

# 微创业:赢在起点

记者 孔伏波

大学生就业问题仍是中国社会目前所面临的热点问题之一,而“微创业”无疑为这些年轻人提供了一种容易实现的创业选择。在浩浩荡荡的创业大潮中,“微创业”作为一种缓解当前大学生就业难的有益探索和积极尝试,已不仅是一个时髦词汇,更是草根人士实现创业梦想,走向自主创业的一个新途径。



## 寝室“微超市”:方便生财

你是否遇到过,在寝室想喝水却不愿下楼去超市购买?耽误时间不说,而且还卖得挺贵。而这一小小的商机被我市某高校大三学生小赵“嗅到”,在寝室开辟了“微超市”。

桌上堆放着几箱饮料,桌上摆满各种零食,柜子里是小赵刚刚进的货,一些卷纸和生活日用品。没有影响到其他室友,只占用了自己的一亩三分地,这就是小赵的寝室“微超市”。

大学生能用上的,这里基本上都有,小赵说,平时生意不错,虽然“微超市”只有一些零食和日用品,品种较少,但依然能获得同学们的青睐。

而前来购物的同学们一致认为:“小卖部很方便,尤其是晚上肚子饿时,宿舍离超市很远,楼里有店就省事

多了。”

其实小赵的“微超市”并非首创,在该校其他宿舍中,还有两三家“微超市”。因为有钱赚,所以才有大学生愿意继续开店。小赵介绍,因为没有房租成本,“微超市”里的商品价格比市场上低10%左右,“第一个月就赚了600多元。”

小赵说,货物是批发来的,“微超市”在大二刚开学时开业,为拓展业务,小赵在开业初期广发传单,还提供“送货上门”服务。

如今,随着客源的增多,他还办了一个QQ群,让大家网上“下单”。“现在我生活费基本解决了,还为将来进入社会打下基础。”小赵说自己很有收获。除了宿管阿姨会提醒“店主”保持卫生外,同学们都挺欢迎。

## “低碳”小地摊:练就经验

小成本,零延时,不耽误课程,如今,地摊成为越来越时尚的大学生“微创业”方式。许多大学生创业者挤入地摊大军,他们靠创意和出新激活了“地摊”经济。

一块紫色的布单上面,胸针、耳环、项链、手链等小饰品在灯光下熠熠生辉。2日晚上7点,在校园里最热闹的宿舍区一角,大学生摊主胡静正守着自己的小摊,招呼顾客,她卖的都是大学女生比较喜欢的小饰品。

“两样一起10元。”胡静熟练地将顾客挑好的小饰品装好。“我赚的是经验,不是钱。以前当着很多人演讲都脸红,现在通过摆摊我学会了与人交流,锻炼了口才,算是小小的收获。”

胡静说,她在一些师哥师姐的影晌下,大二时就开始摆摊了。她觉得

大一人生地不熟,学习紧张,大四又要忙着实习找工作,大二大三正是接触社会的黄金时段。通过近一年的摆摊,她感觉自己老成不少,也自信许多。

而摆地摊让她接触了做生意的基本流程,成本核算,进货的质量、价格、渠道等,同时要了解其他同类商品的价格,保证与对手竞争时赢得利润,这些都是创业经验的积累。

摆摊尽管利润微薄,但是资金回收快,投资成本低。用时髦的话来说,这种地摊创业模式很低碳。

和胡静一样进行地摊创业的大学生们被称为“练摊族”,正如这个“练”字,胡静认为,现在是她累积经验的时候。等毕业,她会先给别人打工,等有了资金,再结合实际,自主创业。

## 微信服务台:信息致富

利用微信微博进行微创业,以微平台为媒介,通过微平台来推广自己的产品,开微博店,微信店,或是打造微信公众号,成为一种新的微创业方式。

最近,湖北科技学院的丁关文和他的两位同学,正利用微信,开始他们的创业之旅。

关注微信公众号,即可查快递、查订餐、查旅游、查公交,打造一个公众服务“微”平台,这就是丁关文的创业方向。

读大二的丁关文很时尚,每天有空就拿手机刷微博、微信。正是这种习惯和爱好,让他决定创建微信公众服务平台。

“在大学寝室里会收到很多外卖发来的菜单、电话单,刚开始我们就是从这里收集信息,整合到我们的微信公众

号里。让大家不用再去翻传单,动动手指头就能轻松订餐。”丁关文说,这就是他们“微”平台最基本的功能。

收集、整理、分类、筛选、录入,“微”平台的工作量一点也不“微”。“我们跑遍了学校周围的所有餐馆、酒店,对于我们的平台,好在他们都很支持,乐于提供信息。”丁关文说。

