

工行咸宁分行党的二十届三中全会精神宣讲进社区 “声”入群众 深入民心

本报讯(记者 徐浪 通讯员 肖满诗)8月16日,工行咸宁分行党委携手咸安区西河社区党总支,联合开展“党的二十届三中全会精神宣讲进社区”暨“一下三民、共同缔造”主题党日活动,传递党的声音,倾听群众诉求,以实际行动深入践行工行金融为民服务初心。

活动开始,工行30名党员志愿者们与社区党员、群众近百人围坐在一起,认真倾听工行咸宁分行党委主要负责人胡琼作党的二十届三中全会精神宣

讲,让党的创新理论深入百姓心中。

宣讲结束后,工行一行走访慰问了西河桥社区两户结对帮扶户。在胡应望和夏昌佳老人家中,胡琼详细询问老人的身体、生活状况及当前遇到的困难和需求,并为老人送上慰问金,把温暖和关怀送到老人心坎上。

随后,工行一行来到西河社区五组,实地察看了一处工行捐资援建的山体滑坡墙体,以及村道旁需安装不锈钢护栏等民心工程的进度情况。

当天,工行党员志愿者们还顶

着烈日酷暑,将五组街道一处路面打扫的干干净净,让五组居民们感受到党的二十届三中全会精神就在身边、真实可感、现实可及。

据介绍,近年来,工行咸宁分行多次深入包保社区,听取群众反映的热点、难点问题,积极搭建与群众交心连心平台,力所能及地帮助解决群众最关心、最直接、最现实的问题,用工行人倾情做好事、解难事、办实事的爱心之举叩开社区百姓心中之门,深入践行工国有大行政治责任和社会责任。

武农商崇阳支行加大普惠贷款投放力度 灾后援手显真情,金融助力焕生机

●记者 徐浪 通讯员 吴子仪

8月12日一大早,崇阳县路口镇柳林村养殖户徐先生提着饲料走进养鸡场,熟练地往鸡食槽添加饲料。看着鸡扑腾翅膀争抢食物,听着鸡咯咯咯的叫声,徐先生心里有着说不出的满足,干劲也越来越足。

武汉农村商业银行崇阳支行客户经理黄越目睹这一切,心里满是成就感。他知道,这一充满生机的养鸡场,是徐先生今年的全部希望,也是推动当地经济发展的引擎。然而,一个多月前,徐先生还是满腹忧愁,无奈至极。

7月初,崇阳县境内普降特大暴雨导致内涝,徐先生囤的鸡饲料全部泡水发霉,3500只鸡即将断粮。徐先生陷入两难境地,继续饲养但没有饲料,提前卖掉鸡,亏损太大。

7月1日晚,武汉农村商业银行崇阳支行响应政府号召,立即启动应急响应机制。驻守在柳林村的黄越,不顾个人安危,深入各村组,细致摸排受灾情况,与驻村工作队并肩作战,全力投入到防灾救灾工作中。

期间,黄越了解到徐先生困难,便向支行汇报此情况,并立即上门服务,一方面通过聊家常安抚徐先生情绪,另

一方面帮其分析市场环境以及灾后养殖行业行情,帮其重拾信心。

为支持徐先生渡过难关,尽快恢复生产,该行为其推荐了额度高、利率低、放款快的贷款产品,并在最短时间内上门调查、上报审批,发放了9万元贷款。

看到这么快到手的贷款,徐先生满是惊喜,又燃起了信心和激情,激动地说:“武农商真是比亲人还亲!我马上去订饲料,我的鸡总算不用现在就卖了!”

采访时记者了解到,洪水退去后,武汉农村商业银行崇阳支行迅速行动,精准对接受灾群众的资金需求。通过快速审批流程,该行成功为柳林村村民发放了4笔共计32万元的救灾贷款。

这些资金如同及时雨般,为村民们灾后恢复生产、重建家园提供了强有力的金融支持。村民们纷纷表示,武农商的帮助让他们感受到了社会的温暖,也增强了重建家园的信心。

据介绍,2024年以来,武汉农村商业银行崇阳支行已累计发放普惠贷款74笔,金额高达677万元,有效缓解了



当地农户和小微企业的融资难题。该行始终将服务“三农”、支持乡村振兴作为己任,不断优化金融服务模式,创新金融产品,确保金融资源精准滴灌至田间地头,为乡村振兴战略的深入实施注入了强劲动力。

