

从建筑工人到餐饮大佬

——访湖北一品鲜鱼村酒店管理有限公司董事长陈礼国

他当过建筑工人,干过装修公司,如今成为年营业额近2000万的餐饮连锁店大佬;他虽然只有初中学历,但他带领的餐饮团队成为咸宁饮食行业的一朵奇葩。他便是湖北一品鲜鱼村酒店管理有限公司董事长陈礼国。

从建筑到餐饮的华丽转身

陈礼国,1968年出生于湖北黄陂,初中毕业后,曾在武汉第三建筑公司当过工人,几年后转行,开了一家装修公司,慢慢接触到酒店餐饮类的装修工程。陈礼国是一个有心的人,跟餐饮界的老板接触多了,慢慢了解到一些餐饮的门道。

1995年,他再次转行,正式涉足餐饮行业,与一个厨师朋友合作在武汉开了一家中等规模的餐馆。在随后的10多年里,陈礼国相继经营多家餐饮店,摸出了餐饮的门道,并掘到了人生的“第一桶金”。

2008年,有了资本原始积累的陈礼国,将投资眼光放到了正在飞速崛起的咸宁。

投资近300万元,整体接手原咸宁

体育路重庆一品坊川捞,做起了火锅生意。因为地域与生活习性的差异,在咸宁吃火锅季节性非常明显,一年的生意只能做半年。

为了迎合咸宁当地人的口味,2010年,他从十堰引进了“李二鲜鱼村”这个品牌,并针对咸宁人的饮食习惯,做起了鱼文章。一年下来,他的李二鲜鱼村营业额达600万元。

因为生意火爆,加上客人的建议,2012年,李二鲜鱼村咸安分店正式开业,年营业额也达到了300万。

这一切,并没有让陈礼国感到安乐,因为他正在谋求更大的发展。

2013年8月,他自创的品牌“一品鲜鱼村”在温泉潜山商业街正式开业,同样主打鱼品牌,弘扬鱼文化。一经开业,生意持续火爆。半年下来,400多万元的营业额,在他看来,有些喜出望外,但也在意料之中。

如今,以“一品鲜”为品牌龙头,带领的两家“李二鲜”,员工达到120人。陈礼国正在筹划将品牌效应进一步向县市区拓展,形成更大规模的连锁效应。

从“火车头”到整体推动

有今天这样的经营规模及效益,用陈礼国的话说,并不是仅凭他一个“火车头”的带动,而是形成了与“动车箱”整体推动的结果。

2011年开始,陈礼国每年投入10多万元,带领他的餐饮团队,参加了多种经营管理培训的学习。

通过不断的学习,让他大开眼界,以往传统的经营方式,在他这里全部被新理念取代。

明确的职责分工,精准的绩效考核。让他的管理得心应手,员工忙而不乱。

从公司董事长—总经理—店长—楼面经理—部门主管,到部长,分工明确,各负其责。

在他那里,开会不叫开会,而叫喝茶。隔三差五,陈礼国会召集酒店中高层管理人员,到他办公室喝茶聊天,他会亲自泡上功夫茶,与大家一起分享,同时聊真实想法,聊工作重点。

“在这样一种氛围中,比严肃的开会效果更好,我才能听到员工真实的想法。”陈礼国说。

在他的店里,一名普通的传菜员月收入可达3000元,前厅服务员可达4000元。这么高的待遇,在咸宁同行中曾引起不小的波澜。

“因为实行绩效管理,员工肯做事,多劳应多得。”陈礼国说,员工的绩效工资,精准到传菜员每传的一道菜,前厅服务员服务的每一个客人。

在他的店里就餐,经常会听到服务员说这样一句话:“按照您的客人数,点这些菜已经够了,免得浪费。”因为陈礼国给员工灌输这样一个理念,控制顾客人均消费在40元左右,只有让顾客感受到真正的实惠,才会有回头客。也是基于此,该店服务员的绩效工资是按服务客人的人数计算,而不是按消费额提成。

