



# 李海君的庄园梦

记者 王莉 特约记者 李曼媛 通讯员 钱旺

他做过种菜的农民、批发蔬菜的商贩，干过挖煤的小工、承包各种矿山的矿主；他待过繁华的上海、杭州，也到过茫茫的戈壁、沙漠……在他心底深处，却始终埋藏着一个不愿放弃的梦：建起自己理想中的农庄。他叫李海君，是湖北珍诚菌业有限公司总经理。

## 一个有故事的人

“我的经历如果写下来，能写两本厚厚的书。”8日，在咸安区向阳湖奶牛场湖北珍诚菌业有限公司，总经理李海君用这句话作开场白。

今年45岁李海君，是陕西安康人。1986年，向阳湖奶牛场在全国招工，年仅15岁的李海君来到了向阳湖畔落户，开始种菜、卖菜。李海君回忆，当时的条件极其艰苦，住着简陋的棚子，四处漏风，屋顶

就是砖头压着塑料布，外面下大雨，屋下雨小雨。种菜、买菜，奶牛场按部就班的上班，这一成不变的生活无法满足李海君对优质生活的追求。很快，他去往上海、杭州做蔬菜批发生意，开始注意到香菇的可观利润。于是，他一边做批发生意，一边了解香菇市场，并抓住一切机会学习香菇种植技术。

做工程赚到了钱，但恶意的债务纠纷

让李海君不胜其烦，他一直追求的梦想，依然根植在土地上。

“国家对农业的扶持力度一直很大，农业经济虽然收益慢，但是很稳定。”李海君说。去年，咸安区农办有关负责人联系到李海君，详细讲解了当前对精准扶贫产业的扶持政策，这让李海君最终下定了决心，带着1000万元资金回到向阳湖奶牛场，筹建香菇基地。

## 一段舍不下的情

“搞香菇基地种植并不是突发奇想，而是我关注了多年没有实现的梦想。”李海君说，自己的老家在山西安康的山区，上初中时，他就曾经试着用椴木栽培香菇。在那个生活普遍艰苦的年代，香菇每斤能卖到将近20元，是名副其实的“奢侈品”。

对咸宁的香菇市场，李海君已经考察了十几年。他告诉记者，每斤香菇卖到2

元就能保本，这十多年来，咸宁的香菇批发价没有低于5元的时候，而且，咸宁的菌类市场有着很大的发展空间。

连续十几年来，中央“一号文件”一直聚焦“三农”，鼓励发展农庄经济，这也让李海君吃下了一颗“定心丸”。今年2月，李海君与向阳湖奶牛场签订了20年的承包合同，租下35亩地，主要栽培香菇、猴头菇、鸡腿菇、蛹虫草等菌类产品，并采取

菌菜轮作的方式种植应季蔬菜。

当日，记者在珍诚菌业的基地大棚看到，几名在这里务工的村民正在摆放菇棒，大棚的边栏，还有一些尚未清除的南瓜秧。一名村民告诉记者，这个棚里的小南瓜刚刚收获完毕，稍加平整，就变成了香菇棚。

在一个采摘大棚，一层层的架子上整整齐齐地码着菇棒，一朵朵香菇看上去甚

是喜人。正在采摘香菇的村民彭玉娇说：“早上才刚刚摘了一批，不然香菇更多呢！”

自10月中旬第一批香菇上市以来，这里每天都有2吨左右的香菇销往武汉、长沙和咸宁城区，日销售收入在2万元左右。

“种完香菇后的菇棒，可以接着种鸡腿菇，鸡腿菇种完之后还可以做有机肥料，没有一点浪费和污染。”李海君说。

## 一个不放弃的梦

“农民生活不容易。”在农村出生、在土地上劳作多年的李海君，对农民有种深深的热爱。

在向阳湖奶牛场生活多年，对李海君来说，咸宁也是自己的故乡。这片土地承载着他的庄园梦，也居住着曾与自己一起吃苦一起劳动的乡邻。于是，在公司落户之后，李海君就与向阳湖奶牛场的28户、30名贫困户签订了务工合同，人平年务工收入可达2万元。

建好香菇基地，是李海君实现梦想的第一步。在基地的旁边，一栋三层的办公楼已经竣工，正等待内部装修。记者了解到，一楼设计的是员工宿舍，二楼装修餐厅制作乡土菜，三楼则有一个培训中心，为有意愿发展香菇种植的群众和客户提供免费技术培训。

“现在的规模不够，还要继续扩大。”李海君一边带领记者参观香菇基地，一边讲述自己的规划：明年要养殖土鸡，丰富

蔬菜品种，建好农家乐，人们到这里可以自己采摘、自己动手做饭，感受原汁原味的农村生活；未来，要采取众筹的方式，吸引更多人到这里认领土地、菇棒，体验农村劳动的乐趣，让城里人在土地上放飞心灵。

