



栽下一片绿 唤醒一座山

县政府党组集体到铜钟植竹造林

本报讯 特约记者王英夫、汪国文、通讯员汪启光报道:阳春三月、万物复苏。3月11日,崇阳县政府党组成员和政府办公室机关党员干部到铜钟乡铜钟村桃树窝楠竹基地开展“绿满崇阳、美丽乡村”植竹活动。县委常委、常务副县长郑耀英、副县长宋昵荔、石峰、郭正华、程冰野、董平、

县经济开发区管委会主任张正韶等政府党组成员参加了植竹活动。

铜钟乡楠竹基地面积约600余亩,地处该乡铜钟村境内,可种植楠竹1万多株,已成为该乡农民增收、拉动生态旅游业发展的重要支撑。

植树现场,郑耀英一到山上就甩开膀子,挥锹铲土,动作娴熟地干起

来,不一会儿,就栽好了5棵楠竹。其他党员干部也都兴致勃勃地拿起锄头、铁锹,挥锹铲土,扶苗填坑、踏上夯苗,每一道工序严格按照技术规范做到位。经过2个小时的劳动,一排排新栽的翠竹傲然挺立山头,在春风的吹拂下摇曳生姿。不少当地群众也加入到植树造林活动中。

据悉,今年以来,县委、县政府提出全县深入开展“绿满崇阳、美丽乡村”活动,通过县、乡、村三级干部带动,部门联动,做到大户造林和千家万户植树相结合,力争植树造林达9万亩。县政府党组此次植树活动,共栽植楠竹2000多株,为全县造林绿化工作起到了示范带头和促进作用。

问计深山心近民

——副县长石峰深入金塘镇水坑村开展“三同”活动侧记

特约记者 陶然

3月13日,崇阳县政府副县长石峰带领低保局、审计局等部门负责人深入基层,来到驻点的金塘镇水坑村,与镇、村干部、群众面对面座谈,了解农民群众所需、所想、所盼,和农民群众同吃、同住、同劳动。

在村会议室,村民结合当地实际,畅所欲言,既充分肯定了领导扎实的工作作风,也有针对性地就农村基础设施建设、留守群众生产生活困

难等提问。

3组村民付新民说,由于木桥年久失修,已成危桥,村民出行担惊受怕,修桥迫在眉睫,现村民自筹部分资金,希望政府能解决差额资金;村支书廖天时反映,水坑村这两年因意外事故导致的困难户逐步增加,能否在国家政策允许的范围内,严格按照评议,适当增加低保名额……

石峰一一记录,并与该镇党委书

记李晚清就优惠政策、项目的解读与村民的实际问题结合起来统一作答,现场办公,村民们纷纷拍手叫好。

石峰指出,开展党的群众路线教育实践活动,深化认识是前提,解决“四风”是关键,村干部要认真学习国家政策法规,并就“何时看、看什么、看完学”拿出实施方案,班子成员要带头学,资深党员带头谈,文化人士带头写。进一步统筹兼顾,切实让党

的群众路线教育实践活动取得效果。

随后,石峰了解到金塘镇正在以特色农业封山育林为重点,积极开“绿满崇阳,美丽天城”活动时,立即带领镇、村干部前往山上,挖坑、扶苗、培土,种下一棵棵绿意盎然的楠竹,现场呈现出一派热火朝天的劳动场面。当晚,石峰住进二组村民付导民家,与百姓围炉夜话,促膝长谈……

打开心窗听民声

——访崇阳县路口镇党委书记甘江城

特约记者 沈忱

通讯员 廖添文

路口镇位于崇阳、通山、赤壁、咸安四县市区交界处,是崇阳的“东大门”。境内山高路险,地广人稀,曾一度矛盾纠纷不断,许多村成为“老大难”,甚至成为远近闻名的“上访村”。

“打开心窗听民声,只有紧扣为民务实主题,做到规定动作不少,创新载体,贴近民生,才能推动各项工作,让群众满意!”这是该镇党委书记甘江城接受专访时的一番肺腑之言。

就正在开展的教育实践活动,甘江城将他的一点体会向记者和盘托出:

一是“四通五会六联系”,广求民意。“四通”,就是与群众“零距离”接触,面对面、心贴心交流,做到“打开窗子谈心通思想,贴近身子交友通感情,坐拢凳子说事通民情,办些实事亲民通民意”;“五会”,即组织召开群众代表座谈会,两代表一委员座谈会,党员干部座谈会,部门负责人座谈会,上级信访部门工作指导座谈会,上级信访部门工作指导座谈

化解民忧办实事

——访崇阳县路口镇党委书记甘江城

特约记者 沈忱

通讯员 廖添文

会,广泛听取群众及社会各界意见建议,认真查找问题,“六联系”,即:班子成员带头联系一个低保户,做好结对帮扶;联系一个重点上访户,化解好矛盾危机;联系一个计生家庭,开展好计生引导;联系一个难点村,指导好村域规划建设;联系一个致富典型,鼓励好带领致富;联系一家企业,落实好政策扶持。

二是“四照四查四个一”,祛毒疗伤。对照党章照镜子,查理想信念是否坚定,防止宗旨意识淡薄化,撰写一份剖析材料,深入查摆问题;对照条例正衣冠,查社会形象是否优良,防止党群关系疏远化,举行一次“双述双评”活动;对照意见洗洗澡,查从政行为是否规范,防止工作作风浮夸化,组织一次村镇财务大审计;对照问题治治病,查思想观念是否开放,防止工作能力平庸化,开展一次专题整改公开承诺。

