

三月春风劲 招商战犹酣——

## 咸宁高投集团跑出招商引资“加速度”

本报讯(记者 叶和平 通讯员 郑君)春潮涌动,招商正酣。2026年开年以来,咸宁高投集团坚决贯彻落实市委、市政府招商工作部署,牢固树立“大抓招商、抓大招商”的鲜明导向,聚焦五大千亿级支柱产业,坚持“以投促招、以链聚产”,统筹基金招商、园中园招商、供应链招商协同发力,于三月春光中跑出招商引资“加速度”,播响高质量发展“奋进鼓”。

资本赋能,激活以投促招新引擎。咸宁高投集团打破“项目找资本”传统模式,建立“基金团队先研判、招商团队快跟进”联动机制,实现资本与项目高效对接。3月以来,多家专注于硬科技赛道的省级专精特新企业已步入实质推进阶段,并同步对接研发场地需求,实现“资本+空间”双重

赋能;多个高端医疗器械领域的高科技项目,即将开展专业尽调。资本与项目的“双向奔赴”,为产业发展注入源头活水。

链上发力,构建要素融通生态圈。集团立足区域产业基础,创新推出“供应链招商”模式,通过重构产业链要素配置,吸引核心环节企业主动落户,以一体化服务为依托,引导上下游企业在咸宁紧密链接。3月以来,专班持续跟进多个高端装备制造领域重大项目,同时沿产业链上下游拓展了一批核心零部件供应商、能源配套企业的在谈项目。以链聚产,以产兴城,供应链招商使咸宁崛起为要素汇聚的“枢纽港”。

服务提质,筑就安商稳商凤凰巢。集团积极推进“离岸+在岸”园区“五大平台”一体化建设,持续优化产

业生态与创新生态。离岸园区“智享园区服务平台”已引入国内外知名人力资源机构138家、投融资机构86家、法务商务机构92家,功能完备的产业生态圈已然成形。3月以来,多个来自数字经济、智能制造、节能环保领域的优质项目已达成落地签约意向,企业扎根咸宁、共谋发展的意愿持续增强。

金融“活水”,注入精准滴灌催化剂。集团整合多元金融业态,精心打造“一站式”金融超市。全市35家金融机构的319个金融产品已在“咸金通”平台上线,融资需求与金融供给实现精准匹配。针对“轻资产、无抵押”的融资痛点,平台上线“园区联合贷”“再担分险贷”等专项产品,通过“数据增信”使初创企业凭借技术优势获得融资支持。金融“活水”精准滴灌,令

每一颗播下的“金种子”破土萌芽。

外出招商,项目储备积厚成势。一季度,集团累计外出招商考察15批次,足迹遍布长三角、珠三角等重点区域,考察对接企业36家,携产业图谱而去、持解决方案而归。经深入对接,22个项目投资意向明朗、落地条件清晰,其中拟签约项目4个、在谈项目18个,涵盖新材料、高端装备、生物医药、数字经济等重点领域,为后续发展储备充足优质项目资源。

征程万里风正劲,重任千钧再出发。咸宁高投集团相关负责人表示,将持续深耕“以投促招、以链聚产”路径,以更精准的招商、更优质的服务、更高效的保障,推动更多大项目、好项目落地见效,以招商实效书写鄂南高质量发展新篇章。

赋能青年成长 凝聚发展合力

## 工行咸宁分行青年能力提升培训圆满结业

本报讯(记者 徐浪 通讯员 肖满诗)4月9日晚,工行咸宁分行“薪火相传 才智工青”能力跃升班结业典礼顺利举行,标志着为期8个月、共13期系统培训圆满收官。

本次能力跃升班于2025年9月1日正式开班,以市分行主会场+各县域支行视频分会场形式同步启动,全辖42名青年员工参训。培训期间,该行邀请行内资深公文写作前辈、媒体专业人士授课,围绕公文写作、新闻写作、场景摄影、品牌传播等内容开展系统教学,通过理论讲解、实战演练、交流研讨,帮助青年员工补齐能力短板、提升综合素养。

