

以金融活水浇灌科技之花

## 通城农商行助力科技企业“绽放”

●记者徐浪 通讯员周旸

在新质生产力引领经济增长的背景下,通城农商行紧紧围绕省联社的战略部署,持续创新金融产品,优化服务模式,将更多信贷资源精准投向科技领域,为科技创新型企业的发展注入强劲动力。

## ◆定制服务激发科技企业活力

“各类精心封测的半导体元器件产品,已广泛应用在手机、电脑、电视及物联网等多个领域,市场前景很好。”湖北安芯美科技有限公司负责人介绍,目前,公司的订单量持续攀升,订单队列已延伸至3个月之后。

走进安芯美的半导体封测车间,只见一台台高效运作的机器与协同有序的员工队伍相得益彰,经过硅片精密切割、芯片精准贴装、切筋成型等一系列工序,一颗颗芯片如流水般源源不断地封装下线。

此次安芯美半导体封装测试项目,总投资高达21亿元,规划分三期逐步推进,旨在打造一条年产量可达600亿颗DFN、QFN、SOT系列半导体元器件

的封装测试生产线。待项目全面达产,预计可实现年产值25亿元的辉煌成就。而这一切成就的背后,离不开金融力量的鼎力支持。

2024年5月,通城农商行与安芯美科技有限公司携手建立了战略合作关系。该行迅速组建联合作业小组,深入剖析该企业的业务架构、资金流动态以及研发投入等核心要素,量身定制了一套专业化、精细化的金融服务方案,并成功发放了950万元的贷款资金,为安芯美科技进一步加大科技创新力度,构建集研发、生产、销售半导体集成电路于一体的综合高新技术企业提供了坚实的资金后盾。

在传统观念中,服务科技企业似乎并非银行的强项所在。科技型企业往往面临着抵押物不足、科技成果评估及变现难度大的挑战,且不同成长阶段的企业融资需求各异。通城农商行摒弃了传统业务模式中过度依赖抵押物、现金流及历史表现的惯性思维,转而采用更加前瞻性的视角,聚焦于企业的成长潜力和持续经营能力,与科创企业同频共振,携手前进,全方位助力科技企业提升品质与效率,为企业蓬勃发展注入

源源不断的金融动力。

## ◆高效服务助推绿色领域崛起

“清朝乾隆年间,乾隆皇帝在一次微服私访中,品尝了以黄袍山茶油烹制的佳肴后,不禁赞叹:‘本草天然,国色天香’。”这句美誉穿越时空,流传至今,更为湖北黄袍山绿色产品有限公司的明星产品——“本草天香”油茶籽油,赋予了深厚的历史文化底蕴。

湖北黄袍山绿色产品有限公司成立于2007年,扎根于资源丰富的山区,专注于油茶籽的深度开发与综合利用。公司携手武汉工业学院合作研发“油茶籽脱壳冷榨生产纯天然油茶籽油”生产技术,此技术荣获国家发明专利,填补了国内空白,推出“本草天香”品牌,涵盖两大类共11个高端油茶籽油系列产品。

此外,该公司深入挖掘出了山茶油在健康食用、美容养颜及清洁护理等多方面的广泛应用价值,创立“上古之水”品牌,提供了涵盖20大类的天然活性洗护用品系列。公司还与多所高校及科研机构建立了紧密的“产学研”合作关系,从油茶良种选育、基地栽培、深度加工到

市场拓展,均进行了深入研究和积极探索,获评“湖北省科技创新型示范企业”,是省级专精特新企业中的佼佼者。

针对其独特的“公司+合作社(村组)+基地+农户”运营模式,通城农商行迅速响应,为其开辟了专精特新企业的“绿色通道”,量身定制了“重大产业基金担保+林权抵押+土地抵押”的复合融资方案,并实施了科技型企业及绿色金融企业的“双惠利”政策。从申贷到审批,再到放款,整个流程仅耗时一周,高效为其注入1910万元的贷款资金。

近年来,通城农商行不断加大在绿色金融领域的投入,聚焦于节能环保、新能源、新材料、生态农业等绿色新兴产业。通过深入走访调研,精准匹配企业实际需求,积极为符合条件的企业提供申贷“绿色通道”、账户开立、支付结算等全方位金融服务,以金融“甘露”灌溉绿色企业的蓬勃发展之路。

截至目前,通城农商行累计支持科技型企业294户,贷款余额18.23亿元;其中,“专精特新”企业13家,贷款余额1.68亿元,包含国家级“专精特新”企业2家,贷款余额5440万元,为地方科创企业发展注入了强劲动力。

不畏艰难 勇于担当

## 通山农商行华强:用奋斗定义青春

●记者徐浪

90后的华强现任通山农商行新都支行行长,2012年8月入职的他,先后担任过柜员、主管信贷员、支行副行长、支行行长、部门经理等职务。他以高度的责任感和使命感,攻克了一个又一个业务推进中的难题和堵点,先后荣获“全市农商行先进支行行长”“全市农商行清收盘活先进个人”“全省农商行优秀共产党员”“全省农商行2023年度先进支行行长”“全省农商行2024年春天行动微贷先进个人”等荣誉称号。

