

4年,武农商授信咸宁46亿元

记者 甘青 通讯员 朱淑媛

核心阅读:

武汉农村商业银行咸宁分行是武农商的第一家异地分行,四年来,武农商植根咸宁,优化信贷结构;生根咸宁,力推产业升级;扎根咸宁,畅通神经末梢。

植根咸宁 优化信贷结构

4年能做什么事?武汉农村商业银行咸宁分行(以下简称武农商)员工说:我们武农商行在咸宁做了植根、生根、扎根三件事。

4年能做成什么事?咸宁干群说:武农商行机构布设力度大,规模效应发展快,支农支小措施实,脚步快而步伐稳。

事实证明以上不是虚言。放眼整个武汉农村商业银行系统,分行行长汤建细数了四个一:咸宁分行是武农商的第一家异地分行;嘉鱼支行是武农商第一家异地支行;咸宁分行是武农商第一家实现县域网点全覆盖的异地分行;咸宁分行将成为武农商第一家实现乡镇布点的

异地分行。

其实,汤建口中的“4个一”,在武农商咸宁分行的全体员工看来还有一层潜意思:武农商行来咸宁,来对了!

2012年,武农商行来咸宁,看中了咸宁的发展优势。咸宁交通便利,是武汉、长沙、南昌金三角中的中心城市,有着独特的区位优势,同时咸宁也是“五乡”,即温泉之乡、桂花之乡、茶叶之乡、苎麻之乡、楠竹之乡。

前景很美丽,但如何将咸宁的发展优势转变为企业壮大优势?

武农商行定下了咸宁攻略。其一,坚持为实体经济发展输送金融资源,优化信贷结构,大力支持升级产

业、传统优势产业、战略新兴产业、现代服务业和绿色产业。其二,持续加强对科技型、创新型、创业型小微企业的支持,通过“富业贷”、“捷贷通”、“银政担保贷”等特色产品,有效支持本地小微企业和三农、民生、实体经济的发展。

乍一看去,咸宁攻略可以归纳为4个字:输血咸宁。其实何止输血咸宁,因为,武农商行的决策者很清晰:金融与实体经济密切联系、互促共生。唯有共赢,才能实现共同壮大,共同发展。

在这一战略的指导下,四年来,武农商行的存贷比都保持在100%左右,累计投放表内外授信46亿元。

生根咸宁 力推产业升级

这46亿元,每笔钱都落到了咸宁发展的紧要之处。“我们投资来咸发展,首先就要把自己定位为一个咸宁人,想咸宁之所想,急咸宁之所急,做咸宁之所盼。”副行长梁才前说。

在这一定位下,武农商行充分发挥“咸宁人”的本分,做了一批咸宁人拍手叫好的事。分行综合管理部总经理董涛深有体会,逐一盘点:

尽心尽力支持省市重点项目建设。与市担保集团达成战略合作协议,成功支持了香泉映月、赤壁瑞通集团等一批重点旅游项目,保障了大型户外实景剧《嫦娥》在旅游节如期上映和2015年国际茶业大会在赤壁的顺利进行。

不遗余力推进三个百亿产业发

展。支持茶叶、楠竹等特色资源加工企业和蔬菜、畜禽、水产等规模优势企业,支持农业龙头企业,对精华纺织、羊楼洞茶业、巨宁竹业、天源纺织、三湖渔业等一批涉农企业投放贷款。

竭尽全力支持旅游产业发展。支持旅游资源整合、旅游精品开发、旅游新城建设,大力促进咸宁旅游业全面升级,对山湖温泉、温泉谷旅游、浪口温泉等项目建设投放贷款。

尽心竭力支持园区各类建设。为园区基础设施建设及园区内企业发展提供全方位的金融服务,如祥天空气能项目、华琪集团(汇美达)、恒昊科技公司等。

全力以赴支持房地产业稳定发展。2015年下半年,市政府召开了关

于金融创新支持房地产业发展的常务会议,形成了创新支持房地产的决议,武农商行通过企业调查、政府衔接、总行汇报,争取到相关政策,成为全市唯一一家办理该项业务的银行,并对天洁置业、和江春、恒鸿盛等多家房地产企业投放信贷资金,有效缓解房地产项目资金运作压力。

全心全意深度服务小微企业。2016年与市金投集团合作开展的支持实体经济创新发展的委托贷款和涉农企业委托贷款项目。三家机构都是通过实实在在的措施,帮助咸宁的实体经济、农业企业和小微企业解决“融资难”的问题。仅2016年就累计对坤元第五季、金桥家电等公司投放50多笔贷款。

