

## 办法总比困难多

### ——看崇阳县如何破解钒产业困局

特约记者 蔡亚君 通讯员 高阳成

钒合金,钢铁冶炼时用于增加强度的重要添加剂。全球钢铁工业占用钒量的85%。

崇阳是产钒大县,国内三大钒价风向标之一。钢铁业遭遇寒冬,崇阳钒价降至冰点。

行业不景气时,要保护好资源性企业。奋力转型,提升科技含量,客观上防止了贱卖资源。

“2005年,每天加工2吨50钒铁,一天就是60多万元进账。江苏、上海、武汉的钢厂在厂门口排着队等着出货,还得先付款才行!”忆起往日红火的日子,该县青山工贸董事长戴许斌不胜慨叹。

“一方面钢铁产业不景气导致钒需求量大降;另一方面低端钒铁产能过剩。去年,50钒铁、80钒铁吨价已跌破9万元,成本都赚不回,一半以上企业停产或半停产。”县经信局局长甘景煌忧心忡忡。

逆境中,企业家谋略往往决定未来。

#### 土老板为何赢了洋老板?

中韩合资的友进钒业有限公司,曾是崇阳当之无愧的龙头。2010年创汇2300万美元,居咸宁市第一。

然而,记者9日到厂探访时,看见的是半掩着的车间门,机器寂寥无声。

生产负责人坦言,受国际钢铁产业低迷影响,公司主打产品80钒铁外销不畅,从去年起就一直停工,只在今年春节前短暂运行了一次。“机器长期不用,会坏掉。现在每月还要付工人两三千块钱工资,不敢辞啊,万一行业复苏了,招不到人怎么办?”眉宇间是焦灼无奈。

同样是2008年设厂,本土企业晶

洋实业公司却是另一番景象:一栋新厂房正在拔高,2条新生产线今年将投入使用。“产品俏得很。38个工人,春节都在轮流加班。去年一年交了226万元的税。”公司总经理王西亚给我们展示他的宝贝——一个个边长2厘米的方块,掂一掂,沉得很。“这就是比50钒铁、80钒铁价值更高的钒氮合金。”

他说,与过去生产的50钒铁等低端产品相比,钒氮合金在同等条件下可节约三四成用钒量,且添进钢水后,能使钢材强度更高。2009年,晶洋公司开始研发钒氮合金,去年7月获国家发明专利。

从2008年至今,钒氮合金的价格也下降了一半,但毕竟用高附加价值跑赢了跌势。欣慰间,王西亚难掩忧色:“攀钢已研发出从废渣中提取并合成钒氮合金的工艺,成本比我们还低。附加值与价格的赛跑,还得继续下去。”

启示:及时掉头,用高附加价值跑赢跌势。

#### 何以“跳出三界外”?

“我是‘跳出三界外,不在五行中’了!”面对不断下行的钒价,恒通工贸的董事长丁利亚一脸超脱。

原因是,他已成功摆脱了依赖钢铁产业吃饭的“钢箍”,进入钒电池这一全新领域。

去年底,恒通公司成功试制出钒电池电解液,如今有3家省外企业正与他接洽,想把崇阳的钒矿石、高纯钒、电解液做成“一条龙”,生产钒电池。

接触钒电池始于2008年。那时,北京一家研发钒电池的科技企业——普能公司向全国征集高纯五氧化二钒样品,恒通工贸送去的样品达到99.5%

的高纯度,双方一拍即合。“他们先让我们达到美国标准,然后又要求达到欧洲标准,公司一步步研发成功,打破了日本对高纯钒的垄断。”

普能公司乐了,不用再进口日本的高价钒;恒通也获益颇丰,2008年仅纳税就达2700万元,即便钒价“跌跌不休”,去年的纳税额仍有1780万元。

一次赴西北考察的机会,让丁利亚真正嗅到钒电池的诱人前景。“大片大片戈壁,全是壮观的风电,巨大的叶片呼呼地转,储存那些电能,需要多少钒电池呵!”

以高纯五氧化二钒为原料的电解液,是钒电池的关键环节。在与普能公司和北京、上海、武汉等地知名专家的接触与碰撞中,恒通逐渐掌握了自主研发钒电解液的技术。“如今拥有核心竞争力,我相信前景不可限量。”

不过,他更明白靠单打独斗难成大气。中国工程物理研究院在电池组方面研究力量最强;我们的高纯钒原料最好,北京普能的电解液最好,上海神力科技的电池膜最厉害,如果整合起来,实力能超过日本。很盼望有一家机构能做这篇整合文章,将‘金链’串起来。”