这样的绩效管理模式,给陈礼国带来的是源源不断的人气和永不疲倦的员工积极性。



一季度,产寿险累计赔款1.35亿元,同比增长38.27%,其中产险赔款7828.13万元,同比增长46.18%;寿险赔款5708.6万元,同比增长28.71%。产寿险综合赔付率15.32%。

人保财险咸宁市分公司

开展党的群众路线教育实践活动

本报讯 3月19日,人保财险咸宁市分公司召开第二批党的群众路线教育实践活动集中学习会议。

传达了《咸宁分公司第二批党的群众路线教育实践活动实施方案》,组织学习了《中国人民财产保险股份有限公司开展“四风”突出问题专项整治工作方案》,以及网络摘录的部分“习近平提出的要解决全党‘四风’问题是什么意思、有哪些四风?”等相关精神。会上,该公司负责人杨建林对于

第二批党的群众路线教育实践活动提出了具体工作要求。

为确保第二批党的群众路线教育实践活动扎实开展,人保财险公司还下发了第二批群众路线活动方案、学习方案等一系列指导文件、成立分支两级机构工作专班,组织党委中心组及中层干部开展集中学习,开展内网专栏、宣传板报学习党中央及上级公司重要文件和讲话精神,深入开展基层调研活动。

新闻短视频:3月19日,中国人寿湖北省公司副总经理陈盛银一行深入嘉鱼县支公司指导工作,各级领导充分肯定了嘉鱼公司在实际工作中好的做法及取得的成绩。

中百仓储博仁店整体开业

本报讯 记者李发扬报道:13日,中百仓储博仁店负一楼特色美食广场及艺术培训等正式开业,至此,中百仓储博仁店实现整体开业。

中百仓储博仁店总建筑面积1.5万平米,总体布局合理,负一楼为特色美食及艺术培训,一楼为百货、电器,二楼为大型生活超市。去年12月初一楼、二楼开业期间,每天拉动2至3万消费人群。此次负一楼开业当天,该店推出系列特价生活消费品优惠活动,同样吸引了3万余市民进场购物。

中百仓储超市是中百控股集团股份有限公司旗下的全资

子公司。中百控股集团股份有限公司是我国中西部地区连锁规模最大、商业网点最多的大型现代化商业上市公司。该集团连续10年进入全国连锁经营30强,连锁网点数量和经济效益连续10年位居湖北商业上市公司前列。目前已跻身武汉企业10强,连续4年蝉联中国企业500强。

中百仓储博仁店负责人表示,该店内蔬菜、水果及肉制品等餐桌消费品,长期保持低价行销。同时,近期增加了5000多个日用商品上架,在进一步满足市民日常消费需求的同时,也会给市民带来更多的优惠。

湖北银行借记卡跨行跨境免费取款

本报讯 昨日,笔者从湖北银行咸宁分行获悉,该行推出的跨行跨境免费取款业务倍受市民青睐。

又是一年旅游高峰,家住温泉岔路口的王先生准备去云南丽江玩几天。王先生一直苦恼,好多旅游景点只收现金,出门在外带太多现金实在不安全,找自动柜员机常常跑的满头大汗,手续费花费不少。后经一位购买了湖北银行理财产品的朋友介绍,湖北银行借记卡在中国银联标识的自动柜员机都可以实现

每月前5次跨行免费取款。王先生立即带上身份证办理了一张湖北银行招财纳福特色借记卡——武当山灵卡。

王先生旅游归来,对湖北银行卡使用非常满意,很快将他行的资金都归集到该行购买高收益的理财产品。一个月后,湖北银行的大堂经理通知王先生前来办理了VIP卡,当时正赶上该行推出VIP卡观影优惠活动:只要是湖北银行的VIP客户,仅需10元即可在华谊兄弟影院观看2D影片,20元就能观看3D影片。