不同于微信店,丁关文的服务平台面向用户免费,但这并不代表其不赚钱。丁关文说,前期收集信息,积累客户群体,随着平台用户增多,商家的广告将成为收入来源之一。

零门槛、零投入,这就是丁关文看好微信创业的原因。对丁关文来说,他们的“微平台”首先面向本校,再逐步铺开,争取做最好的大学生微信服务平台。



## 质量赢得市场

3月26日,通山县亿通机车配件有限公司技术员在检验产品质量。该公司总投资6000万元,是生产摩托车刹车蹄块、汽车刹车蹄块的专业厂家。公司去年底建成投产以来,狠抓产品质量,生产的各种刹车蹄块在市场上供不应求。

目前,公司已形成了年产蹄块1200万件(套),年产值可达1亿元。

记者 袁灿 摄

# 微创业 也可成就大梦想

○ 邓子庆

有这样一个故事,说一中国年轻人刚从哈佛大学毕业,一想到自己的未来就兴奋不已。他上了一辆的士,司机看他春风得意的样子问:“先生有什么喜事吗?”年轻人略带傲慢地说:“我刚从哈佛大学毕业,看看这个世界将给我什么样的机会。”司机面无表情地说:“祝贺你!我从哈佛毕业好多年了。”年轻人相当震惊。

应该说,年轻人的震惊在很大程度上折射出中国社会的一种心态:即使大学生“天之骄子”的光环在时下已经不是那么耀眼,但其身份,尤其是名牌大学的毕业生,依然代表着一种成功;这种“高人一等”的优势理当通过毕业后的体现。那么,什么样的工作才配得上承载这种优势?默认的社会语境中,通常是社会认可度高、经济利益明显的职位,而大学生开出租车、摆地摊、开“微超市”等显然与这种社会认可相距甚远。

社会心理学中有个词叫刻板印象,意思是说某些人或事持稳定不变的看法。很明显,认为IT夫妻不该去卖包子正缘于一种行业刻板印象,即大学毕业生,其工作范畴不应与摆地摊、卖包子、卖猪肉等入门门槛低、技术含量低的职位产生交集。刻板印象的可怕之处在于,将职业与理论水平格格不入等。这些既需要高校教育做好相关工作,如加强对大学生的创业意识、创业技能等教育,还需要社会更深刻地认可“工作没有高低之分”,并为大学生择业、就业、创业提供良好环境。如此多方作为,“微创业”照样可成就大梦想。

## 创富语录

会有收获,即使最后失败了,你也获得了别人不具备的经历。

——马云

一流高手是眼睛里面没有对手,所以我经常说我没有对手,原因是心中没有对手。心中有敌,天下皆为你的敌人;心中无敌,无敌于天下。

——马云

e-Bay用一亿美金砸这个市场,我认为没有技术含量,能用钱去解决问题,这世界还要企业家干什么。企业家是懂得用最小的资源去把市场价值扩大化,是能够发现一个价值同时又能够用各种各样的办法使它产生影响力,这才是企业家的智慧。

——马云

我觉得真的是不缺钱,想法也满天都是。中国缺的是有一个想法,并且能够持之以恒把这个想法不断坚持做下去的人。

——马云

市场决定企业的存亡,而市场恰恰是最不相信激情的地方,这里需要的是理智。

——倪学军

## 医讯

为提高透析患者及家属对肾脏疾病的认识,让更多患者了解自己的生存状态及如何对自身进行科学治疗、护理,以提高生活质量。咸宁市中心医院4月9日下午14:30召开首届肾友会,为透析患者与医护人员建立优质的沟通桥梁。

地点:血液透析中心大厅

【好酒自然柔和】

# 種子酒

「柔和型白酒开创者」