启示:挣脱“钢箍”,松绑后天空更精彩。

#### 能否放飞更大的梦想?

像青山工贸董事长戴许斌这样的多数本土企业家,则还在进阶路上艰难闯关。

2005年,他和弟弟凭借一个半吨的炉子加工50钒铁,挖到第一桶金。然而,从2008年9月开始,钒价滑得挡也挡不住。为抵销亏损,弟兄俩分了

家,弟弟上马一个3吨的炉子,戴许斌的炉子也加到了1.5吨,图个薄利多销。

2009年开始,该县100多家钒加工企业,至少有20多家破产。戴许斌的厂也年年亏。“我们只断断续续停了3个月,坚持才有希望”,他说。

戴许斌能在这场风浪中坚持下来,源于精打细算地延长产业链,摊低成本。以前是请人做包装,2011年自己上了一条包装线。去年上了一条碎渣处理线,今年还打算用处理后的碎渣作原料,增加一条钢冶炼保温剂生产线。此外,他也打算做钒氮合金。“其实我最想做纳米钒,想了3年了。这东西利润高,一吨可以卖百把万。”可技术和资金一直让他犯愁。“我是个农民,实在没有这个科研能力。也不知道到哪里去请专家。我还想上市融资,周围的人都说我在做梦。”憨厚的老戴笑了。

他的梦想不是个例。该县经信局局长甘景煌说,钒产业的不景气,倒逼一大批崇阳县钒加工企业从理念到产品的转型。“前一轮转型是2007年,我们全面取缔了污染较大的土法炼钒,原料全部外采,只做深加工。如今,向绿色、高精深加工发展才有新出路。”甘景煌说,倒逼转型是好事,同时也热盼省内外相关机构在技术、资本等方面伸出援手,助力崇阳钒产业再现繁荣。

启示:着眼长远,从理念到产品的转型。



### 新街镇田间传技

## 强化油菜管理

本报讯 通讯员刘蒙、冯维、曹爽报道:“有了你的现场‘诊治’,我家的油菜可就有救了!”13日,嘉鱼县新街镇沙湖岭村村民刘彦勇感激地对镇农技站站长李平说。

原来,刘彦勇今年种植的油菜不幸患上油菜菌核病。听说农技专家来了,刘彦勇立即把他们请到自家的油菜田里去“坐诊”,向他们请教防治病害的方法。“要想油菜不害病,就一定要搞好清沟排渍,合理追肥,改善田间通风透光条件,增强植

株抗病。”经过李平耐心细致的讲解,刘彦勇很快就掌握了基本的防治方法。

这是该镇组织农技员下乡服务的一个镜头。

目前,正值油菜初花和盛花期,是影响油菜结籽率的关键时期,也是油菜发病高峰期。该镇积极组织农技员深入田间地头,现场传授油菜田间管理知识,帮助群众及时了解病虫害发生动态和防治方法,平衡施肥,确保今年油菜丰收。

### 陆溪镇专业合作

## 发展生态农业

本报讯 通讯员陈通报道:13日,嘉鱼县陆溪镇界石村陆溪口蔬菜专业合作社里一片繁忙,村民或忙着进行苗圃下架、点数、确认,或在育苗大棚里滴灌、挖穴、移栽……

“大家都盼着依托合作社种出好收成哩。”该村二组村民李继长在镇、村干部鼓励下加入了蔬菜合作社。他算了一笔账,以前种棉花、拔草,一年收入3000元左右,现在加入合作社后,一季收入就有3万多元。去年,陆溪口蔬菜专业合作社

共收获蔬菜44万公斤,实现销售收入92.08万元。按实际种植面积计算,亩平产量7347公斤,亩平收入1.53万元,比过去单一种植水稻、棉花,每亩收入增加9倍以上,实现了种植产业转型,农民收入大幅提高。

今年,该镇将在蔬菜合作社的基础上,启动实施正大养猪场、有机肥厂、育苗工厂、沿长港河新居等建设,把界石村打造成为全县现代生态农业示范村,进一步带动村民增收致富。

### 四庄乡开垦荒山

## 打造绿色银行

本报讯 通讯员胡丛武、何骋、吴少伟报道:“这满山遍野的新绿,就是我们未来用之不尽的银行啊!”日前,通城县四庄乡寺背村支部书记王正义高兴地说,今年春,该村共开垦荒山500余亩,村集体新造楠竹220亩,油茶60亩,杉树5000棵,造林大户自造各类山林100多亩。

