

# 3年跃上3个亿

## ——中港制造逆势增长背后

图/文 记者 朱亚平 通讯员 王仁人



7日,记者来到湖北中港金属制造有限公司(以下简称湖北中港),探访湖北中港的发展传奇。偌大的生产车间内,机器轰鸣作响,工人们来往于机器之间,处处都是忙碌的身影。

采访时,中港公司生产厂长徐永兴的电话不断。他说,湖北中港始由浙商应杨林投资创办(总公司位于武汉市江夏区),主要生产幕墙铝单板、金属装饰板等,广泛应用于国内外建筑、装饰行业,产品远销澳洲、中东等地。“按现有的订单量来看,公司今年能实现3亿多元的产值。”

湖北中港成立之初,正是全球经济下行、全国的建筑行业竞争激烈之时,顶着双重压力之下,中港如何逆袭崛起,成为园区“小钢炮”企业?徐永兴告诉记者,这与公司坚持“诚信、共赢、开创”经营理念分不开。

当天,在湖北中港研发部洽谈业务的一家公司负责人刘丹告诉记者,建筑企业要壮大,关键靠造技术支撑。业内人士都知道,装修建筑产品的国际标准是内部装修建筑材料误差控制在0.5至1毫米之间。8级钳工是建筑企业内的“国宝”级人物,水平能将建筑产品的误差控制在0.1至0.2毫米之间,而湖北中港却引进全球最好的机械设备,能成

工业企业们最忌惮也是最害怕面对的便是污染问题。可湖北中港却创新立异将污染问题摆在了明面上。

徐永兴在接受记者采访的时候介绍说,公司不回避污染问题,是因为他们正在积极解决问题。

材料可回收再利用。该公司采用的全部都是高含量的铝制金属板,而非传统铝塑板。在销售时,销售员们都不会忘记提醒合作方,几十年后,公司所建设的大楼进行旧楼改造时,铝制金属板可8

折进行回收再利用。工序更环保健康。为了减少生产中所排放的废气废水废弃物,公司在入园后,秉承节能环保发展理念,第一时间要求要修通天然气管道,原因便是使用天然气加工产品能将排出的废气污染降低60%;正在装设废气过滤系统、污水处理机制,能将生产中所产生的废气、废水进行中合、分离后再进行排放,将污染降到最低。

在国家大力发展低碳经济的浪潮中,湖北中港品牌以先进的低碳科技领

3个亿怎么来的?湖北中港参与建设的项目遍布全国:刚刚交付使用的武汉临空港、敦煌文博场馆,上海虹桥机场扩建工程、重庆秀山火车站、东湖会议中心、光谷金融港,以及澳门美高美等工程,都是由湖北中港提供建筑材料。

在该公司的仓库内,记者看到,这里堆满了货物。很多货物因为仓库放不下,便只得搭个雨棚露天放在外面,管理人员们现在正在紧急调配车辆往外运。

成长快、效益高是“小钢炮”企业的共有特征。入驻咸宁凤凰工业园的第一

年,湖北中港实现年产值1亿元;第二年,湖北中港在全国先后建立20个销售区域,生产技术实现全国同行业内领先水平。今年是入园的第三年,厂里的订单早已接到年底。

3年多以来,湖北中港所生产的产品在全国各地的市场抽检合格率为100%,过硬的产品质量和良好的公司信誉为公司带来了品牌效益。

去年,湖北中港被中建三局评选为“十佳供应商”,公司所生产的铝制金属产品获得业内人士的广泛赞誉。

是如何站稳脚跟。为满足不同客户

的不同需求,湖北中港迅速拿出具体方案,加大研发力度,打破业内批量生产的传统,创新向客户提供“私人订制”服务。

“正在生产的产品是提供给合肥一家建筑公司的,每一件产品都有他的编码,代表产品的独一无二性。”2号生产车间主任孙从建向记者介绍道。

徐永兴介绍,公司立志打造一个产业规模化、管理科学化、生产现代化、标准国际化的大型企业,力创行业新标杆,诚信经营、创新精神,是湖北中港能成为“小钢炮”企业,冲出湖北走向全国的秘诀和原因。

跑国内市场,所制造铝单板、氟碳喷涂铝单板等系列产品均为符合国家相关标准的节能低碳产品。今年6月份,湖北中港的铝单板产品顺利通过绿色建材产品认证,获得由中国建筑材料联合会颁发的“绿色建材产品”证书。

3年的发展,3年的打磨,湖北中港成为了很多建筑企业眼中的“香饽饽”,在与国内建筑企业指定供应商、澳洲中东部地区等优秀工程施工企业建立长期战略合作时,湖北中港不断成长壮大。

### 新闻观察

湖北中港金属制造有限公司是咸宁凤凰工业园区名副其实的“小钢炮”企业。企业正式投产3年以来,在全国建立了20个销售区域,生产技术居全国同行业领先水平,年产值达3亿元,利税800万元。

