

着力解决农业经营主体融资难问题,邮储银行—— 深化绿色金融服务 助力乡村产业振新

●记者 徐浪 通讯员 汤爱秀

过去,融资难、融资贵、融资慢一直是农业经营主体前的“拦路虎”。为破解这一难题,近年来,邮储银行嘉鱼县支行不断走村入户、举办产品推介会,加大宣传,组建专职客户经理队伍,做好农业融资担保机构与农户的对接,帮助农户解决资金短缺的问题。

“3月下旬,我受特邀参加了邮储银行嘉鱼支行的产品推介会,听了工作人员的介绍,在想去年我已贷了80万元,不知还能不能贷款。抱着试试看的态度报了贷款需求意向,没想到客户经理当天就对我进行了回访,了解我的经营情况,第二天还联系我进行了实地调查。仅几天功夫,3月30日,80万元的农贷通贷款就发放到了我手上,而且利率还较低。”在前不久邮储银行客户经理回访时,嘉鱼县富德蔬菜专业合作社负责人王国雄仍万分感激。

王国雄说,当时资金到位后,他迅速安排购买材料,着手将基地200亩蔬菜家禽大棚升级扩建呈水培育苗大棚。看着农户在田地里开心忙碌的情景,再瞧瞧合作社这来之不易的成果,王国雄感觉十分幸运。有了政府与银行的支持,他对新型农业的未来也充满信心。

“和邮储银行多次合作,你们的产品,非常贴合我们农民企业的需求。”王国雄对邮储银行的产品和服务赞不绝口。

早在2021年春节前夕,为保障节日期间物资供应,邮储银行嘉鱼县支行的客户经理组成专班,深入辖内各新型涉农企业实地走访,了解生产经营及资金需求情况。在新街镇的富德蔬菜专业合作社,邮储银行嘉鱼支行工作人员了解到,该合作社因增添冷库储存设备,流动资金出现短缺,收

购、生产都急需资金支持,但苦于抵押物不足,贷款一直无法到位。

邮储银行工作人员建议合作社负责人王国雄,尝试申请当时正在推广的针对个体工商户和小微企业主的贷款产品“商贷通”。令王国雄惊喜的是,邮储银行工作人员推荐的这款产品不仅手续简便,担保方式多样,贷款期限又灵活,而且贷款到账特别快。

王国雄介绍,富德蔬菜专业合作社已在嘉鱼县建成6个蔬菜基地,总面积达5000多亩,带动辐射周边农户发展蔬菜并签订包销合同的10000多亩。蔬菜除销售本地商超、农贸市场外,还与中百仓储、武商集团、粤港澳大湾区签订有长期合作供货协议,合作社逐渐建成为集蔬菜生产、加工、销售、农业生态观光旅游和农技咨询、电商服务一体的现代农业产业园区。

王国雄说,他相信在邮储银行的帮助下,合作社的发展势头一定会越来越

来越好。

田园综合体是嘉鱼县发展特色农业的一个缩影,嘉鱼县政府正在立足资源优势,瞄准市场需求,持续加大特色农业培育力度,进一步优化高效农业“硬环境”。邮储银行嘉鱼支行抢抓机遇,深入走访调研,积极争取上级支持,通过银政企深度融合,不断开发绿色产品,全力支持新型农业合作社,不仅推进了传统农业向特色农业的转变,还激活了农村经济发展,曾连续多年荣获“支持地方经济建设突出贡献奖”。

邮储银行嘉鱼支行相关负责人介绍,今年以来,该行坚持把“乡村振兴”和“我为群众办实事”实践活动紧密结合,走访特色农产品优势区、农业示范园,围绕生猪养殖、茶叶、果蔬种植等重点行业,切实帮助农户解决资金供给问题。截至5月末,嘉鱼支行累计为三农客户提供农业融资担保贷款9211万元。

花甲老人险被骗 银行及时断风险

●通讯员 尹涛 汤爱秀

“你们真的是为老百姓着想!谢谢你们耐心帮我查信息打电话,我每个月退休工资不到1000元,也只能保日常开支。这2000元,还是早上找朋友借的,要是被骗了话,我得两个月不吃不喝才能还清。”手上拿着准备汇款的2000元,倪先生感激不尽。

6月9日上午10点,一位年过花甲的老先生急匆匆地来到邮储银行嘉鱼县支行营业部1号窗口,不停催促营业员:“快点,帮我把钱转到这个账户!”当班柜员、大堂经理仔细询问转账事由,老先生明显不耐烦,嘴里不听话地嘀咕着:“再拖,我要投诉你们!”

