

深耕绿色金融 护航“双碳”发展

咸宁绿色金融赋能绿色工厂建设

本报讯(记者 徐浪 通讯员 张智)近年来,人民银行咸宁市分行把金融支持绿色工厂建设作为发展绿色金融的重要抓手,通过完善协同工作机制、打通银企融资堵点、创新绿色金融产品,为咸宁市创建国家级零碳园区、实现碳达峰碳中和目标提供坚实金融支撑。截至8月末,咸宁市绿色贷款余额同比增长22.83%,高于各项贷款平均增速10.81个百分点。

多方协同聚合合力。该行用好科技创新和技术改造再贷款、碳减排支持工具等货币政策工具,引导辖内金融机构加大对绿色工厂的信贷投放。联合市发展改革委出台《咸宁市金融支持“双碳”工作若干措施》,与经信、财政、生态环境等多部门联动,聚焦冶金、钢铁、建材、机电等高耗能传统产业,打出“技改

财政补贴+绿色信贷利率优惠”政策组合拳,助力传统企业开展高端化、智能化、绿色化技术改造。推动建立常态化部门会商机制,互通绿色工厂名录、技术改造项目等关键信息,联合开展企业走访、政策宣讲与融资对接工作。依托咸宁市智慧“碳管家”服务平台,归集185家工业企业绿色生产、碳排放相关数据,为金融机构精准授信、发展碳金融业务提供数据支撑。目前全市已培育国家级绿色工厂28家、省级绿色工厂44家,建成国家级绿色园区2个,7家零碳工厂培育工作有序推进,国家级绿色工厂数量同比增长30%。

精准对接堵点。为破解绿色企业融资信息不对称难题,咸宁市持续做深做实政银企对接机制,常态化举办绿色专场融资对接活动,推动金融资源对

绿色工厂“精准滴灌”。2026年,全市共有48家绿色工厂获得授信52亿元,一批节能改造、智能产线建设项目顺利获得资金支持,加速落地投产。多部门携手梳理汇总国家、省、市三级绿色工厂名单,搭建动态更新的企业名录库,引导各银行安排专属客户经理对接名录企业,做到融资需求早发现、早响应。依托咸宁市智慧“碳管家”平台,将企业碳排放水平、节能改造成效、绿色生产资质等纳入银行授信评审参考维度,信贷审批的精准度与办理效率得到显著提升。相关金融机构对绿色工厂、低碳技术改造项目给予信贷审批倾斜,设立绿色金融专职审批岗位,推行“一事一议”专项评审,将绿色贷款审批时限由原来5个工作日压缩至3个工作日,大幅缩短企业融资等待周期。

创新产品助融资。围绕工业企业绿色化、低碳化融资需求,该行引导金融机构持续丰富绿色金融产品供给,优化信贷流程,降低企业融资成本。辖内金融机构依托“科创贷”“设备更新专项贷”等特色产品,以纯信用方式为绿色工厂发放贷款,落实绿色金融内部FTP优惠政策。针对高耗能重工业企业转型痛点,多家银行组建银团服务专班,联动第三方专业机构,对企业低碳转型方案、技术路线、降碳成效开展全流程评估论证,为某企业落地15亿元银团授信和2.14亿元钢铁转型专项贷款。用好可持续发展挂钩贷款,全市累计发放可持续发展挂钩贷款2159万元,贷款利息与企业实际碳减排成效直接挂钩,以市场化手段调动企业主动降碳的内生动力。

理财到期遇难题 上门服务解民忧

银行职员紧急为独居老人办理赎回业务

本报讯(记者 徐浪 通讯员 鲁翠园)“麻烦你们帮帮我!我的理财今天最后一天到期,急需赎回取钱看病,我腿脚走不动,手机也不会操作,真的急得没办法!”近日,武汉农商行温泉支行接到一位独居老人焦急万分的求助电话。电话那头,老人语气急促、字字揪心,工作人员立即意识到这是一次需要紧急处理的特殊业务。

经了解,老人常年独居,患有风湿,家住5楼,行动不便,近期身体抱恙,急需资金就医买药。恰逢其名下理财产品到期最后一天,若错过当日赎回时间,资金将自动续期,看病费用将无法及时取用。无法亲自前往网点办理业务,面对手机线上赎回操作,老人更是无从下手,眼看就医资金“卡”在账户里,内心万分焦灼。

民生无小事,急事优先办。了解到老人的特殊情况后,温泉支行协调安排工作人员迅速赶往老人家中,为老人抢办到期理财赎回业务。考虑到老人眼神模糊、手指僵硬,对智能设备操作较为生疏,从登录账户到选择赎

回产品,从确认金额到提交申请,工作人员逐页演示、放慢语速,向老人讲解赎回流程和资金到账规则,并耐心解答老人反复提出的问题,确保老人充分理解、明确同意后再完成业务办理。最终,到期理财赎回业务顺利办结,老人就医急用资金得以及时保障。

业务办理间隙,工作人员还贴心叮嘱老人保重身体,并结合老年人常见诈骗案例,普及反诈防骗知识,提醒老人守护好养老钱、看病钱,谨防电信网络诈骗,进一步增强风险防范意识。

看着资金顺利赎回,老人紧锁的眉头终于舒展,连声说道:“真是太感谢你们了!要不是你们上门帮忙,我今天钱取不出来,看病都耽误了,你们真是为民办实事的好银行!”

