

他,曾是银行行长,却转型进入光伏产业;他,曾在沿海风声水起,却毅然决定回乡创业。他说,创业既要经济效益,更要社会效益。80后青年蔡紫恒——

向“阳光”要效益

记者 赵晓丽 通讯员 李朝阳



蔡紫恒掌握的核心技术逆变器目前正在申请国家领跑者认证。

1 光伏发电的“阳光效益”

19日,在光谷南科技产业园内,33岁的蔡紫恒在描画蓝图:我希望将来千家万户的屋顶都装上光伏发电设备,利用光能转化为电能,这样绿色能源多一点,煤电就能少一点,雾霾也会少一些……

什么是光伏发电?蔡紫恒介绍,光伏发电是根据光生伏打效应原理,将太阳光能直接转化为电能。光伏发电具有无噪声、低污染、无需消耗燃料和架设输电线路即可就地发电、供电等优点,属于国家鼓励的绿色能源项目。

在咸宁,已有一些家庭与企业开始使用光伏发电。蔡紫恒仍记得前段时间,他创办的公司——湖北光合能源有限公司,为咸宁碧桂园的居民周先生家安装光伏发电设备的情景。当天,业主周先生高兴不已:“别

看投了7万多元,但月平均发电量能达到680度,而国家财政每度电补贴0.42元,湖北省每度补贴0.25元,年收益能达到1万元,近7年就能收回投资,还有18年可享受免费用电,赚大发了。”

湖北光合能源有限公司是一家具备光伏发电设备专业制造链,能够提供分布式光伏电站产品的配套研发、生产制造、建站、并网、维修一站式服务的新能源企业,公司2015年10月入驻我市,就有着宏大愿景:致力于在我市乃至全国推广光伏发电。

这个愿景靠谱吗?蔡紫恒解释:光伏发电这个项目是绿色产业、朝阳产业,既能够为公司创造经济效益,还能够为社会创造环境效益。而且,目前国内光伏发电占比非常低,随着政府对新能源的重视,光伏的快速爆发指日可待。

2 深思熟虑的“明亮抉择”

“走上光伏发电这条路,是一次深思熟虑的抉择。”蔡紫恒说。

2010年以前,蔡紫恒在银行领域干得风生水起,是宁波一家社区银行的行长。不料,一向主张儿子自由发展的父亲蔡大波却“请求”:深圳的公司遭遇转型危机,而我年事已高,希望你能回来帮忙。

原来,蔡紫恒父亲经营的企业曾因经营VFD(真空荧光显示屏)而辉煌一时。但近几年,随着该行业整体行情下滑,企业业务量逐渐下降,获利越来越少。企业转型势在必行。

蔡紫恒几番考虑,毅然辞去高薪职位,帮助父亲创业。父子俩经过几番思虑后认为,作为创业者,应该选择一个既可以盈利,更能承担部分社会责任的项目,于是,他们选择了光伏发电这个新能源项目,助推企业重新崛起。

“逆变器是光伏发电项目中的核心技术,而我国的逆变器仍存在很大技术缺陷,想要在光伏发电行业中占

领一席之地,必须在逆变器这项技术上取得突破。”在欧洲多个发达国家取经后,蔡紫恒与父亲得出了这个结论。此后3年,他们投入大量资金,进行技术研发。

事实证明,技术突破并不是一件容易事。2010年到2013年,公司几乎没有盈利。蔡紫恒与父亲愁眉不展。

还要坚持下去吗?要不再找个项目重新出发……经常失眠的蔡紫恒,脑袋里不禁响起这些丧气话。

此时,马云的话激励着蔡紫恒与父亲:“今天是残酷的,明天是残酷的,后天才是美好的,可往往大多数人死在了明天。”而且“跟着政府走,支持国家新能源产业,绝对没错。”

