



教育险， 为孩子的学费未雨绸缪

记者 孔伏波

有了宝宝的年轻父母们既要面对来自工作的压力，又要为宝宝的教育经费作准备而发愁。而保险理财无疑将给孩子的教育经费提供保障。如何为孩子制定一份从小到大的详细保险规划？近日，记者进行了采访。

何时买最合适

饶先生结婚已经有5年了，有一对4岁的双胞胎女儿。然而随着女儿慢慢长大，幼儿园学费已经让两人颇为头疼，再想想从小学到大学所需要的教育资金不是个小的数目，夫妻俩考虑为孩子们买份教育保险，但不知道孩子现在买是否合适。

中国人寿咸宁分公司客服中心主管

徐伟介绍，教育金保险，又称做少儿教育险，是针对少年儿童在不同生长阶段的教育需要提供相应的保险金。目前市场上销售的少儿教育险，除了初中、高中和大学几个时期的教育基金外，还包括参加工作以后的创业基金、婚嫁基金甚至还有退休之后的养老金等。

所以，只要不超过相应年龄，例如

要趁早投保

被保险人年龄在16周岁以下，家长都可以为孩子投保教育保险。

不过，徐伟告诉记者，为孩子投保教育保险的最佳年龄是0至5岁，孩子年龄越大，不仅意味着家长要承担更高的缴费压力。而且，如想获得同等的收益，家长需要投入的总成本要高出不少。因此，如果孩子已经超过了10周

岁，则不建议大家再购买教育金保险。

“另外，最好不要给孩子购买终身寿险！”徐伟表示：“终身寿险只有在孩子身故以后，才能获得保险赔付。因此，家长在孩子年幼时就给孩子考虑终身保障问题，显然为时过早。此外，保险产品在不断更新，等孩子长大后，他们自己买保险也许会更好。”

买多少最合理

转眼张先生的孩子已经到了上小学的年纪，不过，夫妻俩早开始为孩子漫长的求学生涯准备教育资金。他们每个月要拿出近千元为孩子买教育保险，他们认为这不仅是给孩子未来的教育添份保障，更是一种零存整取的投资方式。

但每年近万元的开支，对收入一般的张先生夫妇来说，无疑是一笔很大的支出。而和张先生持同样想法的家长

不在少数，这样买保险会给家庭造成一定的经济压力，合适吗？

“如果单纯为了投资，其实教育险收益和存银行定期整存整取的受益差不多，只是相对零存整取，还是保险受益要高。但教育险实际还是属于低收益险种。”

徐伟提醒家长，不能单纯地把少儿教育分险视为投资工具，更多的应该是把它看做是一种强制储蓄的手段。

怎么买最划算

已将保费豁免条款加入。这样一来，一旦投保人发生意外风险，不能再为孩子继续缴纳保费，保险公司就会负担剩余期数的保费，让孩子的保障得以延续。这也是教育保险与银行储蓄相比的一大优势。此外，与一般的储蓄相比，教育保险还可以为孩子带来其他方面的保障。

徐伟告诉记者，近几年，市场上出现了许多分红型的教育保险产品，但都

要量力而行

少儿教育分险的功能重在强制储蓄，同时具备部分保障功能和一小部分保值功能。

家长们需要注意的是，教育保险的保费较高，如果想通过投保教育保险解决孩子日后的教育问题，就要将保额设置充足。但这并非表示买得越多越贵就越好。

家长们要先算出相应的费用。具体的做法是当费用和期限相同时，哪一

要注重性价比

大同小异。多数产品的设计都是在被保险人就读高中、大学及婚嫁时分别返还一定资金，只是不同产品的返还次数、每次返还的数额存在差异。

至于哪款产品能够让投保人获得更大收益，徐伟表示很难做出评价，但他建议家长在选择教育保险金时应注意配合附加险。

单独为孩子投保一份意外险、重疾险等，花费往往要超过千元；如果附加

款保险产品的保障更高、收益更好，也就是我们所说的性价比。然后量力而行，选择最合适而不是最贵的进行投保。

“通常，全家人保险的保费总支出不应超过家庭收入的10%。其中教育保险一般可以占50%以上。比方说三口之家家庭年收入10万，那么拿1万为全家人买保险。其中5000用来买教育保险。”徐伟说。