细微之处显初心,紧急时刻见担



当。一直以来,武汉农商行温泉支行始终坚守金融为民初心,聚焦独居、患病、行动不便等特殊群体的实际困难,主动延伸服务半径,打通便民服务“最后一公里”。下一步,温泉支行将继续以有温度、有速度、有情怀的服务,切实解决群众急难愁盼问题,不断提升金融服务质效,用实际行动守护客户安心与幸福。

引金融活水 助民企腾飞
工行咸宁分行精准
赋能民营经济发展

本报讯(记者 徐浪 通讯员 张宝童)近日,记者从工行咸宁分行了解到,该行紧紧锚定地方实体经济发展,全面落实支持民营经济发展各项工作部署,多措并举加大民营企业信贷资源供给,切实破解企业融资痛点难点,全力助推本地民营企业稳健经营、提质发展。截至2026年8月末,该行民营企业贷款余额达41.27亿元,较上年同期增加8.91亿元,增幅27.53%。

据了解,为提升民营企业服务质效,工行咸宁分行年初制定民营企业高质量发展投融资专项计划,明确业务拓展重点,对目标客户、推进举措、时间节点实行清单化管理,统筹推进民营主体融资服务落地。

该行主动对接行业主管部门、行业协会、产业园区,多渠道收集重点民营企业及项目信息,动态更新客户信息库。每周梳理重点民营企业实际金融需求,为企业匹配对应金融产品,定制综合服务方案。同时常态化复盘信贷投放与客户服务情况,及时化解业务推进中的实际问题,扩大银企对接覆盖面。

在信贷审批环节,该行优化业务办理机制,针对重大、紧急、复杂信贷业务,申请上级行联合作业,组建前中台联合工作小组,同步开展调查、评估、审查,压缩业务办理周期。对优质重点民营企业推行审贷前移,优化审查模式,提升审批投放效率,保障企业及时获得信贷资金支持。

在加大投放的同时,该行做实民营企业信贷风险管控,紧盯贷款全流程风险节点,强化贷后预警处置,摒弃“重投放、轻管理”工作倾向,夯实信贷基础管理,保障新增贷款质量,防控存量贷款风险,真正实现信贷资金“放得出、收得回、可持续”。

下一步,工行咸宁分行将持续优化民营企业金融服务,持续扩大有效信贷供给,以金融力量赋能咸宁民营经济高质量发展。

理财产品费率“打折”

业内提醒:降费不等于降风险 理性配置守护钱袋子

本报讯(记者 徐浪)日前,记者走访市内多家银行获悉,当前多家银行集中推出费率优惠举措,对旗下理财产品的销售服务费、固定管理费、托管费实施阶段性下调,部分产品费率直接降至零,这一变化也受到不少前来办理业务市民的关注。对此,我市银行业理财专业人士提醒广大市民,费率下调虽切实降低投资持有成本,但优惠背后有着深层市场逻辑,投资者切勿一味追逐低价,应当理性甄别潜在风险,科学做好家庭资产配置。

采访时,我市多家银行理财经理介绍,第三方机构统计数据显示,仅9月份,全国银行理财机构发布的费率优惠公告就超1600条。这一轮降费和往年相比参与机构覆盖面更广、调整频次更高,不少理财产品一年之内

多次调整费率,阶段性优惠到期后接续延续,逐步成为行业常态;降费产品主要集中在固定收益类、现金管理类产品,也是咸宁普通市民接触最多、最便于横向对比的理财类型。

对于本地投资者而言,费率优惠能够直接减少投资成本。理财经理给记者算了一笔账:市民拿10万元资金进行投资,如果管理费率由0.3%下调至0.15%,一年可节约150元;销售服务费从0.6%降至0.15%,一年可节省450元。在理财市场整体收益下行的大环境下,费率下调相当于一次“隐性加息”,实实在在让利于广大投资者。

不过专业人士特别提醒市民,不能被费率优惠蒙蔽双眼。首先,绝大多数降费属于阶段性营销活动,优惠周期短则十余天,长则数月,优惠期满

后费率将恢复原有水平。如果计划长期持有产品,节省的费用会被时间稀释,实际收益提升效果有限。其次,零费率不等于零风险。理财产品的最终收益,取决于底层资产质量与理财机构投研实力。即便费率降至零,产品依旧存在净值波动风险,仍有可能出现收益不及预期的情况。

结合咸宁本地居民偏爱稳健型理财的消费特点,专业人士给出投资建议:市民选购理财产品,切忌将费率高低作为首要评判依据,要仔细研读产品风险等级、投资投向,结合自身资金闲置周期合理规划。匹配个人风险承受能力,关注机构长期投研实力,远比追逐短期费率优惠更为关键。尤其老年群体、县域居民选购理财产品,建议多咨询网点持证理财经理,擦亮双眼守好自己的“钱袋子”。