保健食品冒充药品

嘉鱼工商立案调查

本报讯 通讯员吕新林、孙杨模、陈松柏报道:夸大宣传保健品作用,还冒充药品出售。近日,嘉鱼县官桥镇工商所接到举报后,立即介入调查。

日前,嘉鱼县官桥镇侨桥社区消费维权联络站接到附近一周姓居民的电话咨询:她家70多岁的老父亲在社区街道一王姓医生手上花2000元钱买了一个疗程的“国诊”治疗糖尿病的药,女儿看了说明书发现此药是保健食品,而不是王姓医生吹嘘的彻底根治糖尿病药。接到电话后,工商部门派人前往家中调查核实,发现王姓医生是县城某诊

所打着“夕阳健康一日游”的名义,利用中老年人盼望健康的心理,骗取中老年人购买冒充药品的保健食品,工商执法人员随机立案调查,除当面批评教育和扣押未销售完的保健食品外,还责令退还买药人的2000元药费。工商部门提醒广大消费者,购买商品时多留心,不要轻信游医的夸大宣传和各种认证,避免上当受骗。



从房子说起

透视80后最青睐的车型选择



随着80后乃至90后的逐渐成熟,市场的消费主力也成为了更加年轻的人群,包括购房购车这样的大额消费,都少不了80后的身影。那么,80后到底青睐什么样的选择呢?我们不妨从房子开始聊起。

从Loft看80后的空间需求

房价高企的年代,不知道让多少80后倍感心力憔悴,但是想要成家立业,却又不得不硬着头皮扛下这份压力。可是,小户型的房子只能是过渡,大户型的价格让人望而却步,如何取舍?loft户型应运而生,在提升层高的基础上,增添了房子的使用面积提供了更多选择。最重要的是,价格上更加合理,让很多80后青睐有加。

那什么样的车型可以为出行提供更多选择呢?东风Honda旗下新概念轿车JADE(杰德)的出现让不少人眼前一亮。

不同于大家司空见惯的MPV、SUV及传统轿车,JADE(杰德)既拥有更加绚丽的时尚外观和精致内饰,又拥有普通轿车无法比拟的超大自由空间,还兼顾了经济节能特性,可谓真正实现了时尚与多功能的完美融合。最为经典的创造正是在空间利用上,在常规五座车型的基础上,独创了全新的4+α版本,在车身尺寸和轴距并没有太大变化的情况下,实现了三排座椅的优化布局,

第二排仅保留两个座位,保证乘坐舒适性,同时利用独创性的V字滑轨座椅和灵动座椅,充分满足年轻用户的多样化需求。

80后专属座驾,用时尚个性塑造魅力

东风Honda强调,为了打造杰德别具一格的80后属性,在研发之初,负责该车设计的几位设计师就共同走访了中国35个中心城市,采访了100位具有引领色彩的80后,倾听了100种中国年轻一代专属的生活感言,从而最终得到了突破常规的设计思路。

最终呈现在大家眼前的无疑是一部成功的作品,抢眼的外形让很多人过目难忘,甚至还赢得了全球权威的德国设计委员会授予的“汽车创意大奖”;性能上,除了搭载更加先进的CVT变速箱以及重新调校的四轮独立悬架之外,以Honda最新的FUNETEC技术为依托,实现了“环保、安全、舒适”的全面升级,全系配备EPS电动助力转向系统、ABS+BOS+EBD、主副驾安全气囊、侧安全气囊及E-CON机油环保系统,高配车型还增加车身稳定系统及上车辅助系统(HSA),智能钥匙+一键启动、侧气囊等主/被动安全配置,可谓“创新无处不在,呵护细致入微”。JADE(杰德)上市4个月收获近3万销量,大家如何选择,结果一目了然。

一季度我市保费收入实现“开门红”

本报讯 通讯员王天明报道:一季度,我市保险行业快速稳健发展,保费收入创历史新高。

一季度,全市累计完成保费收入8.83亿元,同比增长32.01%,其中产

险完成保费收入1.48亿元,同比增长34.45%;寿险完成保费收入7.35亿元,同比增长31.53%。1至3月份,产险保费收入快速增长;寿险除3家公司保费收入增长较去年同期有所回落

外,大部份公司稳步增长。其中:泰康人寿、人保人寿、太平人寿、新华人寿是一季度增幅分别达到162.25%、127.27%、100.94%和81.08%,带动保费收入的稳健增长。