在教育保险上，投保人每年甚至仅花费100元就可以为孩子增加一份重疾保障，因此，附加重疾、意外保险，不仅增添了孩子的保障，同时也提升了教育保险组合的性价比。



经济生活



我们在收藏古玩时，往往很容易忽视包装，其实包装从一个侧面反映古玩的实质，也能辨别真伪。

玉器、陶瓷收藏家梁志伟曾讲过一个故事：友人一次准备购2只20万元的官窑碗。那天一位中年妇人拎着一个薄薄的塑料袋推门而入。志伟就对友人悄悄说，看都不要看，肯

古玩辨伪由表及里

〇 苗向东

定是假货。后来通过仔细检验，确实如此。为何志伟不用看就知道呢？因为工薪族藏一件好东西不容易，凡几千上万元的古玩，拿出去都要先装在古玩盒子里，外面再套上皮包或帆布旅行袋类的坚实包装，才敢出门。除非是亿万富翁，10万—20万不当一回事。而后来者仅用一只薄薄的透明塑料袋拎着，如果路上塑料袋拎口挤断了，东西摔破怎么办？可见，来人根本没有把开价20万元的东西当作珍贵的古玩来保护和对待。

一位收藏茅台酒的专家也善于从包装来识别酒的真假。一次一位老板说他那瓶酒是“外国首脑特供”，

说得天花乱坠。可专家从包装就发现了问题，1990年产正背标混贴的“五星”茅台酒，因为茅台酒厂“五星”背标用完而未能及时供应上，便临时使用了“飞天”茅台酒的中英文对照的背标，同时还在背标底部加贴了“贵州茅台酒认证书”的小标签，标签上写：“上记茅台酒为贵州茅台酒出品，特此证明”，这是作假者不知道的内情。

古玩的包装，是鉴定一件古玩真伪的依据之一。比如传世的老古玩，都有老包装木盒、蓝布盒，如用时下景德镇包装新仿瓷器花里花哨的纸布盒，或所谓的旧古玩蓝布盒的虫蛀是用针孔制

出来的，装的可能就是伪品。因为老古玩家不喜欢浓艳的纸布盒。

另外老古玩家喜欢用绒布等柔软之布，一般不会用旧报纸包；而旧虫蛀的盒，其孔洞大小不一，人为的虫蛀孔漏则大小类似。还有普洱茶在解放前没有外包装纸，包茶叶的时候会把一部分纸压在茶里边，一部分贴在外面，如果纸完全贴在外面，就看背面有没有糍糊，有糍糊肯定是不对的。

所以，如果我们在购古玩时，不要急着看正品，而要 from 包装开始，由表及里，从形式到内容，会更加准确，甚至有时不用看实货，就已经辨别真伪来了。

无怨无悔写春秋

——记赤壁市神山镇财政所副主任张少林

〇 方强

有人追求精彩，而他崇尚平淡；有人羡慕辉煌，他却执着平凡。乡镇财政所工作难见轰轰烈烈之壮举，有的只是精打细算，默默奉献。而他在乡镇财政所一干就是19年。

他就是多次荣获“咸宁市财政系统先进工作者”、“赤壁市财政系统先进工作者”、“赤壁市税改工作先进个人”等称号，现年41岁的赤壁市神山镇财政所副主任、总预算会计张少林。

有一种热爱叫坚守

1995年7月，刚从咸宁会计财税学校毕业的张少林，被分配到赤壁市羊楼洞镇财政所工作。从此他踏上了扎根乡镇、服务基层的征程。

张少林先后在新店镇财政所、神山镇财政所任职。参加工作19年，曾在外发展较好的同学邀请他外出从事待遇优厚的财务主管工作，都被他一一婉言谢绝。出身农家，又是家中长子，农村的双亲需要赡养，妻子又无正式工作，有人不解地问他：“你这样做值吗？”他总是说：“我热爱这份财政工作，我愿终生为之服务。”

