

咸宁农商行获省委、省政府表彰

被授予“湖北省脱贫攻坚先进集体”称号

本报讯(记者 徐浪 通讯员 王子燕)近日记者获悉,中共湖北省委、湖北省人民政府隆重表彰在脱贫攻坚历史进程中涌现出的先进个人和先进集体,咸宁农商行被授予“湖北省脱贫攻坚先进集体”称号。

近年来,咸宁农商行认真贯彻落实党中央、国务院和省委省政府脱贫攻坚决策部署,在湖北省农信联社党委坚强领导下,推进“责任银行、合规银行、智慧银行”“三大银行”建设,实行专项计划、专门档案、专优利率、专属模

式、专门流程、专项资金、专项考核”的金融精准扶贫“七专”工作机制,累计发放扶贫小额贷款11.2亿元,占全市金融机构累放额的81%,直接和间接带动1.1万贫困户脱贫增收。

咸宁农商行坚持带着感情抓帮扶,把贫困户视为宝贵的财富,而不是“包袱”,作为当地资产规模最大的金融机构,充分利用覆盖了全市各村镇的113个银行网点,发动1800多名干部员工,在全系统开展“小微金融店小二 三大银行农商行”系列活动,聚焦支农支小

支微,创新服务机制,增加金融供给,2020年末涉农贷款余额205亿元,占全市银行机构的三分之一。

咸宁农商行将坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚守支农支小定位,继续跟踪做好脱贫人口的金融帮扶,稳步扩大脱贫人口小额信贷受益面,严控脱贫人口小额信贷风险,积极打造服务乡村振兴的主办行,全面做好乡村振兴“店小二”金融服务,接续发力夯实巩固金融扶贫工作成果,不断为党和人民事业作出新的更大贡献。

咸宁农商行 举行党史学习教育 主题演讲比赛

本报讯(记者 徐浪 通讯员 谭玮 王子燕)近日,咸宁农商行举办“百年青春向党 矢志建功新时代”党史学习教育主题演讲比赛。市行领导班子成员,县市行董事长担任评委;市行各支行(部)、机关部室负责人观看比赛。

全市农商行23位参赛员工通过朗诵、舞台剧、情景剧等多种形式,重温中国共产党史、新中国史、改革开放史、社会主义发展史以及优秀共产党员的先进事例,讴歌党的光辉历程。

经过激烈角逐,咸宁农商行阚炜娟,嘉鱼农商行李翔、陈丹、陈剑、雷紫荆团队节目《因为有你而精彩》,通城农商行周刚获得三等奖;嘉鱼农商行李翔、陈丹、陈剑、雷紫荆、李昌锐、丁群兰团队节目《为人民服务》,通城农商行付永玲斩获二等奖;赤壁农商行卢妍、叶依依、任文、熊仁志、曾铭团队节目《为有牺牲多壮志 农商儿女悟初心》夺得桂冠。

在省联社的部署下,咸宁农商行落实党史学习教育各项活动。通过此次演讲比赛,进一步坚定了全行干部职工爱党敬党的决心,参赛员工表示将在新时代当好主角、扮好主力,传承传统、续写光荣,在党的农村金融事业中书写青春,建设“三大银行”,以优异成绩向建党100周年献礼。

咸宁农商行召开2021年一季度工作会暨全面从严治党和党风廉政建设工作会 务实苦干做好“金融店小二”

本报讯(记者 徐浪 通讯员 谭玮 王子燕)4月16日,咸宁农商行召开2021年一季度工作会暨全面从严治党和党风廉政建设建设工作会。总结一季度工作成果,分析研判不足,要求全体员工以党史学习教育为契机,凝聚事业心,当好“金融店小二”,为推进咸宁高质量发展做好金融服务。

会议认真学习习近平总书记在十九届中央纪委五次全会上的重要讲话精神,围绕十一届省纪委五次全会精神、全省农商行2021年一季度工作会精神、全面从严治党和党风廉政建设建设工作会精神等进行深入学习。

咸宁农商行表示,要坚持正确政治方向,强化党风廉政建设,对照问题表现,克服形式主义、官僚主义,严防高管违法违规。全市农商行要以党史学习教育为契机,将学习成果应用到实际工作中,要以勇往直前,奋勇不屈的实干精神,当好服务乡村振兴金融店小二,加快推进微贷主业发展。同时扎实开展好送码授信竞赛活动,推进信贷风险处置、推进负债质量提升等工作,为“三大银行”建设和高质量发展提供坚强保障。

会议以视频方式召开。会议还对下一阶段工作进行安排部署。全市农



商行各相关负责人作述职述廉报告,并现场接受测评。各市县农商行董事长,市行各支行(部)、机关部室负责人;各县市行班子成员,各支行(部)、机关部室负责人分别在主、分会场参加会议。

通山农商行东城支行谈杏红

精诚所至 金石为开

●记者 徐浪

她兢兢业业,任劳任怨;她想客户之所想,排客户之所忧;她刻苦钻研,精益求精。她就是通山农商行东城支行的谈杏红。

今年是谈杏红在农商行工作的第32个年头。32年过去了,她依旧在忙碌中实现着自身价值和职业梦想,迎接新挑战。

■任劳任怨忠职守

提起谈杏红,估计很多在通山农商行办过业务的人都认识她。工作32年来,谈杏红先后在通山农商行16个网点中的13个网点工作过,可以说她服务过大半个通山的父老乡亲。

“这么多年,基本上是生活让位于工作。虽然工作忙碌,但也乐在其中。”谈杏红说,她每天生活重心就是围着客户转,没有下班时间和节假日概念,甚至忙碌的时候经常吃不上饭,多年不规律的生活让她患上了严重的胃病。

