

“水果之乡”的转型之路

核心提示:从单一种梨子到品种丰富、四季果香,从依赖水果产业到“做优一果、扩大一竹、开拓一茶一药”,崇阳县沙坪镇加快产业转型,铺开了一条富民路。

记者 王凡 通讯员 国良 新华 励亚 王晗

果乡遇“十年之痒”

26日,在古城花果山精品水果基地,金灿灿的枇杷挂满枝头,果农喜上眉梢,忙着采摘。一箱箱水果将从这里走向全国各地。

“以前,我们主要种梨子。”果农说,“现在,枇杷、水蜜桃、砂糖橘、西瓜、红玫瑰李、葡萄等,算起来有6类18个品种,一年四季有果子。”

从最初的梨树“一枝独秀”到现在的“百果齐放”,崇阳县沙坪镇水果产业曾经历“十年之痒”。

2003年,四川籍老板邹德木建起第一个丰水梨基地,丰厚的利润带动一批农户投产其中,激活“一池春水”。

2008年,全镇水果种植面积高达2万亩,果农230余户,“鄂南精品水果之乡”叫响。

好景不长。2013年,沙坪梨开始走下坡路,从品质到产量大幅滑坡。加之大旱来袭,梨树大面积枯死。去年,除极个别土质条件较好的果园略有盈余或维持平衡外,多数果农亏损。

亏损大大挫伤了果农积极性,不少

果农开始疏于果园管理。

“水果产业是一个投入大、周期长、技术要求高的产业,对相关配套设施要求也很高。”镇党委书记李林刚认为,单一的品种无法规避市场风险,要激发果农积极性,必须加紧转型。

规划富民新格局

果农疲惫尚难改观,追加投资仍需时日,信心提振一时乏力……

如何破解难题?镇长王功辉说,要听听果农怎么说,对症下药。

有人反映,从基地开始规模化挂果,市场问题开始凸显,“果树一开花,心里就忐忑起来,结少了担心产量上不去,多了担心卖不出去。”

有人反映,水果销售过于依赖政府,市场化程度不高,比如一等的梨子卖给企事业单位,售价为4元,市场售价则为3.1元,前者的销售利润占利润总额的近75%。

有人反映,近六成水果依靠“人情网”、“关系网”销售,只有4成水果通过正常市场销售……

在“民声清单”中,市场路径的狭

隘、竞争力的薄弱、对政府机构的过度依赖,导致果农面对变化的市场反应滞后。一旦遭遇水果“烂市”和价格走低,果农则陷入迷茫。

“我们要加快转型,对接市场,调整结构,主打富民产业。”李林刚说,在优化水果产业结构的同时,发展其他富民产业,引导果农尽快转型。

于是,在尊重群众发展意愿的前提下,该镇因地制宜激活2万多亩荒山资本,确立了“做优一果、扩大一竹、开拓一茶一药”的新格局。沙坪镇打造富民产业的格局日益清晰,从单一的精品水果经营向多层次产业结构转型。

示范引领奔富路

在东关岭茶叶籽油种植基地,成片的茶叶籽油树有层次地分布在山坡上。

这是浙江茗荟有机农产品有限公司设立的示范基地,占地4000亩。

“茗荟公司是我们通过网络招商引资来的,公司自办基地,示范种植茶叶籽油树,由百姓选择是否跟种。”王功辉说,公司统一收购茶叶籽油,就地办理深加工企业,最大限度降低市场风险。

在“民声清单”中,市场路径的狭

隘后的果农说,公司免费提供浙江省农科院改良的种子,5年后丰产,每亩可栽220株茶叶籽树,加工成品茶籽油220斤,亩效益达6.6万元。

有人算了笔账:土地流转除了能获得一笔租金外,加上茶叶籽油的综合效益,是一笔不菲的收入。

“茶叶籽油种子免费提供,更重要的是不愁销路。”种植大户蓝清梅说,附近百姓到基地除草、施肥、采摘,又能获得一笔收入。她已经平整上百亩土地,准备种植茶叶籽油。

未来,沙坪镇还将规划产业富民示范片,由政府引导完善基础设施,由村干部、党员干部和组长及有实力的老百姓合力入股建设基地。

蓝清梅说,她不仅要种茶叶籽油,还将和众多果农一样,由“农民”转身为产业富民示范片的“股民”。

未来,沙坪镇还将规划产业富民示范片,由政府引导完善基础设施,由村干部、党员干部和组长及有实力的老百姓合力入股建设基地。