武汉农村商业银行崇阳支行相关负责人表示,该行将继续秉承“服务‘三农’、普惠小微”的初心使命,进一步加大普惠贷款投放力度,拓宽金融服务覆盖面,为崇阳县乃至更广泛地区的乡村振兴事业贡献更多金融智慧和力量。同时,该行也呼吁广大农户和小微企业充分利用好普惠贷款政策,积极投身生产发展,共同创造更加美好的明天。

邮储银行咸宁分行 政务e贷免抵押 小微企业随时贷

本报讯(通讯员 朱湘蓉)近期,嘉鱼县超特电子有限公司负责人胡增强成功申请到了40.4万元“政务e贷”。

“政务e贷”是邮储银行推出的一款线上金融产品,门槛较低,授信额度较高,主要依据小微企业在公积金、社保、工商、税务、政采、科技等政务数据方面的表现给予授信,是邮储银行推进政务数据共享和开发利用、深化政银合作的一项创新成果,最高可贷额度300万元。

该公司是湖北省2023年第一批入库的科技型中小企业,近年来因加快产业转型升级,不断提升生产工艺,今年上半年新增一家上市公司订单,月均供货量达到80万元。因该订单结算周期较长,企业需要更多流动资金用于采购原料及日常周转,资金出现了缺口。

得知客户需求后,邮储银行咸宁分行的客户经理主动上门对接,详细了解企业的经营情况。在得知企业按期为员工缴纳社保这一情况后,建议企业申请“政务e贷”。经客户授权后,邮储银行后台自动关联客户税务和经营等信息,客户在线上进行申贷和测额。仅3天,邮储银行就为客户发放了贷款。

保险预定利率下调 市民要抓住3%的尾巴上车吗? 保险本质是保障 警惕诱导性消费

●记者 徐浪

近期打开朋友圈,人身险产品预订利率下调的消息铺天盖地。降低保险产品预定利率对市民有何影响?面对保险代理人的各种“提醒”,市民是否应该“上车”?记者对此进行了采访。

■保险预定利率将再次下降

“只有保险还有3%,你还要再错过吗?错过就是罪过”“锁定3%复利,收益写进合同”“3%时代即将终结,抓住最后窗口期,且买且珍惜”……近日,朋友圈能看到不少保险代理人转发的有关保险产品“下架”“停售”各类推文。

“继贷款市场报价利率、银行存款利率下调后,人身险产品预定利率应

声而降是无法避免的。”采访时,某保险公司高级经理向记者展示了财经新闻中,监管部门下发的有关文件。文件显示,8月2日,金融监管总局向各保险公司和保险业协会下发了《关于健全人身保险产品定价机制的通知》。《通知》明确,今年9月1日起,新备案的普通型保险产品预定利率上限为2.5%,预定利率超过上限的普通型保险产品停止销售。自今年10月1日起,新备案的分红型、万能型保险产品预定利率上限分别为2.0%和1.5%,预定利率超过上限的分红型、万能型保险产品停止销售。

采访时有险企负责人表示,在过去一年里,保险产品预定利率已多次下调。2023年7月,一批预定利率为3.5%的产品下架,新备案产品预定利率上限调至3%。今年初,通过监管部

门窗口指导,万能险结算利率上限分别调降至3.3%和3.1%。近期,多家险企公布的分红险现金红利实现率也有所下降,而此次调整也在上半年的各类宣传中可以预见。

■警惕诱导消费

不少关注保险产品收益的市民表示,在市场利率不断下行的背景下,近年多个品类保险产品收益一降再降。眼下人身险产品预定收益率下降在即,市民是否要抓紧“上车”投保?

采访时有保险公司高级经理表示,市民不应因为产品停售而盲目购买,应充分了解产品特性和合同条款,理性评估自身的保险需求和承受能力。投保的主要目的是购买保障,在保障已经有了的情况下,可

以考虑选择合适的保险产品来理财。相对短期理财来讲,保险是着眼长期的资产规划,购买保险更应注重长期收益情况,不宜将保险产品与银行存款、国债、基金等金融产品进行片面简单比较,也不可盲目轻信只强调“高收益”。

有资深保险顾问表示,部分销售人员在宣传时,往往将保险产品类比理财产品,甚至将预定利率说成年化复利,诱导消费者。市民在购买保险时应先充分了解保险产品,理性购买,尤其是警惕销售人员将预定利率说成年化复利、投资收益率等误导性宣传。在关注收益的同时要综合考虑产品的保障范围、保费水平、公司的信誉和服务质量等因素,毕竟,保险的本质是保障,而非单纯的投资工具。