扎根咸宁 畅通神经末梢

武农商行在全力支持咸宁重点产业之余,还用心创新金融手段,让金融血液畅通到咸宁经济社会发展的神经末梢。

用行长汤建的话说:我们武农商行在产品创新上狠下功夫,不断推出多项金融创新产品,有效支持小微企业及服务三农、民生、实体经济发展,实现多方共赢。

汤建有自豪的底气。

“富业贷”支农支小品牌共5大系列70多个产品,涵盖面广,适用性高,产品组合多样,并获得过多个国家级省级奖项。

“捷贷通”个人经营性贷款,其贷款额度高(单笔可达500万元)、审批流程短(5个工作日内可完成受理到放款全流程)、综合费用低(节约评级审计等费

手续简便(合理的个人消费均可),授信提款高效(5个工作日内可完成受理到放款全流程)。

“担保贷”金融创新产品,其专门团队定制(与市担保集团联合定制大客户绿色通道流程)、服务高效快捷(5-7个工作日内可完成受理到放款全流程)、企业费用减免(审计、评级、评估、担保费均优惠或减免,贷款额度增加(按担保金余额1:10放大贷款投放金额),统一征信管理(担保集团代偿的贷款记入企业不良信息)。

与此同时,武农商行还在普惠金融上进行全面深入试点,金融服务网格化利用政府网格数据全面提升效率,减少覆盖盲点,已与咸安、嘉鱼、赤壁、崇阳等14个基层单位建立金融合作。

数据显示,4年来,武农商授信额在

3000万元以内的贷款共计31160万元,占总贷款余额的23.2%,有力地支持了一批中小企业的发展壮大。

2016年12月27日,武汉农村商业银行又与咸宁市政府签署了为期五年,总额不低于300亿元的战略合作协议,为咸宁的经济快速增长提供有力的资金支持。在新的历史起点上,迎接新常态下的机遇和挑战,充满激情与梦想的武农商行,将继续锐意进取、开拓创新,有效满足咸宁多层次、全方位的金融服务!



金融领先×精准发力=助力绿色崛起

市政府副秘书长、市金融办主任 顾兴旺

助推绿色崛起的金融创新没有终点。“十三五”期间,全市金融部门将认真贯彻落实“金融领先”战略,始终聚焦服务实体经济发展主线,不断加大信贷投放,优化金融服务水平,为全市经济持续健康发展提供有力金融支撑。

创新金融服务方式

金融支持实体经济特别是中小企业发展,要在解决增信难题上下功夫,要在扩大信贷规模上下功夫,要在提供优质服务上下功夫,要在切实减轻企业负担上下功夫。市政府金融办、金融机构和企业将共同努力,使国家、省、市出台的一系列金融支持实体经济发展的政策措施落地生效,着力缓解小微企业融资成本高问题,促进金融与实体经济良性互动、协调发展。

展。到2020年末,全市存款规模要达到2000亿元,年均增长15%以上,贷款规模达到1250亿元,年均增长15%以上。

拓宽实体经济多元化融资渠道

在发挥传统银行业金融机构间接融资主渠道作用的同时,进一步提高直接融资比重。一方面,要进一步发展股票市场、私募股权投资基金和风险投资基金等,多方位推动资本市场的发展;另一方面,要加快债券市场发展。同时,还要积极探索和发展信贷和企业资产证券化,改善金融结构,分散金融风险。2017年,我市要力争实现主板市场零的突破,三板市场达到10家,四板市场达到200家。

加快贺胜金融小镇建设步伐

抢抓湖北省长江经济带产业基金发展的重大机遇,大力发展基金业,加速基金业聚集,通过引基金、招项目,兴产业。贺胜金融小镇目前已经聚集29家基金公司,资金管理规模已突破60亿元。已投资项目5个,投6亿元,在谈项目7个,拟投资10亿元。股权投资既可有效促进产业转型升级,企业发展壮大,又可以吸引项目落户,助力咸宁经济发展。力争到“十三五”末贺胜金融小镇实现“511”目标,即小镇聚集注册机构500家,引进基金规模1000亿元,引进基金高端金融人才1000人。

强化金融支持实体经济保障

充分发挥市政府金融办统筹协调作用,完善引导评价激励机制,构建政府引

导、部门协作、金融机构跟进的互动工作机制和金融机构与实体企业间的无缝对接机制。深入排查各类金融风险隐患,及时锁定、防控和化解风险,严守不发生系统性区域性金融风险的底线。规范运作香城产业基金、无微不至微笑资金,确保资金使用安全高效。建立健全金融人才队伍建设的政策体系和工作机制,加大金融人才引进与培养力度,优化金融人才发展环境,打造一支规模大、素质高、结构优的金融人才队伍,为我市绿色崛起提供有力的人才保障和智力支撑。