结业仪式上,现场播放回顾短片,生动展现学员们从盛夏到暖春的学习历程与成长蜕变。学员代表依次分享学习心得,畅谈收获与感悟。与会领导分别

为“优秀班干部”“优秀组织奖”“优秀学员”颁奖,激励青年员工奋勇争先、再建新功。

工行咸宁分行党委书记、行长胡琼对本次能力跃升班取得的成效给予充分肯定,认为学员实现了思维格局跃升、笔力质效突破、实战能力进阶三大提升。她寄语全体青年员工,要以学铸魂,做政治过硬的“排头兵”;以学促干,做改革攻坚的“实干家”;心怀感恩,做责任担当的“顶梁柱”;薪火相传,做工行精神的“传承者”,在推动分行高质量发展中展现青春作为。

结业不是终点,而是新的起点。学员们纷纷表示,将把所学知识与实践紧密结合,把学习成果转化为履职实效,以更饱满的热情、更务实的作风投入工作,为工行咸宁分行“两行”建设贡献青春智慧与力量。



## 低利率时代,咸宁市民投资“稳”字当头

●记者 徐浪

4月10日,2026年首批电子式储蓄国债正式发行,咸宁地区同步开售。凭借安全性高、收益稳定、投资门槛低等优势,多家银行APP显示,国债产品上线几分钟便宣告额度为“0”,成为本地稳健投资者争相配置的“抢手货”。这也直观展现出,在二季度低利率环境下,市民理财“稳”字当头的主流趋势。

■国债额度快速售罄 稳健理财备受追捧

记者从咸宁地区多家银行了解到,2026年首批电子式储蓄国债开售即被快速抢购一空,不少市民在社交平台留言反馈:“刚上线没几分钟就卖光了”“刚准备下单就显示已售罄”,抢购热度居高不下。

“纵观在售的理财产品收益率,国债热销就不难理解了。”采访时有银行理财经理表示,在存款利率持续下行、市场稳健型理财选择相对稀缺的背景下,3年期国债利率1.63%、5年期1.7%,收益高于同期普通定期存款,支取灵活度优于大额存单,对追求本金安全、收益稳妥的市民吸引力十足。

二季度伊始,多家银行集中下调中长期存款利率,3年期、5年期产品降幅明显,部分银行出现长期存款利率低于短期存款利率的倒挂现象。银行人士表示,此次调整主要为应对净息差收窄、贷款端利率下行压力,同时在开门红结束后管控负债成本、优化期限结构。

尽管收益走低,市民储蓄意愿依然强劲。大量到期定期存款被市民选择续存,2025年下半年以来存款转存比例居高不下,2026年居民存款整体留存率保持在90%以上,资金并未大规模流向理财、基金、股票等波动较大

的市场。

“最近黄金、股市波动太大,还是存款最安心。”我市某股份制银行理财经理介绍,市场不确定性上升,投资者避险情绪升温,大量资金回流银行存款。

■低利率成常态 市民理财更趋理性

面对低利率成为中长期常态,市民理财行为正在发生积极变化,配置方式更趋理性与精细。

存款期限呈现短期化趋势,越来越多市民放弃3年、5年长期定存,转而选择1年期及以内产品,提升资金使用灵活性。资产配置走向分散化,以银行存款为安全底仓,小比例搭配国债、大额存单、低风险理财,平衡安全性与收益性。储蓄观念更加理性,市民逐步淡化靠利息增收的想法,更看重资产的保值与避险功能。

目前我市少数银行存款利率最高仍可达1.85%,建议有存款计划的市民尽早布局。展望二季度后期,中小银行存款利率仍有下行空间,利率倒挂现象可能更为普遍,全年仍存在降准、降息可能,大额存单利率或将走低。

针对二季度资产配置,有理财经理建议,市民可按照资金使用周期选择产品。大额长期闲置资金可配置大额存单,保本保息且受存款保险保障,部分产品支持转让。短期资金可选择R1级低风险理财、结构性存款或特色存款,兼顾灵活与稳健。

业内人士表示,二季度开始银行业竞争将从利率比拼转向服务优化、产品创新与综合金融服务升级。对于普通市民而言,二季度理财不必追逐高收益,守住安全底线、合理匹配期限、坚持稳健配置,就是最适合当前环境的财富管理方式。(本文系作者个人观点,理财有风险,投资需谨慎!)