三是“五民齐动接地气”,谋民福

祉。访谈亲民,即规定机关党员干部每月进村入户不少于15天,问清民需,记好民意,解决问题及时。文化乐民,建设一批村级文化阵地,丰富群众业余生活;政策惠民,通过发放惠农政策信、设立政策咨询点等方式,充分加深群众对政策的知晓度,行使对党员的监督权;产业富民,立足雨山、金沙、白羊山三处山林资源,开发“两茶(油茶、茶叶)两竹(雷竹、楠竹)两畜(牛、羊)”六大特色产业,为百姓创收;法治安民,加大法律法规宣传力度,加强违法犯罪打击力度,创新社会管理,营造和谐有序社会环境。

对于今年的发展规划,他言简意赅地提出打响“四大战役”,即:城镇开发大决战,启动新农村建设,完成“一通两点”(修通从加油站至花红桥100米宽、1800米的发展大道,启动白羊、下岩新新农村建设试点)。产业发展阵地战,做大“两茶两竹两畜”基地,高标准建设横路线连片千亩茶叶

产业带,全面完成万亩油茶基地的连片开发,鼓励千家万户发展楠竹与雷竹种植,壮大金沙楠竹抚育基地;开发2个万头牛羊养殖小区,加快培育农业特色产业步伐。招商引资作战,对接三大市场。坚持“大招商,大发展”的招商理念,力争全年吸引投资突破8000万元,立足资源优势,开发万亩楠竹产业与官塘驿的对接;开发苗木基地与咸安对接;开发大理石方解石资源,与通山对接。和谐稳定持久战,确保“三大工作”进位。落实计生“一票否决”制,狠抓安全生产,社会创新管理,提升群众幸福感。

甘江城最后表示,今年要重点办好8件实事,分别是拉一条新街、建一个自来水厂、解决金沙坪村吃水难、为各村配送音响设备、巩固延伸防火道建设30公里、完成田心片坡耕地改造1000亩、全面修复下岩、白羊、桥边次毁工程建设、完成10公里村级公路硬化。

陈进说,青山水库是全县人民的水缸,在发展过程中要特别注意坚持绿色发展的理念,算好生态帐和经济帐,特别是三个移民避险点的项目建设,选址一定要慎之又慎,尽量引导移民到集镇集中居住,绝对不能挖山填湖,不能破坏植被环境。小山界公路修通后,库区迎来了前所未有的发展机遇。镇、村要抓住难得的历史机遇,结合本地实际,科学规划,积极发展种植、养殖特色农业,壮大集体经济,带动群众致富。库区风景很好,要利用好大泉洞这个宝贵的资源,对库区景观进行高端规划,整体包装,精心打造,以旅游开发带动集体经济的发展,带动库区群众共同致富。

不知不觉已到深夜11点,盆火越烧越旺,虽然丝丝寒风不时从门缝里钻进,但大家的心紧紧挨在一起,越谈越热乎……

(上接第一版)

走村入户 噓寒问暖

擦干劳动的汗水,陈进又与机关干部分头进村入户,走访慰问困难群众。今年88岁的唐享全,儿子因故去世得早,儿媳改嫁了,和一个孙儿相依为命。陈进拉着老人的手,嘘寒问暖,还特意到厨房里查看米、油等生活用品是否充足,叮嘱镇村干部要经常过来看看,照顾好老人的生活。

低保户戴新军,爱人身体残疾,两个孩子都没有固定职业。陈进仔细地询问他家的生活情况和低保、医保领取情况,叮嘱镇村干部要不折不扣地落实好各项惠民政策。

陈进和部机关干部还看望了黄细牛、刘中海、宁桃英等困难群众。看到一些群众的生活特别困难,陈进语重心长地说,库区移民当初为了支持水利建设,作出了极大牺牲。各级

党员干部对他们的关心和扶持,充分利用惠民政策,尽最大努力为他们解决实际困难。特别是要用好移民扶持政策,在解决群众生活实际困难的同时,引导扶持他们因地制宜发展种植、养殖等农业产业,从根本上解决库区群众生产生活困难问题。

围炉促膝 共话桑麻

吃过晚饭,陈进来到村民甘望英家,与村民面对面拉家常、问意见、求建议。虽是初春,但库区的晚风依然寒意袭人,甘望英特意燃起了火盆。忙活了一天的村民与陈进一起,围坐在火盆边,拉起了家常。

村支书徐岳辉率先发言,他说,这几年来,村里和谐稳定,发展形势很好,但村里集体经济还比较落后,一组的饮水安全问题没有解决,10组有2公里道路需要硬化,三个大中型水

信贷产品介绍

小额贷款

对象:城乡个体商户、农户
产品优势:无需抵押、手续简单、放款快捷、最快3天可以放款。

咨询电话:3398691、3398011

个人业务产品介绍

个人储蓄及汇款
多种存期,存取方便,自动缴费,省心省事。

对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

国内、国际汇款,网络广,产品多,让您享受快捷资金汇划。

个人综合消费贷款

对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

邮储银行卡
绿卡通卡(含IC卡):集储蓄、本异地结算、网上支付、境内外刷卡消费、投资理财、对账单等多种功能于一身,将活期、定期、定活两便存款等集中于一张卡上,用一张卡管理个人多个账户资金变动。

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
产品优势:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)

产品优势:手续简单、无需抵押、循环支用、用途广泛。

个人信用消费贷款
对象:年龄25至55周岁之间,具

待审批—签订借款合同—发放贷款

条件灵活。
个人房屋按揭贷款
对象:具有良好信用记录和稳定的客户
产品优势:手续简便、期限灵活、利率优惠。

个人综合消费贷款
对象:年龄18至60周岁,具有完全民事行为能力的中国公民;以及在中国境内工作一年(含)以上的境外自然人(包括港澳台人士和外籍人士)