张少林天天与资金打交道，但他始终自觉遵纪守法，从不利用职务之便搞不正当交易。

一次，他在对学校进行农村义务教育新机制经费保障检查中，发现有一所学校虚报学生人数，存在多报冒领情况。有人劝他说：“这钱又不是你的，干嘛得罪人。”可张少林不这么想，他说：“聚财理财是财政干部的职责所在，我如果视而不见就是重要失职……”结果，他及时和所主任及学校领导沟通，按规定将这笔钱收进了财政专户。

有一种情怀叫为民

张少林认为，财政是播洒阳光的事业，做财政人，就要把党和政府的阳光雨露撒满人间。作为财政人，就是要像雷锋那样，把有限的生命投入到无限的为人民服务之中去。

2002年，他的足迹踏遍了神山镇的山山水水，为早日完成全镇税改工作任务，他奔走于农户的田头地角，翻越一山一岭，走村串户，风雨无阻，贴标语、开会议、讲政策、发传单，汗水湿透了衣衫，脚板打满了血泡，直到深更

半夜，才有空擦擦汗，伸伸腰。这一年，他被评为了“全市税改工作先进个人”。

2010年7月，由于遭受洪涝灾害，神山镇农作物大面积减产、绝收。张少林看在眼里，急在心头，一心想着怎样才能帮助受灾村民挽回经济损失。因当时所主任刘亚斌在省委党校集中学习，作为副主任的他主动带领全所干部职工，顶高温，冒酷暑，抓住晴好天气，来到宋河三垸田间地头，帮助受灾村民争分夺秒抢割早稻、播种晚稻，以弥补洪灾造成的经济损失，以实际行动帮助村民开展生产自救。

有一种工作叫创新

2010年，神山镇开始推行农村集体“三资”监管改革。这项改革核心旨在加强村级“三资”会计监管，实行账务处理“五统一”。

当时有些村干部不理解、不配合，但张少林凭着一股子激情与韧劲，最终还是让每笔资金有了“账户”，每项资产有了“卡片”，每处资源有了“记载”。为了巩固成果，张少林每年要对

全镇村级资产进行登记造册、清查，做到“卡片系统、电子报表、手工清册、资产台账”四账统一。

此外，神山镇实行了会计电算化，实现了市乡联网，较早地实现了手工记账向电子电算化记账的转变。现在，全镇所有村级资金收付全部交财政所集中核算，财政所能够监管到每一笔村级资金收付；全镇农村集体“三资”管理实行了公开化、程序化、透明化，毫无保留地纳入了群众监督的视野……

工作中，张少林大胆提出改进和完善乡镇预算管理的建议。乡镇实行国库集中支付后，他每年都向市国库库收付中心提出进一步完善国库集中支付系统的建议……

19年来，他以对财政事业的无限热爱，用自己的青春年华和辛勤汗水，交上了满意的答卷。



金融生涯



财经动态

市中行改进作风

服务基层办实事

本报讯 通讯员邵枫报道：

近日，市中行为深入推进党的群众路线教育实践活动，在中行系统广泛开展了“改进作风，认真履责，我为基层办实事”活动，取得明显成效。

该行结合“我为基层办实事专项活动”，重点解决实际工作中存在的问题。机关部门公开服务承诺，明确服务实效，切实履行“首问负责制”、对履行服务承诺情况进行“满意度”问卷调查，并将调查问卷结果进行通报，对基层反映的热点、难点问题及时给予答复和解决。

