

银企如何成为一家人

——咸宁农商行服务巨宁公司探访

记者 甘青 通讯员 吴东林 聂宏武

巨宁说:企业能够起步、发展甚至壮大,得亏银行支持。咸宁农商行说:你发财,我发展,服务地方经济义不容辞。湖北巨宁森工集团股份有限公司是一家以速生丰产林建设、板材研发及系列高附加值产品深加工为方向的现代化森工企业,是农业产业化省级重点龙头企业,拥有5家下属分公司,年产值达4亿元。咸宁农商行,也就是过去的农村信用联社,既没有四大国有商业银行荣耀的身份,也没有特别雄厚的综合实力,却倍受巨宁这样的企业青睐。其间有何原因,记者进行了探访。

400万元结下的善缘

“没这笔钱企业会困在起跑线”

11日,咸宁农商行咸安支行客户经理阎良新到巨宁公司例行拜访,以便了解企业的需求,及时跟进服务。

在生产车间,阎良新偶遇巨宁总经理石良。“这么热的天,你怎么到车间来了,走,我们去办公室喝茶。”石良热情地拉着阎良新的手从车间往外走。

一个大企业的总经理缘何对一位

基层支行的客户经理如此热情?这里面有雪中送炭的故事。

事情回溯到2005年,巨宁正在进行改制。这家公司之前是一家国营企业,要改制为民营企业。

改制完后,巨宁面临流动资金严重短缺的现实。这时,咸宁农商行及时给巨宁发放了400万元的贷款。这一举动也让咸宁农商行与巨宁结下了

善缘。

石良至今对当时的情景仍记忆犹新,他感慨地回忆道:“400万元贷款,当时对巨宁就是雪中送炭!”因为巨宁改制初期举步维艰,有些银行对巨宁贷不贷款仍瞻前顾后。

但咸宁农商行看好巨宁的发展,决定放贷。阎良新说:贷款给改制企业确实有风险。当时农商行决定放贷

有两重考虑,其一是咸宁林木资源丰富,发展森工有市场;其二助力地方企业发展,农商行义不容辞。

石良算了笔账:农商行注入的400万元贷款,帮助企业收回了1.4万吨木材,解决了巨宁2个月的生产“口粮”,创造了1200万元的利润。“如果没有这笔钱,企业的发展可能就困在起步阶段。”

一个电话就送来530万

“企业钟情能拉一把的银行”

用石良的话说,企业的发展步步离不开金融的支持。2010年,咸宁农商行的530万元贷款再次助推了企业的跨越。

“企业钟情什么样的银行,钟情的是关键时刻能够拉一把的银行。”石良说。

2010年巨宁已取得了巨大的成

就,成为咸宁森工企业的标杆。

巨宁在行业内率先通过ISO9002质量体系认证和德国最高质量管理体系认证的双认证,并率先通过国家环保总局颁发的环境标志产品认证,被省政府认定为湖北省高新技术企业。在常人眼里,企业已经进入良性循环应该不差钱。“其实企业在高速

快速发展中,最缺的就是周转资金。”

石良介绍,2010年巨宁产能进一步扩大,对环境污染进一步显现。企业决定进行技改,既保护环境又提高效率。

企业差钱了。石良回忆道:自己仅仅给咸宁农商行打去了一个电话,阎良新立即就跑到企业来服务。仅仅

20天,530万元的贷款资金就进了企业账户。

在巨宁森工热能中心,记者见证了咸宁农商行贷款支持企业购进的四级除尘净化系统的的神奇,它吃进木屑,吐出热风,消化烟尘。“这东西一年可节约费用450万元,既节约又环保。”工人乐呵呵道。

既下“及时雨”又送“甘霖”来

“投入的不仅是资金更有责任”

如果说过去咸宁农商行对巨宁的投入是“及时雨”,那么2012年来,咸宁农商行1670万元贷款再次助推了企业的跨越。

其实,咸宁农商行放款也是经过一番考量,重组竹在咸宁毕竟是个新鲜事物。它有没有市场?前景怎么样?企业会不会盈利?毕竟对企业一次性放贷1600多万元不是个小数目。

农商行主动了解市场发现,从资源角度考虑,竹产品市场大有可为。

重组竹低碳环保、应用范围广,完全可以代替木材制造各种工程材料和建筑装饰材料。

最终让农商行决定放款的“秤砣”是——咸宁市被称为全国“楠竹之乡”,年产商品竹2200万株,但多年来咸宁竹产业一直停留在卖原竹的阶段,有效利用率不高。而巨宁已成功研制开发出中国第一块竹纤维板,可以竹代木、以竹代塑、以竹代钢,填补了国内板材制造空白,而且将竹材一次利用率提高到90%以上。

“咸宁市竹类资源占了全省的80%,我们要把发展竹产业作为重要的致富工程来抓,农商行农而生因农而兴,得为地方经济作贡献,我们发放贷款支持楠竹产业化发展,投入的不仅是资金,更有责任!”咸宁农商行董事长陈万开坚定表示。