2022年,华强所在的通山农商行通羊支行被授予全省农商行“省级百家示范支行”之一,他用行动诠释了新时代农商行人的奋斗风采。

## ◆“拼出来”的活力之源

2022年11月,华强调入通山农商行通羊支行。从机关后台到老城区的基层网点,周边聚集了多家他行网点,激烈的市场竞争让他感觉到了压力,也点燃了他奋斗的热情。

在商会、在园区、在小区电梯的宣传栏、在村委,总能看到华强和客户经理的身影。他先后对接了成都通山商会、金华通山商会,微贷全年投放1962笔,金额2.22亿元。其中1000万以下贷款较年初净增7000万元,贷款客户数净增258户,真正做到既增量也扩面。

华强还积极对接公共资源交易中心,成功发放政采贷1000余万元,为通山行第一家发放政采贷的支行。发放精准脱贫贷款64户,金额241万元,荣获县政府2023年度“脱贫攻坚先进个人”。

存款业务拓展上,华强狠抓扫码商户资金沉淀、贷款客户资金回流、个人储蓄揽存,在1月份就成为通山行第一家完成全年存款任务的支行。电子银行业务上,他追求提质增效,拓展金码7户、银码87户、铜码82户,成功打造了万成广场等合作商圈,安装了多家“富水一方超市”的行业应用。

华强坚持以活跃商户带动授信,以金银铜码商户为契机,以贴息贷款为抓手,肩负起社会责任,发放商户个人贴息贷款182笔,金额3436.8万元。2023

年他带领通羊支行荣获“全省百家示范支行之一”,12个月荣获17次县行的最美奋斗者,各项业务指标提前超额完成,所在支行员工人均贷款投放额全县第一,人均工资全县第一。

## ◆“创出来”的巧思韧劲

2024年春天行动,通山农商行被列为全省小微信贷流程调整试点行之一。深耕微贷业务发展的华强深知,只有不断突破传统思维,勇于尝试新的方法和策略,才能进一步规范信贷业务管理,推动农商行信贷业务高质量发展。

试点期间,华强带领着小微金融部8名员工积极探索摸索,成立贷前调查中心、贷款审批中心、贷后风险监控中心,优化作业流程。持续优化调查流程,确定平行调查范围按“征信评级、新客户、存量增贷客户、存量续贷客户”四大类及金额区间划分,明确了运用现场、非现场调查方式以及对应的调查操作要求。设计了3个专项调查表格代替传统调查报告,同时将调查、申报、审批3表合一,一表兼具贷前调查、提交申报、审查审批功能。提高风险识别能力,发现并拦截粉饰资质、虚假经营等突出案例6起,积极学习运用数据交叉验证方法提升进件质量,审批通过率由2023年底88.76%提升至98.61%。

同时,强化贷后管理,依托智能贷



后系统风险预警信号加强风险防控,加强对支行贷后跟踪督促检查、形成及时预警、快速处置的效果,在每月22日、25日和28日发送催收预警短信,根据远程催收效果,对逾期客户进一步开展人工电话催收。

正是华强这种认真钻研的态度,攻克了一个又一个改造流程上的难题和堵点,也促进了业务登上一个又一个高峰。

2024年“春天行动”首战上,通山农商行微贷余额比年初净增4.64亿元,完成计划的151.10%;客户数净增1503户,完成计划的158.21%;“301”模式线上签约新增户数2086户,完成计划的149%;当年微贷净增占比101.99%;单户500万以内贷款净增占比93.96%;微贷不良率0.61%。

华强的不懈努力,得到了领导的高度赞扬和广泛认可,带领微贷条线荣获2024年度“全省微贷先进单位”。

## ◆“树起来”的先锋模范

华强深知,作为一名共产党员,不仅要做到严于律己,还要宽以待人,善于团结同志。他始终保持着高度的自律性和责任心,严格遵守党的纪律和规章制度,

时刻保持清醒的头脑和坚定的立场。

在工作中,华强以身作则,用自己的实际行动为同事们树立了良好的榜样。他对待每一项任务都认真负责,一丝不苟,确保工作质量和效率。同时,他也十分注重与同事们的沟通与合作,善于倾听他们的意见和建议,积极寻求共识和解决方案。在面对困难和挑战时,华强从不退缩、从不逃避,而是迎难而上、勇挑重担。此外,对领导安排的工作任务,不管是分内的、还是分外的,都乐意接受,认真完成,华强表现出了一名优秀共产党员应有的政治觉悟和优秀品格,发挥了党员的先锋模范作用。

在生活中,华强与人为善,坦诚相待,经常和同事们交流思想、畅谈感受,努力营造团结向上的工作氛围,和同事们建立了深厚的感情和友谊,确保了部门、支行工作的不断进步。

在农商行的广阔舞台上做一名奋斗者,华强深知自己肩负的责任与使命。他用自己的实际行动,传承“挎包精神”,诠释着新时代“最美奋斗者”的深刻内涵,如同万千奋斗者一样,不畏艰难、勇于担当的精神风貌,心系农村、服务农民的深厚情怀,展现了这个时代最壮美亮丽的风景。