## 泉都创客

# 如何利用闲暇时间赚钱？

记者 赵晓丽

对刚上班的普通工薪族来说，最大的烦恼或许就是“没钱”。

比如已工作3年多的小新，在一家企业做企业文宣工作，每月到手薪资4000余元。由于小新和同学一起租房居住，每月光房租就要400元，由于她自己不做饭，每月在外吃饭的开销也很巨大，在1500元左右。再加上其余的基本生活开支和购物、娱乐的钱，她每月结余徘徊在1000元左右，少的时候可能只有五六百元。

不过，虽说薪资不高，但小新每天是朝九晚五的工作时间，且几乎没有加班，偶尔加一次班，最多1个半小时。再加

上小新居住的地方离公司大约是15分钟的路程，所以对她而言，平时晚上有很多闲暇时间，周末也很空闲。

通常情况下，小新会利用晚上的时间刷微信、微博，看公众号的文章，而周末如果不出去和朋友聚一下，那就窝在家里看看剧。

对此，小新一个在上海知名企业上班的姨母提出了建议：只要少看一集剧、少刷一会儿微信，就能利用这些闲暇时间赚更多钱。

首先，找一份兼职。兼职是个比较有效的赚钱方式，但做兼职也是有讲究的，最好不要选淘宝刷单这样的兼职，不

仅因为此类兼职中有很多是骗局，对未来的事业发展也没有任何好处。像小新，可以去找一些活动策划的兼职，找一些与自己工作、专业对口的兼职，能更多地拓展自己的视野和工作能力，为以后的升职加薪做准备。

其次，学习理财知识。除了兼职，理财同样可以给自己增加些收入。小新可以根据实际的资金情况、风险承受能力等因素，选择更适合自己的理财产品。另外，平时要多看理财类的书和文章，了解各类理财工具、学习相关的理财技能，这些同样很重要。

此外，小新要学会自己做饭。自己

做饭除了更加健康、安全、节省钱财之外，也是提高生活品质的一个方面，还能让自己静下心来，培养专注力。

对普通工薪族来说，“没钱”可以理解，但如果长期都处于“没钱”的状态，这并不是件好事，也不是“习惯就好”能解决的问题。想让自己早日脱离这样的境况，那就要充分利用闲暇时间来赚钱。

## 居家理财

# 黄进：坚守诚信才能成功

采访地点:咸安横沟桥镇群力村8组  
口述实录:

农村里长大的孩子，大家都知道，要想谋得出路，其实挺难的。拥有一技之长，是家里人共同的愿望。那时，家人建议让我去学理发、学开车，可我却一门心思钻进了厨房。因为我喜欢看着亲戚朋友们吃过我做过的菜，脸上洋溢着的幸福感。

二十岁多那年，我结束了几年的学厨生涯，自谋生路。最开始，我都是给别人打工，在镇里帮别人掌勺，也正经过两年多的磨练，我练得一手好厨艺。

做这一行，想要出头，就得自己创业。为了给家里人更好的生活，也为了能让自己有更大的发展空间，我找亲戚们借钱，在国道旁边租了间门面，开了农家菜馆。

为了省钱，我自己动手码砖装修；自己设计装修了可供情侣、朋友会餐的幽静

包房；为了让更多的游客知道我们的餐馆，我带着员工跑到几个临近的风景区门口发放优惠菜单。

但最开始，生意并不像我想象的那样好，第一个月里，每天最多就是接待两桌人。望着偌大的店，却少有人光顾。我心里很发愁，害怕借来的钱打水漂，害怕过去的人不在来。

但最初创业的心境不能丢。为了坚守诚信经营，让客人吃得放心、健康，我坚持用自家种的蔬菜，自家养的鸡鸭；为了让农家菜推陈出新，我先后汇总了附近村镇一些土家菜的做法，将菜式、菜品重新包装，端上游客的餐桌。

第一个回头客给了我很多鼓励，他还给我提了不少宝贵意见。诚信经营下，我的餐馆生意越来越好，回头客也越来越多。

近几年来，市里、镇里都在大张旗鼓

的说要发展乡村旅游业，我发现，镇域、村庄内的道路，先后被美化、绿化、亮化，更多的人从城里来到农村。

看到商机后，我迅速将群力村自家的房子装修一新，准备重新出发，开一家农家乐。现在，“巷家湾农家乐”开业不过10多天，便获得了省内外一些旅游团的青睐，菜式也因时有创新，也受到众多游客的追捧。

一路走来，感觉创业最累的事并不是那些没日没夜干活的时候，而且经受考验时，压力特别大，但如果能坚守诚信，经受住考验后，前方便迎来一片光明。

(整理 记者 朱亚平)

## 生财有道



人物名片:黄进，47岁，咸安横沟桥镇群力村人，九十年代初，他便在国道边上开了一家农家乐，而10多天前，他选择回到群力村，开了该村第一家农家乐，名为“巷家湾农家乐”，农庄推出的菜品、服务深得来此游客们的喜爱。

采访时间:11月16日

## 财经视窗

中国银行咸宁分行

### 助力精准扶贫

本报讯 记者王莉、通讯员邵枫报道:近日，记者从中国银行咸宁分行获悉，该行针对咸宁本地特色产业，对“公司+基地+农户”等农业产业链模式给予大力支持，积极助力我市精准扶贫。