### 生产订单忙不赢 今年产值可实现3亿元

### 私人订制保质量 产品误差控制 赢得客户

### 节能环保拓新路 低碳科技领跑 国内市场

## 精明父亲养老经

记者 马丽

“我老爸太精明了,未雨绸缪,提早做好了养老规划。”9日,在温泉某机关单位上班徐先生说,近期他才知道,三年前父亲不仅给他自己买了养老理财产品,还给母亲也买了一份。

三年前,徐先生父亲老徐还有10年就退休了。老徐认为,爱儿女、爱家庭,就要在保障自己养老生活的同时,也要为儿女的未来减压。因此,他就给自己和老伴各买了一份养老理财产品。

经多方了解后,理财专家称,老徐属

于有经济实力买理财和投保的消费者,投资时可以“稳健型产品”和“保障型产品”为主,尽量选择风险指数较低的理财产品。

“50岁以上的老人投保普通的寿险一般费用较高。如果想在50岁时买一份保障,建议以下两种选择:一是投资理财的账户,通过稳健的投资方式来存钱理财。二是投保意外伤害保险。如一年支付100元,就可以享有一年2000元的门诊报销额度(最高报销80%)。”该专家建议道。

该专家还表示,投资万能险等产品,第一年可以一次性存入1万元(可随时增加额度),以后每年存入6000元,缴纳10年,退休后就可以享受2.5%的保底收益。“而且因为万能险一般是年复利计息,每月结算的产品,相当于给老年生活提供了一个较为稳定的收益。”

同时,万能险产品除理财收益外,同样也有保险的基本功能,许多产品都可享受10万元左右的人身保障。同时,由于可以随时支取,且投保5年以上就不用支

付手续费,这种投资型保险产品等于让人拥有了一个灵活的理财账户。

如此看来,老徐退休后,除享受单位医疗保险和退休工资外,还享有万能险带来的保障,真正是为自己的人生保障加了把锁啊。

### 居家理财

## 舞蹈托起创业梦

口述实录:我出生文艺世家,从小受家庭熏陶,热爱艺术,从小我就立志当一名老师,让更多和我一样的儿童接受更好的艺术教育。

为实现孩提时的梦想,我开始一步一个脚印向目标迈进,初中毕业以后我报考了湖北省实验幼儿园师范学校,毕业后又报考了湖北省第二师范学院主修学前教育专业,2010年进入春蕾总部任教,同年在湖北省艺术培训中心学习深造,取得了教师资格证。

后来,我萌生了开培训中心的想法,毅然决然的放弃了武汉优越的工作,回到温泉。2011年元旦,春蕾舞蹈培训中心咸宁分部成立,投资了8万元请了4名员工。

创业伊始,我只知道通过发宣传单的方式招生,每天奔走在温泉城区街头,却

始终无人理睬。创业前一个月,我的培训中心只有一名学生,但我还是合理安排课程,给这个孩子最好的教学。

然而,一连三个月都没有大的起色,我那时真的不知道该怎么办。沮丧的我甚至有了打退堂鼓的想法。在家人的鼓励下,最后我又鼓起勇气,整装出发。我主动找到家长,谈了自己对孩子艺术教育的想法。我的真诚打动了孩子家长,培训中心一下子招来了三十多名学员。

然而,又一个打击随之而来。2012年,培训中心才开办一年,房东就提出收回场地。我被迫搬离。前期的装修投入打了水漂不说,由于一时难以找到合适的新舞房,培训课被迫停下,一些家长要求退学退费……

为了找到新场地,我跑遍了温泉城区

大街小巷。期间,由于课程已停,我致电每一个学员家长说明缘由并道歉。找到新场地后,许多家长觉得新的培训地点较远,要求退学退费,这次,30多名学员走了10多个。

当时,我想过放弃,但为了心爱的舞蹈事业,我咬咬牙,又开始了新一轮的教室装修和招生。最后,培训中心终于走上正轨。

我一直坚信,通过自己的努力,我能够帮更多的孩子实现他们的舞蹈梦。(整理 记者 赵晓丽)

### 生财有道

### 财经视窗

## 我市金融机构 实行市场利率定价自律机制

本报讯 记者朱亚平、通讯员王震宇报道:9日,记者从人民银行咸宁中心支行获悉,为引导和促进金融机构科学合理进行利率定价,维护良好市场秩序,我市组建市场利率定价自律机制,由当地全国性金融机构和省级金融机构的分支机构、邮政公司、农村商业银行、村镇银行24家金融机构组成的成员单位覆盖全市金融领域。

据了解,市场利率定价自律机制是由金融机构组成的市场定价自律和协调机制,旨在符合国家有关利率管理规定的情况下,对金融机构自主确定的货币市场、信贷市场等金融市场利率进行自律管理,维护市场正当竞争秩序,促进市场规范健康发展。

