类新型环卫车

奠定行业引领者地位

高大气派的研发大楼,绿草如茵的园林式厂区,宽敞整洁的生产车间,一台台新式环卫车和环保装备,18日,记者一来到咸宁市高新技术产业园内的湖北合加环境设备有限公司,就感受到了一股浓浓的环保气息。

公司企业管理办公室主任黄平方,热情地介绍了湖北合加的生产经营情况。

2008年,我市引进湖北合加环境设备有限公司。经过4年的立项建设,该

公司建成大型的现代化环保机械设备和城市环卫专用车研发、设计、制造基地,具有独立自主开发研制新产品的能力。2013年,公司正式投产,主要生产和销售固体废物处理设备、水处理成套设备,以及环卫类专用车辆。

近年来,湖北合加进入快速发展阶段。2013年,公司年产值4000万元;2014年,年产值上升到1.2亿元;2015年,年产值2.8亿元;2016年,年产值6亿元,贸易收入8亿元,对咸宁的税收贡献

超过1亿元。目前,公司资产19.7亿元,净资产6.85亿元,建有生产车间6万平方米。

湖北合加是环保上市公司启迪桑德的全资控股子公司、唯一生产环保装备的基地,靠技术研发立足、生存、发展。公司员工650人,技术研发人员就有近200人,建有北京、咸宁、长沙3个研发中心。北京研发中心46人,设有污泥干化、固废挤压、渗滤液处理3个项目部,每个项目部经理是博士或博士后毕业,

研发人员硕士以上学历。咸宁本厂研发中心50多人,本科以上学历,从事水处理项目研发。长沙研发中心60多人,硕士以上学历,从事环卫车辆研发。

目前,湖北合加独立研发的垃圾挤压分离设备、电渗透高干污泥脱水装备,处于全国领先水平。

“我们建立自己的技术门坎,所有产品都是原创,让其他企业很难超越,从而奠定环保装备开拓者、引领者的市场地位。”黄平方自豪地说。

垃圾处理工艺业内领先

湖北合加的最大亮点,就是其开发的电渗透高干污泥脱水成套装备,解决了污泥处理难题,在全国率先取得突破,并获得国家权威专家认证。

整个污水处理工艺,在全国来说都比较成熟。但污水处理后留下的污泥,怎么进行干化处理,是世界性难题。经过8年的研发探索,到2015年底,湖北合加取得突破,在全国率先开发出电渗透高干污泥脱水成套装备,通过电场的作用,使污泥水分子发生移动,最后让污泥和水进行分离,实现污泥脱水。传统

工艺的带压机,需添加化学药剂进行污泥脱水,脱水率最高达40%;而电渗透高干污泥脱水成套装备,不需要添加任何化学药剂,脱水率达到60%。而且,干化的泥饼是一种很好的燃料,可以直接焚烧。

国家“十二五”产业化项目中有一个污泥处理项目,目前唯一成熟并投入产业化生产的,就是湖北合加开发的电渗透高干污泥脱水成套装备。该装备已应用在咸宁甘源污水处理厂,并应用在全国18个污水处理项目,年销售收入超过

1亿元。

4月5日,启迪桑德公司收到招标单位咸宁高新技术产业园区管理委员会发出的《成交通知书》,确定该公司为“咸宁高新区三期污水处理厂建设PPP项目”的成交单位。项目估算总投资为1.58亿元,由湖北合加提供污水处理装备。

餐厨垃圾、生活垃圾的处理也是一个令人头痛的问题,随着时代的发展,简单填埋已不允许。对此,湖北合加推出垃圾干湿挤压分离新装备,达到垃圾处理减量化、资源化、无害化的效果。

该公司生产的垃圾干湿挤压分离设备,就是将垃圾干化到一定程度进行热解气化,把垃圾变成可燃气体输送到电厂发电,剩下的渣量很小。对同时产生的液体垃圾进行厌氧发酵,形成类似沼气的可燃气体,用于发电或做饭。餐厨垃圾汤汤水水多,该公司生产的餐厨垃圾挤压压机可实现固液分离,将液体垃圾变成生物柴油或其他化工原料,从而杜绝地沟油。垃圾干湿挤压分离设备自去年4月生产后,在全国建设了20多条生产线,年产值过亿元。

环卫车研发能力瞄准全国第一

目前,湖北合加环卫类专用车辆研发的车型有几十种,年产3000辆高效机械化环卫车辆,产品在全国已有近百家环卫公司正在使用。其中,咸宁本地90%的环卫车辆由湖北合加生产。

