

从一名打工仔到“养鸡大王”的华丽转身——

# 闵宏盛:美好年华在创业中闪光

●图/文 记者 葛建伟  
特约记者 黄希元 通讯员 王嘉

平头、短发,见人一脸笑意;平凡、朴实,让人感觉可亲……5月14日,记者走进地处咸安区贺胜桥镇的咸宁市宏盛农业发展有限公司,看见这样一位成熟、干练的年轻帅哥。他,就是当地名气十足的“养鸡大王”、该公司总经理——闵宏盛。

## ■都市“放牛” 历练本领

今年43岁的闵宏盛,上世纪七十年代末出生于咸安区贺胜桥镇万秀村老屋闵村湾(14组),兄弟六人(闵宏盛排行老六),家境贫寒,高中毕业后,放弃读书深造的机会,独自一人前往湖北十堰二汽、广东深圳“大都市”闯荡打拼。在此期间,他以“恒”字为先,靠“钻”字磨砺,用“精”字坚守,在打工磨练中燃烧青春,锻炼成长。一天,他对公司的策划理念、销售方案、经营模式的创新方法、手段表现等有些不解。于是,他主动向公司的经理请教,通过“不耻下问”,终于明白了其中的“奥妙”。

近10多年间,青春年少的闵宏盛,先后做过汽车装配车间工人、摩托车配件销售员、摩托车修理工、门市部主任等工作。几经摔打、几经磨砺,他逐渐成长为一名敢想敢干、目光敏锐、办事干练的青年才俊。同时,经过10多年的打拼,也有了一定的原始资金积累,除去生活、结婚所花费之外,还积攒了10多万元,淘到了人生的第一桶金。

## ■萌发梦想 华丽转身

人常说,不想当将军的士兵,不是好士兵。平时有爱看电视习惯的闵宏盛,一天晚上无意中搜索到中央电视台农业频道的《致富经》栏目,介绍四川一名大学生回乡创业养鸡,带领乡亲们共同致富的故事。当时,闵宏盛眼睛一亮,在心里想了很久,逐渐萌生了返乡创业养鸡的梦想。2010年,因父亲病逝,家中年老体弱的母亲需要人照顾。为此,从小懂事有孝心的闵宏盛主动“请缨”,回到家乡照顾母亲。在照顾母亲的同时,闵宏盛也开始着手创业养鸡。于是,他拿出自己在外打工存款10多万元,又在长兄闵宏亮的帮助下,从银行贷款10万元,建了一栋鸡舍,购买了5000只当地土鸡苗,从散养土鸡开始,开启了他的养鸡之路,由一名打工仔华丽转身,变成了一名“养鸡大王”。



## ■辛勤付出 连续收获

从此,闵宏盛每天起早贪黑,喂鸡食、打疫苗、捡鸡蛋……小心翼翼地呵护着这群承载着致富梦想的土鸡。经过不断努力,当年,他就净赚了30万元,收获了创业养鸡第一桶金。

尝到甜头的闵宏盛,一发不可收拾,养鸡积极性更高。2013年,他又投入160万元,引进了一条标

准化养殖生产线。建立了蛋鸡“124”标准化养殖模式,即1栋全封闭式鸡舍,2万羽层叠式笼养蛋鸡,喂料机、清粪机、湿帘风机、集蛋机4机配套健康养殖。在一排排整齐的笼架里,2万羽产蛋鸡在鸡舍内享受着“饭来张口”的惬意生活,也给闵宏盛带来了每年100多万元的收益。

## ■规避风险 难中取胜

创业之路从来都布满荆棘。正当闵宏盛想大干一场的时候,2013年一场来势汹汹的禽流感让闵宏盛至今记忆犹新,当时人们闻“鸡”色变,都不敢吃鸡和蛋,鸡卖不出去,蛋卖不起价,这让他的养殖事业陷入低谷。在困难面前,闵宏盛没有退缩,他选择了坚强面对。他痛定思痛,认为只有控制好风险,才能在养殖的道路上走得更远。他通过外出学习“取经”,向成功的养鸡大户学习养殖技术,向业内专家请教规避市场风险。

当2017年的禽流感再次来临之前,闵宏盛敏锐地洞察到了市场动态。

“记得2017年禽流感到来之前,我及时止损,规避风险,把蛋鸡全部提前销售了。”当天,记者采访时,闵宏盛说。

此后,每年年底,闵宏盛都会将产了一年蛋的鸡全部售卖一空,来年再养一批,这样不仅规避了养殖风险,也抓住了鸡的最佳产蛋期。就这样,这套循环模式让他的蛋鸡养殖事业不断蓬勃发展。

## ■科技养鸡 开启新程

2020年,闵宏盛抓住扶贫项目建设鸡舍的机会,以每年12万元的租金承包了村里两栋3000平方米的鸡舍,将养鸡规模从8万羽扩大到20万羽。闵宏盛在标准化养殖生产线的基础上引入了自动化、智能化设备。走进养鸡场,一幅幅科技养鸡画面映入眼帘:智能控制系统记录着鸡舍内的温度、湿度、氨气浓度等数据,饲料投喂、鸡蛋传输、粪便收集等也实现了全自动化,用手机就能实时进行监控和调节。目前,养鸡场每年可产蛋4000万枚,卖鸡20万羽,年产值达4000万元。同时,他的公司也先后获得省、市、区、镇授予的“蛋鸡标准化示范场、咸宁市农业科技示范基地、咸宁市农业产业化重点龙头企业、乡村振兴先进经营主体”等荣誉称号。并引来了武汉相关高校合作,将之作为大学生实习基地。

“回眸闵宏盛的人生之路,一直都在创业打拼中奔跑。他由一名打工仔,到“养鸡大王”。可谓‘美好年华在创业拼搏中闪光’。”当天,该区一位负责人对他这样中肯地评价道。