在产业扶贫上，该行针对我市各县市区的特色，近年来，支持同县油茶产业，累计向湖北黄袍山绿色产品有限公司发放贷款3300万元，还支持茶叶基地、虾稻连作基地等，为其发展脱贫提供了重要的资金支持。

除了产业扶贫，该行也在就业扶贫上下功夫。下岗失业人员小额担保贷款是国家扶贫工作重点。据了解，截至目前，该行下岗失业人员小额担保贷款累计投放1.15亿元，其中今年以来累计投放小额担保贷款401笔，投放贷款金额2360万元，投放市场份额占当地市场份额的65%，共计扶持和带动了680多人次下岗就业或者再就业。

此外，该行在项目扶贫方面，加大对幕阜山贫困地区民生领域支持和服务力度，服务城乡基础设施建设，服务精准扶贫和普惠金融。截至10月末，该行共计综合授信11亿元，同比增幅19.05%，有力支持了咸宁民生项目，致力打造了惠民金融，为支持咸宁地方经济建设作出了贡献。

湖北银行咸安支行

### 网络服务惠群众

本报讯 记者朱亚平、通讯员孙园报道:21日，记者在咸安南大街社区看到，居民刘女士正在咨询办卡事宜。自金融服务网络化工作启动以来，湖北银行咸安支行以咸安南大街社区为试点工作站，开展一系列金融网络化服务，搭建网络服务平台，深入推进金融服务网络化工作。

湖北银行咸安支行相关负责人介绍，在网络化服务工作中，该行主动对接当地综治部门开展工作，及时全面听取居民或企业意见，了解他们想什么、需要什么，要求银行做什么，提供金融服务咨询、受理金融业务，金融知识普及和宣传、监测金融风险等，为社区居民提供优质的服务。同时，联合社区相继组织开展了“最美不过夕阳红”、“金融知识进社区”、“节日送温暖”、“防范非法集资”、“电信防诈骗”等60余场主题活动。

截至目前，该行共采集居民、个体工商户信息档案1048份，建档面超过90%，其中信贷客户档案65份。发放借记卡360张，支持小微企业贷款客户12户，贷款金额510余万元。

咸宁农商行

### 举行新员工入职仪式

本报讯 通讯员聂宏武、左利华、钟敏报道:“来到咸宁农商行，我就要脚踏实地融入这个大家庭，用心尽责做好每一件事”“作为一名新员工，我将在这个宽阔的平台上，发挥所长，发挥最佳的业务能力，展示更出色的自己”……一句铿锵的宣誓声响彻了会场，久久回荡着。

14日，咸宁农商行隆重举行新员工入职仪式暨技能竞赛报告会，为新员工送上了《致新员工的一封信》，学习用书和生活用品等，并组织了一台精彩纷呈的文艺节目。

会上，参加全省农商行综合技能大赛和“农信杯”足球网球赛的4名获奖选手代表，上台向新员工分享他们的奋斗历程和成功经验。新入职员工代表郑诗浩、彭敬一分别发言，真诚表达了成为咸宁农商行一员的自豪与荣幸，同时也表示一定会尽快转变角色，尽快融入集体。

最后，咸宁农商行党委书记、董事长杨柳对95名新人入职员工表示热烈欢迎，要求全行员工尤其是新员工，要有仰望星空和脚踏实地的人生态度，并提出五点要求和希望:一是要志存高远，树立远大的理想，担负起时代和历史赋予的重任；二是要自信自强，发掘潜能，释放能量；三是要茁壮成长，用强大的内心去专注当下；四是要勇敢担当，竭尽全力攻克难关；五是要勤于实践，努力为农商行跨越式发展贡献青春、智慧和力量。

新员工深受鼓舞，纷纷表示将珍惜时光，用心做好工作，回报咸宁农商行大家庭。

通山农商行营业部

### 收回一笔48万不良贷款

本报讯 通讯员王宇城、汪丽娜报道:17日，当办好48万多元收款手续后，通山农商行营业部主任黄忠的脸上露出了满意的笑容。自去年以来，该部经过400多天的跟踪追击，成功化解1笔48万元的不良贷款。

据了解，借款人阮某自2010年以来以其自有商用房抵押在通山农商行营业部贷款48万，期限2年，在浙江办鞋厂，随后续贷了2次。2015年7月起，由于经营不善，资金链断裂，导致鞋厂倒闭，贷款逾期。经多次催收，阮某以无钱推托，只能拍卖房子还款。由于房产市场萧条，房屋一时难以卖出，导致贷款出现风险。为确保贷款能够收回，该部一班人迅速制定措施，深入房产市场找买主，多次与房产、土地等部门协调，最终将该房屋以68万元的高价出售，顺利收回了该笔逾期贷款。

这仅是通山农商行清收化解风险贷款的一个缩影。今年以来，该行大力开展不良贷款“百日攻坚”活动，倾全行之力，上下联动，多措并举，积极清收与化解不良贷款，取得了良好实效。至目前，全行共清收不良贷款1319万元。

**普惠金融 服务领航**  
咸宁农村商业银行