付出有了收获。而今,蔡紫恒公司的逆变器获得3项发明专利,无论是造价,还是发电量,都拥有极大的市场优势。此后,公司在此基础上,丰富产品线,覆盖并网、离网、储能、移动便携四个领域。

3 亟待发掘的“光明前景”

2015年,蔡紫恒做了一个令很多人大跌眼镜的选择:在咸宁成立一个新公司——湖北光合能源有限公司,并将生产制造业务都移到咸宁。

其实,三重原因让蔡紫恒的抉择显得理所当然。首先,他是咸宁人,希望能够在家乡助力节能减排事业;其次,咸宁的人力成本低,市场开发程度较高,而且湖北光伏项目有补贴;第三,咸宁区位优势明显,交通物流发达。

蔡紫恒对咸宁以及湖北光伏市场的信心,更来源于企业本身的硬实力:第一,该公司的核心技术逆变器目前正在申请国家领跑者认证,获得认证后,将在湖北仅有的三家生产逆变器的企业中更具竞争力;第二,公司拥有专业的管理模式、生产制造队伍,领先于咸宁本地同行。

然而,现实与愿景总会有些许背离。在咸宁试做样板工程时,蔡紫恒遇到了很多困难。

找不到合适的配件供应商,又要保证产品过关,蔡紫恒花了近一个月,到处筛选,一家一家的监督打样。“打了6个样子后,最终确定下来。”蔡紫恒说。

建造光伏电站需要报请多个部门审批,蔡紫恒只得一个个去攻关。“我很幸运,咸宁光谷南科技产业园从政策咨询、技术咨询、业务受理、并网服务等方面,为我们公司光伏发电并网提供了诸多便利条件。”

目前,蔡紫恒正在我市逐渐打开市场。对于公司的未来,他有着清晰的规划:成为智能电能管理领域的专家,从并网和储能逆变器开始,与市场匹配演进,不断改进终端解决方案,替换原有的第二代电源管理设备,提高电网智能程度。

生财有道

红酒“酿”出事业

人物名片:今年34岁的林日乾是福建人,因为对红酒的热爱,对咸宁市场的信心,他在咸宁创办自己的红酒坊,试图推广红酒文化。

采访时间:1月17日

采访地点:大楚城附近

口述实录:2002年,刚满20岁的我初生牛犊不怕虎,在家乡福建尝试创业,但由于缺乏经验,最终以失败告终。

我认真总结了失败的原因,认为是自己太年轻,没经验。于是,我收拾好残局,来到广州学习取经。

经过一番学习、沉淀后,我创业之心复燃。做什么项目呢?我一直到处考察,却不知从何入手。

2010年10月,一个偶然机会,我在一次商业聚会中发现,葡萄酒不仅有文化气息,能养颜美容,还贴切现代人生活理念,于是,开红酒坊的梦想在我心里生根发芽。

经多方考察,我决定选择咸宁,因为咸宁的红酒市场基本空白,具有很大的市场潜力。

在一片不看好的声音中,我把在社会上摸爬滚打了8年的积蓄,全部投入开店。2011年11月,我的红酒坊正式开业。

创业确实不容易。为打开销路,我跑市场,寻客户,发传单,咸宁的大街小巷都留下了我



的脚印。刚开始的半年,酒坊基本处于亏损期,别人劝我改卖白酒,但我因爱红酒的底蕴,一直没有放弃。

柳暗花明又一村。一天,我走在街头,无意间看见福建商会的招牌。他乡遇故知,我走进商会,认识了很多的朋友。每次聚会,我都会带上几瓶红酒,和朋友们一起把酒话乡愁,久而久之,红酒文化悄然流行开来。

就这样,功夫不负有心人,酒坊生意渐有起色。我也开始与房产商合作,以酒会的形式,让更多的人感受到红酒文化的品质、品味、内涵。

2014年1月,我将红酒坊迁至大楚城附近,创办红酒文化会所,在传承红酒文化的同时,扩大了经营规模。

(整理 记者 赵晓丽)

