

草儿为什么这么香?

——夏刚和他的香妃薰衣草基地

记者 孔伏波

三年时间,长满山坡的一人高的杂草变成了如今四处飘香的香妃薰衣草基地,绿色的山林间,呈现出一片浪漫的紫色花海。23日,记者来到咸安区双溪桥镇汤垴村,探访夏刚和他的香妃薰衣草基地。

爱好种出的浪漫

沿着乡间的砂石路缓缓而行,远处的一片紫蓝色花海便映入眼帘,那里就是香妃薰衣草基地。

23日下午,1个多小时的颠簸后,记者终于来到位于咸安区双溪桥镇汤垴村的香妃薰衣草基地。100多亩的薰衣草花朵已经盛开,而这只是占地300亩基地的一部分。

刚下车,薰衣草香便随风飘至,但

上前迎接的不止花香,还有一位皮肤黝黑的中年男人,他就是夏刚——香妃薰衣草基地的创建者。就是他用了三年时间将这里建成了华中地区最大的薰衣草基地。

为何选择种植薰衣草,来自武汉的夏刚理由很简单:因为自己和妻子喜欢薰衣草。爱好摄影的夏刚对薰衣草情有独钟,而妻子徐春则更是对

薰衣草酷爱有佳,精油、香料是她的必备用品。每年夏刚都要带着妻子去新疆伊犁看薰衣草,买薰衣草产品。

“既然这么喜欢薰衣草,而且它确实是好,那我们也种一块吧。”夏刚说,就这样建薰衣草基地的计划开始发芽。

为何选择在咸宁种植薰衣草,理由更简单:因为这里是妻子的故乡,而为妻子的故乡做点什么,一直是夏刚的心愿。

汗水浇出的美丽

23日下午,薰衣草在阳光的照射下发出紫色的光芒,三三两两的游人在花地中寻觅,蝴蝶与蜜蜂在花丛中飞舞。

正如记者所见。如今,当基地里的薰衣草开始盛开时,追求浪漫的游客们便陆续找到这里。但这些浪漫的背后,却是夏刚无数汗水的付出。

黝黑的皮肤便是汗水留下的印

记。徐春先打开手机相册,找出夏刚曾经的照片,对比现在,判若两人。

徐春先说,当孩子看到爸爸晒得像非洲人时,竟然吓哭了。但她只能告诉孩子,爸爸的黝黑换来了薰衣草的美丽,却不能说出汗水背后的困难。

把手教工人除草,却依然因工人操作不当损失了不少薰衣草;浇灌无法满足

薰衣草对土壤水分含量的要求,而立即换用水露滴灌技术;拉石子准备铺装小路时,却遭到农户不理解而进行阻挠……

徐春先眼角闪着泪,对于丈夫决定种植薰衣草,她不反对也不支持。不反而是因为自己喜欢薰衣草,而如果种植成功,还能带领乡亲们致富。不支持,是由徐春先最初就是从农村走

出,知道从事农业的艰辛,不愿看到丈夫如此辛苦。

但当徐春先看到薰衣草开满山岗,她依然为丈夫的成果感到骄傲。徐春先说:“他就是这样一个一条道走到黑的人,他不是看中能收益多少,只是告诉自己既然决定做一件事,不管多大困难,都一定要做成功。”

坚持催出的产业

三年已过,这个计划没有改变。夏刚说,自己做的并非观光农业,最初计划的就是做薰衣草苗木,所以这里才取名基地,并非公司。

而做产品,成产业,是计划的下一步。

但要实现这个计划,还有很长的路要走。在香妃薰衣草基地的接待室里,靠墙的柜子上摆满了瓶瓶罐罐,薰衣草精油、薰衣草保湿乳液、蜂蜜、香包等等,这些都是夏刚用自己种植

的薰衣草生产出来的产品。

夏刚说,薰衣草是非常有前景的农业产品,有着很高的商业价值,也是化妆品的主要原料,它可以提炼香精,在工业上的运用也比较广泛,下决心种植薰衣草也是看中它的价值。

三年时间,夏刚的薰衣草基地已经投入500多万元,虽然还未开始盈利,但他已经得到了实惠。他所种植的薰衣草引起了武汉的关注,邀请他到武汉种植。

这样,在武汉做农业带观光模式,在咸宁做公司基地加农户的模式,从两个不同的方向发展,夏刚对实现他的终极目标很有信心。



严把产品质量关

26日,嘉鱼县金桦实业有限公司员工正在严把空调制冷管质量关。该公司由仙桃金桦实业公司投资1.2亿元建设,主要为格力、美的、TCL等国内知名电器生产企业提供空调制冷管组件。公司分二期建设,目前一期已建成投产,月生产管件50万件,产品在市场上供不应求,预计年产值可达7000万元。

记者 袁灿 摄



通城县国有建设用地使用权挂牌出让公告

根据国家有关法律、法规规定,经县人民政府批准,通城县国土资源局以挂牌交易方式对G2014/003号地块国有建设用地使用权进行挂牌出让,现就有宗事项公告如下:

一、挂牌出让地块的基本情况和规划指标要求

名称	土地位置	面积(亩)	土地用途	规划设计要求	出让年限(年)	商买保证金(万元)	起始价(万元)
G(2014)003号	四庄乡庙下村	95833.9	工业用地	>0.7 <1.5 <35% 20%	50年	500	8.5 1063.76

