

咸宁农商行

荣获“税收突出贡献单位”称号

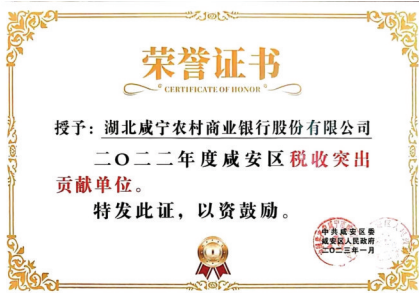
本报讯(记者 徐浪 通讯员 王子燕 陈醇)日前记者获悉,在近日2023年咸安区三级干部会议暨区委经济工作会议上,咸宁农商行荣获咸安区“税收突出贡献单位”荣誉称号。

2022年,咸宁农商行在湖北省联社的坚强领导下,认真落实市委、市政府工作要求,切实担当稳住经济大盘政治责任,聚焦服务实体经济、做好民生保障、助力乡村振兴、促进共同富裕,倾

力支持咸宁经济社会高质量发展。

截至2022年12月末,该行新增贷存比96%,存款增加52亿元,余额529亿元,增长10.81%;贷款增加50亿元,余额395亿元,增长14.5%;实现总收入27.74亿元,同比多增2.16亿元,净利润4.2亿元,同比多增0.5亿元;向咸宁当地缴纳税收2.4亿元,同比多增1900万元,连续10年位列全市银行业纳税贡献度首位。

下阶段,咸宁农商行将以贯彻党的二十大精神为引领,以“深实严细久”工作标准,在支持乡村振兴和实体经济发展上奋勇担当,将李亚华理事长对咸宁行的期望与嘱托化为动力,坚持微贷主业,坚持高质量发展,对标对表,大干快干,把好湖北南大门,为助力全省加快建设全国构建新发展格局先行区、咸宁建设武汉都市圈自然生态公园城市持续贡献农商行力量。



赤壁农商行

荣获“冲刺‘全国百强县’贡献奖先进集体”称号

本报讯(通讯员 张芳)1月30日,在赤壁市政府召开的三级干部会上,赤壁农商银行被授予“冲刺‘全国百强县’贡献奖先进集体”荣誉称号。

2022年,赤壁农商行主动服务和融入新发展格局,用心用情服务实体经济,持续深耕普惠金融,全面助推乡村振兴,充分发挥地方金融主力军作用。2022年,赤壁农商行存款净增10.11亿元,贷款净增8.81亿元,微贷净增9.56

亿元,实现了业务经营和县域发展同频共振、齐头并进。

2023年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,是“十四五”规划承上启下之年,也是农商行“良好银行巩固年”活动开展之年。赤壁农商行将以贯彻党的二十大精神为引领,主动对接地方经济发展战略,持续创新服务模式,强化金融供给,为推动县域经济高质量发展再作新贡献、再谱新篇章!

嘉鱼农商行

荣获“全省农商行2022年度先进单位”称号

本报讯(通讯员 张京安)1月19日,从省联社传来喜讯,嘉鱼农商行被授予“全省农商行2022年度先进单位”荣誉称号。

截至2022年底,全行存款余额67.8亿元,比年初净增6.5亿元;贷款余额59.46亿元,比年初净增7.83亿元,增幅15%。存款、贷款市场份额持续领跑全县同业;拓展扫码商户2.4万户,在全省农商行“服务家乡成功人士 助力创业成功辉

煌”劳动竞赛中获得总积分3812分,完成省联社计划的435%,全省农商行排名第五,被省联社评为劳动竞赛优胜单位。

踔厉奋发,笃行不怠。2023年,嘉鱼农商行全体干部员工将继续保持“拼抢实”的状态和作风,以更加昂扬的斗志、更加饱满的热情、更加务实的举措,笃行实干,开拓奋进,再接再厉、奋勇拼搏,力争再取新佳绩、再创新辉煌,谱写嘉鱼农商行高质量发展的新篇章。

崇阳农商行白霓支行曾维昭

绽放在春天里优秀敬业的“金融之花”

●记者 徐浪 通讯员 程余莲

她有着扎实的业务能力和高度的责任心,4年来日复一日综合柜员的工作岗位并没有磨灭她热情,她就如一朵百折不挠的花,在这无限美好的春天里努力绽放。她就是崇阳农商行白霓支行的曾维昭,一朵优秀敬业的“金融之花”。

◆有口皆碑的好党员

“白霓支行吧,今天的对公出账单子多且比较急,是政府转移支付资金,中午前务必要全部转账出去。你们那个小曾在不在,麻烦让她办一下,她办理业务我放心!”

“昨天划入内部户的钱代发出去了吗?有人反应没到账,是不是挂账了,叫小曾帮我查一下,及时反馈给我。”

会计主管不停地接着电话,将电话内容转述给这些客户口中的小曾,她正是崇阳农商行白霓支行的业务能手曾维昭。

曾维昭同志是中共党员,2018年入职,一直在白霓支行从事综合柜员岗位。4年多日复一日的工作并没有磨灭她热情,在工作上依然勤勤恳恳,对待客户永远是微笑服务,对待业务总是有不解决不罢休的毅力。

正是因为她认真负责、尽职尽责的态度,扎实的业务能力和高度的责任心,赢得一大片支行老客户的肯定。只要小曾在,就围拢在她的柜面前,仿佛只有小曾的服务,才是白霓支行VIP的待遇,她日常工作的对公柜台总是人气旺盛。

◆以行为家的好员工

1月17日,正是白霓支行最忙碌的时候,早上还未营业,网点门口就围满了人,大堂内人数多的时候超过100人。

白霓支行是三个综合柜员的配员,支行一名员工恰好在年底结婚,请了3天婚假,柜面就更忙得不可开交。

由于人手短缺,对公业务暂时安排不了专人对接。面对这种情况,支行长抱着试试的心态,歉意地向小曾打了电话,而此时的小曾刚生完小宝宝,还没出月子。

支行长向小曾说明了现在的柜面状况,听出了行长的难处,还没等支行长开口,她就一口应承下来,答应明天一早就去上柜。

第二天清晨,她就拖家带口来到支行宿舍,8点整准时坐在了6号窗口。

由于小曾的到来,柜面运营顺畅了许多,也正是她的这种以行为家的责任感,使得支行平稳高效运转,几天内处理完了堆积的对公业务,为支行发放了1000多万元的贷款,使支行的贷款规模短短几天迅速攀升,综合排名从第10名跃居全行第2名。



◆严以律己保持本色

在生活中,小曾是一个热情、开朗、乐观向上、待人真诚的同事,对待工作她一丝不苟、兢兢业业,要求自己做到快速、精准、高效。

柜面服务,她坚守自己“热情、礼貌、快捷”的服务承诺;微贷营销,她也毫不示弱。在日常工作中,她细心的培养潜在的客户,利用休息时间展开微贷营销,她会详细的介绍农商行的存款、微贷、电银等最新金融产品,并且在下班后的时间上门为客户解答疑难问题。

正是由于小曾对待工作的这种热情和严于律己的性格,在她产假的1月份,通过电话,揽存180余万元,营销微贷客户5户,金额265万元,扫码付4户,代发工资1户,成为一朵绽放在春天里优秀敬业的“金融之花”。