同时，打造服务型机关，对基层提出需要解决的问题明确归属部门为第一责任部门，协办部门为第二责任部门，对承诺时限内无限解决的问题，回复问题的单

位必须说明不能按时完成的原因。

该行各部门从流程优化、改进作风、提高效率、加强专业指导等方面，着力为基层解决问题，办实事，今年机关各部门至少解决不少于10个问题。对反映机关办事效率低、机关员工“不作为乱作为”等此类问题的举报，一旦核查属实，对相关当事人和直接负有领导责任的人员进行处罚。

据悉，该行已初步建立了分支行领导管理层、党委班子成员定点联系基层网点机制、行长接待日机制、为基层办实事常态化机制，使基层办实事、解决“小问题”常态化。

据了解，到目前为止，该行已累计为基层客户办实事、办好事共计20多件，解决问题15个。



日前，赤壁工行设立户外宣传服务台，宣讲防欺诈、防假币、识假币、反假币等金融知识，旨在引导消费者依法、理性维权，建设群众满意银行。图为该行工作人员向市民发放金融知识宣传画册。

通讯员 蒋立新 摄

居家理财

老婆的攒钱行动

〇 胡兆喜



看着身边的亲朋好友一个个买房买车，一向信奉“千金散尽还复来”、花钱颇似行云流水般豪爽洒脱的老婆终于心动：不行，咱家也得攒钱。

说攒就攒，掌握着全家财经大权的她，立马制定出“五年计划，三年目标”。继而又拿出计算器劈里啪啦地捋一通，很精确地算出每月每天应花销多少、积攒几何。

为实现这些大小大小、长长短短的攒钱目标，老婆很果断地采取了一系列措施：节能、节电、节水，大规模缩减家庭成员的日常花销。她自己首当其冲，忍痛割爱与一直使用的某品牌化妆品说“拜拜”。孩子的零花钱也压缩过半，至于我，老婆不仅下达了节约指数，更是给出了“开源”创收的任务。老婆一脸坏笑说：“从此以后我不和你抢电脑上网，更不要你当‘煮男’了，你下班回家再辛苦一番，勤写文章，多挣稿费，这攒钱行动人人有责嘛。”

从此，老婆上街买菜就显得格外谨慎小心，甚至可谓“如履薄冰”，生怕一不留神，超计划消费而不能兑现当天既定的攒钱目标。每每晚饭后，老婆就会盘点一天的花销和积攒情况。绝大多数时候，她都会长长地吁出一口气，喜不自禁地说：“嗨，今天又达到目标啦！”至于亲朋好友间的一些无谓的客串应酬，老婆也很能拉下脸面，编个理由，推之溜之。

时光荏苒，岁月如梭，转眼已到年尾，老婆的攒钱行动也一路摇摇摆摆走过了春夏秋冬。值得欣慰的是，在老婆精心张罗下，基本实现年初预定的目标。望着沉浸在“首战告捷”带来的喜悦和兴奋之中的老婆，我不禁也乐而恣意，连续熬夜读书作文，想多赚点稿费，在这岁末年初“锦上添花”几朵，却不料患上风寒感冒。为不让这攒钱行动节外生枝，更不忍心看着老婆苦熬硬撑的心血付诸东流，我婉拒了医生要住院治疗的忠告，只是服了几粒药丸。没想麻烦大了，感冒衍变为肺炎，拍X光、打吊针、住院观察治疗，好家伙，一折腾近半个多月。人受罪不说，还花了好几千元的医疗费。想着老婆苦心经营的希望化为泡影，我不免生出浓浓的愧疚……

没想到老婆更是追悔莫及，极为心痛地说，都怪她让我“开源”创收，熬夜作文，伤了身体，而当她患病初始，她又因为那个“即将实现的目标”，违心地没极力劝我及时住院治疗，从而把小疾拖成了大病，让我遭了罪。

“看来，再节约，不能节约健康，否则得不偿失，有了钱却没有身体享受。”从此，老婆的攒钱行动里，只要与健康相关的项目，决不再“克扣”资金。

“攒钱买房买车是为人服务，人是不应该为钱服务的。”老婆的攒钱行动悟出了人生的真谛。