

通城药材产业加速奔跑

记者 李嘉

素有“江南天然药库”美誉的通城县，凭借悠久的药材历史和已具雏形的药材产业，提出了打造“药材大县”的战略，并将中药制药产业确定为主导产业。目前，通城县正逐步实现由“中药材种植”向“中药材产业”发展，由“天然药库”向“药材大县”跨越。

中药资源品类多样

通城地处鄂湘赣三省交界处，属亚热带季风气候，适合多种中药材生长。据普查，境内中草药多达111科、1700多种，总蕴藏量1000多万公斤，人间九大仙草之一的“救命仙草”——铁皮石斛产于此。贵重药材有天麻、地精、一点红、两面针、八角莲、七叶一枝花、阔叶十大功劳等。

明朝著名医药学家李时珍，为编写《本草纲目》，足迹踏遍药姑山，采集了大量的药物标本。他在《本草纲目》里所写“难得一把五加，不求金玉满车”中的“五加”，现在在该山的烂船坡一带依然俯手皆是。他曾在此研究蕲蛇，写成《蕲蛇传》。当地至今还流传着许多李时珍在此山采药的趣闻逸事。

过去，通城民间中药材采集历史悠久；如今，通城县把发展中药材产业作为兴县富民的战略来抓，不仅已摸索出了大规模药材种植的技术与经验，而且正逐步实现由“中药材种植”向“中药材产业”发展，由“天然药库”向“药材大县”跨越。

基地建设风生水起

“发展中药材有相当大的收益空间。”通城县五里镇左港村村民左仕和说。20世纪80年代他在外做药材生意，积累了资金和市场后，回到家乡开发中药材基地，带动当地农民致富。

“拿种金银花来算，第一年为金银花初产期，每亩产干花、干枝分别为30公斤、35公斤左右，亩产值2300多元；随着单株产量逐年增加，亩产值随之增加，可以达到1.2万元左右。”谈到种药收益，左仕和信心满怀。

左仕和是通城县靠做药材生意发家致富的一个典型。他通过“公司+基地+农户”合作模式，与农户签订《生产管理合同》、《药材收购合同》，并为农户提供种子及全程技术指导服务，真正做到零技术风险、零市场风险，使农户利益得到充分保障。

正是这种反哺式的利益联结，调动了农户参与药材种植的积极性。近年，该县着力推进高标准化药材种植基地，计划在11个乡镇实施“1353”基地建设模式，即以塘湖为主，建设金银花和“三木”药材基地；以大坪、石南、麦市为主，建成5万亩金刚藤基地；以隽水、五里、沙堆、大坪、石南为主，形成1万亩蕲艾、药用桑原料基地；以乌港、隽水、五里为主，形成1万亩常规药材基地。

目前，该县的中药材种植面积已达6万亩，中药系列产值达到3.5亿元，占农业总产值的20%。

产业链条日臻成熟

近年来，通城县大力实施“药材兴县”的经济创新发展战略，不断挖掘中药材产业的丰富内涵，延伸中药材产业的增值链条，使这项产业呈现出强劲的发展势头。

该县提出，通过战略实施，力争用3到5年的时间，将通城建成品种繁多、综合服务体系健全、生产、加工、销售一条龙格局的中药材强县。

领军中药制药行业的湖北福人药业，在推进中药产业化的过程中，逐步形成研发、营销、生产、种植完整产业链。随着全国各地市场打开，福人药业及“金刚藤”产品已走向全国。

为解决企业规模发展与野生药材资源短缺的矛盾，2001年福人药业启动金刚藤人工种植试验，2002年设立了种植办公室，在药姑山建立药材种植基地，种植金刚藤1000亩，蕲艾500亩。

通过多年努力，公司现有示范基地3000亩，通过公司+基地+农户模式，带动农户种植5000亩。有了药材基地作保障，福人药业在壮大生产、拓展市场、做优营销等环节上，信心更足。

2012年，通城县委、县政府通过招商引资，引进本地药商，投资建设综合物流产业园项目，兴建一座以农产品和药品贸易配送为主的综合物流园。届时，通城中药材产业链将更加完善。