佳肴“烹”饪梦想

人物名片:徐卫平,1966年出生,现为咸宁火车站新东方大酒店总经理,他坚持梦想,通过累积工作经验与人脉,成功创业。

采访时间:1月22日

采访地点:秀玉红餐坊

口述实录:1984年,18岁的我经人介绍,来到咸宁城区一酒楼当学徒,学习烹饪技术。自接触厨师这一行业开始,我便梦想着自己开一家酒店,为来往的商客做自己的拿手菜,并且能通过这个平台展现自己技艺。

为了早日实现梦想,我不仅系统地学习了烹饪基础,提高了实战的操作要领,在刀功、火功、雕刻上大有长进,而且在鄂菜、川菜、地方特色菜肴等方面都有所建树。由于突出的表现,1990年,我被当时的饮食服务公司破格录取,转为正式职工,并且被提拔为厨师长。由于业务娴熟,1991年,我又被调进政府招待所,担任小灶厨师长,专为上级领导、外来贵宾安排制作精美菜肴。后来,我通过参加考试,拿到了国家二级厨师证书。

多年的摸爬滚打,让我积累了丰富的经验和人脉。2006年,依然怀揣梦想的我,同爱人一起计划创业事宜,并迅



速付诸行动。

我秉承“民以食为天,服务大众化”的经营宗旨,将酒店定位为中高端消费群体。从进购原材料到加工再到上餐桌,我都层层把关,不仅做到价廉物美,而且确保卫生安全。

为了让酒店的菜式能常新常换,我在川菜中融入地方菜的特点,不断尝试创新。酒店开业以来,生意一直火爆,至今没有出现过一次消费投诉和纠纷。

在自身发展的同时,我还不断帮扶他人。这些年,酒店多次给灾区捐款捐物,支援家乡修路办学。酒店先后被评为优秀民营企业、文明示范店。

(整理 记者 朱亚平)

爱抄价格的老太太

记者 马丽

在子女眼中,家住温泉大楚城的王奶奶“太会过日子”。70岁的王奶奶有三大“理财习惯”:抄价格、讲价、买促销商品。

王奶奶有个专门的价格抄录本,20日,翻看王奶奶的记录本,只见上面记着城区大小超市的蔬菜、水果、副食品等商品的单价。

近日,一家大型超市在城区开业。王奶奶带着3岁的孙子,每天蹲在超市里,慢慢地抄写商品价格。因为超市较大,她在里面呆了四五天,抄了满满十页纸。

王奶奶说,每次购物她都带着本子,到超市对比,哪家便宜就买哪家的。这个习惯已经坚持了数十年。当时是因为家庭条件有限,图省钱;如今是习惯难改。

王奶奶不管到哪里买东西,都喜欢讲价,即便是在不讲价的超市,她也成功地让工作人员给她优惠。有一次,王奶奶到中百仓储买面包,七块多的面包,她叫别人七块钱卖。而工作人员真的重新打了价,七块钱卖给了王奶奶。

王奶奶家的冰箱里总是满满当

当,里面装满了各种牌子的水饺、汤圆等食品,一看生产日期,都是临界产品。

王奶奶的儿子刘先生,老人家节俭惯了,抄价格和讲价他都能理解,但总是买临界产品或打折产品,他实在是不接受。

前段时间,某超市的儿童水饺打折,王奶奶一次就买了10袋,囤在家里,让孙子慢慢吃。可这些水饺还有10多天就过期了。最后,大人不得不帮忙吃水饺。

刘先生说,王奶奶一见到打折产

品就买,不管是否有用。因此,家里总堆放着一些不新鲜的副食品、水果、蔬菜。

“跟母亲建议过多次,但她依然改不了。”刘先生说,现在他只能自己一些新鲜食品放在家里,让老人孩子吃。



居家理财

关注咸宁新闻网微信
xnnews



更多精彩活动和免费礼品等你来