据了解,为鼓励村民造林致富,近5年来,该乡党委、政府通过为村民免费提供树苗,安排乡林业站技术人员指导村民开展山林抚育管

理,引进数家造林公司承租山地,带头造林,示范引导等,极大地激发了村民群众开垦荒山、植树造林的热情,努力通过垦山造林,实现经济效益和生态效益的双赢。

截至目前,该乡先后开垦荒山4万多亩,建成了大溪楠竹基地、四庄村泡桐基地、寺背集体林场以及多处油茶基地等,把过去光秃秃的“馒头山”,变成了绿葱葱的经济林。仅寺背村的2个集体林场年产值就达15万元以上,总价值约4000万元。

### 汀泗桥镇植树造林

## 注重长远效益

本报讯 通讯员黄竹青、李曼媛报道:连日来,咸安区汀泗桥镇抢抓晴好天气,不失时机开展春季植树,广泛掀起植树造林热潮。

该镇本着“栽一棵成活一棵,栽一片成活一片”的原则,通过与新农村建设相结合,与村庄环境综合治理相结合,与林业重点项目建设相结合,狠抓植树造林。同时,实行镇干部包村、村干部包组的工作责任制,由镇党委、政府与各村签订植树造林工作责任状、明确时间任务,镇农业

服务中心农技人员负责技术指导,对植树造林任务细化到每一块林地,全面考核苗木合格率、栽植成活率、树木保存率,着力构建“树留有人栽,栽后有人管”的良好局面。同时,将道路和河、渠堤岸的植树规划,按辖区细分至村,发动群众,植树造林,注重长远效益。

截至目前,该镇已完成防护林栽植面积4000亩,房前、屋后、沿河、沿路等“四旁”植树12万株,参与的干部群众达400余人。

## 车祸致人死亡

### 咸安一司机逃逸被擒

本报讯 3月17日,通山县公安局交警大队经过18个小时的追踪查证,终于将交通肇事逃逸的嫌疑人擒获。

16日晚9时许,咸通公路大路山口杭瑞高架桥南100米处,发生一名行人被撞当场死亡的交通事故,肇事车辆当场逃逸。该县公安交警大队民警接报后,迅速赶赴现场勘查。经提取肇事现场遗留的车牌号和保险杠碎片,以及调取现场周边电子监控录像,迅速锁定肇事车辆,确认肇事司机为咸安区向阳湖农场杜某某。17日下午,办案民警在交警支队三大队的协助下,将肇事逃逸嫌疑人杜某某抓获归案。目前,此案正在进一步审理之中。(孙志成)

## 偿还“良心”欠税

### 嘉鱼一男子补缴3万元

本报讯 日前,嘉鱼县国税局办税大厅来了一位特殊的纳税人:不要名目,请求以个人名义纳税3万元,缴入国库。

这名主动纳税者叫张强(化名),是从北京专程回来“还债”的。

原来,张强早年在嘉鱼从事木材加工生意,因为经营不善,工厂倒闭,但税却没有缴清。后来,他借钱在北京开起一家宾馆,且生意越做越红火。

“如今,我的事业发展了,再也理应由少交半分钱的税了。”张强对该县国税局工作人员说,他这次回来的头等大事,就是把原来欠下的税还清。“不还清的话心里总是个疙瘩。我认真算了算,差不多有3万元,请你们无论如何帮我了却了这桩心愿!”(刘新明)

## 的哥拾金不昧

### 咸安一女士钱包失而复得

本报讯 “掉了6000元,没想到仅20分钟就失而复得,这样拾金不昧的的哥真是难得。”13日上午,咸安市民张女士感谢地说。

当日上午,张女士在咸安彩虹大市场搭乘一辆出租车公司的士前往温泉,下车时将装有6000余元现金的皮包遗落在的士后排座位上。发现后,她正准备与出租车公司联系时,恰好碰到一辆同是城顺出租车的出租车路过,于是便拦车询问。该出租车司机得知情况后,立即利用车载呼叫系统进行“广播”。捡到失物的司机罗师傅听到广播后,便立刻与失主联系。20多分钟后,罗师傅便将她遗失的6000元钱“完璧归赵”送了回来。于是,有了本文开头的一幕。(刘北凡)



## 精管促增产

14日,通山县通羊镇郑家坪村油菜高产示范基地的农户正在给油菜打药。据了解,该基地占地面积200余亩,所种品种为中油杂12和绵油11号,亩产可达200公斤。

记者 程慧 通讯员 夏有杰 成欣 摄

正是事业蒸蒸日上、急需资金投入之际,他却每年拿出20多万元来感

谢企业员工父母,挤出10多万元来慰问孤寡老人——

# 游炎明:爱心赢得事业兴

通讯员 吕新林

早就听说嘉鱼县官桥镇有位“民间慈善家”,每年都要拿出一笔资金,感谢和慰问企业员工父母和孤寡老人,用真心和诚意感动了社会,也为企业赢得发展。他,就是嘉鱼县恒鑫脚手架有限公司总经理游炎明。

