

推出“开门红”产品及相关活动、优惠利率等

我市银行保险旺季营销提前开启

●记者 徐浪

日前,记者在咸宁淦河大道一家银行网点看到,2023年“开门红”活动的宣传海报已张贴在厅堂大门上,厅堂内也装饰一新,展示陈列出了最新的理财产品信息,一派红火景象。

记者了解到,多家银行已推出“开门红”产品及相关活动、优惠利率等,为抢抓岁末年初业务营销有利时机铆足了劲。

◆提前备战花样多

“存储资金5万以上且时长3个月以上,就能领取鸡蛋、大米、加湿器等活动礼品,根据所存资金数额可以领到相应的产品。”在淦河大道一家银行网点采访时,客户经理向记者介绍。

“开门红”如今已经成为银行保险金融机构每年岁末年初的例行活动,对

于银行保险全年的业务发展而言,“开门红”有至关重要的作用。“往年开门红通常在12月或来年1月进行,但现在越来越早,11月就进入筹备月了。”某银行工作人员表示。

11月以来,已有多家银行保险机构在网点布置、活动营销等方面为“开门红”造势。10月30日,平安保险咸宁中支公司就召开2023年“开门红”产品说明会,推出的主打产品御享财富,在各类理财产品收益率不断下降的当下,其较高回报吸引了不少市民的关注。

对于各家银行来说,礼品是“开门红”期间招揽新老客户的“法宝”。各银行发布开门红拳头预报中几乎也都有食用油、电热水壶、凉被、四件套等作为礼品。

除了动员会、启动会外,部分银行提前对行内所有的存量客户、中高端客户进行梳理、维护,通过邀约客户参与各类活动和沙龙来增进联系,提前为“开门红”打基础。

◆零售信贷双发力

记者走访了解到,银行打出的“开门红”产品预告主推的金融产品不尽相同,各银行推销存款产品的同时,往年较为火热的大额存单今年势头有所减弱,各类银保、理财产品几乎是“开门红”推销的主力。

在多家银行“开门红”产品中,会开放一些保险的趸交产品额度、业绩比较基准较高的理财产品等。而保险公司更是直接打出“最佳挪储产品”的宣传口号,如朋友圈中太平保险顾问口中的挪储产品是中国太平限时推出的3年缴产品,年缴2万元起,缴三年,五年本息可一起领取,如五年后不拿,每年最低2100元的收益到终身。平安11月8日上市的新产品年化收益率4.8%,接受四大行“挪储”,具有解决个人理财、子女教育、婚嫁、养老的功能,开售后购买还送价值不菲的礼品。

此外,在信贷方面,银行也推出了利率优惠活动。湖北银行一客户经理介绍,近日该行首套房贷款降息,贷款年利率由4.1%降至3.9%,而在10月份利率还是4.1%。而在邮储银行、咸宁农商行等,各类信用贷款、抵押贷款利率近期也有活动,具体贷款利率则依据客户个人情况而定。

临近年末,一些银行还推出了贺岁黄金,包括金币、金钞等。这类产品不仅具备黄金的投资保值属性,还兼具文化收藏属性,贺岁金、贺岁银将传统文化与现代设计巧妙融合,打造别具特色的生肖珍藏,形式新颖、工艺精湛、寓意深远,满足客户收藏、礼赠、投资需求。

“‘开门红’期间,金融产品相对质量更好,收益更高。各家银行都会全力以赴,无论是代理保险产品、基金理财产品还是配套服务,都会比以往上一个台阶。”一位业内人士告诉记者。

新华保险咸宁中支

为环卫工人办集体生日会

本报讯(记者 徐浪 通讯员 黄恋舒)“第一次过这样的集体生日,太感动了!感谢志愿者们为我们举办这场集体生日会,充满了仪式感,心里很温暖!”日前,在新华保险咸宁中支环卫工人爱心驿站内,该公司志愿者们正在为负责黄坂社区路段环境卫生的10位“城市美容师”举办一场特别的集体生日会,表达对“城市美容师”的关怀与敬意。

活动中,新华保险咸宁中支志愿者为10名“寿星”戴上生日帽,齐唱生日歌,道祝福,并赠送运动水杯作为生日礼物。大家在轻松的氛围中共品香甜可口的生日蛋糕,一起唠家常,活动现场一片欢声笑语。

