

再上新台阶

赤壁农商银行各项存款余额突破100亿元

本报讯(通讯员 张芳)春有花枝俏,喜事争来报。日前,从赤壁农商行传来消息,2024年以来,该行紧紧围绕省市行党委工作安排部署,坚持以提质增效为着力点推动各项业务高质量发展,持续加大金融服务县域经济力度,全力以赴提升存款市场拓展质效,推动存款业务实现新突破。截至2月7日,全行各项存款余额突破100亿

元,在赤壁市12家银行业金融机构中率先突破百亿大关,存款市场份额持续领跑辖内同业,这标志着赤壁农商银行综合实力、服务能力、市场竞争力及社会贡献度再上新台阶。

近年来,赤壁农商银行主动融入赤壁市“冲刺全国百强县、创建全国文明城市、建设共同富裕示范区”发展格局,坚守支农支小支微支实的初心使命,

聚焦主责主业,大力开展“小微金融店小二,乡村振兴主办行”系列走访对接活动,全力支持新型农业经营主体发展,支持中小微企业发展,推动民营经济发展,积极为推进县域经济发展及乡村振兴战略实施贡献农商行力量,上报市委、市政府的工作专报多次被市委主要领导批示,被市委、市政府评为“冲刺‘全国百强县’贡献奖先进

集体”。

扬帆起航风正劲,砥砺奋进正当时。赤壁农商行相关负责人表示,该行将立足百亿新起点,坚守金融为民情怀,以更有为的奋斗姿态、更优质的金融服务、更扎实的工作作风,持续当好普惠金融排头兵、农村金融主力军、乡村振兴主办行、小微金融店小二,为赤壁经济高质量发展再作新贡献。

支持本地“三农” 最高可贷100万元

嘉鱼农商银行“嘉农贷”解客户燃眉之急

本报讯(通讯员 李洁)“之前去几家银行申请过贷款,都没有音信,抱着试一试的心态咨询了农商行,没想到真的贷到了。”嘉鱼县新街镇种植大户周老板说,农户贷款这么方便快捷,犹如雪中送炭,为他解了燃眉之急。

周老板是新街镇居民,从事农业种植多年,主要在辖内种植“两瓜两菜”,投资较大,经营规模达上千亩。2023年年底因行情问题投资亏损,蔬菜价格上不去,资金周转一度遇到了

困难。就在一筹莫展之际,嘉鱼农商银行新街支行客户经理杜坤在了解到他的困境后,向其宣传了信贷产品“嘉农贷”。在递交资料审核完的第二天周老板顺利拿到了30万元周转资金,这让周老板松了一口气。

2024年是湖北省联社提质增效起步年,嘉鱼农商银行认真依照省联社决策部署,以开展“大走访”“大服务”等活动为契机,不断加大支农支小贷款投放力度,组织全行员工积极进

行“金融大走访”,在全县范围内“地毯式”调查走访,根据客户不同的金融需求,制定“一户一策”授信方案,帮助客户及时获得信贷资金支持。

该行在微贷产品上不断更新,以便满足不同群体、不同需求的客户,大力发展“智慧金融”,客户申请贷款只需通过扫码填写信息,经过网上预审批、进度查询、咨询交流等,通过短信、微信等信息反馈,便可获知授信额度,大幅度提升申贷流程透明度,确保全程操作标

准化,推进了微贷业务模式的转型。

“嘉农贷”是嘉鱼农商银行自主研发的一款专门支持本地“三农”产业发展的产品,最高信用额度可做到100万元。自2023年10月推出后,仅三个多月时间,全县受惠农户户数达164户,累计发放金额5420万元。下一阶段,嘉鱼农商银行将持续采取多项措施,不断加大微贷投放力度,大力落实创新举措,推动全行信贷业务高质量发展,助力小微企业发展。

通山农商行新城支行焦煌:

踔厉奋发 实干兴行

●记者 徐浪

焦煌是通山农商行新城支行副行长,自2016年参加工作以来,他以实际行动践行对农商行工作的热爱。

今年“春天行动”以来,焦煌个人发放微贷42笔,金额1557万元,微贷户数、投放金额、301贷款三项指标均排全行客户经理前三名。

■精通业务 善于挖掘

焦煌的工作时间总是挤得满满当当,但他从未抱怨。相反,他总是以饱满的热情投入到工作中,他精通各类业务,无论是为客户答疑解惑,还是处理复杂业务,总能做到耐心、细致、准确,同时也善于发现和把握业务发展机会。

有一次,焦煌跟朋友外出吃饭时,无意间听见邻桌客人抱怨创业难、贷款难问题,这让他眼前一亮,立即意识

到这可能是个潜在客户。于是他马上热心的走上前去,耐心地倾听着这位客户的抱怨,并用自己熟悉的业务知识为客户解答困惑,最终成功为这个客户发放了一笔微贷。

■牺牲小家 成全大家

在妻子即将分娩的重要时刻,焦煌本应该陪伴在侧,但恰逢支行外出拓展业务,他毫不犹豫地选择了前往外地。

“我知道这对我妻子和孩子来说很重要,但我的工作也重要,我不能因为私事影响到工作。”为了表达歉意,焦煌通过手机视频向妻子传达了关爱和鼓励。

焦煌清楚,此时他所能做的,就是确保工作顺利开展,回家后再弥补妻子和孩子。而他的妻子也深知,工作的顺利开展关系到广大的客户,“舍小家,为大家”的事情她是理解和支持的。



■乐于助人 自立自强

在支行里,同事们都笑称焦煌是“工作狂”,他经常在下班回到家中,客户一个电话,他就一溜烟跑了,等妻子叫他吃饭的时候,才发现他又“偷偷”跑去上班了。但他自己却认为,这只是他应该做的,他常常告诫自己:“男儿当自强,无私天地宽”。

焦煌乐于助人这一优点在行内也

是有口皆碑。平时工作中,焦煌经常主动给内勤同志传授微贷知识,帮助临柜不方便外出的同事“跑腿”约客户,指导文本制作等等。

焦煌用行动诠释了他的敬业和无私,也让客户感受到了千千万万农商人“实干兴行”的奋斗精神,也正是有了许许多多这样的奋斗者,农商行的明天才会越来越美好。

湖北咸宁农商银行
HUBEI XIANNING RURAL COMMERCIAL BANK乡村振兴
主办银行全市农商银行存贷超千亿
支农支小支微更给力

1000亿