福建商会

看好咸嘉新城发展前景

本报讯 记者王佳报道：近日，闽商在咸投资恳谈会上，闽商纷纷表示，对在咸投资充满信心，并非常看好咸嘉新城发展前景。

当天，咸宁福建商会全体成员与相关部门负责人共同畅谈在咸宁投资的机遇挑战及咸宁未来发展。其中，咸嘉新城的发展前景被大家看好。

近年来，一批闽商钟情咸宁、投资咸宁。佳辰国际中央城、楚天瑶池温泉等一批项目都是闽商投资打造。今年，咸宁福建商会将继续加大投资力度，支持咸嘉新城项目建设。

河背湿地生态城项目

控规方案月底完成

本报讯 通讯员刘俊杰报道：备受市民关注的河背湿地生态城项目控规方案本月底编制完成。

河背湿地生态城位于主城区北部，北至斧头湖生态保护区和梓山湖科技新城，南临阳湖文化区和咸安新城，西连咸嘉新城，东接主城区和工业新城。湿地生态城分二期规划建设，其中一期面积28.15平方公里，二期面积40.94平方公里。

河背湿地生态城控制性详细规划北以武汉城市圈外环线（咸通高速）为界，南以武广客运专线为界，西以京港澳高速和宝塔大道为界。



俞敏洪总说，没有宏大的理想和志向是他做事的风格。他的成功源自两个因素：一是他确实会有梦想，二是他会始终咬定梦想不放松。即使他的梦想不是很宏大，但一定要使自己处于每一天都在向上生长的状态。

不管是当时还是现在，农村人最坚定的梦想就是死也要成为城里人。在那个年代，只要考上了大学，就会转成城市户口。有位英语老师的一席话让他记忆颇深——我们班的同学都要参加高考，即使你没有考上大学，将来你在田里种地的时候，你也

图片说明：

- ①福人药业厂区环境
- ②绿意盎然的金刚藤基地
- ③金刚藤胶囊生产车间
- ④技术人员筛选药材



让梦想水到渠成

会自豪地说“我曾经为自己的梦想奋斗过”。

后来，俞敏洪热爱上英语，和对这位老师的崇敬密切相关。

两次高考失败后，他最终还是考上了北京大学，原因在于坚持。最艰难的时候，他有坚持的能力，他认为考大学这件事情一定能成，他就始终坚持誓不放弃，在农村一边干农活一边考试。北大的录取通知书发下来时，他就像做梦一样。

北大上学期间，因为肺结核住了一年医院。作为一个农村孩子，他上学时是自卑的。但肺结核令他更加热爱生命，心境也平和了许多。快要毕业时，国家要求所有大学生都要学习两年英文，当时英语老师缺口很大，他这个成绩全班倒数的学生在毕业后顺理成章地留校当上了一名英语教师。

那时候，很多同学都选择出国留学，他们在国外刷盘子，一天挣的钱多过他当时一个月的工资，所以他无论如何都想出去。他连续申请三年，才等来了一个美国大学的录取通知书，因为付不起高昂的学费，他没有去成。

这离梦想有多远？按照他当时的情况，永远去不成美国了。但是他现在远远超越了那个梦想，他的感受是，绝路的尽头或许就是希望的转角，当你发现梦想遥不可及的时候，你要把那些现在能够实现的事情做好，你就做你能做的事情，也许不经意间梦想就实现了。

俞敏洪从来没有梦想过会站在美国名校的讲坛上，但后来真就站在哈佛、耶鲁的讲坛，宣讲新东方的案例。

美国一个老人背诵拉丁文版的荷马史诗成名，去很多学校做演讲，使自己的身价暴增。

因此，俞敏洪认为，人永远有自己发展的机会。无论何时，都要有一种热爱生命的冲动，对事物向往的冲动，去憧憬那些未曾实现的愿景，去欣赏那些没有欣赏过的风光，这是做事情成功的动力之源。



崇阳农民吴正刚——

田地“刨金”

记者 黄柱 通讯员 汪佳

2日，走进崇阳县第一产粮大畈——青山镇铺前村华陂畈，只见油菜花开，麦浪翻滚，一些青年男女在田园里采风。

这是崇阳为民农机专业合作社社长、种粮大户吴正刚的千亩田园风光……

熟识吴正刚的人感叹，曾经的贫困户成了村里的“富翁”。只有他自己知道，这一切是那么来之不易。

1975年1月，吴正刚出生在铺前村一个农民家。那时，一家7口人的生活，全靠父母种田来维持，是全村有名的超支户。

1987年，由于家境困难，供不起学费，12岁的吴正刚放弃上初中的机会，在家当猪倌、放牛娃，跟父母干起农活。但他有个念头从不曾改变，那就是，依靠自己的智慧和勤劳的双手发家致富。