人行相关负责人介绍,咸宁市自律机制是湖北省自律机制的延展,需要配合湖北省自律机制在贯彻宏观调控政策、有序推进利率市场化改革方面,组织协调金融机构做好相关工作;同时也要富有咸宁地方特色内涵,在提升辖内金融机构定价能力,维护市场定价秩序,促进国家宏观调控政策的具体贯彻落实上发挥重要作用。利率市场化的最终目的是要建立“放得开、形得成、调得了”的利率调控体系,自律机制正是完善利率形成机制的一项重要内容。

据悉,下一步,咸宁市自律机制各成员单位将根据《咸宁市场利率定价自律机制公约》,在人民银行咸宁支行的监督指导下提高自主定价能力,做好存款利率上限放开自律机制安排;执行自律机制确定的存款利率浮动上限要求,切实维护好咸宁辖内公平有序的存款利率定价秩序;执行自律机制确定的贷款利率相关约定,在贯彻落实市委市政府提出的金融机构积极支持实体经济发展,为咸宁经济发展营造良好氛围,降低实体经济融资成本;贯彻落实好区域住房金融等信贷调控政策,促进我市房地产市场平衡健康发展。

## 建行咸宁分行 金融知识进校园

本报讯 记者马丽、通讯员雷春报道:“你能识别假币吗?”“你知道如何安全使用手机银行吗?”在9月份新生开学之际,建行咸宁分行的工作人员把宣传展台搬到了咸宁职业技术学院校园,给学生们上了一堂防范金融风险的现场课。

“前不久有几起学生被骗的案例,掌握一定的金融知识,才能提高学生风险防范能力和使用正规金融服务的意识。”宣传台边上,该行的工作人员热情服务来此咨询的大学生。

建行咸宁分行相关负责人介绍,安全用卡、信用卡纠纷、预付诈骗、网络借贷等社会热点问题在我们身边时有发生,此次金融知识进校园宣传活动,不仅可以向学院师生及家属宣传正规金融服务渠道,维护消费者个人金融信息安全,同时也提升学校师生金融风险防范和使用正规金融服务的意识和能力,防止上当受骗。

## 嘉鱼农商行 1800万扶贫贷款发放到户

本报讯 通讯员杨惠春报道:今年以来,嘉鱼农商行紧紧围绕地方党委政府精准扶贫战略部署,不断创新精准扶贫贷款模式,加大扶贫贷款投放力度,全力推进精准扶贫工作。

年初,该行主动与县扶贫办、财政局、人保财险等部门对接,在全县联合开展深入调查,精准确定扶贫对象,并结合扶贫对象各自家庭实际情况,选定扶贫发展项目,制定可行的产业发展思路,按照“农商行+保险公司风险补偿+贫困户+财政贴息”等五大扶贫模式,对全县贫困户的基本情况、资金需求,扶贫贷款额度精准研判,确保了有发展能力和愿望的贫困户第一时间获得资金支持,及时帮助贫困户发展生产。

在扶贫贷款发放过程中,该行按照“降低贷款门槛、降低贷款成本、减少贷款审批环节,优先办理扶贫贷款的“二降一减一优先”原则,及时为贫困户提供快捷的金融服务,最大限度降低贫困户的经济负担,帮助贫困户增收脱贫致富。同时,贷款发放后,该行信贷人员定期或不定期对贷款户家中了解生产状况,及时掌握贫困户贷款用途、贷款去向及贷款使用情况,确保贷款贷得出、用得对、收得回、有效益。

据统计,截止8月底,全县已累计发放精准扶贫贷款150笔,金额1865万元,年底近300户贫困户有望实现脱贫目标,信贷精准扶贫工作初显成效。

## 通山农商行爱心助学暖人心

本报讯 通讯员王宇城、汪丽娜报道:“感谢你们的无私资助,我会在学校里好好读书,将来做个对社会有用的人。”近日,正在大学读书的大畈镇下杨村的杨晴电话得知通山农商行又送来了3500元助学金时,激动地说。

据了解,在今年开学之际,通山农商行党委成员、监事长焦永革带领人事和综合部门人员,深入两位学子家中送上助学金。为了筹集下半年的学费,两名学子均在学校边打工边上学,便电话告知,这才出现了开头的一幕。

自去年以来,通山农商行大力实施“金凤助学工程”,每个学期为通山县县内2名品学兼优、家庭困难的女大学生每人提供3500元助学金,帮助她们完成学业,以实际行动履行社会责任。



人物名片:27岁的刘燕从小怀揣着舞蹈梦,2011年,她创办春蕾艺术培训中心,成为上百个爱好舞蹈的孩子的“燕子老师”。未来,她想创办舞蹈学校,让更多的孩子实现舞蹈梦。

采访时间:9月3日 采访地点:温泉路春蕾艺术培训中心