事实证明了农商行的远见。有了咸宁农商行的贷款支持,2012年2月,巨宁打造的年产5万立方米重组竹项目正式开工,国内最大的重组竹产业基地呼之欲出。重组竹项目整体建成

后,以5万立方米的设计产能计算,年均林农创收总计可达7200万元,亩平均创收360元,广大竹农“枕着馒头挨饿”的窘境将宣告结束。2014年4月,巨宁参加第115届春季广交会,自主研发竹地板、竹家具等产品,深受国内外客户的欢迎,揽回了不少订单。

世界杯收藏品炙手可热

刘善文



各国保护生态,体现了世界杯的主旨精神。

凭借激昂的外形和精湛的球技,狡兔获得了全世界球迷、尤其是少年儿童喜爱,也让自己身价倍增。

可乐罐:作为世界杯的赞助商,可口这是一个非常庞大又价廉物美的板块,包括可乐罐、啤酒罐等饮料罐以及瓶装饮料。在世界杯举办前后,一些大公司会推出形式多样的纪念产品,其收藏依据为其瓶罐上的图案是否与世界杯内容有关。

纪念罐产品的销量极大,因此销售期间收集十分容易,但投资效益却很一般。不过只要过几年之后,随着商品销售销声匿迹,而伴随着集藏需求的增加,其升值潜力往往会显现。

火花:世界杯火花中,表现最多的当属会徽、吉祥物、金杯等标志物。

2002年中国国家足球队首次踢进第十七届韩日世界杯决赛圈,掀起中国出品世界杯火花的高潮,长沙火柴厂出品了《足球世界杯》火花一套41枚,再现了历届世界杯举办地、冠军得主、足坛劲旅、韩日世界杯会徽、吉祥物及首次入围的中国队等。小小火花汇集在一起,可以堪称是一部世界杯的“小百科”,让人颇长见识。目前,足球世界杯火花已成为收藏爱好者竞相追逐的佳品,价格扶摇直上。

经济生活

贴纸:球星贴纸是国际足联授权发行的官方世界杯贴纸,上面印着世界各国球星头像,其形式为即时贴。这种贴纸世界杯举办期间非常的畅销,是最热门的应景藏品之一。自1970年墨西哥世界杯开始发行,已进行了40多年历史。

门票:世界杯门票也是个收藏大类,因为这些门票制作精美、色彩鲜艳、印刷精良,特别是近年来为增强防伪功能,随着新技术的纷纷运用,也给收藏者带来不小的惊喜。由于门票的背面往往印制着各种宣传广告,因此举办国的风土人情、迷人风光等都会出现,大大丰富了集藏的内容,颇受集藏者青睐,投资价值也不断提升。

除了上述热门的收藏品外,其他世界杯藏品也极为丰富,其中不少品种的投资价值绝不逊色,诸如“世界杯”彩票、图书、电话卡、扑克牌、足球、钥匙扣、球星照片、足球报刊号外、球员勋章、球星球鞋等等。不少藏品因千载难逢而成为了千金难买的珍品,其市价节节攀升,特别是那些足坛巨星参赛用品往往是升值潜力最大的投资品。自然一些普通的收藏品,如果获得了巨星们的签名,那交易价也立刻陡涨,用身价百倍来形容不为过,收藏者完全可以作为中长线投资品来对待。

财经动态

通城积极落实税收优惠政策 促企业发展壮大

本报讯 通讯员葛其义、张勇报道:近日,湖北瀛通电子有限公司负责人在2014年通城县国税系统税企座谈会上深有感触地说:“一条税收优惠政策胜过一个投资项目。”

2007年成立于湖北通城的瀛通电子有限公司是回归企业,主要自主研发和生产环保型的小规格漆包线、电线、电线配套加工、LED节能环保产品等四大系列产品。

2012年该公司获得高新技术企业认证,产品大部分出口,享受高新技术企业税收优惠政策和

出口退税政策。通城县国税局积极为企业落实税收优惠政策,主动上门开展纳税辅导,2013年,为该企业办理出口退税4297万元,落实企业所得税10%优惠计733万元,为企业发展创造了良好的税收环境。

目前,该公司产品畅销全国各地以及美国、日本等国家,直接或间接为诺基亚、索尼、三星、华为等国际知名企业提供产品服务,得到业界的高度信赖。2013年,湖北瀛通电子有限公司成为我市首家申请上市的企业,公司一跃成为通城县税收龙头企业。

鱼岳财经所推出“千万工程” 宣传惠农政策

本报讯 通讯员万建华、龙鸣报道:嘉鱼县鱼岳财经所历时三个月的“千万工程”于6月13日完成,共走访1135户,向12083人次宣传讲解国家惠农政策。

该所把宣传惠农政策作为开展党的群众路线教育实践活动,让人民群众得实惠的落脚点。该所制订了“三千精神”为行为标准,即走遍千山万水,说尽千言万语,历尽千辛万苦,实现“千万工程”,既走千家,访万人。

在农村,惠农政策宣传普遍存在两个薄弱环节,一是天天讲

惠农政策,大多数农民并不知道有多少种或金额比例;二是新政策出台根本不了解,得实惠都是被动接受。该所对症下药,拟定多种宣传手段和方式,确保村民听得懂,记得住,看得明白,先后印制一卡通5000张,制横幅和标语1000条。

陆码头村一青年农忙回家种田,农闲在广东打工,他想不到这份资料,财经所二话没说,用挂号信的形式投寄。该青年在给村支书的电话中说:“财经所给我的不是一份资料,而是一颗热忱为民服务的心!”