那些年，他做泥工、当小工头、开机械……远赴他乡走上了艰苦的打工路。

2005年，吴正刚返乡自购两台大型农业机械，帮助当地人打田耕种，收获农作物。这使当地不少农民从繁重的劳动强度中解放出来，吴正刚也因此获得一定收入。

通过几年摸爬滚打、节俭积蓄，吴正刚的腰包逐渐鼓了起来……

自从有了农业机械后，吴正刚春天打田，秋天收割，冬天整地，穿梭于田间地头。农忙时，通宵达旦，加班加点，不知多少次在机械上睡着了。

几年下来，吴正刚觉得自己的力量太单薄，深感单打独斗不能适应农业的发展需要。他想成立一个农业机械专业合作组织，建设一支农业机械队伍，以满足当地农民的生产需求。

2010年，吴正刚带着想法走进县农机局，得到了农机部门的大力支持和鼓励。

当年7月，“崇阳县为民农业机械专业合作社”挂牌成立，合作社由15位社员组成，有规范的管理和经营制度，有拖拉机、收割机、插秧机、直播机等19台农业机械，社员一人一机，每年经营收入达到200万元。

吴正刚发现本地劳力大批外流，大量土地无力耕种，土地“黄金”没有刨出来。

他决定利用农机合作社的优势，以每亩360元的价格承租农民土地，推广农业机械化。

2011年，他集中连片承租420亩农民土地，当年收获35万斤粮食，收入40余万元。

尝到甜头后，今年春节前后，他又连片流转承包800亩农民土地，经营总面积达到1200亩，推广麦、稻、油三季连作，成为全县第一种粮大户。

今年，吴正刚还计划投资500万元，动工新建3000平方米的粮食加工储存仓库和厂房，成立个体粮油贸易公司，实行“合作社+公司+基地+农户”模式，走产加销一条龙之路。

通城商人黎雄早——

荒山创业

特约记者 刘健平 通讯员 易玲

上世纪九十年代，刚刚成年的只身去甘肃做茶叶生意，淘到第一桶金后，他辗转广州做药材生意，年赚100万。

10年商海搏击，他腰缠万贯，却没有止步前行，而是选择回归创业，开发荒山。

如今，漫山遍野的翠竹在春风中摇曳；野鸡、孔雀在林下觅食……

他就是通城县永康楠竹专业合作社总经理黎雄早。

今年38岁的黎雄早出生在通城县石南镇花岭村。小时候家境贫穷，初中毕业就回乡务农，迫于生计，他当过小商小贩、放过鸭。

父亲为了考验他的志向，便问道：“将来你是要干人养活你，还是你养活1千人？”黎雄早答道：“我要养活1千人！”

山里的孩子最爱山，为了不影响村民的利益，他没有选择近山、矮山、好山，而是选择杨石岭。

这座山海拔500多米，与湖南交界，漫山遍野都是石头，被人称为是鸟都不下蛋的地方。

可他认为这是块“风水宝地”，适合栽种楠竹，他租赁下这片山，租期50年，并流转土地3000亩。

杨石岭荒山偏僻，陡壁悬崖，地势险要。他横下一条心，带米带菜，在山上搭棚，就地安营扎寨；带领30多位民工，挥舞银锄，开山炸石。仅一个多月，就修通了一条4公里长的盘山公路。

紧接着，他带领大家开荒破草，整地挖坑。他既是指挥员又是战斗员，哪里最困难，他就出现在哪里，哪里最危险，他就冲在前。脸上被荆棘划破了，手上打起了血泡，脚上磨起水泡，他不叫一声苦，不喊一声累。

为了节约费用，他和大伙们肩挑背驼，将一根根楠竹苗运到山上去，再按标准要求一株株栽植好。

从2007年下半年开始，每年春节一过，黎雄早就抓住植竹子栽植和管理的最佳时机，带领大家吃住在山上，砍柴、除草、施肥、挖坑，一千就是几个月，连元宵节都在山上过。

2011年，正当基地发展刚有起色时，林地遭受了两场灾难。当年正月初二，湖南人放炮引发火灾，烧毁了大片楠竹；接下来，又遭遇“6·10”山洪袭击，冲毁了公路和部分基地，冲跑了基地里养殖的孔雀、野鸡，造成直接经济损失80多万元。

短暂的伤心难过之后，他重整旗鼓又投资30多万元，重新修水泥路，扶砌、加固水毁工程和险工段。

一份汗水，一份收获。目前，他投向荒山的资金接近1千万元，已发展楠竹基地3336亩，栽植楠竹6万多根，成活率达到85%。

他还投资400多万元，建起了一座避暑休闲、旅游观光的现代化农庄，可一次性容纳500多人就餐，配有标准住房40余间，设施齐全配套，服务热情周到。

现在，他的专业合作社和农庄共安排当地群众50多人就近就业，帮助他们增收50多万元。