湖北合加环卫车辆的发展方向和目标是:实现智能化、模块化、轻量化、新能源化,在全国取得突破和领先。到2020

年,整个环卫车辆市场占有率进入全国前三名,环卫车研发能力要达到全国第一。

该公司布局5年后的中国市场,在环卫车智能化方面抢先一步。投入巨资,正在与国防科技大学等院校共同研发无人驾驶环卫车,用环卫智能化作业代替机械化作业。同时,建立中间云平

台,为现有环卫车安装桑德盒子和传感器,为环卫作业提供智能化管理手段。

该公司还把环卫洒水车的铁水箱改装成塑料水箱,实现了模块化、轻量化。对环卫车辆的燃油底盘改用锂电池驱动,实现了环卫车辆全系列新能源化。

今年,湖北合加计划投入4.9亿元,

用于合加环卫车改扩建。将新建厂房8万平方米,新上两条自动化生产线。预计今年实现产值和贸易收入16亿元。

产业纵横

穷大学生“脱贫”记

记者 马丽

小姚是湖北科技学院大四学生。即将毕业的他这样形容自己的大学四年:“大学四年只干了两件事,一是上课、学习,二是勤工俭学,奔走在‘脱贫’的路上。”

小姚来自农村,每月生活费是800元。尽管如此,他依然觉得捉襟见肘。怎么办?不好意思向父母伸手要,就只能自己想办法“脱贫”了。

小姚选择了开源节流两手抓的方式。当然,最重要的还是节流。节流的手段和具体方法有很多。比如买书,尽量通过网络购买。小姚称,网上

折扣很多时候能达到7折甚至更低,买多了还能赚积分换优惠。而实体店最多就8折。还有学校每年6月份,大四学生毕业的时候都会卖旧书,师兄师姐给的价格都很优惠,他就从旧书摊上淘。

小姚特别注意用钱习惯。他从不一次性把父母给的生活费都取出来放钱包里,而是每周去银行取一次。一来不会花钱没概念,二来万一钱包丢了,损失也不至于太惨重。

另外,小姚还通过兼职赚钱。从大一下学期开始,小姚在学长学姐的帮助

下,开始做兼职。他发过传单、洗过盘子、当过超市销售员。最后,为了不影响学习,他选择每天做家教,一个月五百元。寒暑假是兼职赚钱的好机会。小姚和同学一起,到广州的工厂打工,每年干一个半月,收入是4000元。

如此下来,小姚的手头渐渐充裕,卡里的存款越来越多。到大三时,有了近5000元的存款。他和一名学弟合伙,在学校附近开了一家奶茶店,每月纯利润有两千余元。

在一位学金融的同学建议下,他在银行办理了零存整取的理财方式。“我每

月定存300元,现在还在存,等哪天急需时,再取出来。”小姚说,他还购买了少量基金,因为自己没有这方面的理财经验,不敢买太多。等熟悉了行情,且觉得还不错的话,会考虑加大投资。

“从大三开始,我的学费生活费都是自理,没有再让父母掏钱。”自此,小姚真正实现了“脱贫”,奔上了“小康”生活。

居家理财

赤壁财政收入首季开门红

本报讯 通讯员钱敏报道:今年一季度,赤壁市完成一般公共预算收入58389万元,占全年预期数184900万元的31.6%,超时序进度6.6个百分点,超收12164万元,圆满实现首季“开门红”,为完成全年财政收入任务奠定了基础。

年初以来,围绕赤壁市人大通过的财政收入目标,该市财政部门撸起袖子加油干,在坚持抓紧、抓常、抓新、抓准、抓实、抓好的基础上,进一步加强与重点税源企业的联系,多角度掌握重点税源企业的经济发展动向,为组织收入提供强力支撑。同时,积极协调各乡镇和国税、地税部门,完善工作协同机制,加强收入征管,汇聚征收合力。



财经视窗

我市打造网上代开发票平台

可用支付宝和微信缴税开票

本报讯 通讯员官涛报道:近日,市国税局、市地税局委托湖北航天信息技术有限公司代开纸质增值税普通发票和增值税电子普通发票。我市纳税人可用手机随时随地代开增值税普通发票,并可任意选择微信或支付宝缴税。

据悉,我市依法不需要办理税务登记证的单位和个人取得的临时经营收入,可以通过“网上代开发票平台”代开增值税普通发票。申请人只需下载“航信帮帮”APP进入“网上代开发票平台”,或关注湖北国税微信公众号,在功能菜单中选择“发票代开”,或通过手机微信中的“钱包”——“城市服务”——“武汉”——“增值税发票代开”程序,提交申请、上传身份证照片并通过审核,用微信或支付宝在线缴纳税款,就可快