在一旁履职检查的风险经理尹涛细心地察觉到异常,迅速警觉起来,引导客户至网点休息区。待客户心情平静下来,尹涛详细了解客户急切要转账的原由。

客户倪先生称,正在参加一个收藏品拍卖活动,对方说如果不汇款,自己的物品就无法进行拍卖。通过细心交谈,在征求客户同意的情况下,风险经理尹涛查看了客户的微信聊天记录,显示北京某公司工作人员联合山东某公司举办“展览展销会”,共征集500件收藏品,并附上了转账的账号。

为了避免客户经济损失,提高风险防范意识,风险经理尹涛立即采取多种



方式查询到北京某公司的联系方式,在与该公司工作人员咨询了解中得知,该公司未与任何机构有过合作拍卖,且所有的拍卖都不会让出卖方先打款。

听到此话后,倪先生醒悟过来,握着风险经理尹涛的手,表示不再转账了。

尽管银行一直在持续开展金融知

识宣传,但老年人被‘花式’诈骗的案例还时有发生。下一步,邮储银行嘉鱼县支行将继续认真贯彻监管部门打击电信网络诈骗工作部署,不断提升工作人员专业水平和风险防控能力,努力为老年人提供更加便捷、高效、人性化的服务,助力弥合“数字鸿沟”,切实为群众守住“钱袋子”。

量身定制金融服务 做瓜农致富“贴心人”



本报讯(通讯员 汤爱秀)“手机上轻轻一点,我就收到钱了,好方便啊!金融服务送到田里来,还帮我销西瓜,太谢谢你们啦!”汤先生对邮储银行嘉鱼县支行工作人员感激的说道。6月10日,邮储银行嘉鱼县支行工作人员完成石矶头村瓜农田田间调查、宣传后,买了一大袋西瓜,并现场教会瓜农学会手机银行操作转账支付。

6月份以来,嘉鱼县迎来了瓜果收购旺季,邮储银行嘉鱼县支行“移动金融服务队”,每天走村入户,驻守在瓜田里,从早忙到晚,成为瓜农们的贴心人。

为扎实做好西瓜上市旺季及农作物衔接播种的金融服务工作,保障农民“瓜丰收、钱到账”,邮储银行嘉鱼县支行制定了旺季营销服务专项方案,组织专班团队对接农产品交易市场、农户、商户,了解农户在存款、贷款、支付结算等方面的需求,统筹调配组建由客户经理、营销经理组成的“移动金融服务队”上门服务,联动营销。同时,该支行还出台了助农惠农政策,跟进信用村整村推进,为农户提供“一揽子”金融服务。

自嘉鱼县本地西瓜上市以来,截至6月10日,邮储银行嘉鱼县支行旺季营销新增存款2000余万元,为瓜农提供资金支持300余万元。

邮储银行咸宁分行召开“大走访”活动动员部署会 优化整合资源 助推高质量发展

本报讯(通讯员 章兰珍)近日,邮储银行咸宁分行组织召开了全市“大走访”活动动员部署会。分行公司金融部、三农金融事业部、个人金融部及小企业金融部负责人及各县(市、区)支行行领导、各部门负责人、二级支行行长、全体客户经理参加了此次会议。

会上,分行公司金融部作为本次“大走访”活动的牵头部门,从本次活动

开展的背景及目的、活动的实施、考核评价以及“一岗一表”工作清单内容等多个方面,对本次“大走访”活动的方案进行了全面细致的宣贯解读。各县(市、区)支行行长分别就本次活动的组织推动进行了现场表态发言。

邮储银行咸宁分行行长张诺分析总结了当前该行在客户管理方面存在的突出问题及目前机构现状,就怎样开

展好大走访活动提出了具体要求,并号召全行各层级人员要迅速行动起来,积极投入到大走访活动中,以韧劲和钻劲紧盯市场、坚持走访,以时不我待的态度,全力推进大走访活动真正取得实效。咸宁分行将以此次“大走访”活动为契机,进一步加强组织推动、细化安排部署、整合行内资源、强化板块协同,推动咸宁分行高质量发展。