一季度,产寿险累计赔款1.35亿元,同比增长38.27%,其中产险赔款7828.13万元,同比增长46.18%;寿险赔款5708.6万元,同比增长28.71%。产寿险综合赔付率15.32%。

第六届“金理财”评选结果揭晓

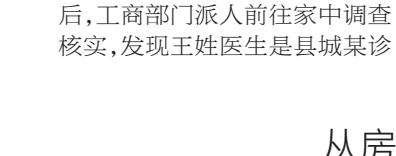
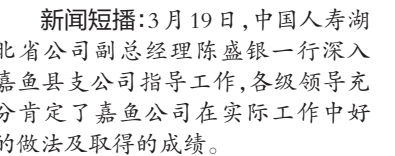
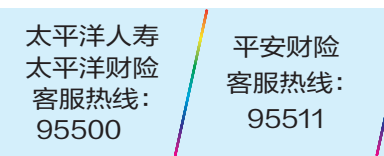
太平人寿摘得“最佳保险产品”奖

本报讯 通讯员王丹丹报道:近日,第六届“金理财”评选活动正式揭晓评选结果,太平人寿参评产品——“太平稳赢一生年金保险”,在本次评选中摘得“最佳保险产品”奖。

“太平稳赢一生”是保险费率改革后,太平人寿银行保险渠道首款采用4.025%最新预定利率定价的年金保险产品。产品设计简单,收益清晰,其每年可保证返还4%保额的生存保险金,且终身领取,深入契合了

客户对于风险保障、资金安全、收益可见的期望。另外,产品所具有的高贷款比例特点,也加强了资金的流动性,兼顾客户的多重需求。

据悉,由《上海证券报》、中国证券网主办的“金理财”评奖活动已连续举办六届,活动以专业评委打分和普通投资人投票的方式,确定获奖机构及产品,太平人寿在历届评选中已有多款产品获得“最佳保险产品”奖项。



4G时代,无线高速网络无处不在,到底能给我们的生活带来哪些改变

开启“飞速”与智能生活体验

——4G时代改变生活系列解读之二(上)

记者 李发扬 实习生 程雯 通讯员 舒极德

4G时代,站在3G的肩膀上,将速度与智能的概念进一步升华。4G时代,围绕生活服务、智能家居、公共服务等多领域应用高速发展,给我们的生活带来全新的体验。

近日,记者走进咸宁移动4G无线城市智慧生活体验馆。该馆以4G网络和技术为核心,重点展示4G时代的个人应用体验和智慧城市各个行业的特色应用。所涵盖的领域包括了政务服务、物联网运用服务、智慧校园以及智能家居等。

4G到底会给市民生活带来哪些便利?近日,记者进行了一番探究。

手机终端:学习、娱乐、工作都不误

业内人士指出,4G网络速度超快、视频高清这两个杀手锏,可以给4G手机用户的学习、娱乐、工作带来极大的便捷。

4G时代的到来,人们只要用一部手机就可以处理日常工作、生活和娱乐等各种事务。

强大的网速,人们在手机阅读客户端上可以搜索各类新闻资讯、图书、杂志和漫画,海量信息的快捷提取,对不

同用户的阅读需求带来极大的满足。

4G时代,手机视频业务带来的全新体验,相对于3G来说是颠覆性的。无论是直播或点播,几乎没有延时缓冲时间,而且都是边下载边播放。尤其是4G网络的即摄即传功能,人们可以随时随地与家人、朋友分享精彩时光,而且可以存储收藏愉悦的生活经历。利用即摄即传功能,前线记者可通过手机在现场实现即拍即传工作,提高工作效率。

学习、工作之余,对于热衷手机游戏的年轻一族来说,随身携带的动作、竞

技、射击、策略、益智、棋牌等各类游戏在移动手机游戏平台上也是应有尽有。

中国移动咸宁分公司相关人士介绍,移动智能手机不仅是通讯工具和掌上娱乐终端,它也可以成为我们运动的器械。在新潮下载区,基于4G网络的体感互动游戏,利用移动4G网络,手机摇身一变,还可以成为无线控制网球游戏的“网球拍”。

