

培训+赛事,课堂+茶园——

咸安开展冬春茶叶种植采摘技术培训

本报讯(记者 葛建伟 通讯员 胡可)4月9日,咸安区在贺胜桥镇举办冬春茶叶种植采摘技术培训,以“培训+赛事,课堂+茶园”形式,传授茶叶种植、采摘技术,多措并举培训茶叶技术人才谋发展。

据悉,该区此次培训为农业科技大培训茶叶专场,来自全区茶叶种植户50人参加了学习培训。培训时,特邀区农业农村局茶叶种植、茶园管理、茶叶采摘等技术人员在课堂上深入浅出地从理论上细致讲解,随后,带领学员走进茶园,剖析春季茶园管理的精髓,现场手把手

教授冬季时茶叶修剪与名优茶采摘技巧,并着重讲解如何科学施肥。对此,学员听得津津有味,神情专注,热情高涨,不断提问,学习氛围浓厚。同时,授课技术人员还讲解了农药残留限量标准及农业安全生产等知识,让学员都能获得既实用又前沿的知识。

随后,该区还借机现场举行茶叶采摘技能“大比武”,一批采茶能手齐聚一堂,同台竞技,以娴熟的技艺和饱满的热情,上演了一场别开生面的“指尖较量”。比赛时,参赛选手们腰挎茶篓,穿梭于茶

园间,一双双巧手在青绿的茶尖上快速飞舞,一捏一提间,鲜嫩的茶芽便落入篓中。现场气氛紧张而热烈,参赛选手们你追我赶,展现了高超的采茶技艺。

“今天参加这个培训,大开眼界,受益匪浅,希望以后多举办这样的培训活动……”种茶户李勇(化名)表示。

“在下一步工作中,我们将不断举办此类茶叶技术培训专场活动,有效激活‘三茶’统筹发展的科技人才引擎,促进全区茶产业高质量发展上台阶!”该区相关负责人表示。

横沟桥镇栗林村
推进移风易俗
共创文明新风

本报讯(通讯员 余辉 刘敬之)4月9日,咸安区横沟桥镇栗林村举办“抵制高价彩礼 倡导文明婚俗新风尚”宣传活动。

当天上午,在活动现场,该村志愿者向群众宣传婚事新办,倡导抵制高价彩礼,并深入群众家中,入户宣传文明婚俗新风尚。

“通过这次宣传,我深有体会,两个人过得好不好,不是靠彩礼来衡量的。我相信自己以后会找到情投意合的好女孩。”正值婚配年龄的小伙小熊感慨地说。

据悉,该村作为省级文明示范村,一直注意移风易俗,全面推进移风易俗工作向纵深发展,选树典型,先后举办“好婆婆”“好媳妇”“最美庭院”等评选表彰活动,文化活动丰富多彩,向上向善风气蔚然成风。

该村负责人表示,规范婚丧嫁娶、推进移风易俗是当前基层社会治理的重要内容,破除陈规陋习、减轻群众负担,弘扬文明新风,最终实现“风俗之美,发于人心”的社会效果。

规范布局建设,构建“一体多元”体系——

咸安着力办好农民满意“田间学校”

本报讯(记者 葛建伟 通讯员 胡可)4月8日,咸安区组织开展农民田间学校建设申报单位考察调研,以便进一步规范农民田间学校布局建设,加快构建完善“一体多元”体系,更好地服务农民教育培训提质增效,着力办好农民满意“田间学校”。

当天上午,调研组采取“听取介绍、实地观看、现场交流”的方式,实地考察新申报农民田间学校咸宁云秀茶旅文化产业发展有限公司建设情况,并对实

训基地产业发展、制度建设、教学场所、学员住宿等基本设施建设情况进行深入了解,对标对表查找不足,进一步明确了农民田间学校规范化建设的思路和举措。

座谈会上,该区农业农村局相关负责人表示,农民田间学校在提高农民素质、推广农业新技术和乡村振兴中发挥了重要作用,在建设过程中,将配备教育培训设备,建设实验实训基地、完善各项制度,聘请农民辅导员、技术专家

和乡土专家,培训提高农民素质;同时,将上规模、上档次,充分发挥农民田间学校的教育培训作用,推广农业技术和示范引领乡村振兴。

在下一步工作中,该区将加强跟进农民田间学校的后续建设工作,积极打造以农民为中心、以需求为导向、以田间为课堂、以实训实操为手段的农民教育培训基础载体平台,强化实践育人,推进质效提升,为省级考评认定做好充分的迎检准备。