谈杏红苦笑着说,她也许是个称职的员工,但肯定不是个称职的妈妈。因为每天早出晚归,没时间照顾儿子,儿子从小就被送到全寄宿学校。每次想起这里,谈杏红满是愧疚,但一想到她的那些客户,又充满了力量。

“客户需要我,我离不开我的那些客户。”谈杏红说,她有一个客户住水岸花园小区,老人家年纪大了,想学着用手机银行转账款,但是教了好多次

还是不会,她都记不清楚去他家多少次。也正因为这,他们也从陌生到熟悉,从熟悉到亲人般信任。

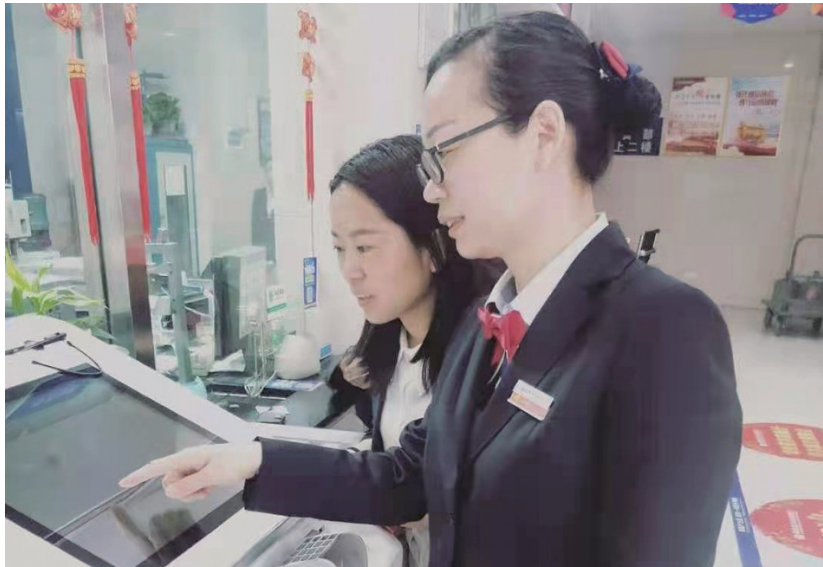
老人家在她这里存款从最初的5万元到现在的48万元,年年在增加,成了谈杏红最忠实的客户。去年“扫码阵地攻坚战”中,老人还带着谈杏红把水岸花园旁边的商户跑了个遍,帮助她成功营销了11户扫码商户,这让谈杏红无比感动。

■全心全意做服务

她用一点一滴践行着对客户暖心服务的承诺,正是她的坚持,收获了累累硕果,让她赢得了客户的赞美和信赖。

谈杏红说,她的工作没有更多技巧,她只知道日复一日的家、单位、客户“三点一线”忙碌着,虽艰辛但快乐。今年一季度,她一共营销各类定期存款1563户8785万元,比年初新增3796万元,提前、超额完成了支行分配的净增1100万元任务,个人定期存款达到了1966笔10729万元。她最大的单笔存款只有60万元,最小的单笔存款是300元。

“涓涓细流汇成大海,不能放弃每一个信任自己的客户。”谈杏红说,修车的李师傅,是跟着她十五、六年的老存款客户了,记得那一年他提着一袋零钱,有些钱还沾满了机油,到网点来存,她花了一个多小时把钱整理、清点好。从那以后,他每年存钱都会主动联系她。从几万活期存款,到现在全家人在她这存了146万元定期。这样



的客户,谈杏红还有很多。

有温度的服务铸就了良好的口碑,也正是这样,自己的力量不够时亲戚朋友都来帮她:隔壁农行的保安在她这存了45万元三年,是邻居帮忙介绍的;风池山庙里的尼姑大姐在她这存了22万元三年,是朋友帮忙介绍的;乌岩的老师在她这存了4笔76万元,是爱人帮忙介绍的……

■自我修炼求卓越

为了提高自己的工作能力和业务水平,谈杏红始终保持着一颗好学之心,认真学习新业务、新知识,刻苦钻研业务,在学习中实践,在实践中提高。

自去年开始,全行上下推行微贷全员营销,之前从未接触微贷业务的她,经过不断的学习业务知识,逐渐成长为能够独当一面的微贷客户经理。

在后期开展“小微金融店小二、送码授信暖人心”活动中,她开始学习扫码付产品知识,虚心请教领导和同事各种问题,白天上班,下班后主动扫楼扫街,录入资料、抽空上门安装……

活动结束后,她成功营销扫码108户,且全部激活,赢得了新业务超人称号。而去年累计营销扫码商户183户。

谈杏红说,她将一如既往的服务好客户,提升扫码付的有效使用率、独码商户占比,让扫码付成为揽存优存的吸金石。作为资深的银行从业者,她将继续在岗位上踏实奋进,迎接挑战实现自我价值。