速开具纸质增值税普通发票或增值税电子普通发票。申请人可将开出的增值税电子发票通过微信、QQ、电子邮件、短信等方式推送给客户,或用白纸打印出来交付给客户。

该平台具有掌上移动办税、全天候24小时代开、无纸化节能环保等显著优点,化解了纳税人跑路、排队之苦,做到真正的方便快捷。我市相关部门将加大推广工作力度,努力惠及更多纳税人。

生财有道

手机维修店老板梅贤锐 让技术“粘上”服务

记者 朱亚平



20日下午,在咸宁职业教育(集团)学校的一间维修店里,梅贤锐正在低头维修手机。

“今天要修的手机比较多,好在都是小毛病。”梅贤锐告诉记者,来这里修手机的,大部分都是学校的老师和学生。

今年17岁的梅贤锐是咸宁职业教育(集团)学校电子与信息技术系二年级学生,从小就爱动手捣鼓小玩意,12岁开始便自造玩具车,15岁便开始自学修理手机,在去年的全省职业院校技能大赛中,他斩获三等奖。在校园里,他因擅长修手机,成了名人。

去年下半年,梅贤锐在院系老师的帮助下开了这家小店,做起了小老板。因为参加比赛,学校里有很多人都认识他,所以他店的生意也还不错。加之维修技术好,也有不少熟客、回头客介绍顾客过来。

在店面经营方面,如何不断增强客户的信任度?梅贤锐有自己的想法。

梅贤锐针对市面上主流品牌的主流手机,提供网络下单、上门维修以及到店维修等服务,极大方便了用户的自由选择,为消费者提供可靠的服务、全新的体验。

梅贤锐的全部服务流程公开透明,为所有客户提供免费讲解、免费下载等服务,为客户解除心中疑虑。

梅贤锐坚持自己的服务理念:一次服务终身保修。比如修一次手机耳机,这部手机的耳机将在梅贤锐这里享受保修终身的服务。

梅贤锐注重舒暢的用户体验,他的目标是将高效、透明、用户体验等元素融入到手机维修服务中。为了这些,梅贤锐准备组建一支自己的技术团队,攻克一些手机维修服务上的难题。

“我的核心原则就是,每一次服务都要特别讲究。”梅贤锐坦言,现在手机维修行业当中存在一些乱象,如手机维修后,零件莫名损坏、原装手机屏幕被换掉、维修点虚报维修费用等。针对这些情况,他坚持以自身的能力、理念,做一个能够真正改善人们生活的人。

梅贤锐心语:用优质服务改善别人的生活,也改变自己的生活。

养猪社负责人万娟

以科学“喂养”规模

记者 陈希子



19日,咸安区高桥镇新今农养猪社负责人万娟掩饰不住兴奋的心情,因为她养殖的50多头猪就要出栏了,能带来可观的收入。

记者眼中的万娟中等身材,一头整齐的短发透出干练,总是一脸自信的笑容。养猪创业十多年,万娟成了养猪专业户,打拼出致富的新天地。

“众所周知,养猪业有个‘猪周期’,要想养猪赚钱,必须适应它,而且要有应对方法。”万娟说:“首先要坚守。不管猪价是涨是跌,都要坚持下来,因为有跌必有涨,倘若跌的时候不喂了,涨的时候赶都赶不赢。还要敢于投资改善养猪场的条件,以规模养殖降低成本。”万娟认为,规模养殖生猪,就要建立自己的种猪繁育体系,外购仔猪育肥单打一的养殖方式,成本高、市场风险大,而且疫情不好控制,外部制约条件多。要想长期发展,就必须自建种猪场走自繁自养的路。

“科学管理猪场和防疫治病,是关系到养猪场能否生存的大事。”为此,万娟专门向兽医请教饲养管理和疫病防治。“养猪其实没有什么诀窍,只要坚持不懈,敢于投资,有自己的繁育体系,再加上科学的管理,就会有钱赚。”万娟说。

养猪的活又脏又累,特别是夏天,猪舍粪便臭气熏天,苍蝇铺天盖地,让人恶心。一般人见了都会敬而远之、绕道而行,万娟却自己动手清理粪池、药杀苍蝇、打扫卫生,使场内外保持得干干净净。养殖过程中遇到技术难题,万娟就查资料、找书籍,有时专门跑到很远的地方找专家咨询。功夫不负有心人,她养的猪膘肥体壮。

万娟养猪并非一帆风顺,也遭受过不少挫折。尤其是2015年至2016年,由于受大环境的影响,猪价走低,刚尝到养猪甜头的万娟亏损十多万元。但这并没影响她的信心和决心,今年,她继续扩大养猪规模,猪场现存栏近千头猪,上半年可为市场提供仔猪300余头、育肥猪600余头,纯收入可达10余万元。

万娟心语:只要坚持不懈,敢于投资,自建养猪繁育体系,再加上科学的管理,就会有钱赚。