据介绍,新华保险咸宁中支环卫工人爱心驿站自成立以来,设施不断完善。爱心驿站内设有应急药箱、雨伞、手机充电设施、沙发、饮水机和卫生间等,免费为环卫工人提供饮水、如厕、纳凉、充电等便利服务。“累了能休息、渴了能喝水、热了能纳凉、冷了能取暖、饿了能



热饭。”作为环卫工人爱心驿站的常客,环卫工人们表示这里像家一样温暖。

据悉,新华保险咸宁中支环卫工人爱心驿站不仅面向环卫工人开放,还欢迎外卖员、快递员等其他户外工作者做

客。新华保险咸宁中支还持续关注户外工作者的身心健康,通过志愿者队伍开展更多形式多样的公益慰问活动,与城市户外劳动者一同风雨兼程,在爱心公益的道路上持续前行。

咸宁市农发行

开展跑步比赛活动

本报讯(通讯员 徐楚涵)为推动群众性体育活动的深入开展,丰富广大干部职工的体育文化生活。近日,咸宁市农发行工会组织全体机关干部开展跑步比赛,一行人沿着十六潭公园道,迈着矫健的步伐,感受着运动的魅力。大家兴致勃勃,奋勇争先,用奔跑者的姿态展现了该行“人人肯攀登”的良好氛围。此次活动在提升身体素质、缓解工作压力的同时,加强了沟通,促进了交流,充分展现出农发行人积极向上拼搏进取的精神面貌。

邮储银行嘉鱼县支行

上门为老人重置密码

本报讯(通讯员 汤爱秀)“银行柜台送上门,这服务真贴心。”11月11日,嘉鱼市民郑先生顺利帮母亲取出1000元工资时,对邮储银行嘉鱼县支行工作人员赞不已。

75岁的汪婆婆卧床在家。上个月,汪婆婆的儿子郑先生计划帮母亲取退休工资,一家人翻箱倒柜也找不到存折,只找到一张卡,但此卡从未使用过。母亲因病不能出门,无奈之下,郑先生前往就近网点去试密码,后密码锁定,重置密码则需持卡人去开户网点办理。

查询得知开户网点在老城区,郑先生来到开户行邮储银行嘉鱼县支行营业部,银行柜员告知重置密码必须本人到柜台办理。郑先生说明情况后,网点支行长迅速安排两名工作人员随同前往家中核实,由其母亲出具授权委托书。随后,郑先生帮忙重置银行卡密码,如愿帮母亲取出工资1000元。

一直以来,邮储银行嘉鱼县支行秉承着“以客户为中心”的理念,默默地走在“急用户所急,帮用户所需”的服务道路上。“谢谢你们,上门服务解了我母亲心中忧愁,老人家再也不用担心工资取不出来了。”郑先生握着工作人员的手,连声道谢。

邮储银行温泉路支行

残币兑换显真情暖人心

本报讯(记者 徐浪 通讯员 费晓玲)“你们行的服务真是太好了,谢谢你们!”近日中午,一位女性客户特意来到邮储银行温泉路支行营业厅里,对此前帮助她的工作人员一再表示感谢。

原来,该客户在收拾屋子的时候,在床底下发现了200张百元大钞共计两万多元。因保管不当,大部分纸币已被虫蛀得千疮百孔,该客户在辗转了几个银行之后,最终来到了邮储银行温泉路支行。

了解到客户需求之后,当班营业主管和柜员放弃午休,迅速对这批残钞进行了细致的清点。因残钞数量较多且被蛀虫蛀蚀的情况较为严重,两

位员工耗时近两小时完成了对这批残钞的清点工作,并按相关规定为客户进行了兑换。

“以客户为中心,为客户提供无微不至的服务是我们银行的一贯宗旨,做好普惠金融是我们的基本理念,业务不分高低贵贱,只有真心才能换取客户的信任,这也是我们银行的长久生存之道。”邮储银行温泉路支行负责人这样说。

近年来,邮储银行温泉路支行始终坚持以客户为中心,客户至上的服务理念,优化机制,持续提升优质服务,着力解决客户的困难,做到以真心换真情。