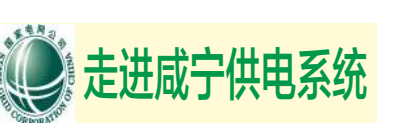
目前,中国移动咸宁分公司推出的“工商通”,以智能手机为载体,实现工商信息实时查询、巡查人员实时上传现场处理的业务数据以及工商局员工移动办公等多种信息化应用功能。如果加上4G网络的应用,将会极大的改变工作模式。

同时,该公司即将推出的农业信息化创新平台,借助农业局优秀的科技人员和广泛的农产品销售信息,农户可以通过手机短信、电话、上网等多种方式寻求农林部门、农业专家的服务、获取想要的信息从而得到帮助,实现快速致富。

发现的问题,采取图片还原现场的方式及时全面反馈,认真进行总结,对发现的亮点工作给予推广宣传。同时对存在问题跟踪督导整改,制定措施,完善制度,按期整改,达到“以查促改,不断提升”的目的。目前已完成第一阶段对所辖全部供电所营业窗口的明察暗访工作,期间共下发整改建议书13份,提出整改建议27条。

通过常态化明察暗访工作的开展,及时纠正了基层各供电站所营业厅在优质服务工作中存在的突出问题,对提升公司优质服务质量起到积极的巩固和督促作用。

(张涵)



国网咸宁市咸安区供电公司明察暗访常态化提升优质服务水平

为及时查找行风建设和优质服务中存在的问题和不足,国网咸宁市咸安区供电公司将明察暗访工作作为利刃,不断在开展工作方法上和方法上加大力度,以提升优质服务水平。

一是明确内容,突出重点。下发《关于开展行风建设明察暗访工作的通知》文件,对全年明察暗访工作进行部署,确定了明察暗访工作将采取“看、问、查、验”的方法,重点检查95598、乡镇供电营业窗口、电力

故障报修等方面的情况。在检查中严格现场督查,当场记录,下发整改通知书限期整改。

二是整体谋划,分段推进。将明察暗访工作贯穿于全年开展,并结合实际制订计划分阶段常态化开展明察暗访工作。第一阶段主要突出优质服务及供电质量、工作纪律等内容,并将第一阶段检查中发现问题,纳入到第二阶段进行专项检查,确保每月明察暗访和窗口巡查工作全覆盖。

三是拓展形式、创新手段。整个明察暗访工作实行不定期、不定时、不定点和“回头看”方式进行。检查组还模拟客户进行故障报修,全过程跟踪监督抢修服务人员服务质量,确保掌握基层站所优质服务质量的第一手资料,及时改进行业作风和服务水平。

四是完善制度、总结提升。通过召开行风及纠风联席会,下发行风检查记录表,及时通报明察暗访情况。对在明察暗访中

国网咸宁市咸安区供电公司“零距离”沟通送服务促双赢

4月15日,国网咸宁市咸安区供电公司总经理邵志刚、副总经理李雪坤率相关部门负责人,前往咸安凤凰工业园金湛电子、三和盛等多家大客户上门服务。面对面与大客户沟通交流,“零距离”实地了解客户用电存在问题和难点,“一对一”为客户排忧解难,营造和谐、共赢的良好用电格局。

据了解,为保障活动不浮光掠影、不流

于形式,公司走访前提前做好了充足准备,带着问题和诚心,带着服务与恒心,带着责任与真心。力争把优质服务做到最好。前期广泛征集大客户对公司优质服务、电力保障等工作的意见和建议,收集整理大客户存在的困难和问题,有针对性的进行走访调研。就当前用电形势及电网发展趋势与大客户进行现场交流,现场了解客户项

目进展情况、用电负荷、线路设备等情况,就大客户提出的企业用电政策、安全可靠用电、防外破等问题逐一进行解疑和答复,及时解决当前项目建设过程中存在的涉电问题。相关人员对客户相关用电设备进行安全检查,针对客户实际情况,实时制定相应应急管理预案,仔细排除大客户用电方面存在的安全隐患并及时消除,“一对一”