从一名打工仔到“种姜大王”的华丽转身——

吴海兵:返乡种姜报桑梓

●图/文 记者 葛建伟
通讯员 雷莹莹 沈泽沙

4月7日,记者走进湖北欣辰生态农业发展有限公司,看见这样一位成熟、干练的男子正在田地里种植生姜。他,就是当地名气十足的“种姜大王”、该公司总经理吴海兵。

■外出“闯荡” 历练本领

今年49岁的吴海兵是咸安区双溪桥镇杨堡村人,兄妹四人(吴海兵排行老大)。因家境贫寒,小学毕业后,吴海兵便辍学回乡务农,后外出前往湖南株洲、广东深圳等地“闯荡”打拼。在此期间,他以“恒”字为先、靠“钻”字磨砺、用“精”字坚守,在打磨磨练中燃烧青春,锻炼成长。

多年间,吴海兵先后涉足于餐饮服务、煤气运送、混凝土经营、建筑维修等多个行业。几经摔打、几经磨砺,他逐渐成熟,成长为一名敢想敢干、目光敏锐、办事干练的能人。同时,也收获了一定的原始资金积累,积攒了200余万元,淘到了人生的“第一桶金”。

■发现商机 萌发梦想

人常说,不想当将军的士兵,不是好士兵。平时有爱看电视的吴海兵,一天晚上无意中看到电视里介绍山东一名大学生回乡创业种姜,带领乡亲们共同致富。当时,他眼睛一亮,一下萌发了改行返乡种植生姜,带动乡亲们共同致富的想法。他在心里思量,生姜虽然不是人们消费量很大的一种蔬菜,但

是,作为一种配菜,还是各类菜肴必不可少的。通过市场调查,吴海兵发现湖北菜市场上销售的生姜大多数从山东等地进购过来的。因为生姜的种植成本大、田间管理难度十分复杂,所以当地村民很少有人大规模地种植生姜。为此,如果自己能够大规模种植,不就弥补了蔬菜市场这个空白,赚到丰厚的利润。“这是一个很好的商机,当时,我经过反复考虑后,吃了‘定心丸’,萌发了种植生姜的梦想!”当天,记者采访时,吴海兵这样直言。

■不懈努力 终获硕果

2017年10月,吴海兵成立了“咸安区致远种植专业合作社”,并外出考察“取经”。回后流转土地147亩,第一批种植生姜70亩。但因缺少技术和经验,第一年就亏损50万元。然而,吴海兵没有退却,而是从山东聘请来种植生姜技术员,指导种下7万斤姜种。但是,又出乎意料,山东这名技术员到了咸宁就施展不了技术,种不出好姜。因咸宁的土层与山东不同。山东属沙土层,兜不住水,姜种种下后,浇水滋润,使姜种在适量水分下发芽成长;咸宁属板土层,兜得住水,姜种种下后,被雨水浸着,致使姜种浸泡在水里腐烂,又亏损50多万元。“你就不要再折腾了……”家人、亲戚、朋友都这样劝他。“不,我要坚持下去……”吴海兵斩钉截铁地回答。

后来,吴海兵在咸安区农业农村局技术人员帮助下,寻求到湖北省的农科院合作指导,终于成功了,种植出生姜又肥又大,像老虎一样有横向斑纹,发



芽的部位像老虎的爪子,所以被称为“虎爪姜”。他注册“杨堡生姜”商标,打造“咸农”品牌,将“咸安区致远种植专业合作社”又赋予一个新名“湖北欣辰生态农业发展有限公司”,通过“电商平台+小视频宣传+线下”销售生姜。同时,他还延伸生姜发展产业链,将种植出的生姜,运送到河南焦作加工成姜茶,一盒可卖30多元。

不懈努力,终获硕果。几年来,吴海兵种植生姜创收400多万元,每年接收村民就业300多人次,发放村民工资30多万元。为此,中央电视台农业频道《致富经》栏目,专门对他的事迹进行了报道。

湖北香城资产运营有限公司
探索融资渠道谋发展

本报讯(记者 葛建伟 通讯员 吴星宇)4月8日,湖北香城资产运营有限公司“牵手”银行,召开“金融赋能,合作共赢”银企交流会,探索融资渠道谋发展。

会上,该公司向中国农业发展银行咸安支行等11家银行全面介绍了公司的发展目标、职能定位、运营模式、经营前景等情况,以便让各家银行对公司有一个全面了解和认识,为下一步做好融资工作奠定良好基础。同时,介绍了公司背景及业务板块和当前公司重要项目内容及相关策划。

该公司主要负责人表示,银行是企业融资的重要渠道,希望各家银行通过贷款、续贷等业务满足公司发展的资金需求,助力公司全方位、高质量发展。

各家合作银行一致表示,将积极对接该公司,针对其需求,精准服务,探索创新合作模式,为该公司良好运营和高质量发展贡献金融部门的智慧和力量。

据悉,与会人员还就企业融资需求、银行产品适配性及后续合作流程等议题进行了深入交流。

此次交流会的成功召开,标志着该公司与中国农业发展银行咸安支行等11家银行的合作关系迈上新台阶。在今后工作中,双方将继续秉持“互利共赢、协同发展”的原则,深化银企合作,共同谱写高质量发展的新篇章。