3月10日,笔者慕名走进了这个企业,走近游炎明和他的员工,实地感受他的爱心情怀。

今年39岁的游炎明,在全国模板脚手架制造行业是一个小有名气的“企业明星”,不仅个人是中国模板协会理事、2012年度湘商“十八新锐人物奖”,而且企业也被评为“全国模板脚手架行业优秀企业”。

目前,该公司不仅在天津、南昌、长沙等地创办有5个公司、2个工厂,拥有员工400多名,日产脚手架2000套、跳板40000平方米的生产规模。

2009年底,该公司投资3000多万元,在嘉鱼县官桥镇工业园区建成一个

占地40亩,拥有100名职工,日产脚手架500套,跳板12000平方米的恒鑫脚手架有限公司,产品畅销新加坡、马来西亚等中东国家和国内的广东、四川、香港等省市,年产值2300多万元,公司生产的圆盘式钢支撑,承插式脚手架等产品获得国家知识产权局颁发的16项实用新型专利证书。

“从不张扬,生活很低调,先做人、后做事是他的一贯风格。”在公司经营管理厂长曾令生眼里,游炎明是个大孝子,每天至少给父母打2次电话,有需求就回家陪父母。曾令生说,如今这种理念也成为了企业的文化风尚。

“我的事业有今天的发展成就,与全体员工的共同努力密不可分。”游炎明认为,靠小资本起家的公司,之所以能取得如今拥有总产值数亿元的发展规模,离不开地方政府的大力支持和群众的帮助。

随着企业规模日益壮大和收入的

逐年递增,游炎明和他所在企业对社会的回报与贡献也在与日俱增:一方面,建立健全尽孝基金,在员工中着力营造“孝老敬亲”的氛围,除每年给职工发放400元尽孝基金外,公司经理年底还专门给每个员工父母写一封表达感激之情的信件,并采取回访等办法,要求职工每年配套拿出400元工资孝敬父母,补贴家用。仅此一项,公司每年专项开支20多万元;一方面坚持向社会捐赠爱心,每年发放慈善善款10多万元,其中,近2年仅向鱼岳、官桥镇2个福利院、200多位五保老人,捐献款物就达5万多元。

爱心赢得事业兴。如今,伴随公司孝文化的弘扬光大,一种“人人有爱心、个个讲奉献”的企业文化氛围日益浓厚,员工队伍人心稳定、工作积极性高涨——力争全年销售收入突破10亿大关的发展目标,正成为全体员工的共同行动。

## 资本下乡要真下

■柯敏

随着今年中央一号文件的贯彻实施,新一轮资本下乡热潮正在各地迅速兴起。

然而,笔者近日下乡采访时,发现了一个并不协调的现象,一些下乡的城市工商资本,只下到“经济开发区”,办工厂、搞销售,在种子经营和

产品加工环节“打圈圈”,而没有真正下到能催生农业和农村内部活力,增强农业、农村自我发展能力的种养业中,这种“弄中间(种植养殖业)、找两头(种子业和加工业)”、“近城郊、远乡村”的资本下乡,与中央一号文件“鼓励和引导城市工商资本到农村发展适合企业化经营的种养业”的要求,显然不是一个含义。

众所周知,资本具有天生的逐利性,资本的注入是需要有一定的回报作支撑的。如何才能做到既保障下乡资本的应得利益,又能促进种养业发展,推动农业增产、农民增收,取得一举两得、一策双赢的效果?笔者认为,关键是要让资本真正下到“乡下”。

首先,要解决资本不愿下、下到哪的问题。要通过优化服务、快捷审批和在税收上给“下乡”资本以优惠等,吸引城市工商资本大胆下、及时

下,让“资本下乡”有利可图的同时,到经济欠发达的边远乡镇,到适合企业化经营的种养业和农产品深加工、农产品流通、农村文化建设、农村公共设施建设等环节中,切实解决农业农村发展中的资本匮乏问题。

其次,要解决资本如何下、怎么下的问题。城市工商业资本“下乡”,不能只追求利润,更不能像进入能源、资源、金融、来料加工、品牌代理等领域那样,如狼似虎、没有底线地攫取超额回报,而应采取薄利广销和适度调控的方式,先把量做上去,再获取较高回报,避免资本“下乡”给“三农”造成新的损害。

第三,要解决下乡怎么干、干什么的问题。资本下乡既不能圈地,也不能改变耕地的性质。同时,还要警惕资本下乡产生的项目污染,避免给人们的身心健康和生态环境造成危害,确保农民权益,让农民更多地分享资本下乡带来的社会财富蛋糕,实现农民与资本双赢。



实话实说  
shi hua shi shuo