市农发行与湖北银行

签订战略合作协议

本报讯 通讯员关怡宁、张志干报道:1月11日,农发行咸宁市分行与湖北银行咸宁分行签署了“战略合作协议”。中国农业发展银行咸宁市分行行长彭修国、湖北银行咸宁分行行长蔡碧以及双方的主要机构负责人出席了签约仪式。

此次签约,是在贯彻中央决策部署,全力发挥金融职能,协调推进“五位一体”总体布局和“四个全面”战略布局,共同建设美丽咸宁的大背景下促成的,双方决定在保障性住房项目、银团贷款、投资业务、同业存款、国际业务等多个方面展开全方位合作,使各自的优势得到进一步有效发挥。

此举亦是国有政策性银行和地方商业银行强强联手、优势互补、深化合作的重要探索,必将为咸宁经济社会的跨越发展作出更多更大的贡献。

咸宁农商行

助推医药产业发展

本报讯 通讯员钟敏、张鑫报道:“没有农商行的支持,就没有我们的发展壮大!”2016年12月26日,在湖北民联医药连锁有限公司企业2016年终答谢会暨2017年战略合作研讨会上,该公司董事长胡明豪动情地说道。

今年以来,咸宁农商行积极响应国家政策,通过信贷支持和“银医通”系统,与医药企业提供了全方位、多维度的金融服务。同时,银企合作也带来了双面共赢,民联医药自从2014年10月份成立以来,利用分店数量和规模优势,在各家连锁店的窗口、店堂及显示屏进行农商行特色金融产品和活动信息宣传,凡持农商行借记卡的客户在店内刷卡消费即可享受8.6折优惠。

嘉鱼农商行

加减法提升服务水平

本报讯 通讯员杨惠春报道:临近春节,外出务工人员返乡、企业资金回笼,银行客流量、业务量显著增加。为满足广大客户节日期间的金融服务需求,嘉鱼农商行通过“加、减”法,有效确保客户享受优质服务。

首先是“加”快服务速度。该行认真调查、科学测算当地客户流量和客户业务量,合理增设窗口柜台,增加柜台工作人员,改进服务环境,完善服务设施。同时科学、合理进行业务操作系统升级和服务流程再造,简化业务办理流程,不断提高服务效率。其次是“减”少排队时间。为了使广大农民享受到便利的金融服务,该行合理配备大堂经理,增加数量,明确职责,规范服务,及时识别、引导、分流客户。同时适当增加自助机具,鼓励、引导客户利用自助设备办理各类金融业务,“减”少顾客排队时间。

据统计,该行已布设POS机具730台、ATM机26台,设立“惠民助农点”82个,自助机具覆盖行政村的比率达到100%,全县农村金融服务环境明显改善。

民生银行咸宁支行

推出保证收益型理财产品

本报讯 通讯员鲍岩报道:近日,为了满足广大稳健型投资者的理财需求,民生银行推出了“安赢”系列保证收益型理财产品。

民生银行有关负责人介绍,同比市面其他理财产品,“安赢”系列保证收益型理财产品具有多方面的优势:一是保证产品的收益率;满足不同类型投资者的收益期望;二是产品设置了多个起点金额,分为5万元、20万元、100万元,满足了投资者的不同需求;三是购买方式灵活多样,投资者可以通过柜台、网银、手机银行和电话银行购买,方便快捷;四是产品期限灵活,投资者可根据自身资金使用需要选择不同期限的产品。

据统计,民生银行每周发行各类理财产品达80余款,每周平均销售额超300亿元。通过理财业务,每年为全行投资者创造的实际理财投资收益逾150亿元。

邮储赤壁市支行

获“网格之星”先进单位

本报讯 通讯员丁红玲报道:日前,在湖北银监局举办的2016年全省金融服务网格化“网格之星”评选中,邮储咸宁赤壁市支行获得“网格之星”先进单位奖;咸宁分行推荐的赤壁市支行张锋、崇阳县支行阴勃、通山县支行沈科3名信贷客户经理获“网格之星”先进个人奖。

在2016年金融服务网格化推进工作中,赤壁市支行表现突出,一是对接标准化,实现对信息、人员和服务三个对接;二是推进标准化,实现宣传、协议和标牌三项统一;三是服务标准化,实现限时、上门和预约三种模式。在推进过程中,赤壁市支行运用“善、厚、情”三字诀,通过产品、服务和模式创新,精准服务,积极推进,成为全市金融服务网格工作实施的标杆。