二、中华人民共和国境内的法人、自然人和其他组织均可申请参加竞买(法律、法规限制的除外)申请人可以单独申请,也可以联合申请。

三、本次国有建设用地使用权挂牌出让按照价高者得原则确定竞得人。

四、本次挂牌出让的详细资料和具体要求,见挂牌出让文件。申请人可于2014年5月26日至2014年6月27日,到通城县土地储备交易中心获取挂牌出让文件。

五、申请人可于2014年5月26日上午九时至2014年6月27日下午16时,到通城县土地储备交易中心提交书面申请。交纳竞买保证金和竞买准备金的截止时间为2014年6月27日下午15时(以到账为准)。

经审查,申请人按规定交纳竞买保证金

金宁装饰让装修不花钱成为现实
我家装修不花钱
名额正在火热征集中... 梦想热线:400-8222-809
设计楼地址:咸宁市长安大道143号(市新闻出版局楼下)

爱尔地板
地板/木门/墙板/玉石/木尊
地址:咸宁经济开发区 0715-8317178

热烈祝贺
百丈潭 黑罐子酒
荣获湖北名牌产品
刮奖赠礼品、尊品抵扣有惊喜,新箱有大礼!
咨询电话:13387165088

张德尔酒店(准四星级酒店)
咸宁首家专业包席酒店
包席最低价358元起
电话:0715-8389999 0715-8315598 15972836066
地址:咸宁市崇阳县银泉大道66号(崇山国际对面)

创富语录

万达的成功模式也许适合同行业、同样千亿级别的企业,但小企业、创业型企业完全不一样,大家一定要去创造最适合自己发展的模式,这是最核心的——

王健林:

做企业的人要牢记两句话

不完全信,洋人也不一定信。

王健林说,想当成功企业家就得记住,一定不能照搬照抄成功者的模式。齐白石先生有一句名言:“学我者生,似我者死”。今天我在这讲万达的执行力,大家千万不要把它当成教材来学习。

万达的成功模式也许适合同行业、同样千亿级别的企业,但小企业、创业型企业完全不一样,行业也不一样,一定要琢磨、创造最适合自己发展的模式。所以我经常讲,千万别信那些成功学书籍:什么成功一百条、制胜三十招,都是瞎忽悠,千万别信。

王健林说,任何一个做企业的人都要牢记两句话,一是长期,二是稳定。这是做企业的法宝。

过程中也有纠结,这里有大股东的好处。我曾经跟大家说我们就熬满5年,熬满5年还不行再收。到2004年,上海五角场、宁波鄞州、北京CBD三个店同时开工,我们好像朦朦胧胧找到一点感觉。当时我跟大家讲,这三个店如果成功我们就坚持走下去,如果不成功,咱们还回去干老本行。后来,这三个店极其成功,这就坚定了我们信心,一直走到今天。所以,创新也好,创业也好,坚持精神非常重要。

成功最重要就两点,一是创新,要敢于创新;二是坚持,遇到一点挫折就退回去,不会有成功。所以万达文化和我的军人出身有关系,但不是绝对划等号,不是当了兵就一定成功。

我成功的最大特点,就是“不唯书、不唯上、不唯洋”。

书本我也不完全信,大师我也

捡“荒”拾“闲”奔富路

通讯员 吕新林 孙日成 龙金发

近日,笔者来到嘉鱼县官桥镇廖家桥村,在4组的一块农地上,种粮大户龙泽成正手持锄头松缺放水:“镇农业站赠送的肥料,现在得抓紧施肥平整,为直播中稻秧作准备。”

44岁的龙泽成是该镇有名的种粮大户。去年上半年,他结束了多年的在外打工生涯,驾驶犁田机械,租用本组60亩荒田重新耕种,没想到每亩平均收获稻谷400多公斤,除去生产成本,去年仅此一项就净赚几万元。

尝到甜头的龙泽成没有沾沾自喜,反而扩大“荒”种植规模。一开春,他一方面把赚到的钱投入买农机、买农资中;一方面又以每亩80元的租包价格,把组里的闲田、荒田都利用起来,增加43亩。

“打工有风险,种田比打工强”这是龙泽成现在挂在嘴边的话。有建房手艺的龙泽成,曾经承接过一笔电力基建工程。当可赚20多万元工程快结束时,意外地发生一起工伤事故,人辛苦不说,还垫上数万元工伤款。种

田强在哪儿?他算了笔帐:采用水稻直播技术,每亩成本只要50元;开着农机替村民整田,每亩净赚150元;开着收割机替人收割每亩赚130元。这些都最大限度降低了成本,扩大了利润空间。

“村组农田抛荒多,就是因为人工种田不划算,赚不到钱。解决这一难题的出路在于机械化,省时省力省成本,这样有利于实现种植效益最大化。”对于龙泽成种粮获利的成功,村干部龙从林一针见血地分析道。

龙泽成自己却说,这一切都是党的政策好,党和政府为他解决了后顾之忧。他计划明年将种植面积扩大到150亩,把附近村组的荒田都“消灭掉”。龙泽成透露他的“野心”时,兴致勃勃。

“打工有风险,种田比打工强”这是龙泽成现在挂在嘴边的话。有建房手艺的龙泽成,曾经承接过一笔电力基建工程。当可赚20多万元工程快结束时,意外地发生一起工伤事故,人辛苦不说