通山农商行开展“五进”服务 支持小微企业发展

本报讯 通讯员张远杰、王宇城报道:“急需资金周转时,有农商行做靠山,我们就不怕了。”6月7日,通山通羊镇南门社区铁业合作社负责人高兴地说。

为支持小微企业发展,该县农商行推出“五进工作法”,即

“进市场,链接商户;进社区,链接居民;进街道,链接个体工商户;进商会,链接各类小微企业;进核心企业,链接上下游客户”。

通过“五进”服务,该行3年来为全县178家小微企业发放贷款6亿元,为国家上缴税费1.5亿元,解决劳动就业3500人。

居家理财

老公管钱,我放心

王晓

许多时候,“你办事,我放心”是一句玩笑话,但这话用在我们家谁管钱这个原则性问题上,再贴切不过。我们家,老公管钱。这在周围的亲朋好友中很反常,闺蜜女伴中,也好像没面子,众姐妹恨得牙痒,恼我坏了规矩。

我大姐在结婚前,她那些结过婚的闺蜜就提醒她,一定要管好老公的工资卡,男人有钱就变坏。我妈更是叮嘱,管住了钱就等于管住了人。我姐果然不负众望,掌控了家中经济大权。到我,首先没闺蜜给我现身说法,母亲也没循循善诱,结婚那天,我把鲜红的存折交给老公,傻傻地对她说:“这是我工作几年的积蓄,不多,现在交给你,把我的人和你心一起给你。”老公感动得差点落泪横流。

就这样,我们两个人一起存钱,还结婚借的钱,在乡下建房子,后来工作调动,又进城还房贷。这么多年,我把钱往老公手里一交,就没我什么事了,什么时候去银行还钱,还多少,都是他的事。就那么几个子儿,天天过得捉襟见肘,我一点也不担心。从不是“负翁”开始,老公开始拿钱做投资,买基金、买股票,都是小打小闹的,因为钱少,玩得紧张和认真,老公赚的机会

多,手头宽裕了,有车了,换房了。在身边姐妹眼里,我是她们羡慕的中产阶级。某天我妈不知怎么想起来,我这个女儿漏掉接受她教育的会,看到我们的小日子丰盈了,就常在我耳边叨叨:“女人家,女人家,看不住钱就看不住家。”

我跟老公闹,要管钱,也就是我的工资自己管,他的还要交给我。理由是,我的就是我的,他的还是我的。老公说要投资呢,我回他我也会。老公说女人脑子会短路,理财没把握,我回他中考时我数学是满分。老公终于缴械,财政大权归我掌握。

第一天,我就闯祸了。老公拿回绩效奖金2000元,用信封装着给我,我对钱本身就没概念,随手往口袋里一装,继续翻那本破书。过一会楼下小姑子喊拿菜。下去,拎菜,进车库,再上来。书一直抱在手里不松,钱却不见了。看重钱的老公对我这次丢失2000元,没少抱怨。此次丢钱事件后,我自觉主动把财政又交给老公,虽说现在不缺吃少穿,但古语说得好,“吃不穷穿不穷,算计不到一世穷。”老公这方面的能力经过实践检验是靠得住的,我还操心干嘛。硬逼自己不擅长的,不是我这聪明女人做的事。

关于开展税收大检查的公告

为贯彻落实《国家税务总局关于开展2014年全国税收专项检查工作的通知》、《省地方税务局关于开展2014年税收专项检查工作的通知》要求,严格税收执法行为,营造公平公正的税收环境,经报请市政府同意,市地税局决定从6月18日开始,在全市范围内开展税收大检查活动。现将有关事项公告如下:

一、检查范围:全市范围内所有负有纳税义务和代扣代缴义务的单位和个人。
二、实施时间:从6月18日起至2014年9月30日。
三、检查所属期限:2011年1月1日至2014年5月30日纳税人履行纳税义务,代扣代

缴单位和个人履行代扣代缴义务的情况。
四、检查方法和要求:采取全面检查、自查申报、重点检查、实地抽查、交叉检查和专案稽查相结合的方法进行。
咸宁市地方税务局
2014年6月18日

崇阳县中医院

骨科更专业

鄂中医广[2014]第04-11-4号

联系电话:13971802002 0715-3380653,3383481
地址:崇阳县天城镇程家巷62号